

INFORME ANUAL DE COMERCIO EXTERIOR AGROALIMENTARIO 2017

Datos de los sectores:

- ❖ **Agrícola**
- ❖ **Ganadero**
- ❖ **Pesquero**
- ❖ **Forestal**
- ❖ **Industria Alimentaria**

Datos extraídos el 21 de febrero de 2018
Publicado el 10 de julio de 2018



Subdirección General de Análisis, Prospectiva y Coordinación

Subsecretaría de Agricultura Pesca y Alimentación

AVISO: Se informa que en el documento se utiliza la denominación MAPAMA, (Ministerio de Agricultura y Pesca, Alimentación y Medio Ambiente) por entender que es la nomenclatura del Departamento ministerial competente en el comercio exterior agroalimentario en el año 2017.

Nota metodológica: http://www.mapama.gob.es/es/ministerio/servicios/analisis-y-prospectiva/notametodologica2016_tcm7-323893.pdf

Datos 2017 provisionales (EXTRAÍDOS EL 21/02/2018).

Todos los gráficos y tablas de este informe han sido elaborados por la Subdirección General de Análisis, Prospectiva y Coordinación a partir de datos del Departamento de Aduanas e Impuestos especiales (AEAT).

A efectos de este informe, se entiende como Sector Agroalimentario aquel que incluye el conjunto todos los Subsectores del Ámbito MAPAMA.

Aviso Legal: los contenidos de esta publicación podrán ser reutilizados, citando expresamente su origen y la fecha, en su caso, de la última actualización. Referenciar documento como "Informe Anual de Comercio exterior Agroalimentario: 2017".

Subdirección General de Análisis, Prospectiva y Coordinación – Subsecretaría – MAPA
(Correo electrónico: sgapc@mapama.es).

Edita: Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación. **NIPO: 013-17-136-5**

Catálogo de publicaciones AGE: <http://publicacionesoficiales.boe.es>

Publicación incluida en el programa editorial del suprimido Ministerio de Agricultura, Pesca, Alimentación y Medio Ambiente y editada por el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, (de acuerdo con la reestructuración ministerial establecida por Real Decreto 355/2018, de 6 de junio).

Subdirección General de Análisis, Prospectiva y Coordinación **MAPA**
OTROS INFORMES DE COMERCIO EXTERIOR

Serie Informes Bilaterales

Países Comunitarios:

- [Reino Unido 2016](#)
- [Polonia 2015](#)
- [Portugal 2015](#)
- [Informes anteriores](#)

Terceros Países:

- [Vietnam 2017](#)
- [Canadá 2017](#)
- [Filipinas 2016](#)
- [Estados Unidos 2016](#)
- [Rusia 2015](#)
- [Informes anteriores](#)

Serie Informes Mensuales

- [Febrero 2017](#)
- [Enero 2017](#)
- [Diciembre 2017](#)
- [Noviembre 2017](#)
- [Octubre 2017](#)
- [Septiembre 2017](#)
- [Informes anteriores](#)

Serie Informes Anuales

- [2016](#)
- [2015](#)
- [Informes anteriores](#)

Serie Productos

- [Origen Animal](#)
- [Origen Vegetal](#)

Otros enlaces de interés:

MINCOTUR Informes de Comercio Exterior. [ENLACE](#).

Contenidos

Resumen ejecutivo	7
BLOQUE I: ANÁLISIS GENERAL DEL COMERCIO EXTERIOR DEL SECTOR AGROALIMENTARIO	13
1. Sector agroalimentario español en la UE	13
2. El sector agroalimentario y el resto de sectores de la economía española.....	14
3. Análisis del comercio exterior agroalimentario 2017 y su evolución	21
4. Breve análisis de indicadores.....	27
5. Análisis de empresas exportadoras e importadoras del sector agroalimentario	40
6. Inversión en el sector agroalimentario	42
BLOQUE II: ANÁLISIS DE FLUJOS COMERCIALES	47
7. Breve análisis geográfico.....	47
8. Comercio con la UE	49
9. Comercio con Países Terceros	54
Años 2016 y 2017.....	59
10. Evolución de la cuota de exportación por grupos de países	59
11. Mercados Internacionales	62
12. Análisis Político, Económico y Valoración del Riesgo-País de CESCE	67
BLOQUE III: ANÁLISIS DE LOS GRUPOS RELEVANTES DEL COMERCIO EXTERIOR AGROALIMENTARIO	71
13. Carnes (02)	71
14. Pescados (03).....	77
15. Hortalizas y legumbres (07).....	85
16. Frutas (08).....	93
17. Cereales (10).....	103
18. Semillas (12).....	111
19. Aceites y grasas (15).....	117
20. Bebidas (22).....	125
21. Ranking de productos exportados.....	132
22. Ranking de productos importados.....	133

ANEJOS	135
Anejo tabla: productos ALIMENTARIOS.....	137
Anejo tabla: productos MAPAMA	137
Anejo: Nota metodológica	143



Resumen ejecutivo

Como introducción se aportan algunos datos de la situación económica española en 2017, que servirán para comprender mejor la evolución del entorno físico y territorial, los sectores productivos de interés en el ámbito MAPAMA y los mercados, comercialización y consumo agroalimentario.

En 2017, la **economía española** afianzó el proceso de recuperación iniciado en la segunda mitad de 2013. El PIB mostró una trayectoria expansiva, con tasas intertrimestrales superiores al 0,7%. En el conjunto anual, el PIB creció un 3,1%, cifra superior a la correspondiente de la zona euro (2,4%).

Las perspectivas para el período 2018-2020 dibujan una prolongación de la etapa expansiva actual, si bien se espera que la intensidad del crecimiento se vea gradualmente mitigada a lo largo del horizonte de proyección, de modo que, que tras el avance previsto de 2,7% para 2018, el PIB podría aumentar a un ritmo del 2,3% en 2019 y del 2,1% en 2020.

Estas proyecciones favorables se apoyan en lo corrección de los desequilibrios de la economía, así como, desde una perspectiva más coyuntural, en la **continuada firmeza de la actividad y del comercio mundial**.

No obstante, a lo largo del período de proyección se espera una desaceleración del ritmo de avance en los mercados de exportación, al tiempo que el impacto adicional de las medidas de política monetaria sobre las tasas de crecimiento del producto tendría una magnitud decreciente, factores ambos que justifican la moderación paulatina del ritmo de avance de la actividad.

En paralelo, la mejora de la posición patrimonial de las familias y empresas, junto con la de la

competitividad exterior aumenta la resistencia de la economía ante eventuales perturbaciones.

El presente informe recoge el comportamiento del comercio internacional del Sector Agroalimentario español en 2017 y su evolución. Sobre este comercio han influido hechos como el incremento en el número de certificados de exportación para productos de origen animal pactados por España con países terceros, que ha conducido a la apertura de 79 nuevos mercados, a lo que hay que añadir la revisión de 82 acuerdos.

En el ámbito fitosanitario, se han abierto dos nuevos mercados y se han iniciado expedientes para acuerdos con nueve países. También se han llevado a cabo negociaciones bilaterales para la apertura de nuevos mercados con expedientes prioritarios como Cítricos, Fruta de pepita, Hortícolas y productos varios.

Otros factores que han venido a dibujar el contexto del comercio exterior en 2017 han sido:

- Restricciones a las importaciones por parte de Argelia.
- Declaración de un brote de Influenza Aviar de Alta Patogenicidad (IAAP) H5N8 en España.
- Ampliación del bloqueo ruso iniciado en 2014.
- Aprobación del CETA y entrada en vigor provisional.
- Finalización de las negociaciones para el Acuerdo de Asociación Económica UE – Japón.
- La propagación internacional de Xylella fastidiosa.

El presente informe ha sido distribuido en tres bloques temáticos:

El **Bloque I** dibuja la situación del comercio exterior agroalimentario (incluyendo datos de los sectores pesquero y forestal) en 2017.

Las exportaciones agroalimentarias españolas alcanzaron el valor de 50.039 M€ en 2017, un 6,8% más que en 2016. Este crecimiento es ligeramente superior al experimentado en el ejercicio anterior (6,0%).

El crecimiento del saldo comercial ha superado el 4,5%, situándolo 12.061M€.

España vuelve a ser el cuarto exportador de la UE de este tipo de mercancías, abarcando una cuota de exportación de un 8,7%, levemente inferior a la de 2016 que se situó en un 8,8%.

Las exportaciones del sector agroalimentario han supuesto el 18,1% del total de las ventas al exterior llevadas a cabo en 2017 por el total de la economía española.

El subsector de los productos transformados ha sido el que más ha contribuido al incremento de las exportaciones. Las ventas de estos productos han supuesto de 30.067 M€, un 9,0% más que en 2016.

La inversión extranjera en el sector agroalimentario español fue de 1.268,10M€, lo que supone un incremento del 13,3% respecto a 2016. Por su parte, las inversiones españolas en el extranjero se redujeron un 68,0% hasta los 668,01 M€, representando un 2% del total de la inversión española en el exterior.

El **Bloque II** analiza los flujos comerciales teniendo en cuenta el origen y destino de las mercancías.

El principal socio comercial de España sigue siendo la UE. Así, el 73% de las mercancías tuvieron este destino, suponiendo un montante de 36.722 M€ (6,3% más que en 2016).

Por países, los principales socios comunitarios han sido Francia, Alemania, Italia Portugal y Reino Unido.

Las exportaciones dirigidas a PPTT aumentan un 8,3% en valor. Los primeros destinos han sido EEUU, China, Japón, Suiza y Marruecos.

Continúa la diversificación de destinos, sobre todo en el comercio con Asia, donde cuatro países (China, Japón, Corea del Sur y Hong Kong) ya representan el 23 % de nuestras exportaciones a países terceros.

En el terreno de las importaciones, se observa que el 53% de las mismas proceden de la UE. Las compras españolas de productos agroalimentarios a la UE se han incrementado en un 3,7%, hasta alcanzar los 20.264,62 M€. Las importaciones con origen en terceros países aumentaron un 12,3% en valor.

En el siguiente capítulo en relación con la evolución de los índices de precios internacionales de producciones agrícolas y ganaderas, alimentos, insumos y materias primas se puede destacar que 2017 ha sido un año especialmente estable.

Como final del bloque, se pormenoriza el riesgo país a partir de los datos de la Compañía Española de Seguros de crédito a la Exportación (CESCE) de evolución y variación económica. Los destinos más importantes de las exportaciones españolas con una perspectiva de evolución negativa son: China, Suiza y Argelia; mientras que entre los orígenes se debe seguir la evolución de Ucrania y Chile. El resto de países tienen evolución estable o positiva.

El **Bloque III** estudia el comportamiento de los grupos más relevantes del comercio exterior Agroalimentario en 2017.

Durante 2017 las Carnes han seguido en las exportaciones su tendencia creciente con un aumento del 9,3%, que de forma puntual coincide con el incremento en las importaciones (9,3%), en un escenario dominado por la carne de porcino que supone más del 63% del total de carnes exportadas.

Los Pescados es un grupo con clara vocación importadora. Las importaciones en valor han aumentado un 7,1% mientras que las exportaciones en valor han aumentado un 10,5% gracias a la aportación de los moluscos y los pescados congelados.

Las Hortalizas tiene un importante saldo positivo (4.794,83 M€), sin embargo en el año 2017, han aumentado más las importaciones (4,6%) que las exportaciones (2,2%).

Las Frutas es el grupo con un mayor saldo positivo (5.524,61 M€), pero ha tenido una ligera caída en el mismo (-0,5%) con respecto a 2016. Las bajadas en las exportaciones de frutas del bosque y frutas de hueso no han podido ser compensadas con el aumento en cítricos.

Los Cereales son un grupo importador. En 2017 las importaciones han aumentado en valor un 5,6%. Las exportaciones en también han subido un 4,3%. El aumento de importaciones de maíz ha sido compensado en gran parte con el descenso en las importaciones de trigo.

En Semillas oleaginosas hay descenso de las exportaciones (-5,1%) y un aumento de las importaciones (4,0%), destacando el papel que ejerce en las mismas, las habas de soja, ya que suponen el 58% del total de las mismas.

Nota:

A efectos del presente informe son productos del Sector Agroalimentario aquellos provenientes de la Agricultura, Ganadería, Pesca, Industria Alimentaria y Silvicultura.

Se distinguen dos Subsectores:

- Subsector Alimentario (mercancías que como materia prima o producto transformado se destinan a la alimentación).
- Subsector No Alimentario (mercancías que no entrarán en la cadena alimentaria).

El sumatorio de los productos alimentarios agrarios transformados y alimentarios pesqueros transformados se corresponden con el ámbito de la Industria de la Alimentación y Bebidas.

Los Aceites y grasas, han destacado en 2017 por el aumento tanto en las exportaciones (16,3%) como en las importaciones del 27,2%. La causa de esta evolución reside en el Aceite de oliva, como motor de las exportaciones, mientras que el Aceite de palma ha sido este año el factor más determinante en la importante subida de las importaciones.

Por último, las Bebidas aumentan sus exportaciones (6,7%), mientras que disminuyen las importaciones (-0,5%). Los vinos y mostos constituyen la parte más importante de las exportaciones (69%), mientras que las bebidas espirituosas son mayoritarias en las importaciones (49%).

Los cinco productos más exportados en 2017 fueron: Aceite de oliva (3.931,32 M€), Carne de porcino (3.607,83 M€), Cítricos (3.182,65 M€), Vino mosto (2.886,48 M€) y otras Hortalizas frescas (1.827,81 M€). Los más importados fueron: Moluscos (1.810,12 M€), Crustáceos (1.329,91 M€), Maíz (1.312,51 M€), Aceite de palma (1.284,73 M€) y Habas de soja (1.210,14 M€).

BLOQUE I:

ANÁLISIS GENERAL DEL COMERCIO EXTERIOR DEL SECTOR AGROALIMENTARIO

- 1. Sector agroalimentario español en la UE.**
- 2. El sector agroalimentario y el resto de sectores de la economía española.**
 - *Análisis del saldo comercial.*
 - *Tasa de apertura del sector agroalimentario.*
- 3. Análisis del comercio exterior agroalimentario 2017 y su evolución.**
 - *Datos generales de comercio exterior agrario.*
 - *Evolución y tasa de variación de los principales Subsectores ámbito MAPAMA.*
 - *Análisis del Subsector Alimentario.*
- 4. Breve análisis de indicadores.**
 - *Tasas de contribución de los capítulos ámbito MAPAMA.*
 - *Variación de volumen y precio medio de los grupos más relevantes.*
 - *Evolución del saldo de los capítulos de mayor relevancia económica.*
 - *Tasa de cobertura del sector agroalimentario.*
 - *Grado de concentración o diversificación: Índice Herfindahl-Hirschmann (HHI).*
- 5. Análisis de empresas exportadoras e importadoras del sector agroalimentario.**
- 6. Inversión directa en el sector agroalimentario**

BLOQUE I: ANÁLISIS GENERAL DEL COMERCIO EXTERIOR DEL SECTOR AGROALIMENTARIO

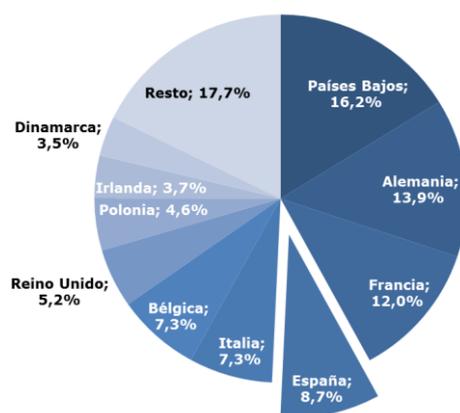
1. Sector agroalimentario español en la UE

España, cuarto exportador de la Unión Europea de productos

En 2017 la Unión Europea exportó mercancías agroalimentarias por valor de 557.566,83 millones de euros (en adelante M€). Esto supuso un incremento de un 1,4% respecto a 2016. Las importaciones fueron de 554.899,89M€, 1,3% superiores a las del año precedente. El saldo fue positivo, en concreto 2.666,94 M€. En este punto, hay que matizar que tanto las exportaciones como las importaciones incluyen los intercambios comerciales intracomunitarios además de los extracomunitarios.

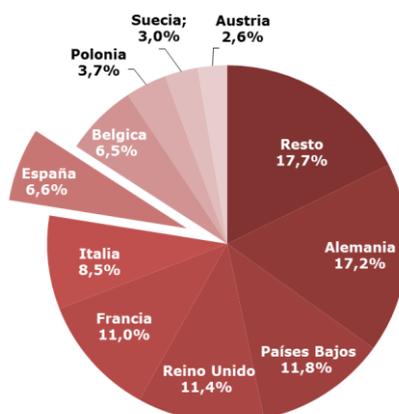
España, con una cifra de 50.039,09M€, se mantuvo como el cuarto exportador de mercancías agroalimentarias de la UE en 2017. La cuota de exportación fue de un 8,7% (0,1 puntos porcentuales inferior a la de 2016).

Gráfico I.1.
CUOTAS DE EXPORTACIONES AGROALIMENTARIAS DE LA UE
Año 2017.



Con unas importaciones de 37.978,55M€, España pasa del séptimo al sexto lugar dentro del ranking de países importadores de la UE. La cuota de mercado alcanzada por España fue del 6,6%.

Gráfico I.2.
CUOTAS DE IMPORTACIONES AGROALIMENTARIAS DE LA UE
Año 2017.



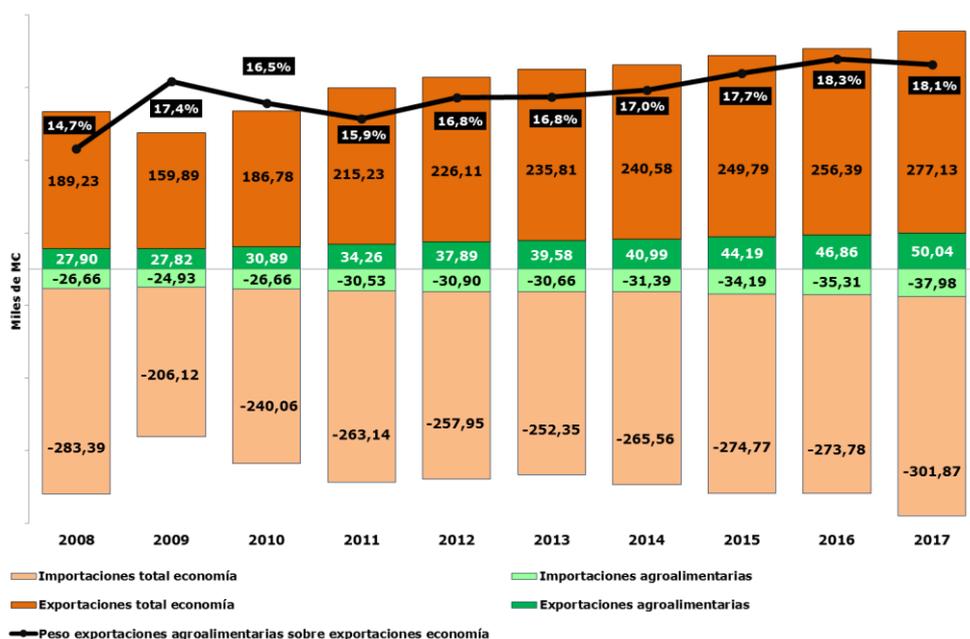
2. El sector agroalimentario y el resto de sectores de la economía española

Las exportaciones del sector agroalimentario supusieron en 2017 el 18,1% del total del comercio exterior español.

El conjunto de la economía española presentó en 2017 un saldo comercial de -24.744,33 M€, un 42,3% inferior al de 2016, que había sido de -17.385,22 M€. Las exportaciones crecieron un 8,1%, mientras que las importaciones lo hicieron en un 10,3%. En su conjunto el comercio exterior, exportaciones más importaciones, movilizó 578.995,81M€, equivalente al 49,8% del PIB de España en 2017.

Es reseñable el peso del sector agroalimentario en el comercio exterior español. Así, sus exportaciones supusieron en 2017 el 18,1% de las del conjunto de la economía (gráfico I.3), y las importaciones el 12,6%.

Gráfico I.3. **COMPARATIVA COMERCIO EXTERIOR, ECONOMÍA Y SECTOR AGROALIMENTARIO**
Años 2008-2017.



Dentro del período analizado (2008-2017), llama la atención la importante contracción de los intercambios comerciales a nivel internacional que se produjo en 2009, lo que se tradujo en un descenso de las exportaciones españolas, de forma más acusada para el conjunto de la economía (-15,5%) que para el sector agroalimentario (-0,3%). Las importaciones también descendieron, en el conjunto de la economía (-27,3%) y en el sector agroalimentario (-6,5%).

Tras el año 2009 las exportaciones no han dejado de aumentar, y desde 2012 a 2016 el sector agroalimentario lo ha hecho por encima del conjunto de la economía. En 2017 la tasa de variación anual del Sector Agroalimentario ha

sido 1,3 puntos porcentuales inferior al del total de la economía (6,8% frente a 8,1%).

El crecimiento de las importaciones del Sector Agroalimentario fue 4,2 puntos porcentuales superior al experimentado el año anterior (pasando de 3,3% a 7,5%), pero inferior en 2,8 puntos porcentuales al del total de la economía.

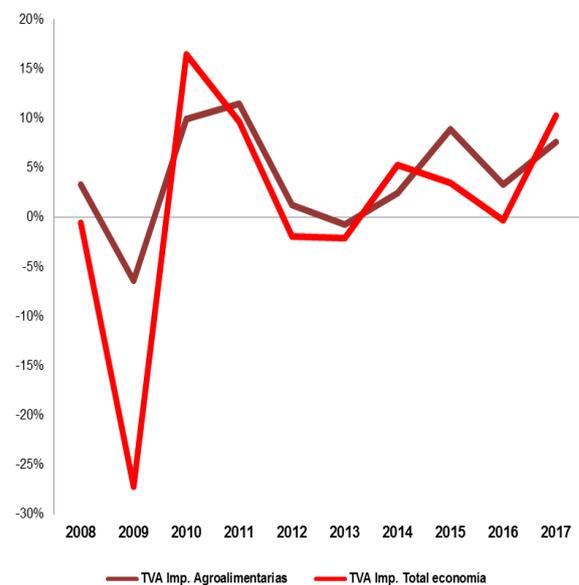
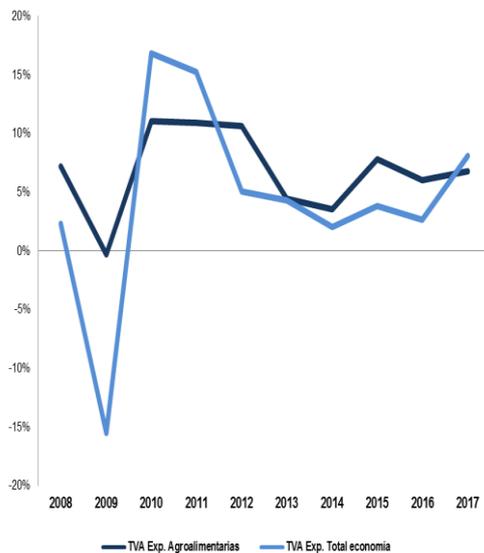
A través de las tasas de variación anual (TVA) podemos reflejar en porcentaje el aumento (>0) o de disminución (<0) de las exportaciones e importaciones tanto del total de la economía como del sector agroalimentario.

El comportamiento de las tasas de variación anual del Sector Agroalimentario (importaciones y exportaciones) sigue tendencias similares al del total de la economía. Aún así, en rasgos generales, las variaciones del total de los sectores de la economía son más acentuadas que las del sector agroalimentario (Gráficas I.4 y I.5)

Gráficas I.4 y I.5.

TASA DE VARIACIÓN ANUAL DE EXPORTACIONES E IMPORTACIONES TOTAL ECONOMÍA Y SECTOR AGROALIMENTARIO

Años 2008 a 2017.

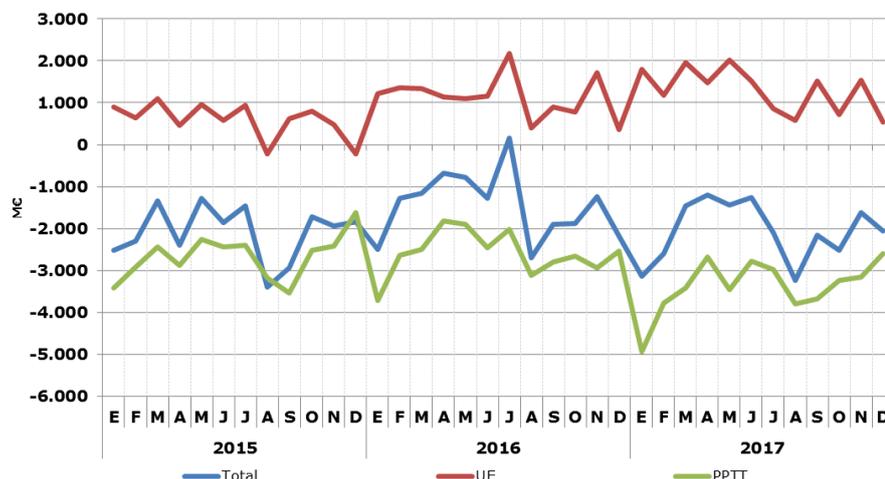


Análisis del saldo comercial

Este apartado analiza el comportamiento del saldo, mes a mes, a lo largo de los tres últimos años, tanto para el conjunto de la economía como para el sector agroalimentario, diferenciando por destino de las exportaciones (mercado comunitario y extracomunitario).

En el **conjunto de la economía**, hay una tendencia **ascendente del saldo con la UE** respecto a 2016. A diferencia de lo ocurrido en 2015, en ningún mes se alcanzan valores negativos. Por el contrario, **empeora el saldo con PPTT**, que siempre se mueve en segmentos negativos de valor. Así, en el conjunto del año 2017, el saldo del total de la economía mejora con los países de la UE un 15,0%, mientras que con PPTT desciende el 30,3%, generando una caída del saldo total del 42,3%.

Gráfico I.6.
SALDO COMERCIAL DEL TOTAL DE LA ECONOMÍA
Años 2015 a 2017.



Dentro del **Sector Agroalimentario** en su conjunto, el saldo presenta un crecimiento del 4,5%, al pasar de 11.544,13 M€ a 12.060,54 M€. Esto se debe a un crecimiento del 9,5% con la UE (pasando de 15.073,27M€ a 16.507,43M€) acompañado por un descenso del 26,0% en lo que respecta a países terceros (de -3.529,14M€ a -4.446,89 M€).

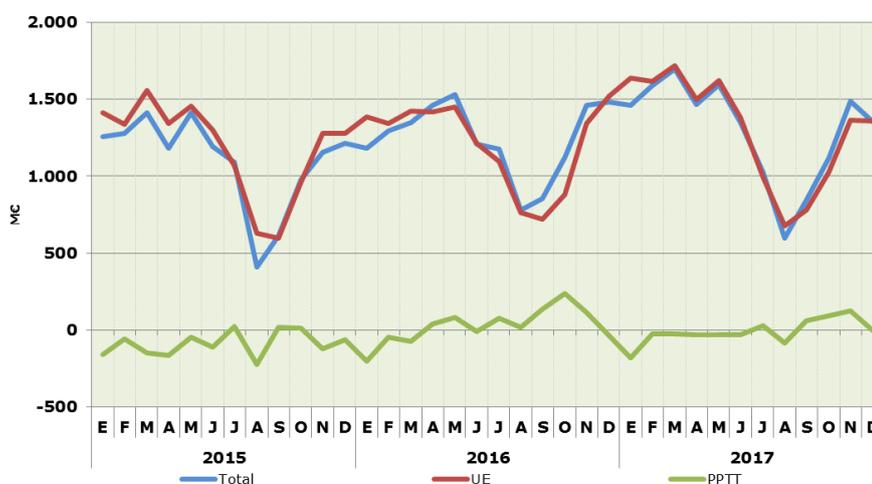
Tabla I.1.
TASA DE VARIACIÓN ANUAL DEL SALDO SECTOR AGROALIMENTARIO Y TOTAL ECONOMÍA
AÑOS 2008 A 2017.

T.V.A Saldo	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Sector Agroalimentario										
UE	21,6%	-6,9%	12,1%	10,5%	21,5%	13,2%	2,5%	7,9%	3,3%	9,5%
PPTT	-7,0%	31,4%	-6,8%	-13,0%	20,6%	8,4%	8,0%	-16,8%	23,0%	-26,0%
Total	451,9%	133,0%	21,0%	6,9%	87,7%	27,5%	7,6%	4,3%	15,4%	4,5%
Total economía										
UE	31,9%	66,4%	51,0%	176,8%	210,8%	50,3%	-41,2%	-28,4%	94,5%	15,0%
PPTT	-12,5%	44,3%	-32,4%	-5,9%	16,6%	22,6%	-4,8%	8,0%	3,0%	-30,3%
Total	5,9%	50,9%	-15,2%	10,1%	33,6%	48,1%	-51,1%	0,0%	30,4%	-42,3%

El saldo total del **subsector alimentario agrario** es positivo y presenta una evolución similar a la del saldo con nuestros socios comunitarios. Esto es debido al carácter eminentemente exportador del subsector, y a que los envíos se dirigen fundamentalmente a la UE.

El saldo alimentario agrario ha sido de 15.574,06 M€. Su crecimiento en 2017 ha sido del 4,5% interanual, impulsado por la mejora respecto a los países comunitarios (7,6%), ya que el saldo con PPTT desciende de manera marcada (-127,0%).

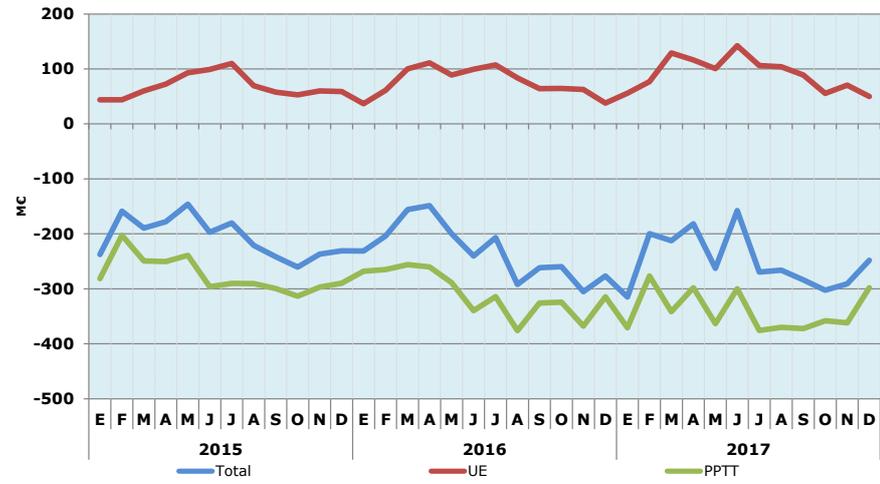
Gráfico I.7.
SALDO COMERCIAL DEL SUBSECTOR ALIMENTARIO AGRARIO
Años 2015 a 2017.



El **subsector alimentario pesquero** es importador, principalmente del mercado extracomunitario. Esto conduce a un saldo total siempre negativo que viene marcado por la evolución del saldo con PPTT.

El saldo fue de -2.990,07 M€, viéndose reducido en un 7,5 %, ya que el crecimiento del 19,4% respecto a la UE no alcanza a equilibrar el descenso del 10,4% con PPTT

Gráfico I.8.
SALDO COMERCIAL DEL SUBSECTOR ALIMENTARIO PESQUERO
 Años 2015 a 2017.



Tasa de apertura del sector agroalimentario

La T.A del Sector Agroalimentario español es similar a la de Francia e Italia.

La tasa de apertura es un indicador del grado de internacionalización de una economía ya que mide el peso del sector exterior (exportaciones e importaciones) en la riqueza generada en el país.

La fórmula empleada para su cálculo en este informe es el cociente del promedio de exportaciones e importaciones llevadas a cabo en un año, dividido por el Valor Añadido Bruto, VAB.

En este capítulo se analiza la tasa de apertura del sector agroalimentario español y de otros cuatro estados miembros (Italia, Francia, Alemania y Países Bajos) a fin de poder establecer una comparativa. El período de referencia va de 2012 a 2015, último con VAB disponible para España.

La mayor tasa la encontramos en el caso de Países Bajos, mientras que la española es la menor de los 5 países estudiados (alrededor de un cuarto de la holandesa).

El Sector Agroalimentario español presenta una tasa de apertura semejante a la de Italia, siendo su evolución también similar.

En Francia el Sector presenta un grado de internacionalización ligeramente superior al español o al italiano. En 2014 presentó una contracción con tendencia a la recuperación en 2015.

Por su parte, la tasa de apertura alemana prácticamente duplica a la española.

En conclusión, nuestro sector agroalimentario está internacionalizado a unos niveles semejantes al de otros socios comunitarios del Mediterráneo (Italia y Francia), pero lejos de los niveles de otros EEMM del norte de Europa (Holanda y Alemania).

Tabla I.2.
COMPARATIVA TASAS DE APERTURA DEL SECTOR AGROALIMENTARIO
 Años 2013 a 2015.

T.A. Sector Agroalimentario y Pesquero	Exp.	Imp	Promedio (Exp-Imp)	VAB	Tasa Apertura
España					
2013	39.579	30.659	35.119	52.986	66,3%
2014	40.986	31.392	36.189	52.702	68,7%
2015	44.192	34.185	39.189	55.283	70,9%
Italia					
2013	35.401	44.960	40.180	57.799	69,5%
2014	36.267	46.368	41.318	56.237	73,5%
2015	38.970	47.654	43.312	59.689	72,6%
Francia					
2013	64.218	53.022	58.620	74.506	78,7%
2014	62.687	53.514	58.101	78.698	73,8%
2015	65.049	55.637	60.343	81.415	74,1%
Alemania					
2013	73.534	88.620	81.077	65.533	123,7%
2014	74.654	89.609	82.132	62.096	132,3%
2015	76.388	95.010	85.699	61.801	138,7%
Países Bajos					
2013	81.760	57.583	69.671	24.386	285,7%
2014	82.909	56.746	69.827	24.838	281,1%
2015	85.759	61.843	73.801	25.238	292,4%

3. Análisis del comercio exterior agroalimentario 2017 y su evolución

Datos generales de comercio exterior agroalimentario

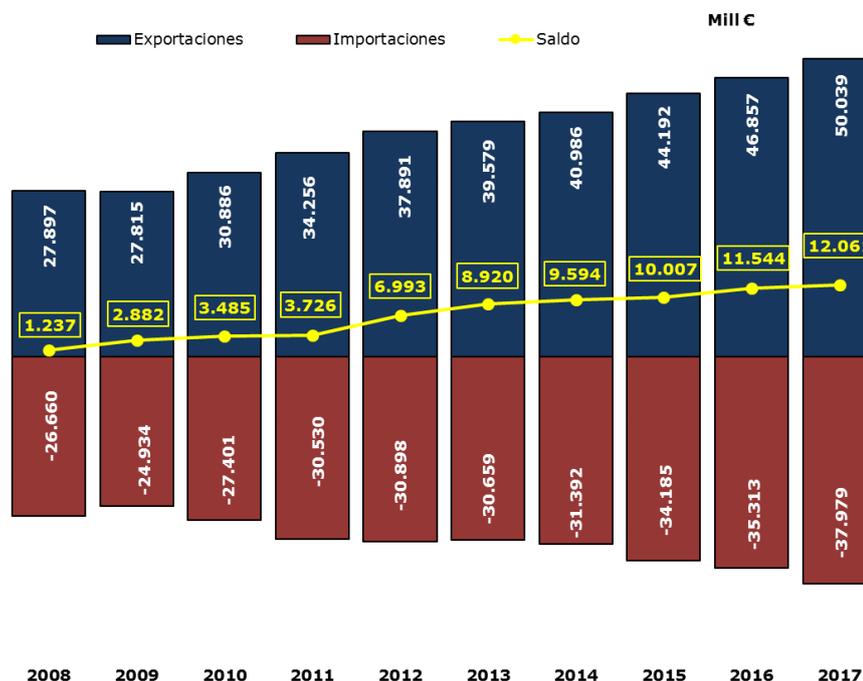
Las exportaciones agroalimentarias crecen un 80% en los últimos 10 años.

Las **exportaciones** han tenido una tendencia claramente positiva en los últimos 10 años. Excepto en 2009, año en el que se produjo un ligero descenso del 0,3%, se han experimentado fuertes crecimientos, hasta alcanzar en 2017 la cifra de 50.039,09M€, un 6,8% más que en 2016. Al tomar como referencia 2008, el incremento de las exportaciones ha sido del 79,4%.

En estos 10 años, el crecimiento de las **importaciones** ha sido menor que el de las exportaciones (42,5% frente a 79,4%). En 2009 sufrieron un descenso más acusado que el de las exportaciones (6,5%). En 2012, el crecimiento fue muy leve, de un 1,2%, y en 2013 se produjo un descenso del 0,8%. Ya en 2014, se inició el incremento de las importaciones en un 2,4%, que pasa a ser del 8,9% en 2015. Este crecimiento se ralentiza en 2016, alcanzando la cifra del 3,3% interanual, volviendo a tomar fuerza en 2017 con un aumento del 7,5%.

Gráfico I.9.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR DEL SECTOR AGROALIMENTARIO
Años 2008 a 2017.

Desde 2008 el **saldo** se ha mantenido en la senda del crecimiento. El



aumento fue especialmente significativo en 2008 (451,9%) y en 2009 (133,0%). Durante los últimos tres años el crecimiento se ha mantenido, aunque de manera menos acentuada. En 2015 fue de un 4,3% (superando los 10.000 M€), en 2016 de 15,4% (11.544 M€) y en 2017 4,5%, alcanzando así el record histórico de 12.061M€.

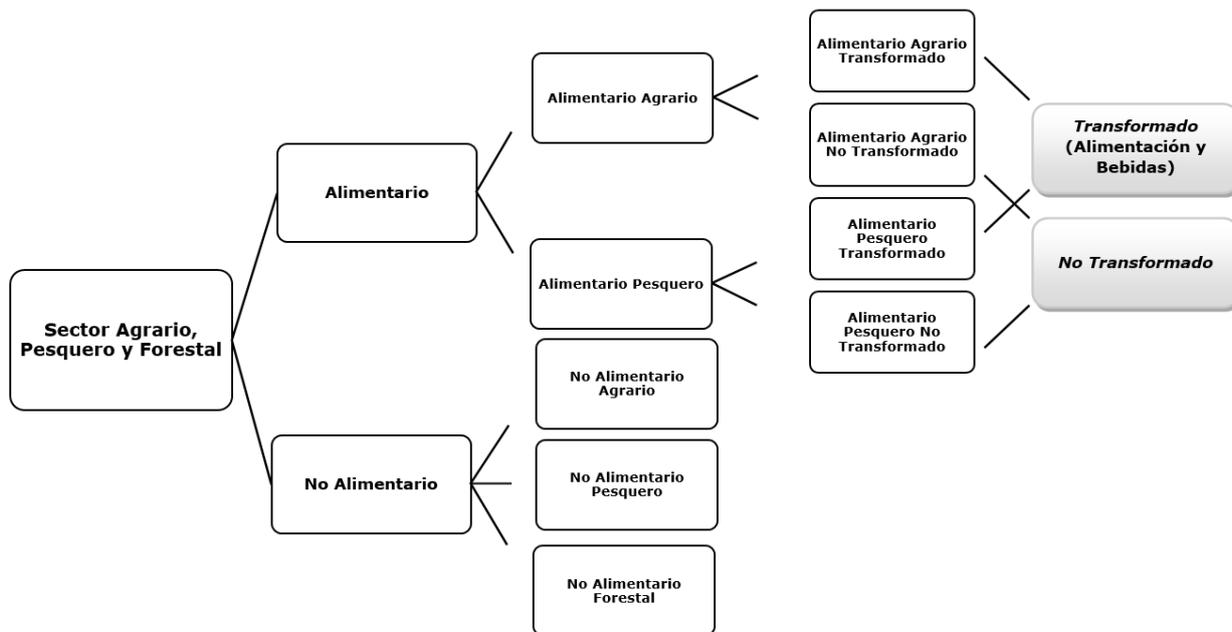
El crecimiento experimentado en los últimos 10 años es del 875,0% (año de referencia 2008).

Evolución y tasa de variación de los principales Subsectores ámbito MAPAMA

A efectos de este informe, el MAPAMA clasifica el sector agrario y pesquero en subsectores:

Imagen I.1.

CLASIFICACIÓN DEL SECTOR AGRARIO Y PESQUERO



Una vez desglosados los resultados de los distintos subsectores del ámbito MAPAMA y estableciendo las correspondientes comparaciones con el ejercicio de 2016 encontramos los siguientes datos:

A. Subsector Alimentario: Las exportaciones aumentaron un 6,4% (45.778,91M€) respecto al del año anterior, conduciendo a un aumento del saldo del 3,9%, hasta situarse en 12.583,99 M€.

a) El Sector **Alimentario Agrario** (fresco y transformado), tiene un carácter tradicionalmente exportador. Así, en 2017 generó un saldo de 15.574,06 M€, lo que supone un aumento interanual del 4,5%. Este resultado obedece fundamentalmente al buen comportamiento del Sector Alimentario Agrario Transformado, cuyo saldo creció un 9,1% mientras que el saldo del No Transformado descendió el 2,9%.

b) El Sector **Alimentario Pesquero** (fresco y transformado), es fundamentalmente importador. En 2017 presentó un descenso del 7,5% en su saldo (-2.990,07 M€). Detrás de esta bajada encontramos un crecimiento en la exportaciones del 11,5% que no alcanza a compensar el aumento del 9,8% en las importaciones. Dentro del Sector Alimentario Pesquero el No Transformado vio crecer su saldo un 6,5% (aunque

continúa en cifras negativas). Por su parte, el Alimentario Pesquero Transformado, descendió un 13,1% respecto a 2016.

B. Subsector No Alimentario. Exportó mercancías por valor de 4.260,17 M€, 11,4% más que el año anterior, presentando un saldo negativo de -523,45 M€, que comparado con el de 2016 supone una mejora anual del 8,6%:

a) El Sector **No Alimentario Agrario** generó un saldo de -442,08 M€, (-6,4%), ya que el aumento del 10,0% de las importaciones no se vio compensado por el crecimiento del 10,8% en las exportaciones.

b) El Sector **No Alimentario Pesquero**, presentó un saldo de 13,47 M€, lo que supone una mejora del 13,0%. Vino acompañado de un descenso tanto en las exportaciones (-16,2%), como en las importaciones (-23,0%).

c) Y el Sector **No Alimentario Forestal**, generó un saldo de -94,85 M€, un 44,0% superior al de 2016, consecuencia de un incremento del 12,9% en las exportaciones, y del 8,1% en las importaciones.

Tabla I.3.
DATOS DE COMERCIO EXTERIOR PRINCIPALES SUBSECTORES ÁMBITO MAPAMA
 Años 2015 a 2017. Media de 2015-2017. Millones de euros.

EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR (Mill C)		2017	2016	2015	Variación 2017/16 (%)	Contrib* (2017)	2015-2017	
		Total anual	Total anual	Total anual			(media de tres años)	
Total España Comercio Exterior	EXP	277.126	256.393	249.794	8,1		261.105	
	IMP	301.870	273.779	274.772	10,3		283.474	
	Saldo	-24.744	-17.385	-24.978	-42,3		-22.369	
Sector Agroalimentario (A+B)	EXP	50.039	46.857	44.192	6,8		47.030	
	IMP	37.979	35.313	34.185	7,5		35.826	
	Saldo	12.061	11.544	10.007	4,5		11.204	
A. Subsector Alimentario (a+b)	EXP	45.779	43.032	40.569	6,4	5,9	43.127	
	IMP	33.195	30.915	29.855	7,4	6,5	31.322	
	Saldo	12.584	12.117	10.714	3,9		11.805	
a. Alimentario Agrario (a1+a2)	EXP	41.701	39.376	37.224	5,9	5,0	39.434	
	IMP	26.127	24.477	24.032	6,7	4,7	24.879	
	Saldo	15.574	14.899	13.192	4,5		14.555	
a1. Sector Alimentario Agrario No Transformado	EXP	15.055	14.824	14.524	1,6	0,5	14.801	
	IMP	9.529	9.133	9.139	4,3	1,1	9.267	
	Saldo	5.526	5.691	5.386	-2,9		5.534	
	a2. Sector Alimentario Agrario Transformado	EXP	26.646	24.552	22.700	8,5	4,5	24.633
		IMP	16.598	15.344	14.893	8,2	3,5	15.612
		Saldo	10.048	9.208	7.807	9,1		9.021
b. Alimentario Pesquero (b1+b2)	EXP	4.078	3.656	3.345	11,5	0,9	3.693	
	IMP	7.068	6.438	5.823	9,8	1,8	6.443	
	Saldo	-2.990	-2.782	-2.478	-7,5		-2.750	
b1. Alimentario Pesquero No Transformado	EXP	657	622	598	5,6	0,1	626	
	IMP	1.402	1.419	1.263	-1,2	0,0	1.361	
	Saldo	-745	-797	-665	6,5		-736	
	b2. Alimentario Pesquero Transformado	EXP	3.421	3.034	2.747	12,7	0,8	3.067
		IMP	5.666	5.019	4.560	12,9	1,8	5.082
		Saldo	-2.245	-1.984	-1.813	-13,1		-2.014
B. Subsector No Alimentario (c+d+e)	EXP	4.260	3.825	3.623	11,4	0,9	3.903	
	IMP	4.784	4.398	4.330	8,8	1,1	4.504	
	Saldo	-523	-573	-707	8,6		-601	
c. No Alimentario Agrario (c+d+e)	EXP	2.122	1.915	1.807	10,8	0,4	1.948	
	IMP	2.564	2.330	2.226	10,0	0,7	2.373	
	Saldo	-442	-415	-418	-6,4		-425	
d. No alimentario Pesquero	EXP	53	63	57	-16,2	0,0	58	
	IMP	40	51	49	-23,0	0,0	46	
	Saldo	13	12	9	13,0		11	
e. No Alimentario Forestal	EXP	2.085	1.847	1.759	12,9	0,5	1.897	
	IMP	2.180	2.016	2.056	8,1	0,5	2.084	
	Saldo	-95	-169	-297	44,0		-187	

*Contribución de cada subsector a la tasa de variación de las exportaciones/importaciones del sector agrario y pesquero, en puntos porcentuales.

Análisis del subsector alimentario

Las exportaciones del subsector **Alimentario** perdieron peso en 2009 sobre el conjunto del ámbito agroalimentario, para mantenerse posteriormente en valores próximos al 91%. Así, en 2008 representaban el 95,3% mientras que en 2017 supusieron el 91,5%. En términos de valor estas exportaciones fueron un 6,4% mayores en 2017 que en 2016. Tomando como base 2008 el crecimiento alcanzó el 72,8%.

Consecuentemente, en 2009, las exportaciones del subsector **No Alimentario** ven aumentar su peso en el total del sector, pasando del 4,7% al 8,4%. Este peso se mantiene en unos niveles bastante estables hasta 2017. En términos de valor, el crecimiento interanual experimentado en 2017 es del 11,4%, y del 224,2% respecto a 2008.

Tabla I.4.
DATOS DE EXPORTACIONES DEL SUBSECTOR ALIMENTARIO
Años 2008 a 2017

		2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Alimentario	Mill €	26.583	25.469	27.920	30.781	34.250	35.801	37.210	40.569	43.032	45.779
	Peso/total	95,3%	91,6%	90,4%	89,9%	90,4%	90,5%	90,8%	91,8%	91,8%	91,5%
No Transformado	Mill €	9.851	9.727	10.476	10.782	11.972	13.075	13.190	15.123	15.446	15.712
	Peso/total	35,3%	35,0%	33,9%	31,5%	31,6%	33,0%	32,2%	34,2%	33,0%	31,4%
Transformado	Mill €	16.732	15.742	17.443	19.999	22.278	22.725	24.020	25.446	27.586	30.067
	Peso/total	60,0%	56,6%	56,5%	58,4%	58,8%	57,4%	58,6%	57,6%	58,9%	60,1%
No Alimentario	Mill €	1.314	2.347	2.966	3.475	3.641	3.778	3.776	3.623	3.825	4.260
	Peso/total	4,7%	8,4%	9,6%	10,1%	9,6%	9,5%	9,2%	8,2%	8,2%	8,5%

Dentro del subsector Alimentario, el **Transformado** ha mantenido, con pequeñas variaciones, su peso en el total del sector, pasando del 60,0% al 60,1% en los último diez años. En términos de valor, el crecimiento respecto a 2008 es del 79,7%, y del 9,0% si tomamos como referencia 2016.

La contribución se calcula a partir de la cuota de exportación/importación de cada subsector en el año anterior sobre el total del sector agroalimentario, multiplicado por la tasa de variación anual (TVA), que representa la variación porcentual experimentada por las exportaciones/importaciones en un año con respecto al anterior.

Las exportaciones de productos transformados han contribuido en 5,3 puntos porcentuales al crecimiento de las exportaciones del sector (6,8%). Por su parte, la contribución al crecimiento de las importaciones ha sido de 5,4 puntos porcentuales, sobre un crecimiento del 7,5% en las importaciones del total del sector.

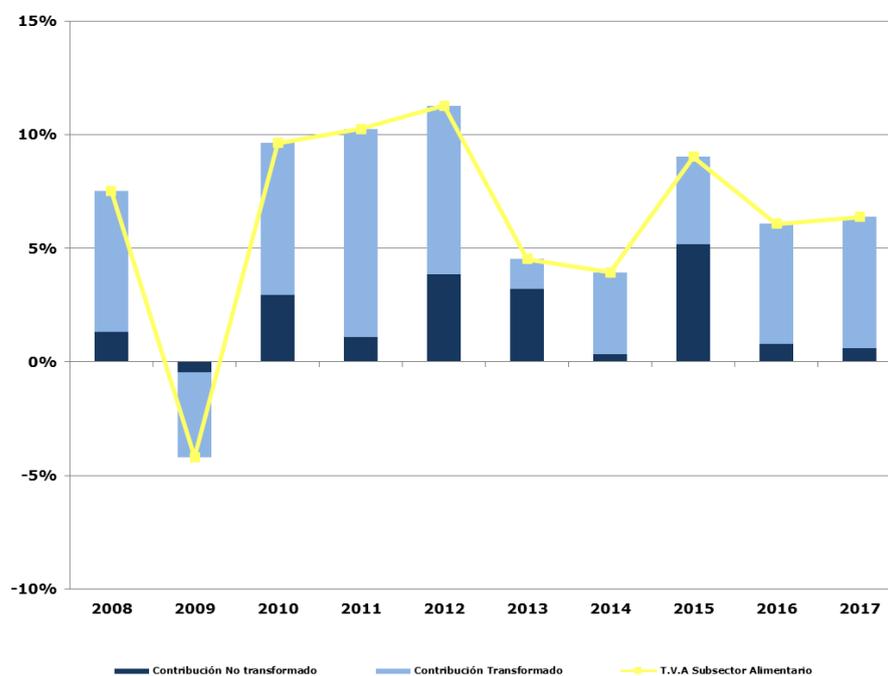
Tabla I.5.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR DE PRODUCTOS TRANSFORMADOS
 Años 2015 a 2017. Media de 2015-2017. Millones de euros.

EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR DE PRODUCTOS TRANSFORMADOS (Mill €)						
	2017	2016	2015	Variación 2017/16 (%)	Contrib* (2017)	2015-2017
	Total anual	Total anual	Total anual			(media de tres años)
EXP	30.067	27.586	25.446	9,0	5,3	27.700
IMP	22.264	20.363	19.453	9,3	5,4	20.693
Saldo	7.804	7.224	5.993	8,0		7.007

*Contribución de cada subsector a la tasa de variación de las exportaciones/importaciones del sector agrario y pesquero, en puntos porcentuales.

Un año más la contribución de los productos transformados se recupera de la caída experimentada en 2013, pero todavía no se han alcanzado los valores de 2012.

Gráficos I.10.
TASA DE CONTRIBUCIÓN DE LOS SUBSECTORES TRANSFORMADO Y NO TRANSFORMADO AL INCREMENTO DE LAS EXPORTACIONES ALIMENTARIAS
 Años 2008 a 2017. España.



4. Breve análisis de indicadores

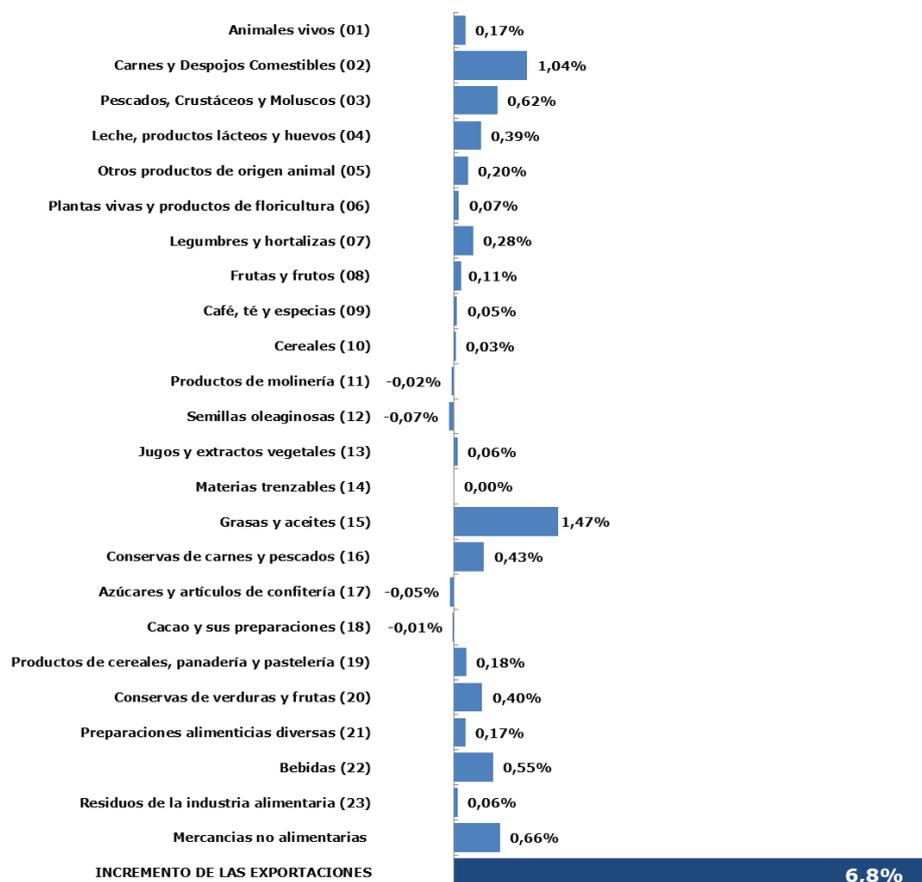
Tasa de contribución de los capítulos ámbito MAPAMA

En esta sección se identifican los capítulos que más han contribuido al crecimiento de las exportaciones o importaciones, es decir, actuando así como motor del comercio exterior agroalimentario.

Recordemos que la contribución se calcula a partir de la cuota de importación o exportación del año anterior multiplicándola por la tasa de variación anual (TVA).

Dentro de las **exportaciones**, destacan las contribuciones de Grasas y Aceites (cuota en 2016: 9%; variación 16,3%), Carnes y Despojos Comestibles (cuota en 2016: 11%; variación 9,3%), Mercancías no alimentarias (cuota en 2016: 6%; variación 11,0%), Pescados, Crustáceos y Moluscos (cuota en 2016: 6%; variación 10,5%) y Bebidas (cuota en 2016: 8%; variación 6,7%).

Gráfico I.11.
CONTRIBUCIÓN DE LOS CAPÍTULO AL INCREMENTO DE LAS EXPORTACIONES
Contribución en puntos porcentuales. Año 2017.

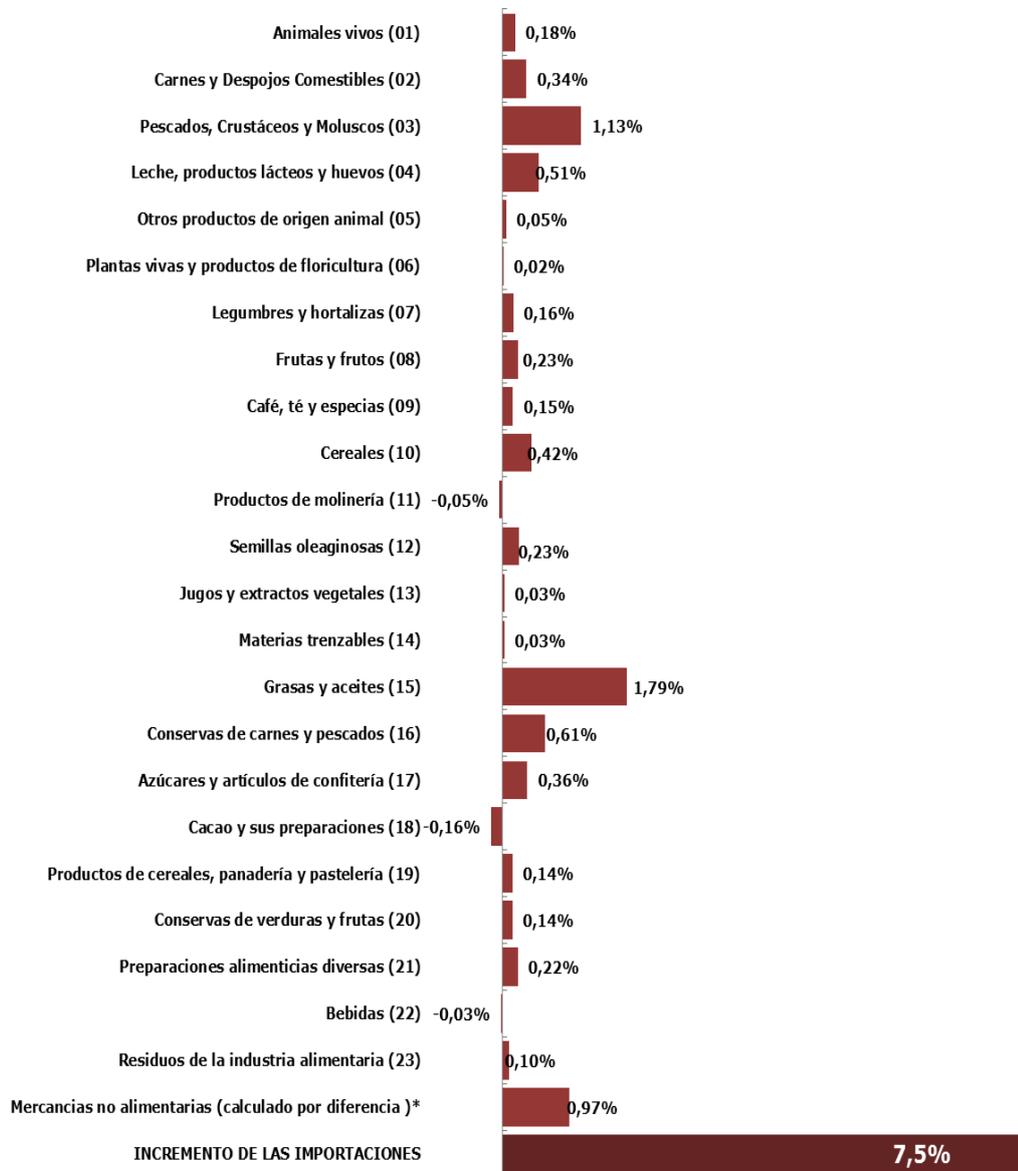


En las **importaciones** es reseñable la contribución del capítulo de las Grasas y Aceites (cuota en 2016: 7%; variación 27,2%) y del de los Pescados, Crustáceos y Moluscos (cuota en 2016: 16%; variación 7,1%).

Gráfico I.12.

CONTRIBUCIÓN DE LOS CAPÍTULO AL INCREMENTO DE LAS IMPORTACIONES

Contribución en puntos porcentuales. Año 2017.



Variación de los índices de volumen y precio de los grupos más relevantes

Al analizar y presentar los resultados del comercio exterior agroalimentario, generalmente se estudia la evolución del valor de las exportaciones o de las importaciones en un período de tiempo determinado. Sin embargo, la comparación en el tiempo de los valores comercializados es, en realidad, el resultado de combinar variaciones en las cantidades intercambiadas con modificaciones en los precios a los que se han llevado a término dichas transacciones. De esta manera, resulta de interés tanto estadístico como económico saber en qué medida dichas variaciones nominales se deben a uno u otro factor, descomponiendo la variación nominal en un elemento de volumen y otro de precio.

Para analizar la evolución del valor, precio y volumen de un producto agroalimentario concreto (a un nivel menor de 2 dígitos TARIC) se utilizan **índices simples**, sin embargo, cuando se desea analizar la evolución de estas mismas variables para un agregado (es decir, una agrupación de productos) es necesaria la utilización de **índices complejos ponderados**.

Como criterio para la elección de los tipos de índice a utilizar en este informe, se ha atendido a lo establecido en el apartado 10.64 del Reglamento (CE) N° 2223/96 del Consejo de 25 de junio de 1996 relativo al sistema europeo de cuentas nacionales y regionales de la Comunidad (SEC-95), en el que se recomienda utilizar un índice de Laspeyres para estudiar las variaciones de volumen y un índice de Paasche para examinar las variaciones de precios.

En estos índices compuestos el factor de ponderación es el valor (precio x cantidad). De esta manera, el índice amplifica las variaciones de los productos de mayor valor relativo en el conjunto de la cesta. Es importante considerar que un índice de volumen no indica variaciones *físicas* de cantidad (*toneladas*) en el sentido puro de la palabra, sino que es una conjunción de variación física y de composición de la cesta de productos.

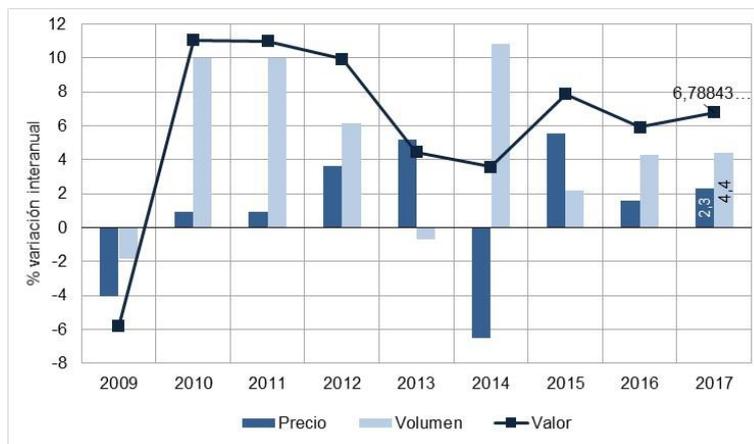
Evolución de las exportaciones entre 2009 y 2017

La subida del valor de las exportaciones agroalimentarias en 2017 fue motivada en mayor medida por variaciones de cantidad y composición de la cesta de productos exportados que por la variación de sus precios.

Al comienzo del periodo analizado, en 2009, el valor de las exportaciones disminuye con respecto al año anterior debido a un descenso en los precios y en los volúmenes, siendo el descenso de los primeros mayor que el de los segundos. En los años posteriores y hasta el final del periodo analizado, el valor de las exportaciones sube siempre.

El crecimiento del valor de las exportaciones se debe, en casi todo el periodo, al aumento del volumen comercializado más que a crecimientos en los precios. Tan solo en 2013 y 2015 se aprecian subidas de precios mayores que de volumen.

Gráfico I.13.
EVOLUCIÓN DEL VALOR DE LAS EXPORTACIONES AGROALIMENTARIAS Y SU DESCOMPOSICIÓN EN UN ÍNDICE DE PRECIOS Y UN ÍNDICE DE VOLUMEN
 Variación interanual (%) de 2009 a 2017

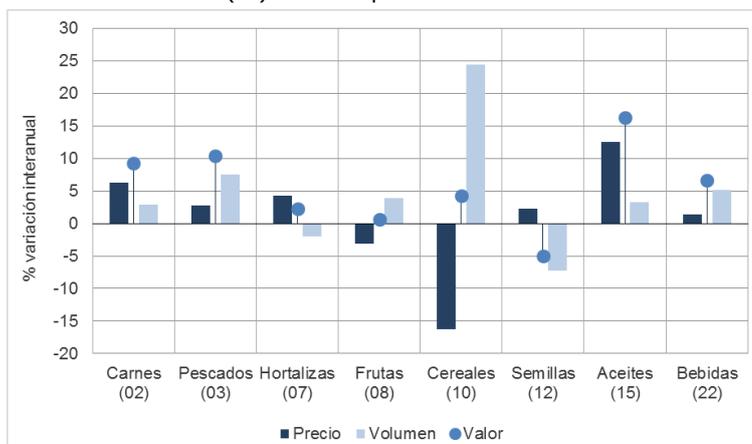


A continuación se analiza, para el año 2017 solamente, el comportamiento de 8 grupos de productos: carnes, pescados, hortalizas, frutas, cereales, semillas, aceites y bebidas.

Todos ellos han subido en valor en 2017, a excepción de las semillas. En las frutas y cereales el crecimiento se ha debido al volumen (con descenso de precios), mientras que en hortalizas y semillas la subida ha sido vía precios (con descenso del volumen).

En el resto de productos ambas variables, tanto precio como volumen, han subido. Los precios han sido protagonistas en las carnes y aceites, mientras que los volúmenes han preponderado en los pescados y bebidas.

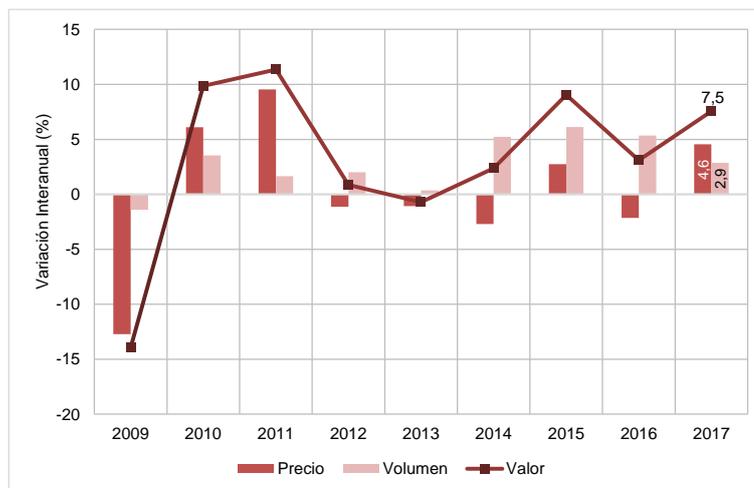
Gráfico I.14.
EVOLUCIÓN DEL VALOR DE LOS PRINCIPALES GRUPOS DE PRODUCTOS AGROALIMENTARIOS Y SU DESCOMPOSICIÓN EN UN ÍNDICE DE PRECIOS Y UN ÍNDICE DE VOLUMEN.
 Variación interanual (%) 2017 respecto a 2016



Evolución de las importaciones entre 2009 y 2017

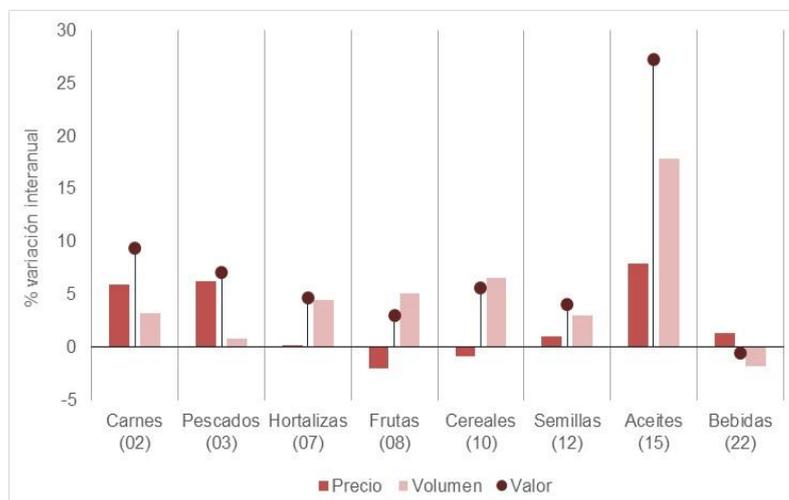
Entre 2009 y 2017, el valor de las importaciones ha aumentado siempre de forma interanual, a excepción de 2009 y 2013. En 2009 se produjo un descenso muy acusado de los precios de importación, acompañado, además de una ligera bajada del volumen. En 2010 y 2011 se recuperan los precios de importación. Desde 2012 a 2016 el protagonista en el crecimiento es el volumen. Por último, 2017 es un año de crecimiento tanto en precios, como en volumen: el valor de las importaciones sube un 7,5% con respecto a 2016.

Gráfico I.15.
EVOLUCIÓN DEL VALOR DE LAS IMPORTACIONES AGROALIMENTARIAS Y SU DESCOMPOSICIÓN EN UN ÍNDICE DE PRECIOS Y UN ÍNDICE DE VOLUMEN
Variación interanual (%) de 2009 a 2017



Por grupos de productos, en 2017 el incremento de valor más importante lo experimentan los aceites (25%). El resto de productos sube entre un 10% (carnes) y un 3% (frutas). Bebidas, frutas y cereales crecen en volumen y bajan en precio. En el resto de productos el valor sube vía volumen, caso de aceites y hortalizas, o vía precios, caso de pescados y carnes.

Gráfico I.16.
EVOLUCIÓN DEL VALOR, PRECIO Y CANTIDAD DE LAS EXPORTACIONES DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS
Variación interanual (%) 2017 respecto a 2016



Evolución del saldo de los capítulos de mayor relevancia económica

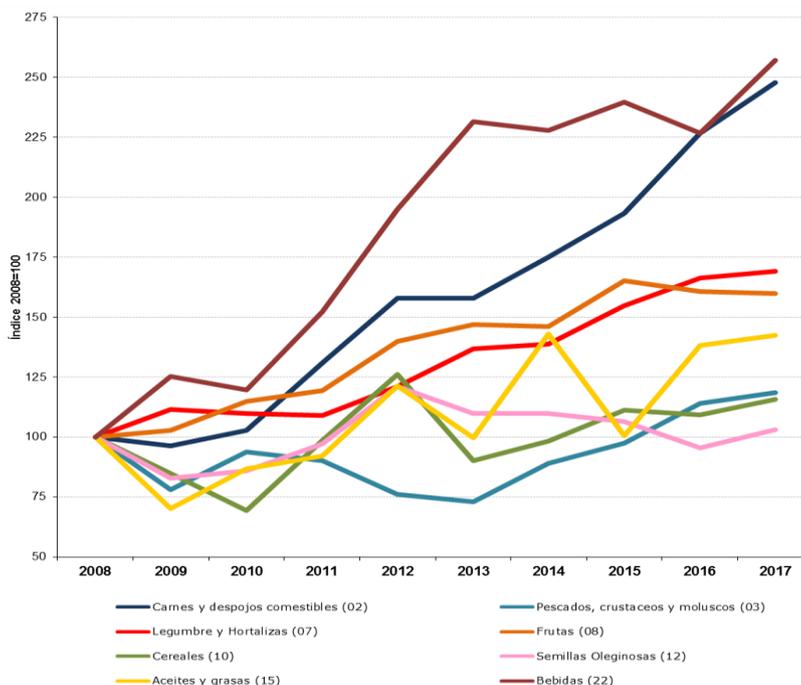
El saldo comercial puede ser considerado como un indicador aproximado de la competitividad de un producto, o grupo de productos, en el mercado exterior.

Tomando como base los saldos de 2008 encontramos que en 2017 la mayoría de los capítulos experimentan fuertes crecimientos. Destacan las Bebidas 157,1%, las Carnes y despojos comestibles 147,7% y las Legumbres 69,1%. Por el contrario descienden los saldos de los Pescados, crustáceos y moluscos -18,4%, Cereales -15,7% y de Semillas Oleaginosas -3,0%.

La evolución respecto 2016 es, en general, más suave, así, el grupo de Bebidas aumenta un 13,4%, las Carnes y despojos un 9,3%, los Aceites y las grasas 3,1% y las Legumbres y hortalizas 1,6%. Desciende el saldo de los Semillas y oleaginosas - 7,9%, Cereales -5,8%, Pescados, crustáceos y moluscos -3,8% y Frutas -0,5%.

El siguiente gráfico muestra la evolución del saldo en valor económico de los productos más significativos en comercio exterior y ayuda a identificar ganancias y pérdidas en la competitividad. La evolución se expresa en números índice tomando como base el año 2008 (saldo comercial 2008=100).

Gráfico I.17.
EVOLUCIÓN DEL SALDO DE LOS CAPÍTULO TARIC MÁS SIGNIFICATIVOS
2008 a 2017. ESPAÑA. Índice 2008 = 100



Tasa de cobertura del sector agroalimentario

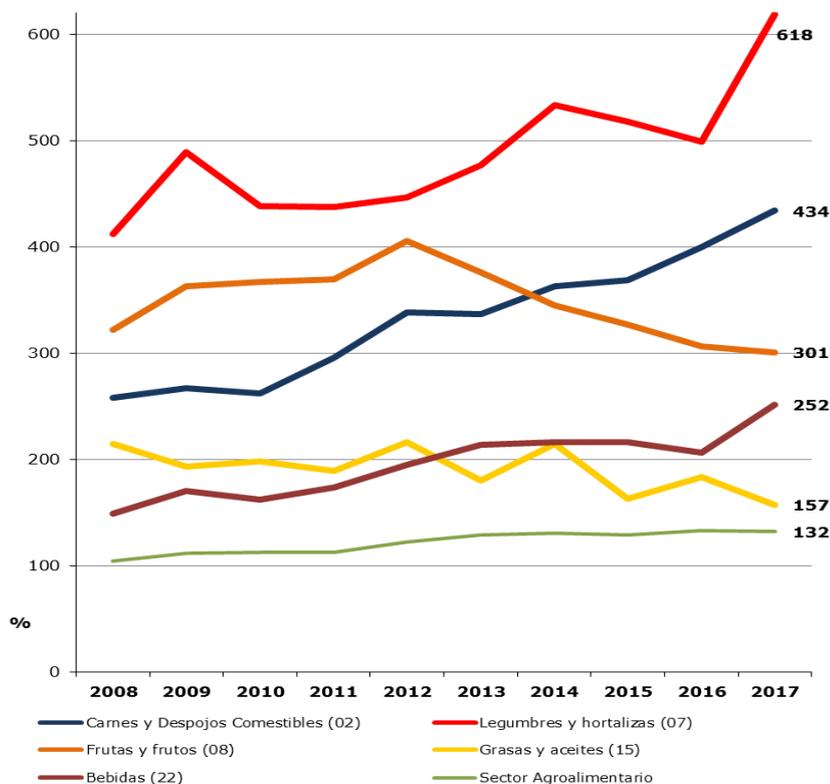
La tasa de cobertura expresa el porcentaje de importaciones que pueden ser pagadas con las exportaciones realizadas durante un mismo período de tiempo. Se trata pues, de un indicador que mide la relación entre las exportaciones y las importaciones de un determinado producto o sector. De este modo, una elevada tasa de cobertura indica que el país está especializado en la producción de ese bien o sector.

La tasa de cobertura del sector agroalimentario fue del 131,8% en 2017.

En 2017, las exportaciones del sector agroalimentario español ascendieron a 50.039,09 M€, mientras que las importaciones fueron 37.978,55 M€, lo que conduce a una tasa de cobertura del 131,8%. El valor de las exportaciones fue superior al de las importaciones, arrojando un saldo positivo en valor de 12.060,54 M€ (frente a los 11.544. M€ de 2016) A pesar de este crecimiento en el saldo, la tasa de cobertura fue 1,1 puntos inferior a la de 2016.

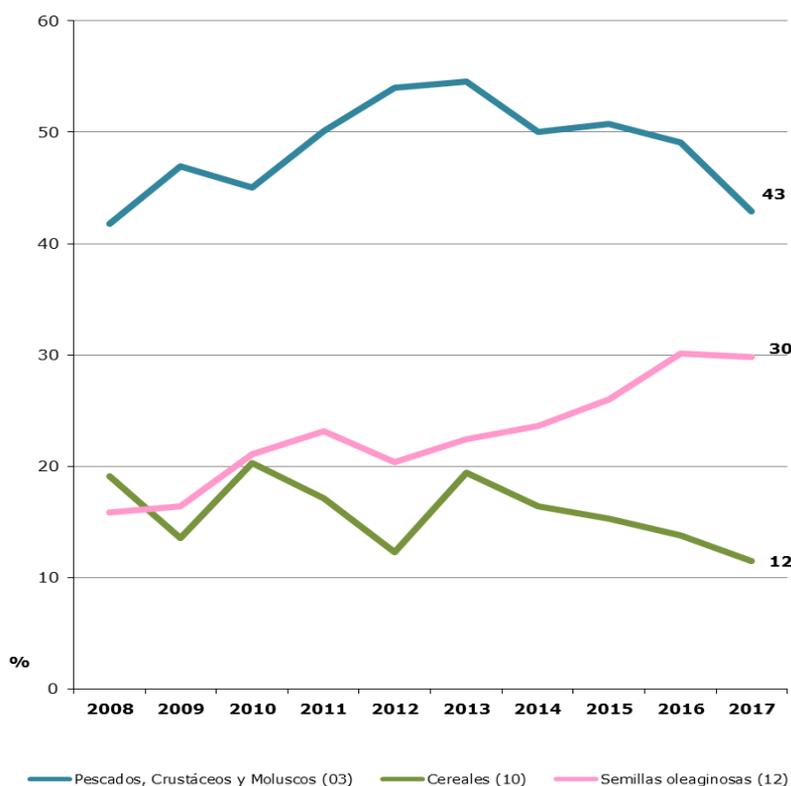
En 2017 las Legumbres y Hortalizas, y las Carnes son los grupos agroalimentarios con mayor tasa de cobertura. Por productos, como veremos en la tabla I.6, los Pepinos y pepinillos, las Frutas de hueso, las Lechugas y la Carne de porcino, son 4 de los productos agroalimentarios en los que España está más especializada.

Gráfico I.18
EVOLUCIÓN DE LA TASA DE COBERTURA DE LOS CAPÍTULOOS MÁS RELEVANTES CON TASA SUPERIOR A 100
Años 2008 a 2017



Los grupos constituidos por Pescados, crustáceos y moluscos, Cereales y semillas de oleaginosas presentan tasa de cobertura igual o menor a 50. Es decir, el valor de las importaciones es superior al de las exportaciones. Por tanto, en ellos, España tiene una mayor desventaja comparativa,

Gráfico I.19.
EVOLUCIÓN DE LA TASA DE COBERTURA DE LOS CAPÍTULOOS MÁS RELEVANTES CON TASA DE COBERTURA INFERIOR A 100
 Años 2008 a 2017. España



Los países tienden a especializarse en aquellos bienes en los que tienen ventaja comparativa, es decir, en aquellos productos que son capaces de producir a un coste relativamente más bajo que el resto de países.

La tabla que se muestra a continuación, presenta la tasa de cobertura de algunos de los principales productos del sector agroalimentario, atendiendo a su valor exportado e importado en el año 2017. Una vez conocido el valor de su tasa de cobertura dichos productos se han clasificado en los siguientes tres grupos: Productos con ventaja comparativa (tasa de cobertura mayor que 150%), Productos con exportaciones e importaciones equilibradas (tasa de cobertura comprendida entre 50% y 150%), Productos con desventaja comparativa (tasa de cobertura inferior a 50%).

Tabla I.6.
EVOLUCIÓN DE LA TASA DE COBERTURA DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS
 Años 2013 a 2017.

PRODUCTO	Taric	2013	2014	2015	2016	2017
Productos con ventaja comparativa						
Pepinos y pepinillos	0707	7114%	4605%	5126%	7837%	6346%
Frutas de hueso	0809	4397%	4135%	3720%	4928%	4390%
Lechugas	0705	3856%	2363%	2131%	2445%	2370%
Carne de porcino	0203	1376%	1229%	1319%	1671%	1567%
Vino y mosto	2204	1436%	1719%	1565%	1491%	1533%
Cítricos	0805	1880%	2118%	1821%	1184%	1459%
Otras hortalizas (Espárragos, pimientos, aceitunas etc.)	0709	1194%	1207%	1228%	1095%	974%
Aceite de oliva	1509+1510	610%	1921%	450%	943%	884%
Tomates	0702	2029%	1380%	891%	940%	844%
Melones, sandías y papayas	0807	878%	626%	654%	677%	519%
Frutos rojos, kiwis y caquis	0810	576%	481%	460%	460%	346%
Legumbres y hortalizas, incluso cocidas , congeladas	0710	194%	330%	291%	310%	333%
Zumos	2009	292%	255%	251%	212%	275%
Productos con equilibrio exportación/importación						
Piensos	2309	122%	114%	120%	131%	148%
Productos de panadería, pastelería o galletería	1905	124%	128%	130%	133%	140%
Tableros madera	4410	155%	142%	125%	124%	132%
Crustáceos y moluscos , preparados o conservados	1605	82%	75%	84%	108%	116%
Carne de bovino	0202	83%	89%	91%	116%	110%
Pimienta, pimientos del género cápsicum	0904	100%	102%	89%	97%	110%
Aceites esenciales	3301	103%	104%	92%	99%	110%
Bovinos	0102	67%	53%	93%	93%	109%
Pescado congelado (excl. Filetes)	0303	121%	114%	108%	96%	104%
Extracto de malta, prep. de harina, sémola, almidón , fécula	1901	86%	96%	104%	103%	101%
Conservas de pescado	1604	95%	103%	97%	113%	97%
Otras preparaciones alimenticias	2106	75%	93%	84%	86%	82%
Bebidas espirituosas	2208	65%	67%	62%	64%	63%
Productos con desventaja comparativa						
Filetes de pescado	0304	45%	39%	46%	49%	49%
Moluscos	0307	47%	48%	49%	47%	46%
Queso y requesón	0406	33%	38%	44%	46%	45%
Pescado fresco	0302	46%	47%	48%	43%	43%
Tortas de la extracción del aceite de soja	2304	34%	22%	18%	21%	13%
Aceite de palma	1511	7%	5%	4%	4%	4%

Analizando la muestra, encontramos que los productos con mayor tasa de cobertura son los Pepinos y pepinillos cuya cifra es superior a 6.300% (aunque esto no quiere decir que sean los productos más importantes en exportación). La lectura ha de ser que en el año 2017 el valor de sus exportaciones fue aproximadamente 63 veces superior al valor de las importaciones. Por tanto se trata de un producto en el que España está altamente especializada. En cuanto a otros productos más importantes desde el punto de vista del valor de sus exportaciones, destacan la Carne de porcino cuya tasa de cobertura alcanza la cifra de 1.567%, los Cítricos 1.459% y el Aceite de oliva 884%.

Los productos clasificados en el siguiente grupo se caracterizan por presentar un flujo de exportaciones y de importaciones similar. Son, por ejemplo, carne de bovino o pescado congelado.

En el último grupo, se incluyen los productos con clara vocación importadora. Destacan los Productos del mar, el Queso y especialmente las Tortas de soja y el Aceite de palma.

Grado de concentración o diversificación: Índice Herfindahl-Hirschmann (HHI)

En teoría económica se suele señalar los beneficios derivados de diversificar tanto la cartera de socios comerciales, como la cesta de productos, ya que esta diversificación reduce la dependencia y minimiza riesgos. No obstante, ha de tenerse en cuenta que diversificar la cartera de productos de exportación reduce riesgos, impide aprovechar los beneficios de la especialización.

En este capítulo se ha utilizado el Índice de Herfindahl-Hirschmann (HHI) para analizar grado de concentración de las importaciones y exportaciones agrarias españolas a nivel de producto.

El índice HHI de concentración del mercado se calcula mediante la suma de los cuadrados de las cuotas de mercado individuales de las empresas presentes en un determinado mercado; aplicado para el caso del comercio exterior, se intenta averiguar si el sector agroalimentario exporta o importa una cesta variada de productos.

Interpretación del HHI:

- De 0 a 100: indica que el comercio está diversificado.
- De 100 a 1500: comercio poco concentrado.
- De 1500 a 2500: comercio moderadamente concentrado.
- Más de 2500: comercio muy concentrado.

Grado de concentración o diversificación de las cestas de productos

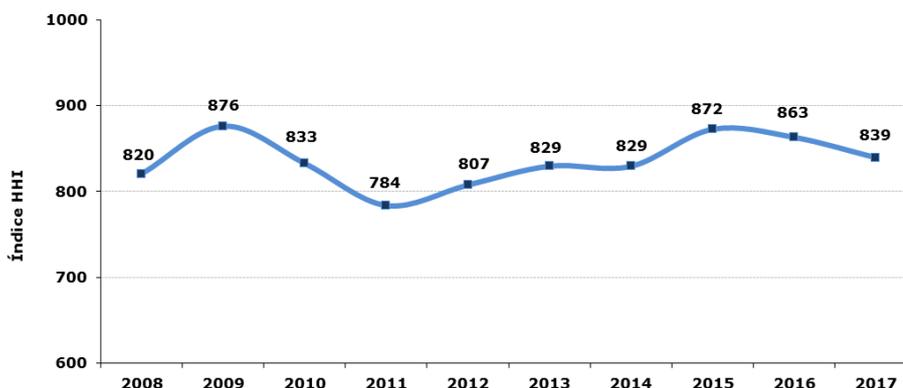
En relación a las **exportaciones**, se ha calculado el índice HHI a partir de las exportaciones de los 23 principales capítulos TARIC ámbito del MAPAMA.

En 2017 el valor del índice HHI se ha situado en 839, lo que indica que no existe un elevado grado de concentración en las exportaciones españolas o lo que es lo mismo, la cesta de productos exportados es bastante diversa. Entre 2009 y 2011 tuvo lugar un proceso de diversificación de las exportaciones agrarias españolas, observándose un descenso en el índice HHI. No obstante, a partir de 2011, y hasta 2015, se produce un aumento del índice debido a la contracción generalizada del comercio internacional, tendiéndose a una mayor especialización en un contexto competitivo internacionalmente. En 2017 se aprecia un leve descenso del índice respecto al año anterior.

En el siguiente gráfico se muestra la evolución del índice en los últimos 10 años mostrando así el grado de diversificación exportadora del sector a nivel de producto.

El grado de concentración de exportaciones no es elevado. En los últimos 10 años ha habido un proceso de diversificación de las exportaciones agrarias españolas.

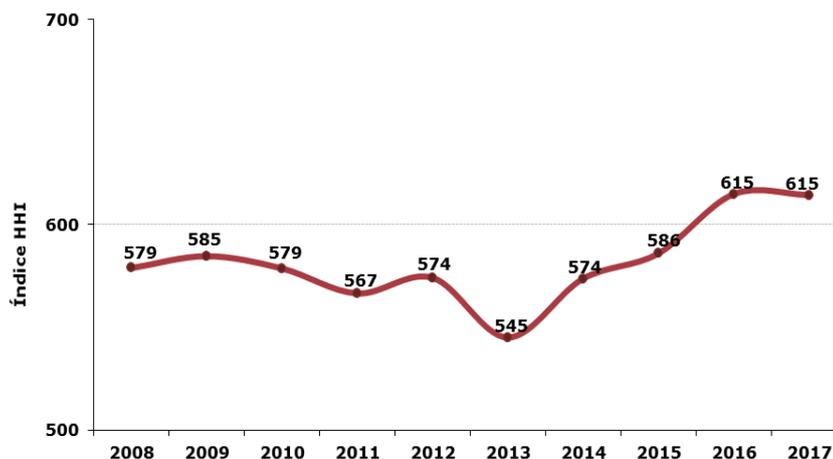
Gráfico I.20.
ÍNDICE DE CONCENTRACIÓN (HHI) DE LAS EXPORTACIONES
 Años 2008 a 2017.



El valor del índice HHI para nuestras importaciones es inferior al de las exportaciones a lo largo de todo el período analizado: la cesta de productos importados suele ser más variada que la de productos exportados.

Estudiando las **importaciones** de los 23 principales capítulos TARIC ámbito MAPAMA encontramos valor del índice HHI se ha situado en el año 2017 en 615, lo que indica que no existe un elevado grado de concentración en las importaciones españolas. No obstante, dentro de la escasa concentración se aprecia una tendencia creciente desde 2013.

Gráfico I.21.
ÍNDICE DE CONCENTRACIÓN (HHI) DE LAS IMPORTACIONES
 Años 2008 a 2017.



El valor del índice HHI para nuestras importaciones es inferior al de las exportaciones a lo largo de todo el período analizado. Este resultado es debido a la especialización productiva: la cesta de productos importados suele ser más variada que la de productos exportados.

Los productos más diversificados en destinos son el Vino y mosto, la Carne de porcino y las Legumbres y hortalizas en conserva.

Centrando el análisis en los principales **productos exportados**, observamos que los más diversificados en cuanto a destinos son, el Vino y mosto, la Carne de porcino y las Legumbres y hortalizas en conserva, con índices HHI de 666, 767 y 917, respectivamente.

Debemos señalar la diversificación por parte del Aceite de oliva en los últimos años, con un índice HHI para 2017 de 1.595, moderadamente concentrado.

Las exportaciones de este producto tienen gran cantidad de mercados (más de 180 países), pero presentan una alta concentración en su primer destino, Italia, con un 35,0% de la cuota de exportación. El segundo destino es Estados Unidos, con una cuota del 12,0%. Es decir prácticamente la mitad de los envíos de aceite de oliva se concentran en dos mercados.

Tabla I.7.
DIVERSIFICACIÓN O CONCENTRACIÓN DE LOS MERCADOS EN EXPORTACIÓN
 Años 2008-2017.

Concentración de mercados en Exportación												
Productos	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	Exp 2017 (M€)	Var. Índice HHI 2016/2007
Aceite de Oliva (1509+1510)	2.032	1.884	2.094	1.966	1.576	1.269	2.021	1.499	1.392	1.595	3.931,32	-21%
Carne de porcino (0203)	1.505	1.500	1.539	1.271	1.185	1.245	1.075	934	788	767	3.607,83	-49%
Cítricos (0805)	1.372	1.373	1.446	1.328	1.322	1.357	1.331	1.395	1.519	1.424	2.886,48	4%
Vino y mosto (2204)	786	906	785	712	708	726	699	706	689	666	2.886,48	-15%
Otras hortalizas frescas (Espárragos, pimientos, aceitunas etc.) (0709)	1.638	2.519	1.533	1.476	1.545	1.611	1.602	1.572	1.586	1.558	1.827,81	-5%
Frutos rojos, kiwis y caquis (0810)	1.598	1.589	1.552	1.463	1.363	1.357	1.427	1.462	1.534	1.482	1.556,77	-7%
Frutas de hueso (0809)	1.235	1.180	1.051	1.009	1.037	1.116	1.060	1.161	1.250	1.251	1.077,86	1%
Tomates (0702)	1.372	1.368	1.377	1.309	1.316	1.245	1.282	1.320	1.497	1.393	1.003,19	2%
Legumbres y hortalizas en conserva (2005)	1.030	1.058	1.024	975	804	880	855	931	975	917	971,03	-11%
Productos de panadería, pastelería o galletería (1905)	1.544	1.464	1.423	1.380	1.424	1.334	1.127	1.113	1.109	1.091	914,50	-29%

Pasando a los principales **productos importados** (ver tabla a continuación), podría afirmarse que la concentración de los orígenes es mayor que en las exportaciones.

Tabla I.8.
DIVERSIFICACIÓN O CONCENTRACIÓN DE LOS MERCADOS EN IMPORTACIÓN
Años 2008-2017

Concentración de mercados en Importación												
Productos	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	Exp 2017 (M€)	Var. Índice HHI 2016/2007
Moluscos (0307)	1.080	990	884	900	961	1.060	1.098	1.171	1.152	1.137	1.810,12	5%
Crustáceos (0306)	610	643	713	862	858	893	955	963	1.029	1.051	1.329,91	72%
Maíz (1005)	2.985	2.357	2.357	2.442	2.980	2.534	2.213	2.406	2.391	2.167	1.312,51	-20%
Aceite de palma (1511)	2.666	4.012	4.756	3.535	3.212	4.174	5.683	4.775	5.118	5.383	1.284,73	131%
Habas de soja (1201)	4.941	6.150	4.099	4.722	5.263	3.858	4.204	4.440	3.982	3.411	1.210,14	-40%
Pescado fresco (excl. Filetes y carne) (0302)	755	730	785	805	863	889	890	917	926	1.041	1.078,26	38%
Trigo (1001)	1.880	1.253	1.397	1.346	1.267	1.815	1.443	1.200	1.119	1.619	1.066,28	-38%
Queso (0406)	1.875	1.880	1.861	1.873	1.950	1.937	1.858	1.782	1.744	1.706	1.021,49	-9%
Café (0901)	1.473	1.374	1.329	1.305	1.417	1.669	1.368	1.308	1.301	1.228	957,74	-16%
Bebidas espirituosas (2208)	2.807	2.635	2.329	1.808	1.480	2.031	1.662	1.560	1.583	1.500	914,92	-44%

Los productos más concentrados en cuanto a orígenes de importación son el aceite de palma y las habas de soja.

En los productos importados podemos distinguir, grosso modo, dos grupos: por un lado, aquellos que concentran el 70% o más de las importaciones en los 3 primeros países origen. Entre los que se encuentran el Maíz, las Habas de soja y el Aceite de palma. Por otro lado, el grupo en el que los 3 primeros países de origen concentran entre el 70% y 40% de las importaciones, entre ellos se encuentran los Moluscos, Trigo, Pescado fresco, Queso y Bebidas espirituosas.

El producto con un mayor índice HHI en 2017, y por consiguiente, mayor concentración, ha sido el Aceite de palma. El 72,0% de las importaciones de este producto proceden de Indonesia. Los tres primeros países exportadores (Indonesia, Malasia y Colombia) alcanzan la cuota del 89,9% de las ventas de este producto a España .

Le siguen en grado de concentración las Habas de soja (aunque es un producto que está aumentando su diversificación) . Los tres primeros países de origen de la Soja (Brasil, Estados Unidos y Paraguay) suponen una cuota del 85,6%.

Por orden de mayor a menor concentración le seguirían el Maíz (Brasil, Ucrania y Francia), los Quesos (Francia, Países Bajos y Alemania) y el Trigo (Francia, Bulgaria y Ucrania).

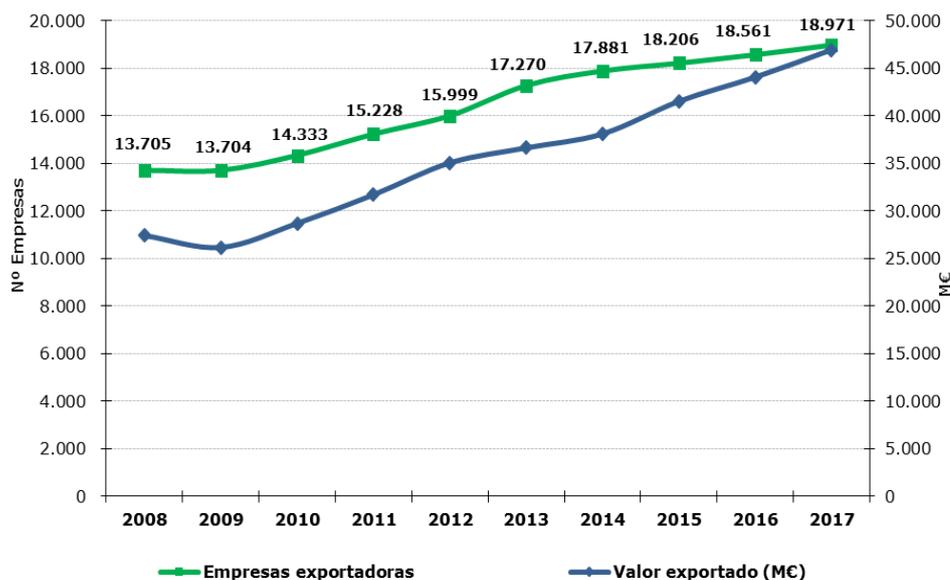
5. Análisis de empresas exportadoras e importadoras del sector agroalimentario

El número de empresas exportadoras del sector agroalimentario ha crecido un 38,4% desde 2008. Por su parte, el valor exportado se ha incrementado en un 71,3%. En 2017 se ha mantenido la tendencia, con un incremento, de las empresas exportadoras de un 2,2% respecto a 2016, y de las exportaciones de un 6,5%.

El valor exportado ha crecido a mayor ritmo que el número de empresas. Por tanto, además de incrementarse el número de empresas, también lo ha hecho el valor medio exportado, un 23,7% en los 10 años analizados y un 4,2% en el último año, pasando de 2,00 M€/empresa en 2008 a 2,47 M€/empresa en 2017.

En los gráficos I.24 y I.25 se recoge, para los 23 primeros capítulos ámbito MAPAMA, la evolución del número de empresas exportadoras e importadoras, acompañadas de la tendencia del valor de las transacciones realizadas.

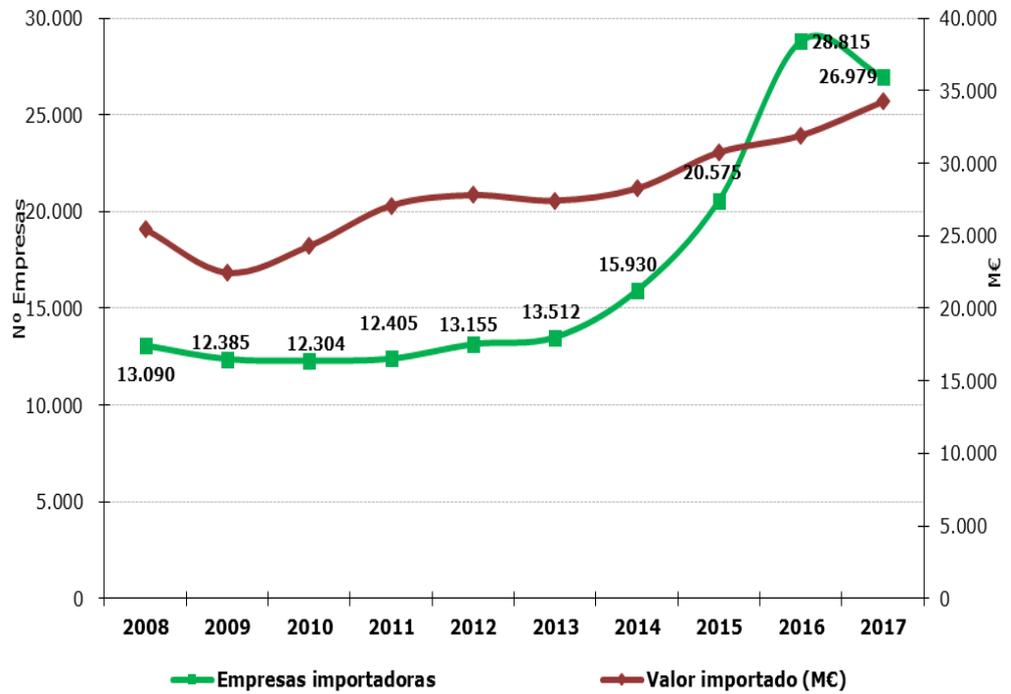
Gráfico I.22.
EVOLUCIÓN DEL NÚMERO DE EMPRESAS EXPORTADORAS
Años 2008 a 2017.



El ritmo de crecimiento del número de **empresas importadoras** ha sido superior al de exportadoras, alcanzando un 106,1% en el período estudiado (2008-2017). Esto se debe en gran medida al incremento que se produjo el año 2016 (40,0%). En 2017 encontramos un descenso del 6,4% en el número de estas empresas.

El aumento del número de empresas a mayor ritmo que el del valor importado durante el período comprendido entre 2008 y 2017 ha provocado un descenso del valor medio de un 25,9%. Sin embargo el descenso en el número, acompañado del aumento en valor que ha tenido lugar en 2017 genera un incremento del 14,6% en el valor importado respecto a 2016.

Gráfico I.23.
EVOLUCIÓN DEL NÚMERO DE EMPRESAS IMPORTADORAS
 Años 2008 a 2017.



En el Bloque III sobre Grupos Relevantes del comercio exterior agroalimentario 2016 se analizará la evolución del número de empresas de manera detallada para los diferentes grupos analizados.

6. Inversión en el sector agroalimentario

En este apartado se analizan los flujos de Inversión Extranjera Directa (IDE) entre España y el resto de países. En el caso de las inversiones debemos distinguir la **inversión bruta extranjera en España**, que recoge las operaciones de inversión de los no residentes en España y la **inversión bruta española en el exterior**, que recoge las operaciones de inversión de residentes en el exterior. La desinversión es cualquier reducción, liquidación parcial o total de una posición de inversión.

Todas las tablas y gráficos de este apartado son de elaboración propia (S.G. Análisis, Prospectiva y Coordinación. MAPAMA) a partir de Estadísticas de Inversión Directa del MINECO. Fuente: DataInVex: <http://datainvex.comercio.es>

Para completar los conceptos ver la Nota Metodológica <http://www.comercio.mineco.gob.es/es-ES/inversiones-exteriores/estadisticas/PDF/Methodologiadatainvex.pdf>

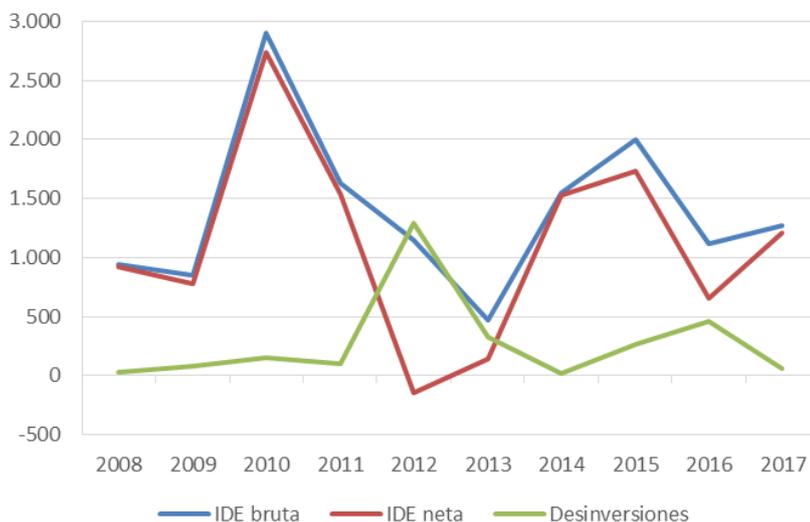
Evolución de la inversión extranjera en España.

La inversión bruta extranjera en España dentro del sector agroalimentario alcanzó los 1.268,10 M€ en 2017, lo que supone un incremento del 13,3% respecto a 2016.

Las desinversiones en 2017 disminuyeron con respecto al año anterior en un 88,2%, llegando a la cifra de 54,74 M€. Queda lejos el modelo del año 2012, en el que las desinversiones superaron a las inversiones brutas.

La inversión exterior neta experimentó un incremento del 84,7% con respecto al año precedente, alcanzando la cifra de 1.213,35 M€.

Gráfico I.24
INVERSIÓN BRUTA EXTRANJERA EN ESPAÑA EN EL SECTOR AGROALIMENTARIO
Años 2008 a 2017



En 2017 las inversiones extranjeras en el sector agroalimentario han supuesto el 4% del total de inversión bruta extranjera en España. Las inversiones se han dirigido, en todos los años estudiados, principalmente a los subsectores de agricultura, ganadería y caza e industria de la alimentación. Destaca el crecimiento de la inversión en la fabricación de bebidas. La silvicultura y la pesca son los que han recibido menores inversiones.

Tabla I.9
INVERSIÓN BRUTA EXTRANJERA EN ESPAÑA
 Años 2013 a 2017. Millones de euros.

	2013	2014	2015	2016	2017
Todos los sectores	24.081,31	21.361,35	26.394,15	35.858,44	36.122,43
Sector agroalimentario	466,39	1.548,74	2.001,77	1.119,66	1.268,10
Agricultura, ganadería y caza	90,36	502,39	527,19	340,67	377,19
Silvicultura y explotación forestal	0,05	0,00	62,09	0,00	0,02
Pesca y acuicultura	0,18	3,68	59,66	39,72	2,94
Industria de la alimentación	297,30	810,35	1.195,46	714,52	634,16
Fabricación de bebidas	78,51	232,32	157,37	24,75	253,79

El 70% de las inversiones se dirigieron a los productos transformados, destacando la industria de la alimentación, con un 50% del total de inversiones extranjeras en el sector agroalimentario español.

Evolución de la inversión española en el exterior.

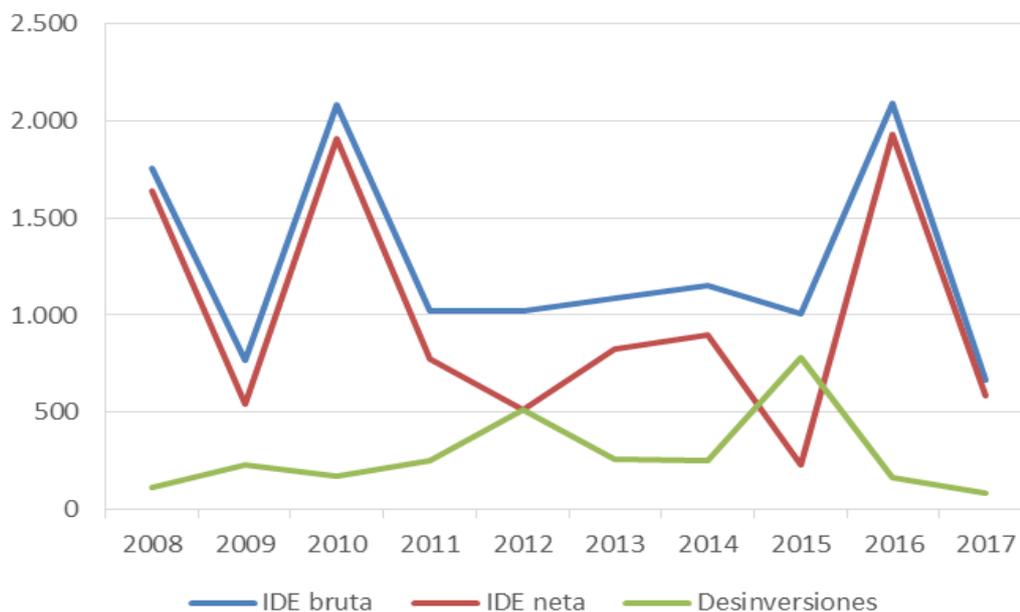
Las inversiones españolas en actividades relacionadas con el sector agroalimentario se han mantenido en valores inferiores a los de 2008, pese a los repuntes coyunturales producidos en 2010 y 2016

En 2017 han sido de 668,01M€, un 68,0% inferiores a la de 2016.

También se han reducido considerablemente, un 48,6%, las desinversiones en el exterior, con lo que se llega a la cifra de 83,28 M€, la más baja desde el año 2008.

La inversión neta ha sido siempre positiva a lo largo del período debido a que las desinversiones han tenido siempre un valor inferior al de la inversión bruta española en el exterior, alcanzando en 2017 la cantidad de 584,74M€, lo que significa un descenso del 69,6% con respecto al año 2016.

Gráfico I.25
INVERSIÓN BRUTA ESPAÑOLA EN EL SECTOR AGROALIMENTARIO EXTERIOR
Años 2008 a 2017



Las inversiones españolas en el sector agroalimentario en 2017 representan el 2% del total de inversiones españolas en el exterior.

Tabla I.10
INVERSIÓN BRUTA DE ESPAÑA EN EL EXTERIOR
Años 2013 a 2017. Millones de euros.

	2013	2014	2015	2016	2017
Todos los sectores	33.351,13	35.532,61	36.004,88	53.023,85	30.736,17
Sector agroalimentario	1.085,96	1.152,82	1.007,91	2.088,52	668,01
Agricultura, ganadería y caza	148,76	39,70	390,37	95,65	187,01
Silvicultura y explotación forestal	1,09	75,65	1,82	13,93	10,72
Pesca y acuicultura	11,72	66,92	22,60	111,31	39,44
Industria de la alimentación	327,68	666,26	555,71	1.749,72	217,25
Fabricación de bebidas	596,69	304,29	37,41	117,90	213,58

Al igual que en el caso de la inversión extranjera en España, la inversión en el extranjero se ha dirigido a los productos transformados. Estas suponen el 64% del total de las inversiones españolas en el exterior dentro del ámbito agroalimentario.

BLOQUE II:
ANÁLISIS DE FLUJOS COMERCIALES

7. Breve análisis geográfico

8. Comercio con la UE.

9. Comercio con Países terceros.

10. Evolución de la cuota de exportación por grupos de países.

11. Análisis Político, Económico y Valoración del Riesgo-País de CESCE

BLOQUE II: ANÁLISIS DE FLUJOS COMERCIALES**7. Breve análisis geográfico****Tasa de variación de exportaciones e importaciones UE y PPTT**

El principal destino de las exportaciones agroalimentarias españolas es la UE. Así las variaciones en las exportaciones a PPTT tienen menos repercusión sobre la variación total que la que ejercen las variaciones con la UE. Sin embargo, en las importaciones, se advierte más el peso las compras a PPTT sobre el total.

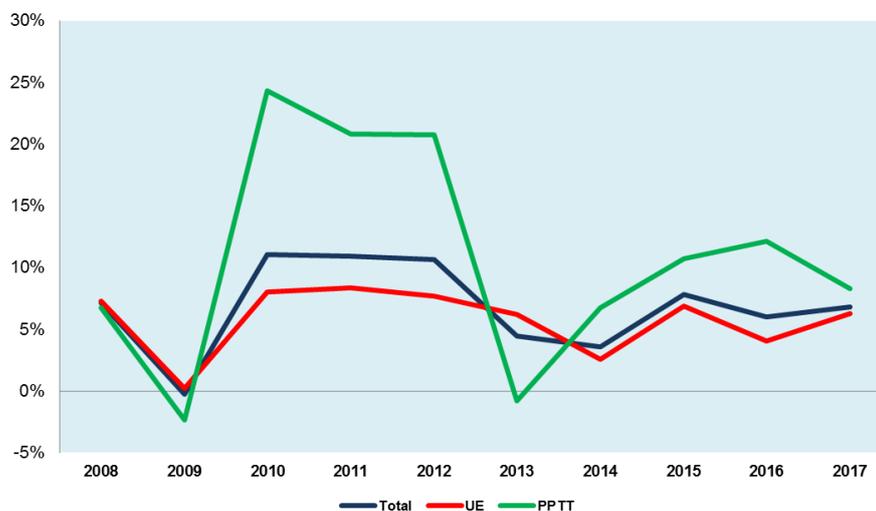
En el terreno de las **exportaciones**, los países terceros han ido ganando peso sobre nuestros socios comunitarios como destino de los productos españoles. En 2008, la UE recibía el 81% de las exportaciones agroalimentarias españolas, mientras que en 2017 esta cuota ha bajado al 73%. Durante el mismo período (2008-2017), en las **importaciones** se viene manteniendo un equilibrio, con cifras próximas al 55% para productos comunitarios.

En los últimos años, con la salvedad de 2009, la **UE** supone un mercado relativamente estable para las exportaciones, manteniendo un crecimiento más sostenido que el extracomunitario. La variación de 2017 respecto a 2016 ha sido de un 6,3%.

En el caso de los **PPTT** el crecimiento de las exportaciones ha sido más irregular. Se produjeron fuertes incrementos entre 2010 y 2012, seguidos por un descenso de las exportaciones extracomunitarias en 2013, año a partir del cual se inicia de nuevo un período de crecimiento que alcanza un pico en 2016. El crecimiento anual en 2017 ha sido del 8,3%.

47

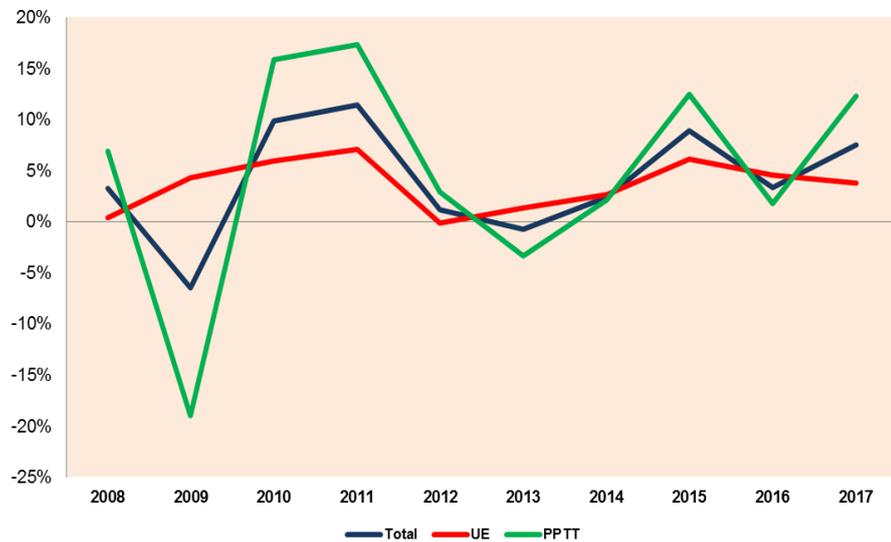
Gráfico II.1.
T.V.A. DE LA EXPORTACIONES AGROALIMENTARIAS POR DESTINOS DE LAS EXPORTACIONES
Años 2008 a 2017.



El mayor peso de las importaciones procedentes de PPTT frente a las comunitarias , hacen que sus variaciones marquen tendencia sobre el total.

Las importaciones de productos comunitarios han mantenido cierta estabilidad en su crecimiento, que sólo se vio interrumpida en 2012 con una leve caída (-0,2%). En cambio las originarias de países terceros tienen una tendencia más irregular, sufren fuertes descenso en 2009 y 2013, mientras que se incrementan drásticamente entre 2010 y 2012. En el último año, las importaciones con origen en países terceros se han incrementado un 12,3%, frente al 3,7% de las que proceden de la UE.

Gráfico II.2.
T.V.A. DE LA IMPORTACIONES AGROALIMENTARIAS POR ORÍGENES DE LAS IMPORTACIONES
 Años 2008 a 2017.



8. Comercio con la UE

La UE-28 es el principal socio comercial de España en comercio exterior agroalimentario: supone el 73% de las exportaciones y el 53% de las importaciones totales.

Francia es el socio comercial más destacado: supone el 22% de las exportaciones y el 27% de las importaciones agroalimentarias del conjunto de la UE-28.

El principal socio comercial de España es la Unión Europea. En el año 2017, el 73% de las exportaciones agroalimentarias tuvieron como destino otros países comunitarios, llegando a la cifra de 36.722,05 M€, lo que supone un incremento interanual del 6,3%. Sin embargo, en los últimos años se aprecia que la cuota de exportación disminuye en destinos comunitarios.

El saldo comercial de España con la UE alcanza un superávit de 16.507,43 M€ (un 9,5% mayor que el saldo de 2016).

Francia es el principal socio comercial de España en el ámbito agroalimentario, ocupando la primera posición como destino de las exportaciones y origen de las importaciones. Esto es debido a la cercanía geográfica, a las relaciones históricas y a la importancia del sector agroalimentario en ambos países. A lo largo de 2017 se han exportado 8.018,52 M€ (+4,7%) e importado 5.376,98 M€. Los productos más exportados son Cítricos, Carne de porcino, Hortalizas frescas (tales como Pimientos, Berenjenas, Espárragos, entre otros) y Aceite de oliva. En importación destacan el Maíz, el Trigo, Quesos y Pescado fresco.

Alemania es el segundo destino más importante dentro de la UE-28, con 5.623,54 M€ (+2,7%). A su vez es el tercer origen de las importaciones de productos agroalimentarios con un valor importado de 2.459,47M€. Entre los productos más enviados a Alemania se encuentran los Cítricos, Hortalizas frescas (pimientos, berenjenas, espárragos, etc.), Frutos rojos, kiwi y caqui, Vino y mosto y Tomates.

Italia es el tercer destino de las exportaciones agroalimentarias españolas. Se exporta mercancía por valor de 5.601,01 M€ (+14,3%), principalmente Aceite de oliva, Moluscos, Carne de porcino y Conservas de pescado. Con respecto a las importaciones ocupa la quinta posición con 1.625,37 M€.

Países Bajos es el segundo proveedor. De allí proceden mercancías del ámbito del MAPAMA por valor de 2.543,82 M€. Es el sexto destino de nuestras exportaciones (2.356,80 M€), siendo el único país con el que tenemos un saldo negativo de entre los grandes de la UE, en concreto -187,02 M€. Entre los productos más importados se encuentran las Bebidas espirituosas, Quesos, Carne de vacuno y Semillas, frutos y esporas para siembra.

También son destacables como socios comerciales Portugal, que es el cuarto país europeo en importancia tanto en exportaciones como en importaciones, y Reino Unido, quinto en exportaciones y sexto en importaciones. (Ver tabla II.2, principales orígenes y destinos).

Mapa II.1.
PRINCIPALES DESTINOS DE LAS EXPORTACIONES A LA UE Y PRODUCTOS MÁS EXPORTADOS.
Año 2017.

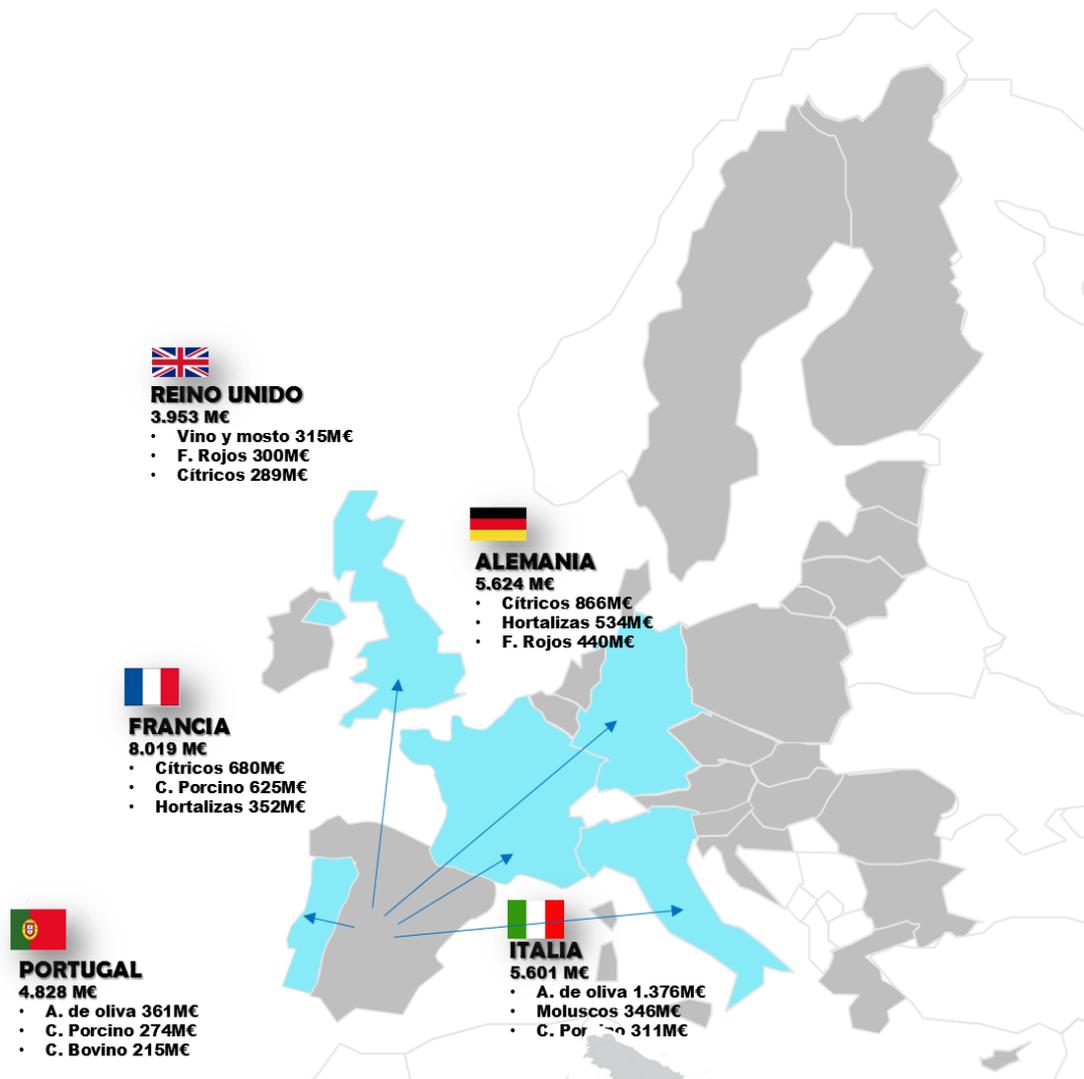
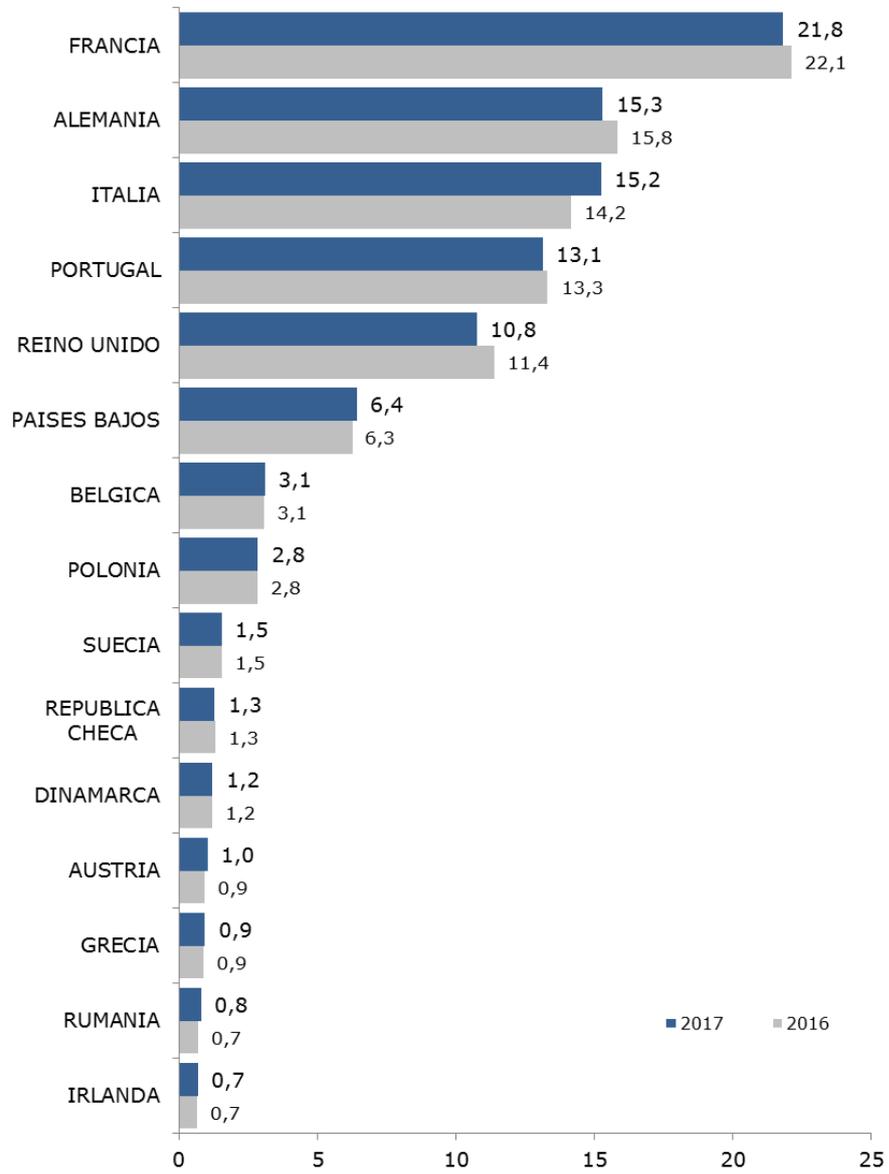


Gráfico II.3.

CUOTAS DE EXPORTACIÓN A UE-28.

Principales países de destino. Años 2016-2017 (porcentaje).



Mapa II.2.
PRINCIPALES ORÍGENES DE LAS IMPORTACIONES DESDE UE Y PRODUCTOS MÁS IMPORTADOS.
 Año 2017.

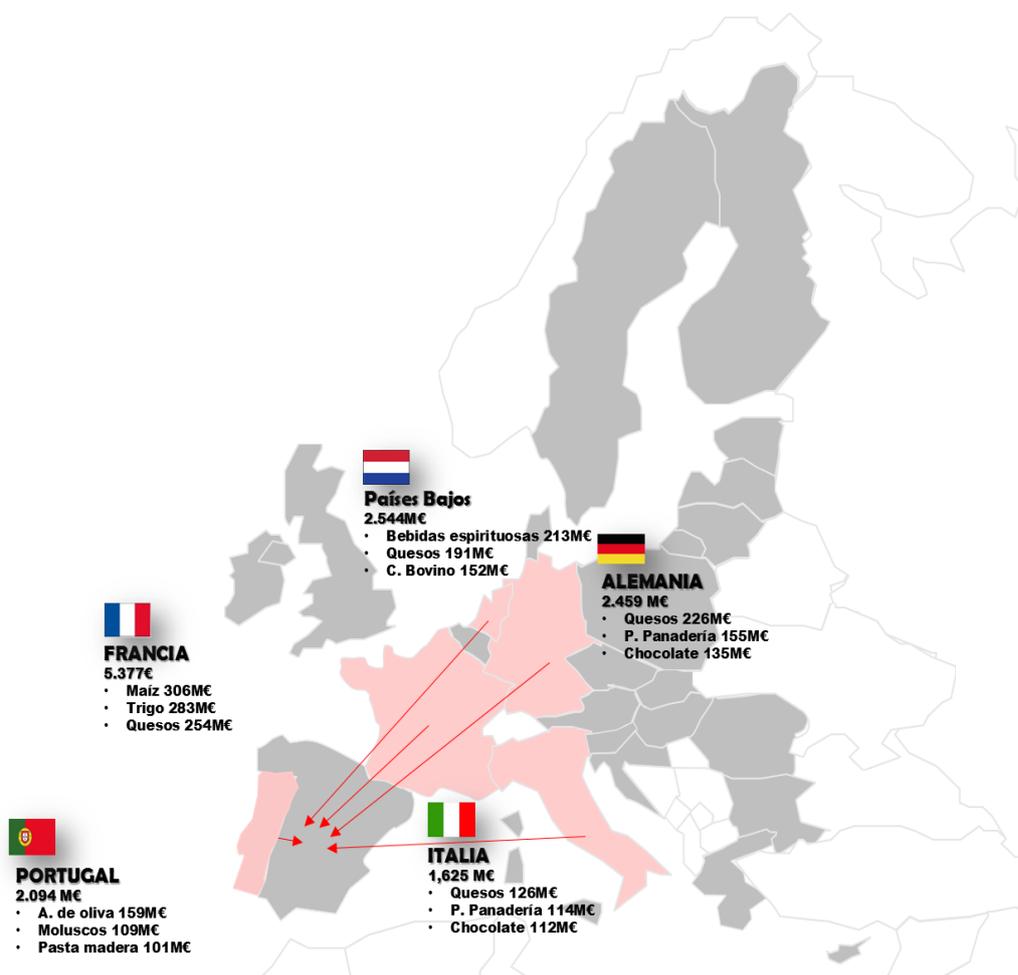
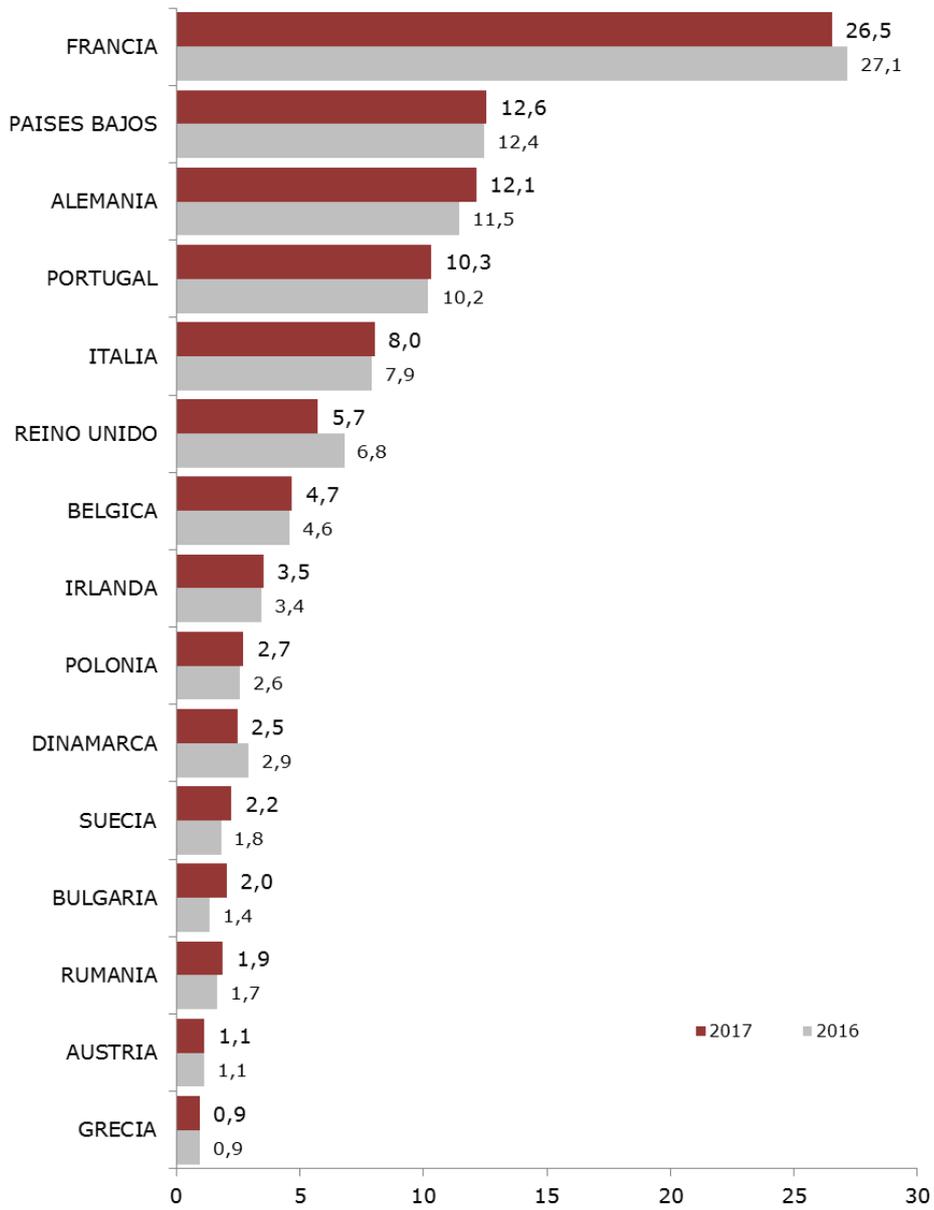


Gráfico II.4.
CUOTAS DE IMPORTACIÓN A UE-28.
 Principales países de origen. Años 2016-2017 (porcentaje).



9. Comercio con Países Terceros

En 2017 los Países Terceros representaron el 27% de las exportaciones españolas (13.267,04M€) y fueron el origen del 47% de las importaciones, (17.713,93 M€). El saldo comercial agroalimentario con PPTT resultó negativo y se situó en -4.446,89M€.

Con respecto a 2016, las exportaciones crecieron un 8,3% y las importaciones un 12,3%, con lo que el saldo comercial disminuyó un 26,0%.

Tradicionalmente, la importancia de los PPTT radica en su papel como suministradores de alimentos y materias primas alimenticias, sin embargo en los últimos años se está poniendo de relieve una tendencia creciente como mercados de destino de nuestras exportaciones.

Estados Unidos es el primer socio comercial del grupo de PPTT en el sector agroalimentario . En él concurre tanto ser el principal destino de las exportaciones, con 1.998,52 M€ (+9,3%), como ser el segundo origen de las importaciones, con 1.617,28 M€, por lo que tenemos saldo positivo de 381,24 M€. Las exportaciones, que se han incrementado un 9,3% con respecto al año anterior, se basan mayoritariamente en Aceite de oliva, Vino y mosto, Conservas de aceitunas y Queso. Por el contrario, las importaciones han disminuido en un 12,5%, siendo los productos más importantes los Frutos secos, Habas de soja y Bebidas espirituosas.

China es el segundo destino de las exportaciones y séptimo origen de las importaciones del sector. Las exportaciones se cifran en 1.478,27 M€ (+3,0%), siendo en su mayoría correspondientes a Carne de porcino, Vino y mosto, Aceite de oliva y Despojos (excepto de aves). En las importaciones, el incremento es del 14,5%, llegando a los 941,44 M€. Los productos más importados han sido: Moluscos, Filetes de pescado, Crustáceos, y Pimientos secos.

Brasil ha sido en 2017 el primer proveedor de productos del sector. Las importaciones se han incrementado en un 30,4% con respecto al año 2016, alcanzando los 1.787,86 M€. Los principales productos provenientes de este país son las Habas de soja, Maíz, Tortas y residuos de la extracción del Aceite de soja, Café y Pasta química de madera a la sosa o al sulfato.

El tercer proveedor de productos agroalimentarios vuelve a ser **Argentina**. Sin embargo, España ha importado un 1,9% menos en valor que en 2016, llegando a la cifra de 1.279,13 M€. Se trata mayoritariamente de Tortas y residuos de la extracción del aceite de soja, Crustáceos, Cítricos, Moluscos y Filetes de pescado. Por el contrario, las exportaciones son prácticamente testimoniales, 49,26 M€.

Japón destaca por ser el tercer destino de las exportaciones agroalimentarias. A él se dirigen mercancías por valor de 900,77 M€ (+16,3%). Los productos exportados son principalmente Carne de porcino, Aceite de oliva, Vino y mosto, Filetes de pescado y Pescado fresco o refrigerado. Por el contrario las importaciones son testimoniales, 15,65 M€.

Marruecos es un importante socio comercial en el ámbito agroalimentario. Es el quinto destino de las exportaciones y el cuarto país en cuanto a las importaciones. Los incrementos han sido muy notables, un 31,1% en las exportaciones, hasta alcanzar los 550,78 M€ y un 18,2% en las importaciones, hasta los 1.392,91 M€. Entre los productos de exportación destaca el Aceite de soja, Plantas vivas, esquejes, estaquillas e injertos y Manzanas, peras y membrillos. Entre los productos importados están los Moluscos, Frutos rojos, kiwis y caquis y Legumbres. (Ver tabla II.2, principales orígenes y destinos).

Mapa II.2.
PRINCIPALES DESTINOS DE LAS EXPORTACIONES A PPTT Y PRODUCTOS MÁS EXPORTADOS.
 Año 2017.

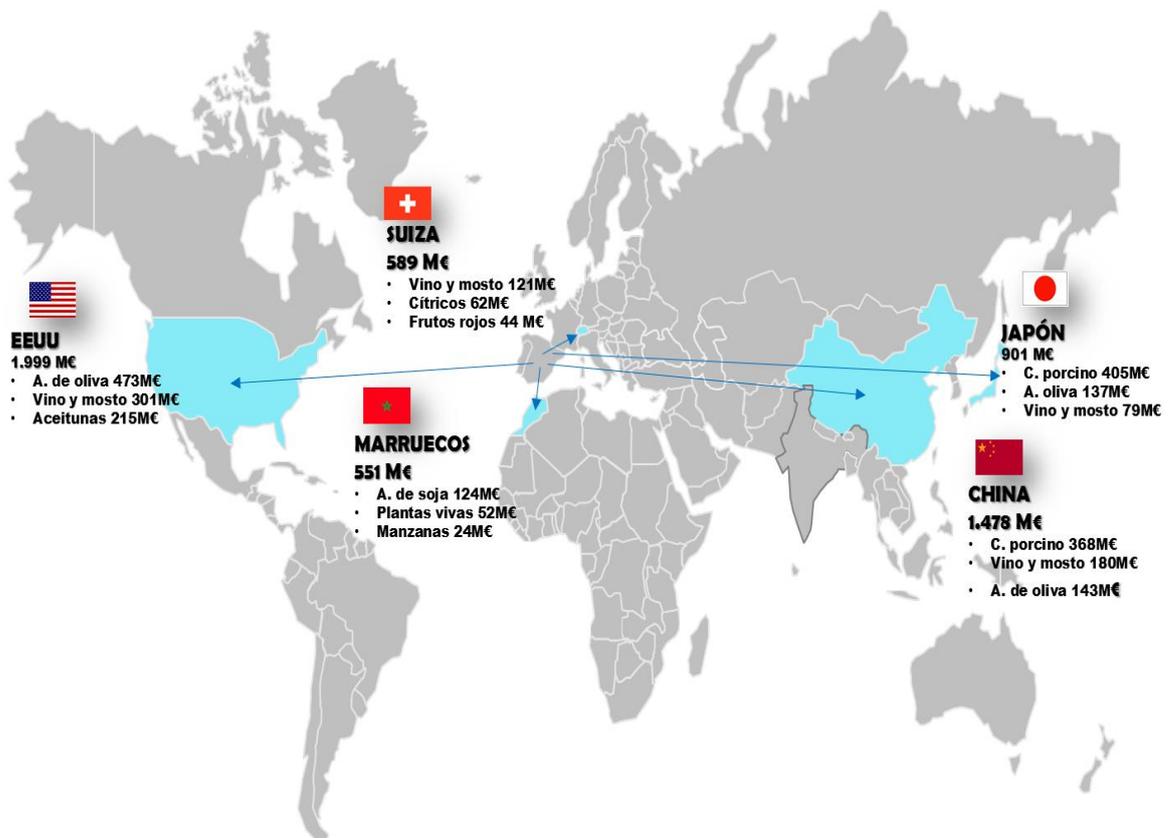
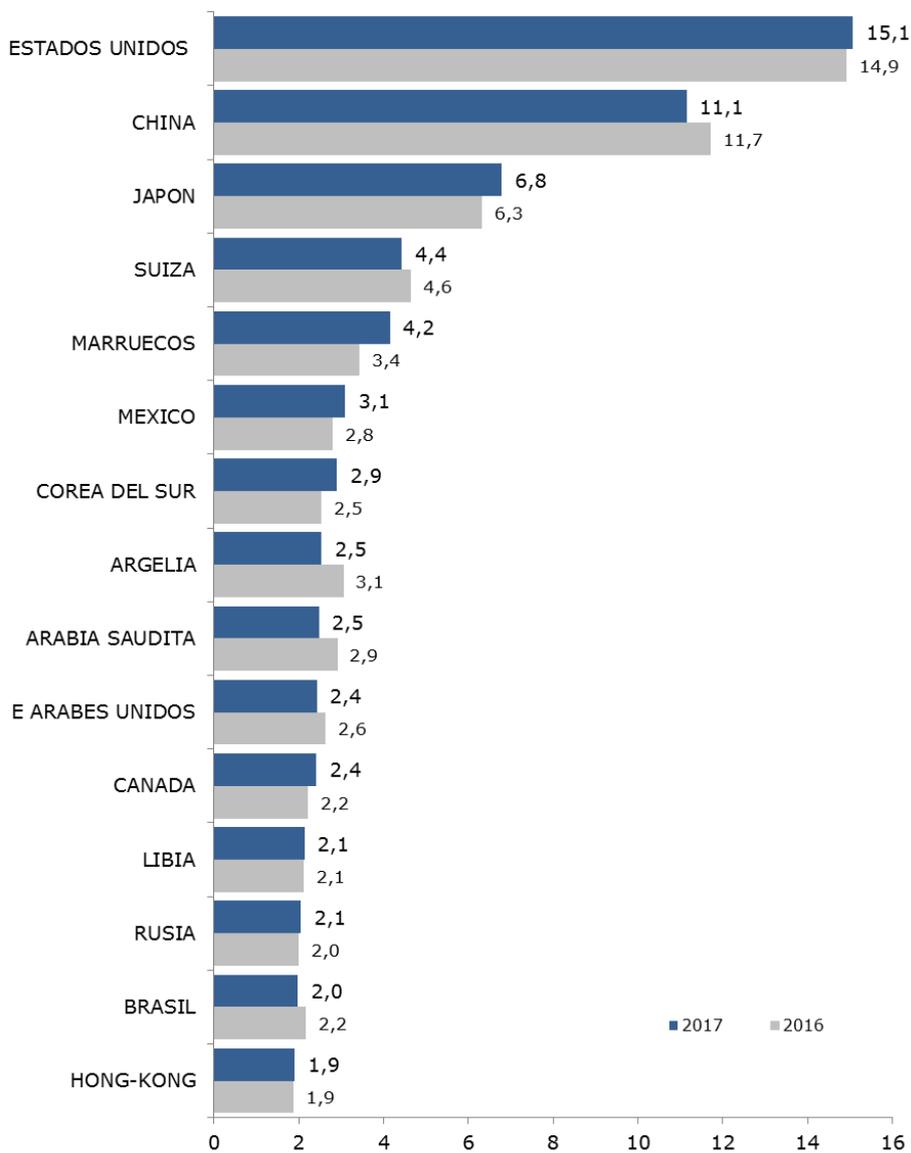


Gráfico II.5.
CUOTAS DE EXPORTACIÓN A PPTT
 Principales países de destino. Años 2016-2017 (porcentaje)



Mapa II.4.
PRINCIPALES ORÍGENES DE LAS IMPORTACIONES DESDE PPTT Y PRODUCTOS MÁS IMPORTADOS.
Año 2017.

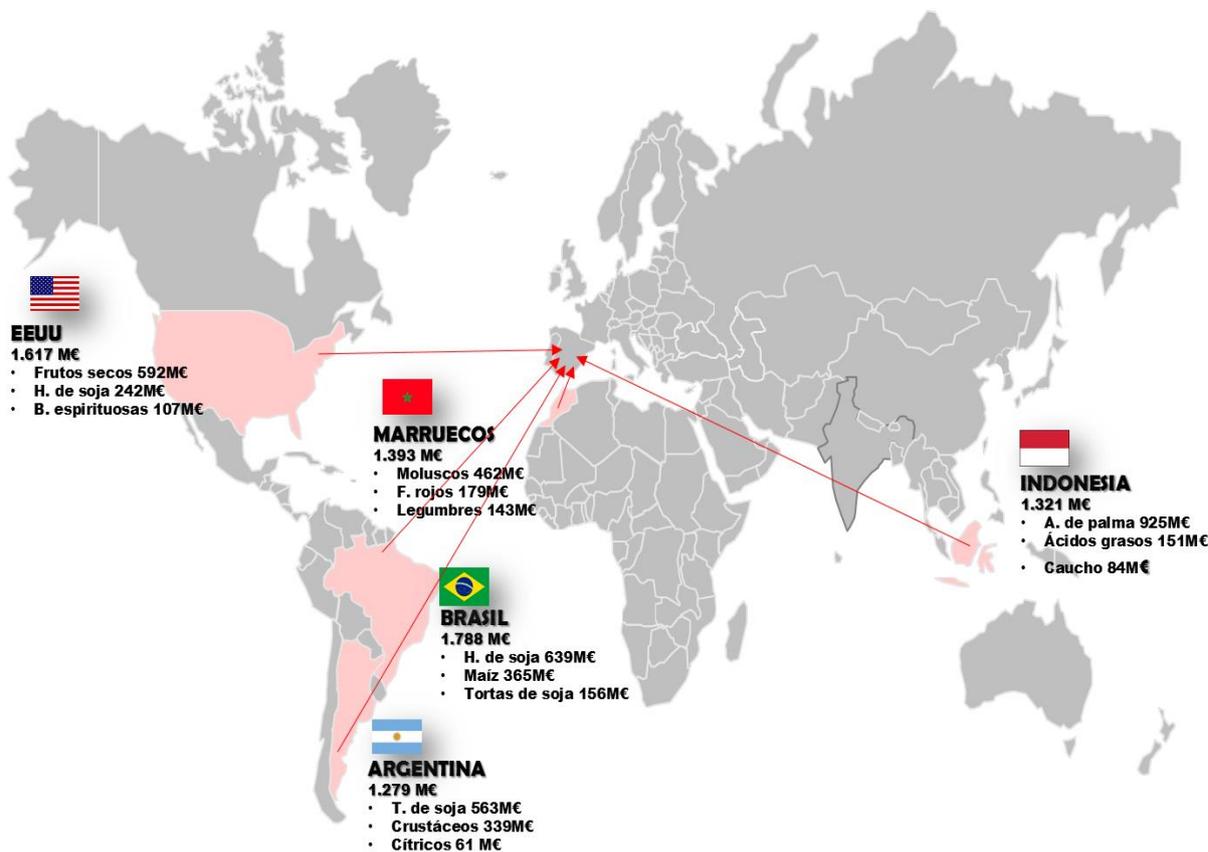


Gráfico II.6.
CUOTAS DE IMPORTACIÓN A PPTT
 Principales países de origen. Años 2016.2017 (porcentaje)

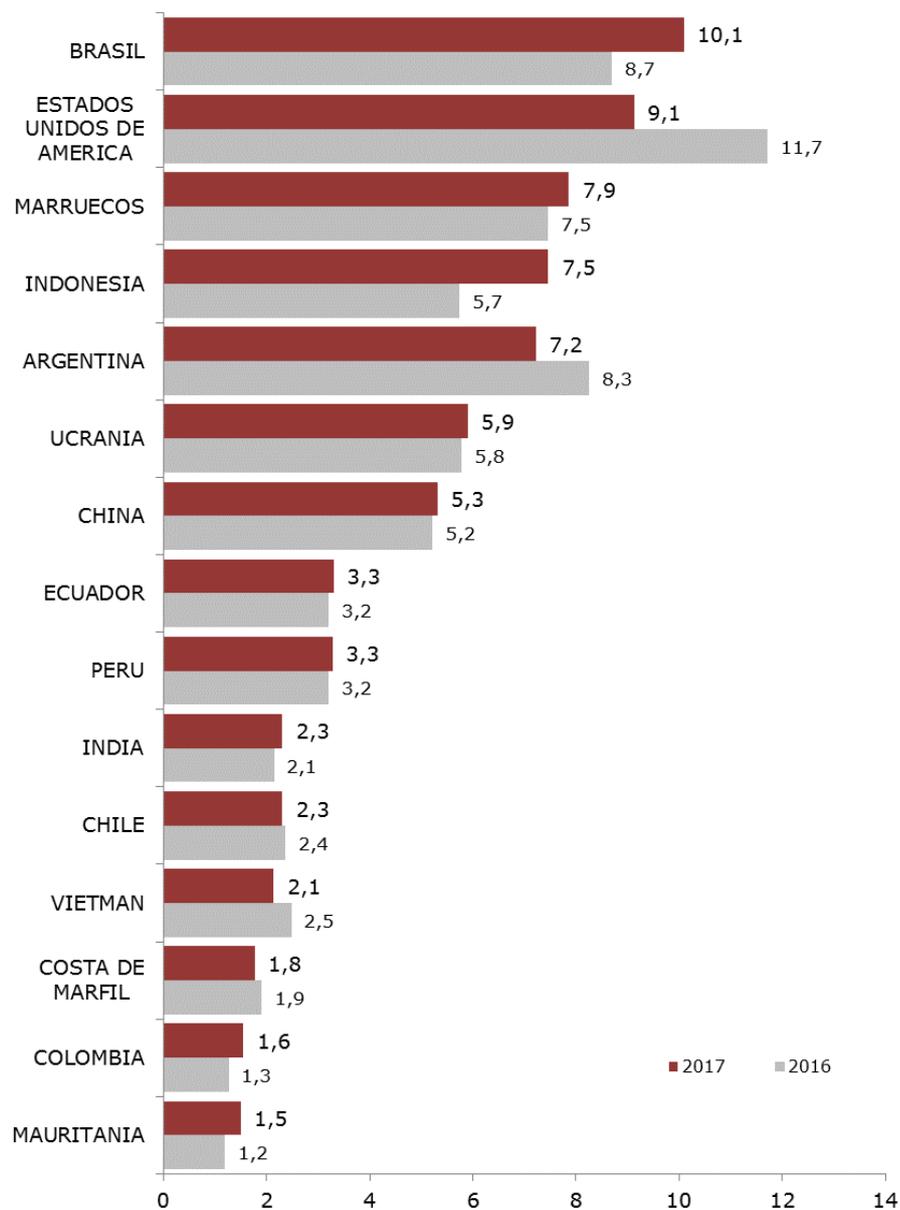


Tabla II.2.
PRINCIPALES ORÍGENES Y DESTINOS
Años 2016 y 2017

DESTINOS DE LAS EXPORTACIONES						ORÍGENES DE LAS IMPORTACIONES					
2017			2016			2017			2016		
UE	M€	Cuota*	M€	Cuota	Var.M€ 17/16	UE	M€	Cuota*	M€	Cuota	Var.M€ 17/16
FRANCIA	8.018,52	22%	7.656,21	22%	4,7%	FRANCIA	5.376,98	27%	5.302,71	27%	1,4%
ALEMANIA	5.623,54	15%	5.473,70	16%	2,7%	PAISES BAJOS	2.543,82	13%	2.429,14	12%	4,7%
ITALIA	5.601,01	15%	4.900,18	14%	14,3%	ALEMANIA	2.459,47	12%	2.239,35	11%	9,8%
PORTUGAL	4.828,15	13%	4.606,46	13%	4,8%	PORTUGAL	2.093,92	10%	1.993,01	10%	5,1%
REINO UNIDO	3.953,30	11%	3.937,62	11%	0,4%	ITALIA	1.625,37	8%	1.546,28	8%	5,1%
Total UE	36.772,05	73%	34.607,78	74%	6,3%	Total UE	20.264,62	53%	19.534,51	55%	3,7%
PPTT	M€	Cuota*	M€	Cuota	Var.M€ 17/16	PPTT	M€	Cuota*	M€	Cuota	Var.M€ 17/16
ESTADOS UNIDOS	1.998,52	15%	1.828,20	15%	9,3%	BRASIL	1.787,86	10%	1.371,54	9%	30,4%
CHINA	1.478,27	11%	1.435,51	12%	3,0%	ESTADOS UNIDOS	1.617,28	9%	1.848,32	12%	-12,5%
JAPON	900,77	7%	774,42	6%	16,3%	MARRUECOS	1.392,91	8%	1.178,14	7%	18,2%
SUIZA	588,57	4%	568,38	5%	3,6%	INDONESIA	1.321,29	7%	906,57	6%	45,7%
MARRUECOS	550,78	4%	420,13	3%	31,1%	ARGENTINA	1.279,13	7%	1.303,59	8%	-1,9%
Total PPTT	13.267,04	27%	12.249,39	26%	8,3%	Total PPTT	17.713,93	47%	15.778,53	45%	12,3%

* En el caso de los países, el cálculo se ha realizado sobre el total de la UE o de PPTT según corresponda. Las cuotas del "Total UE" y "Total PPTT" lo son sobre el total de las importaciones o exportaciones con el mundo.

10. Evolución de la cuota de exportación por grupos de países

La tabla II.2 muestra los datos de cuota de exportación y el valor de las exportaciones de mercancías agroalimentarias a las distintas áreas geográficas del mundo. En términos absolutos, las exportaciones se han incrementado un 13,2% en dos años, y un 6,8% en el último año, hasta alcanzar los 50.039,09 M€.

Como se ha mencionado anteriormente, las **exportaciones a la UE** han reducido su participación dentro del total aunque han aumentado en valor absoluto. Con respecto a 2015, la cuota ha disminuido algo más de dos puntos porcentuales, y en términos de valor, las exportaciones se han incrementado un 10,5%. Con respecto a 2016, el aumento ha sido de un 6,3%. La cuota de exportación a países terceros se ha incrementado casi dos puntos porcentuales en los últimos dos años. Su valor ha aumentado un 21,5% respecto a 2015.

Dentro del mercado extracomunitario, el destino que más aumenta, en términos porcentuales, es América Latina. Las exportaciones a México crecen el 19,8% interanual (10,9% si se toma como base 2015).

En segundo lugar están los países del Norte de América con un crecimiento de las exportaciones de un 24,2% en los últimos dos años. Crecen las exportaciones tanto a EEUU como a Canadá (23,1% y 31,6 % respectivamente en los últimos dos años). El crecimiento respecto a 2016 ha sido del 9,3% para EEUU y del 17,7% para Canadá. Con un 4,0% EEUU presenta la cuota más alta dentro de los países terceros.

La Europa no comunitaria prácticamente mantiene su cuota de exportación en 2017. Con un crecimiento del 1,2% Suiza es el primer destino dentro del grupo.

Asia es el destino con mayor cuota (10,2% de nuestras exportaciones agroalimentarias a todos los países del mundo), y donde cuatro países (China, Japón, Corea del Sur y Hong Kong) ya representan el 23 % de nuestras exportaciones a países terceros. En cuanto a valor destacan las ventas a China. En términos porcentuales el mayor crecimiento lo experimenta Corea del Sur, si bien en valores absolutos el mayor aumento es el de Japón.

Las exportaciones con destino África del Norte aumentan un 4,3% anual gracias al crecimiento de las exportaciones a Marruecos (31,1%). Las ventas a Argelia descienden notablemente (-10,2%).

Las exportaciones a Oriente Medio suponen un 2,3% de las ventas al exterior. Las exportaciones han aumentado un 5,8% en los últimos dos años, habiéndose ralentizado respecto a 2017 (0,4%).

Tabla II.3.

CUOTA DE EXPORTACIÓN POR GRUPOS DE PAÍSES

Años 2015, 2016 y 2017.

	2015		2016		2017		Var. M€ 2017/16 (%)
	M€	Cuota	M€	Cuota	M€	Cuota	
UE-28	33.270	75,3%	34.608	73,9%	36.772	73,5%	6,3%
Zona Euro	26.708	60,4%	27.570	58,8%	29.474	58,9%	6,9%
PP.TT.	10.923	24,7%	12.249	26,1%	13.267	26,5%	8,3%
Europa extraUE-28	1.562	3,5%	1.638	3,5%	1.795	3,6%	9,6%
Suiza	534	1,2%	568	1,2%	589	1,2%	3,6%
Rusia	245	0,6%	245	0,5%	273	0,5%	11,4%
Noruega	212	0,5%	221	0,5%	218	0,4%	-1,1%
América del Norte	1.867	4,2%	2.100	4,5%	2.319	4,6%	10,4%
EE.UU.	1.624	3,7%	1.828	3,9%	1.999	4,0%	9,3%
Canadá	243	0,6%	272	0,6%	320	0,6%	17,7%
América Latina	1.293	2,9%	1.330	2,8%	1.538	3,1%	15,6%
México	371	0,8%	343	0,7%	411	0,8%	19,8%
Brasil	257	0,6%	265	0,6%	263	0,5%	-1,0%
Asia	3.957	9,0%	4.718	10,1%	5.085	10,2%	7,8%
Japón	679	1,5%	774	1,7%	901	1,8%	16,3%
China	1.034	2,3%	1.436	3,1%	1.478	3,0%	3,0%
Corea del Sur	278	0,6%	309	0,7%	384	0,8%	24,3%
Hong-Kong	182	0,4%	230	0,5%	253	0,5%	9,9%
Oriente Medio	1.099	2,5%	1.158	2,5%	1.162	2,3%	0,4%
E.A.U	327	0,7%	323	0,7%	321	0,6%	-0,4%
Arabia Saudí	337	0,8%	356	0,8%	328	0,7%	-7,9%
África del Norte	1.145	2,6%	1.279	2,7%	1.334	2,7%	4,3%
Argelia	394	0,9%	374	0,8%	336	0,7%	-10,2%
Marruecos	322	0,7%	420	0,9%	551	1,1%	31,1%

11. Mercados Internacionales

En este capítulo se examina la evolución de los índices de precios internacionales de producciones agrícolas y ganaderas, alimentos, insumos y materias primas. Se utilizan tres fuentes de datos principalmente (Banco Mundial, Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y Agricultura – FAO- y Ministerio de Economía y Competitividad de España).

Estabilidad de precios de materias primas agrícolas, energía y fertilizantes

A partir de la base de datos del Banco Mundial (Global Economic Monitor GEM) se analizan las variables: alimentos, cereales, aceites y grasas, fertilizantes y energía.

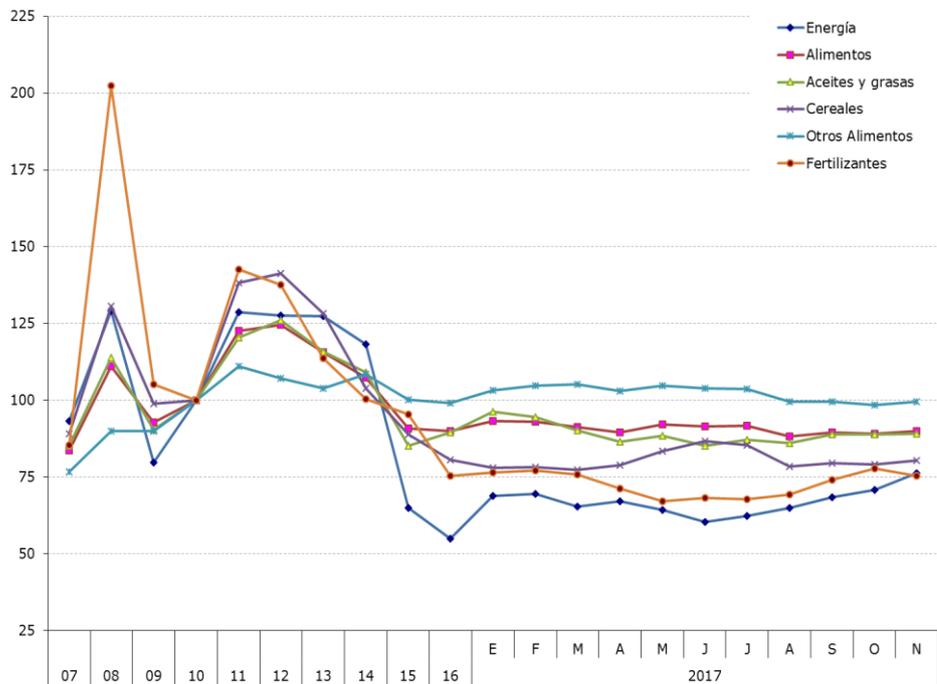
Con la base de datos International Commodity Prices (FAO) y el Banco Mundial se analiza la evolución de dos grandes productos importados por España, como son el maíz y las habas de soja y de otros dos productos que están entre los más exportados por España como son las naranjas y la carne de porcino.

Para el análisis de la evolución del precio del petróleo (barril BRENT), como principal fuente de energía y factor de producción, se emplean datos del Ministerio de Economía y Competitividad (Síntesis de indicadores

Análisis de los mercados internacionales de materias primas e insumos

Durante la última década, los mercados de productos agrarios se han movido en un contexto de una cierta estabilidad, a pesar de las grandes variaciones del precio de la energía y los fertilizantes. Esto se puede apreciar en el siguiente gráfico, que tiene como índice de referencia el año 2010. El año 2017, ha sido un año especialmente estable.

Gráfico II.7
EVOLUCIÓN DEL ÍNDICE DE PRECIOS DE LOS ALIMENTOS Y OTROS ÍNDICES DE MATERIAS PRIMAS E INSUMOS



Fuente: Grupo del Banco Mundial. World Data Bank. *Global Economic Monitor* (GEM)

La tendencia al alza del precio de los alimentos se mantuvo hasta 2012 donde se produce un punto de inflexión con un descenso generalizado en los índices

de precios internacionales. Este hecho se ha debido, sobre todo, según el informe del Banco Mundial, a una sucesión de cosechas muy abundantes que no han tensionado al alza los precios.

Esto se traduce en que para alimentos en general la bajada en el año 2017 ha sido del 4,4%. Si entramos en subgrupos, para aceites y grasas la bajada ha sido del 8,3%, y para otros alimentos, del 5,7%. Por el contrario, el subgrupo de cereales ha aumentado un 4,5%, a causa de que las siembras se empiezan a resentir del exceso de producto, por la elevada disponibilidad a consecuencia de las cosechas record en años anteriores.

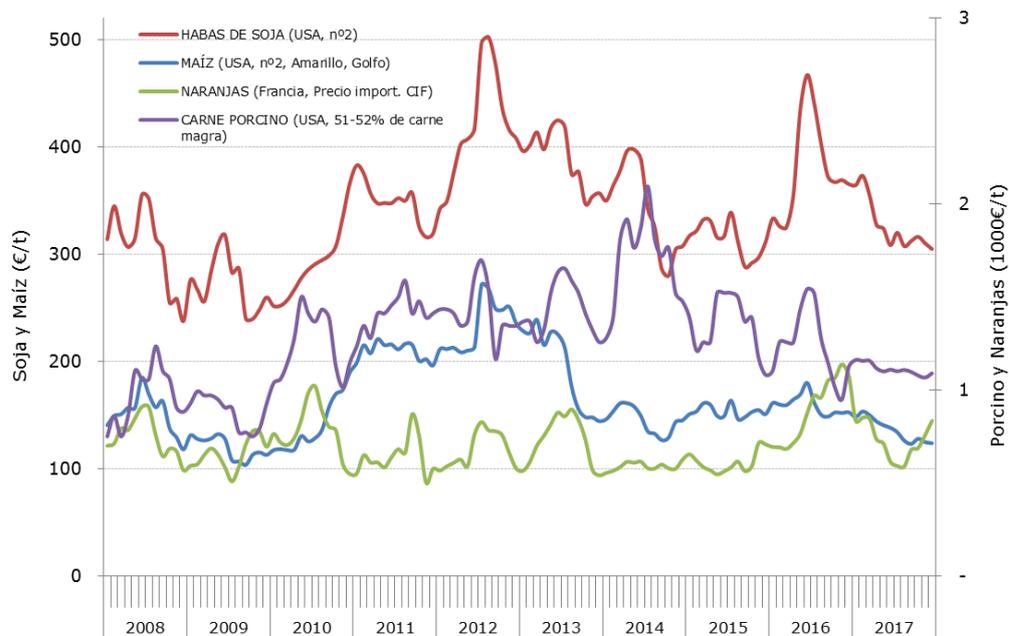
Este modelo puede haber llegado a su fin en el año 2017 debido a que en la segunda mitad del año se empieza a notar una tendencia a subir en los precios de la energía que probablemente se traducirán en una elevación generalizada en los precios de los alimentos y los fertilizantes en un futuro más o menos cercano.

En cuanto la energía, la subida en el año 2017 ha sido de un 12,9 %, mientras que la bajada del índice de precios de los fertilizantes, para el mismo período, ha sido del 6,1%.

Análisis del mercado internacional de productos agrarios en 2017

Gráfico II.8

EVOLUCIÓN DE LOS PRECIOS INTERNACIONALES DE MATERIAS PRIMAS



Fuente: International Commodity Prices, FAO

Como se aprecia en el gráfico II.8; en 2017, las habas de soja tuvieron una pequeña subida a principio de año y después han tenido una bajada continuada que ha hecho que la cotización al final del año (305 €/t) sea menor en un -16,3% a la que tenía en enero (364 €/t), lejos de los picos alcanzados en el último semestre de 2012, donde alcanzó un máximo de 502 €/t.

El maíz muestra una tendencia similar a las habas de soja, su máximo se registró en julio de 2012 (271 €/t) y desde ese punto, salvo pequeños picos relativos, ha bajado su valor hasta el año 2017, donde se alcanzó el mínimo en septiembre (123 €/t). Durante este año la tendencia ha sido de caída constante en la cotización, si bien en el otoño se ha producido un estancamiento hasta los 123 €/t de diciembre.

Como se aprecia en toda la serie histórica (2008-2017) existe una cierta correlación entre los precios del maíz y las habas de soja. Suelen coincidir los

espacios con máximos relativos y los períodos de caída de precio. Así ocurre con el pico de cotizaciones de 2012 y las subidas puntuales en 2014 y 2016. Esto es lógico debido a que ambos productos se destinan a la alimentación animal de forma alternativa. Actualmente parece ser la gran abundancia mundial de cereales, lo que determina su tendencia conjunta a la baja.

Se observa una fuerte correlación entre el precio de la carne de porcino y a las habas de soja, con mantenimientos de precios a principio de año, que van descendiendo según se avanza el mismo hasta un diciembre (1.089 €/t). En 2017 este tipo de carne ha experimentado una pequeña bajada del -6,6%.

También se ha incluido en este análisis, la naranja como un producto de exportación tradicional español, aunque a nivel mundial no esté entre las "commodities" más importantes. Se toma como referencia el precio de importación de distinto tipo de naranjas en Francia. En el gráfico II.8, se observa como en el año 2017 existe una cierta estabilidad en el precio ya que el precio de inicio en enero (833 €/t) es el mismo que en diciembre (833 €/t).

Según el informe de abril de la OMC, se prevé que el total del comercio mundial de mercancías siga experimentando un fuerte crecimiento en 2018 y 2019, tras registrar en 2017 su mayor aumento en seis años (4,7%), pero estos progresos comerciales podrían verse rápidamente anulados si los Gobiernos recurren a políticas comerciales restrictivas, en particular si se inicia un proceso de medidas y contramedidas.

Perspectivas del mercado internacional de productos agrarios en 2018

El Departamento de Agricultura de Estados Unidos (USDA) en su informe de noviembre de 2017 estimó que en 2018, la producción mundial de carne de porcino aumente en un 2% hasta casi 55 Mt. China representará el 61% del incremento, con lo que llegará a producir casi la mitad de la carne de porcino a nivel mundial, concretamente el 48%. La enorme importancia de este mercado influye de manera fundamental en el comercio mundial de la carne de porcino.

Según indica la FAO en su "nota de producción de cereales de mayo de 2018", los primeros indicios sobre las cosechas de cereales de 2018 apuntan a que la producción mundial será inferior en 41,2 millones de toneladas (un 1,6 %) a la cosecha casi sin precedentes de 2017 y totalizará 2 607 millones de toneladas.

El grueso de este descenso debería de derivarse de una reducción prevista de 40,5 millones de toneladas (un 3,7 %) de la producción anual de maíz en todo el mundo, que se situaría en 1 047 millones de toneladas y compensaría con creces la expansión esperada de la producción mundial de sorgo y cebada.

Los Estados Unidos de América deberían de ser responsables de la mayor proporción de este descenso, debido a una reducción probable de la superficie cultivada, se prevén asimismo cosechas más modestas en otros varios países productores importantes, entre ellos la Argentina, el Brasil, Sudáfrica y la Unión Europea (UE). Asimismo se espera que el consumo de maíz aumente hasta en un 2,8 por ciento, marcando un nuevo récord con 615 millones de toneladas. El mayor incremento interanual en la utilización de maíz para piensos se prevé en China y América del Sur.

Con estos antecedentes, se prevé el aumento del precio de los cereales, los aceites y las oleaginosas en 2018, fundamentalmente debido a las menores intenciones de siembra. El ciclo moderado de La Niña que ha afectado a la producción de soja en Argentina, no ha impactado sustancialmente en los mercados mundiales de estos cultivos, ya que ha sido compensado con los aumentos de la producción de Brasil y EE.UU. Sin embargo, la posible introducción por parte de China de derechos compensatorios en respuesta al

La FAO prevé una buena cosecha de cereales en 2018, pero inferior en 1,6% a la cosecha record de 2017

Se espera un descenso de la producción mundial de maíz del 3,7%

aumento de los aranceles de Estados Unidos podría impactar en el mercado de soja.

De todas maneras, la *commodity* que ha continuado durante el año 2017 con unos precios no muy elevados ha sido el petróleo. La cotización del barril, que tuvo su mínimo en doce años, en enero de 2016 con 31,10 USD/barril, se ha ido recuperando hasta que enero de 2017 fue de 54,70 USD/barril y que si bien a lo largo de este año ha subido y bajado, sin embargo a finales del mismo ha cogido una tendencia marcadamente alcista llegando en diciembre de 2017 a 64,96 USD/barril; tendencia que parece ser continuará a lo largo del año 2018.

La explicación de éste fenómeno se debe a un mantenimiento de la producción, tanto en países OPEP como NO OPEP, en un clima de baja demanda mundial. Sin embargo, el Banco Mundial en su "Commodity Markets Outlook" (abril 2018) indica, como ya se ha apuntado, que el precio del petróleo en 2018 tendrá un promedio de 65 USD/barril, superior al promedio de 53 USD/barril en 2017, debido a la firmeza de la demanda de los consumidores y a las medidas restrictivas de los productores de petróleo, animados por la política restrictiva de Arabia Saudí que apuesta porque el precio del barril de petróleo supere los 80 USD a final del año 2018.

Entre otros factores que pueden indicar una previsión de precios al alza, se encuentran la aceleración del crecimiento mundial y el incremento de la demanda, así como y un mayor cumplimiento por parte de los productores de la OPEP y países No OPEP, al igual que la ruptura del acuerdo con Irán, al que hay que añadir el descenso continuado en la producción de Venezuela.

Si se confirma esta subida generalizada se trasladará al conjunto de los productos energéticos básicos –que son el petróleo, el gas y el carbón- se espera que experimenten un aumento del 20% en 2018

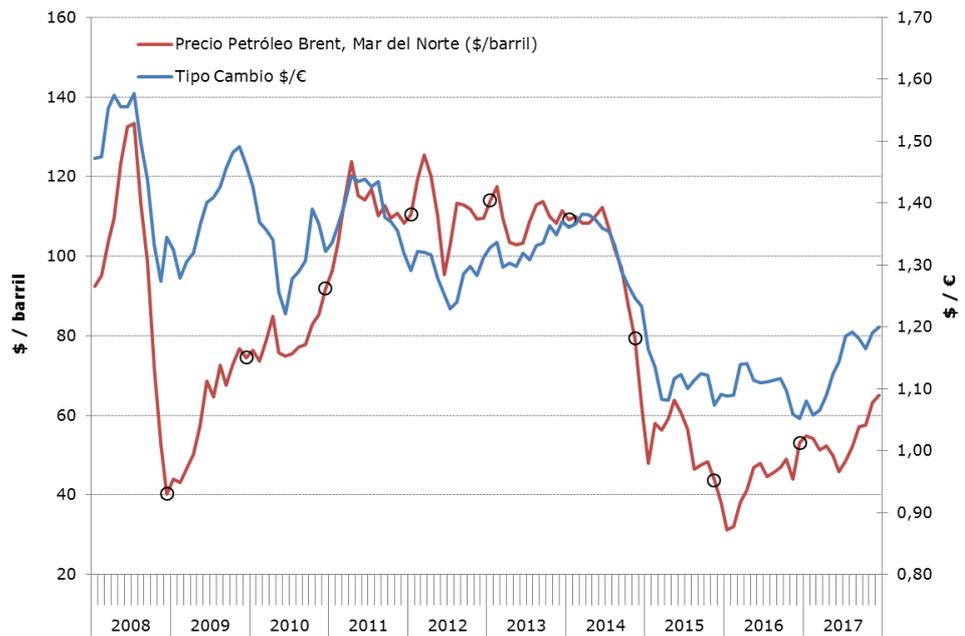
Sin embargo hay muchos factores que pueden alterar estas previsiones, y contribuir a una bajada de los precios, como pueden ser un débil cumplimiento del acuerdo de la OPEP y el aumento de la producción de Libia y Nigeria, al igual que un menor crecimiento de la demanda.

De hecho, se sigue produciendo un boom del petróleo de esquisto en EEUU, motivado por mejoras adicionales de costos y eficiencia, y aumento de la rentabilidad debido a costos más bajos, que ha disparado su producción por encima de los 10 millones de barriles diarios, sus récords desde los años 70 y a unos niveles próximos ya a los de potencias petroleras como Rusia o la propia Arabia Saudí.

El tipo de cambio USD/EUR, en enero de 2017 fue de 1,08 USD/EUR que fue subiendo, con diversas alternancias, según avanzaba el año, hasta alcanzar el máximo a finales de año, en concreto en diciembre con 1,20 USD/EUR. Entre los factores que influyen en los tipos de cambio actuales están: el aplazamiento de la subida de tipos de interés por parte de la Reserva Federal y el mantenimiento de las medidas de expansión cuantitativa del BCE.

Gráfico II.9
EVOLUCIÓN PRECIO BARRIL DE BRENT y DEL TIPO DE CAMBIO

El tipo de cambio USD/EUR en 2017, ha aumentado de forma bastante continúa durante todo el año, alcanzando el máximo en diciembre con 1,20 \$/€



Fuente: Ministerio de Economía, Industria y Competitividad. Síntesis de Indicadores Económicos (SERSIE)

12. Análisis Político, Económico y Valoración del Riesgo-País de CESCE

Las siguientes tablas ofrecen la información de los principales países Extra-UE, como destino para las exportaciones y origen para las importaciones españolas ámbito MAPAMA, en relación con la valoración de la situación económica interna para exportación y la valoración de la situación económica externa para importación, según la clasificación establecida por la Compañía Española de Seguros de Crédito a la Exportación (CESCE). Esta información se complementa con su evolución previsible futura, también según CESCE. La relación de los productos más importantes (en exportación e importación) cuyo destino/origen sean estos países sirve para complementar la información de las tablas. Las definiciones de los términos utilizados por CESCE son las siguientes:

Valoración situación económica interna según CESCE:

Favorable: La situación de los principales indicadores macroeconómicos es buena. No hay problemas estructurales graves.

Regular: La evolución de algunos indicadores macroeconómicos es desfavorable, o existen problemas que pueden empeorar/impedir la mejora de la situación económica.

Desfavorable: La situación de los principales indicadores macroeconómicos es mala. Existen factores estructurales que impiden la mejora de la situación económica. Esta constituye un factor de riesgos para el comportamiento de pagos del país.

Valoración situación económica externa según CESCE:

Favorable: Situación de solvencia es buena. Indicadores de liquidez exterior y endeudamiento manejables.

Regular: Aceptable situación de solvencia. Los indicadores de liquidez y/o solvencia presentan niveles que pueden ser problemáticos ante un empeoramiento de la situación económica.

Desfavorable: Situación de solvencia dudosa. Indicadores de liquidez y/o solvencia negativos, que pueden comprometer el comportamiento de pagos del país. La situación de solvencia constituye un factor de riesgo para el comportamiento de pagos del país.

Evolución:

Estable: Perspectiva estable. Se prevé que la situación continúe sin cambios.

Positiva: Perspectivas favorables. Se prevé una mejoría con respecto a la situación actual.

Negativa: Perspectivas desfavorables. Se prevé un empeoramiento con respecto a la situación actual.

Tabla II.4

CLASIFICACIÓN CESCE PRINCIPALES DESTINOS EXPORTACIÓN

Años 2016 a 2017. Millones de euros.

CLASIFICACIÓN CESCE PRINCIPALES DESTINOS EXPORTACIÓN							
	Países	Valor exportado Mill €		Cuota 2017	Valoración Situación Económica Interna	Evolución	Productos más importantes
		2016	2017				
1	Estados Unidos	1.828	1.999	15,1	Regular	Estable	Aceite de Oliva, Vino y Aceitunas
2	China	1.436	1.478	11,1	Favorable	Negativa	Carne de Porcino, Vino y Despojos de Animales
3	Japón	774	901	6,8	Regular	Estable	Carne de Porcino, Aceite de Oliva y Vino
4	Suiza	568	589	4,4	Regular	Negativa	Vino, Cítricos y Café
5	Marruecos	420	551	4,2	Regular	Positiva	Plantas Vivas, Aceite de Soja y Frutas de Pepita
6	Mexico	343	411	3,1	Regular	Estable	Vino, Alcohol Etilico y Aceite de Oliva
7	Corea del Sur	309	384	2,9	Favorable	Positiva	Carne de Porcino, Aceite de Oliva y Despojos de Animales
8	Argelia	374	336	2,5	Regular	Negativa	Aceite de Soja, Preparaciones Alimenticias y Frutas de Hueso
9	Arabia Saudí	356	328	2,5	Regular	Positiva	Extracto de Malta, Preparaciones Alimenticias y Aceitunas
10	Emiratos Árabes Unidos	323	321	2,4	Favorable	Estable	Forrajes, Cítricos y Aceite de Oliva
11	Canadá	272	320	2,4	Regular	Estable	Vino, Cítricos y Aceitunas
12	Libia	258	283	2,1	Regular	Estable	Carne de Bovino, Carne de Ovinio y Tortas de Soja
TOTAL PPTT		12.249	13.267				

Tabla II.5.

CLASIFICACIÓN CESCE PRINCIPALES ORÍGENES IMPORTACIÓN

Años 2016 a 2017. Millones de euros.

CLASIFICACIÓN CESCE PRINCIPALES ORÍGENES IMPORTACIÓN							
	Países	Valor importado Mill €		Cuota 2017	Valoración Situación Económica Externa	Evolución	Productos más importantes
		2016	2017				
1	Brasil	1.372	1.788	10,1	Regular	Positiva	Habas de Soja, Tortas de Soja y Café
2	Estados Unidos	1.848	1.617	9,1	Desfavorable	Estable	Frutos Secos, Habas de Soja y Alcohol Etilico
3	Marruecos	1.178	1.393	7,9	Regular	Positiva	Moluscos, Hortalizas y Conservas de Pescado
4	Indonesia	907	1.321	7,5	Regular	Positiva	Aceite de Palma, Caucho y Aceite de Coco
5	Argentina	1.304	1.279	7,2	Regular	Positiva	Tortas de Soja, Crustáceos y Cítricos
6	Ucrania	911	1.046	5,9	Desfavorable	Negativa	Maíz, Aceite de Girasol y Trigo
7	China	822	941	5,3	Favorable	Estable	Filetes Pescado, Crustaceos y Hortalizas Preparadas
8	Ecuador	506	586	3,3	Desfavorable	Estable	Crustáceos, Conservas de Pescado y Flores
9	Perú	507	581	3,3	Favorable	Estable	Hortalizas Preparadas, Moluscos y Guayabas
10	India	339	408	2,3	Regular	Estable	Moluscos, Café y Frutas
11	Chile	372	408	2,3	Favorable	Negativa	Crustáceos, Pasta de Madera y Harina de Pescado
12	Vietnam	392	379	2,1	Regular	Positiva	Café, Filetes de Pescado y Pimienta
TOTAL PPTT		15.779	17.714				

Fuente: Elaboración propia a partir de datos de CESCE.

BLOQUE III:

**ANÁLISIS DE LOS GRUPOS RELEVANTES DEL COMERCIO EXTERIOR
AGROALIMENTARIO**

13. Carnes (02)

14. Pescados (03)

15. Hortalizas y legumbres (07).

16. Frutas (08)

17. Cereales (10)

18. Semillas (12)

19. Aceites y grasas (15)

20. Bebidas (22)

21. Ranking de productos exportados

22. Ranking de productos importados

BLOQUE III: ANÁLISIS DE LOS GRUPOS RELEVANTES DEL COMERCIO EXTERIOR AGROALIMENTARIO

13. Carnes (02)

Gráfico III.1.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR GRUPO CARNES
Años 2008 a 2017

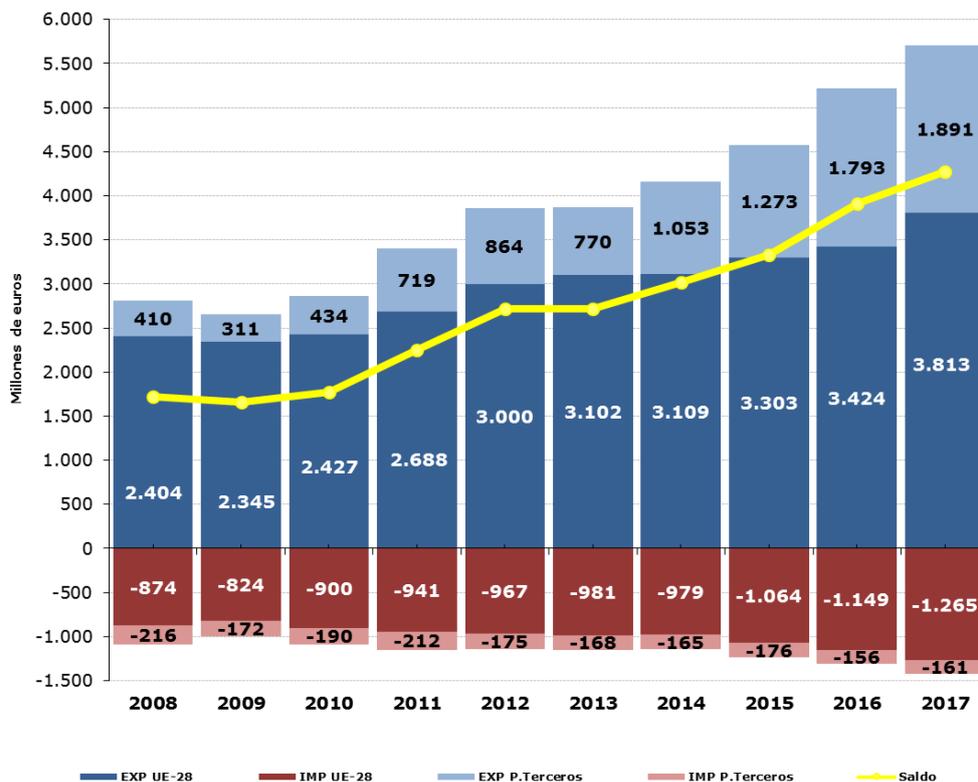


Tabla III.1
PRINCIPALES PAÍSES DEL GRUPO CARNES
Año 2017

Principales destinos exportación (año 2017)	M€	Principales orígenes importación (año 2017)	M€
Francia	1.019,35	Países Bajos	266,92
Portugal	657,01	Polonia	206,08
China	511,60	Alemania	194,78
Italia	501,68	Francia	171,29
Japón	435,33	Brasil	90,29
Alemania	268,02	Italia	80,73
Reino Unido	191,17	Dinamarca	74,51
Polonia	169,05	Portugal	66,13
Corea del Sur (Rep. de Corea)	167,32	Reino Unido	54,89
Hong-Kong	146,92	Irlanda	45,09
Subtotal 10 países	4.047,64	Subtotal 10 países	1.250,73
Total Carnes (02)	5.703,71	Total Carnes (02)	1.426,49

Gráfico III.2
EVOLUCIÓN DE LAS EMPRESAS EXPORTADORAS DEL GRUPO CARNES
Años 2008 a 2017

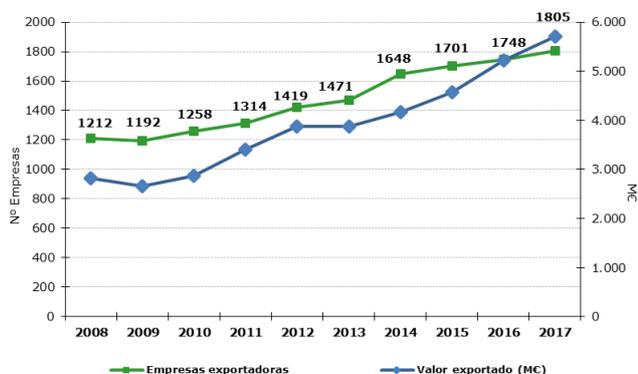


Tabla III.2.
PRINCIPALES DESTINOS DE EXPORTACIÓN DEL GRUPO CARNES
Año 2017

Principales destinos exportación	M€	Nº Empresas	Valor medio por empresa (M€)
Francia	1.019,35	503	2,03
Portugal	657,01	416	1,58
China	511,60	74	6,91
Italia	501,68	288	1,74
Japón	435,33	131	3,32
Alemania	268,02	302	0,89
Reino Unido	191,17	238	0,80
Polonia	169,05	130	1,30
Corea del Sur (Rep. de Corea)	167,32	90	1,86
Hong-Kong	146,92	350	0,42
Subtotal 10 países	4.047,64	2.522	
Total Carnes (02)	5.703,71	7.557	0,75

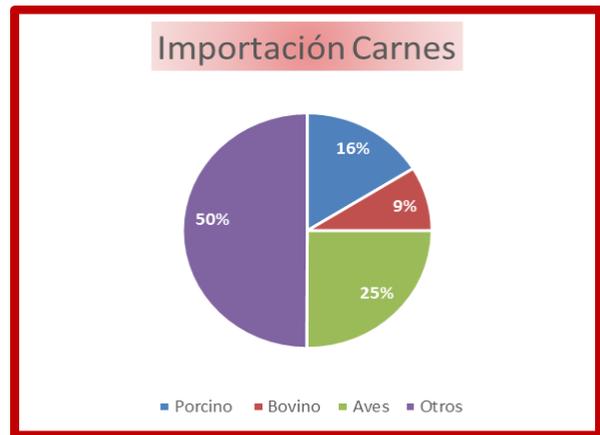
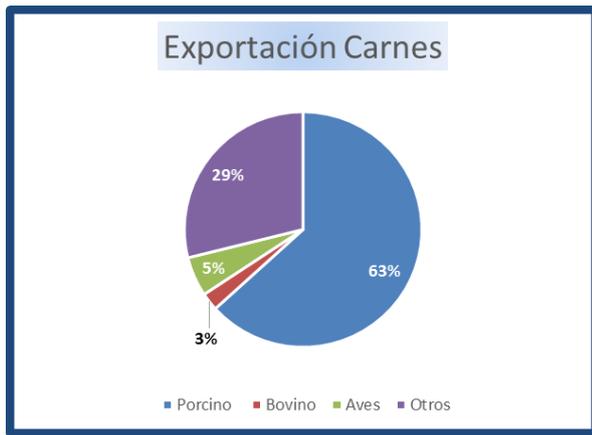
El grupo de Carnes (Capítulo 02 TARIC) tenía al inicio del período analizado (año 2008) un saldo positivo inferior a 2.000 M€. En el año 2011 se produjo una importante subida del mismo, hasta los 2.254,03 M€, debido a un aumento muy considerable de las exportaciones, que en dicho año llegaron a superar la barrera de los 3.000 M€, hasta los 3.306,82 M€, mientras que las importaciones crecieron de forma moderada.

En el año 2016, las exportaciones rompieron la barrera de los 5.000 M€, llegando en este año 2.017, a la considerable cifra de 5.703,71M€.

Con respecto a las importaciones, desde el año 2.010 superaron la cifra de 1.000 M€, y con un crecimiento menor han llegado al año 2017 hasta los 1.426,49 M€.

El crecimiento de las exportaciones en 2017 con respecto a 2016, ha sido del 9,3% mientras que si consideramos todo el período estudiado (2008-2017) la subida es del 102,7%. Las importaciones tiene una subida del 9,3% con respecto al año anterior y de un 30,9% si consideramos toda la década anterior.

Las exportaciones se dirigen en un 67% a la UE, y durante 2017 han aumentado tanto las que se dirigen a la UE como a los PPTT. El 89% de las importaciones proceden de países comunitarios y durante 2017 también aumentaron tanto las provenientes de la UE, como las originarias de PPTT.

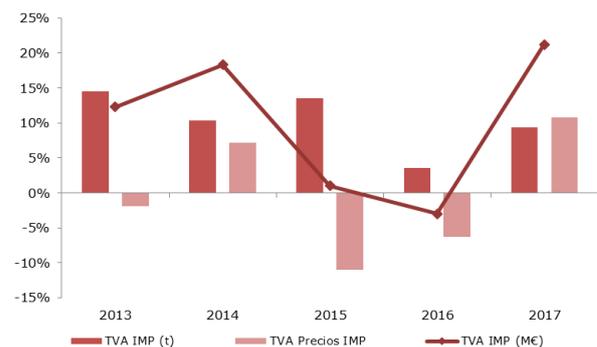
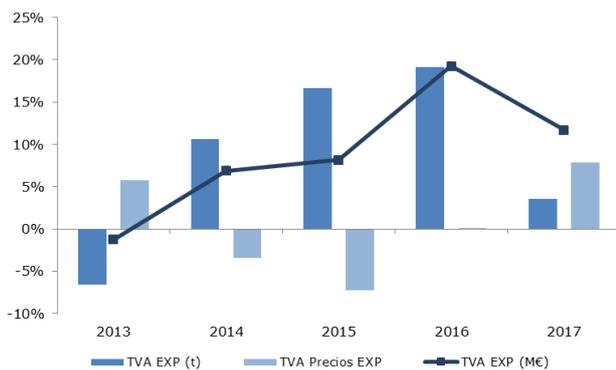


Carne y despojos de porcino (0203+020630+020641+020649+020910)

Tabla III.3.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR CARNE Y DESPOJOS DE PORCINO
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	2.581,71	2.758,91	2.984,20	3.558,65	3.975,41	11,7%
IMP (M€)	178,71	211,50	213,71	207,34	251,33	21,2%
Saldo (M€)	2.403,00	2.547,41	2.770,49	3.351,30	3.724,09	11,1%
EXP (t)	1.191.682	1.318.736	1.538.684	1.832.564	1.898.416	3,6%
IMP (t)	101.386	111.913	127.094	131.624	143.949	9,4%
Precio EXP (€/kg)	2,17	2,09	1,94	1,94	2,09	7,8%
Precio IMP (€/kg)	1,76	1,89	1,68	1,58	1,75	10,8%

Gráficos III.3. y III.4.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES CARNE Y DESPOJOS DE PORCINO
Años 2013 a 2017.



El subgrupo **Carnes y despojos de porcino refrigerados o congelados** (Partidas Taric: 0203, 02063000, 02064100, 02064900 y 020910) y que no incluye carne salada, seca o ahumada, es tradicionalmente un sector exportador, alcanzando en 2017 un saldo positivo de 3.724,09 M€, con un aumento del 11,1% con respecto al año precedente.

A lo largo del período estudiado, que para los productos destacados abarca el período 2013-2017, han aumentado tanto las exportaciones como las

importaciones, en valor y en volumen. En dicho período, las exportaciones han aumentado un 54,0% en valor y un 59,3% en volumen. Las importaciones han subido un 40,6% en valor y un 42,0% en volumen. En este subgrupo las exportaciones han tenido siempre un valor muy superior a las importaciones.

Como los aumentos en volumen son superiores, aunque sea por poco, a los aumentos en valor, en el período estudiado se observa una bajada generalizada en los precios medios.

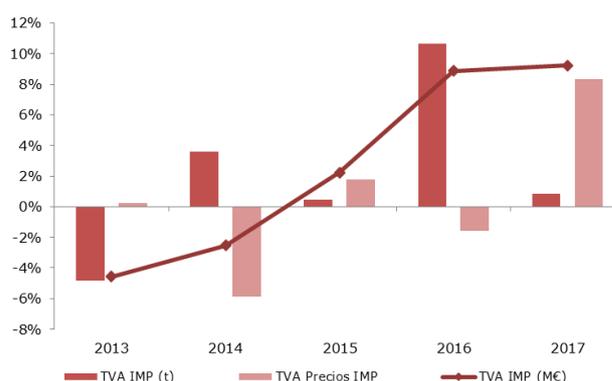
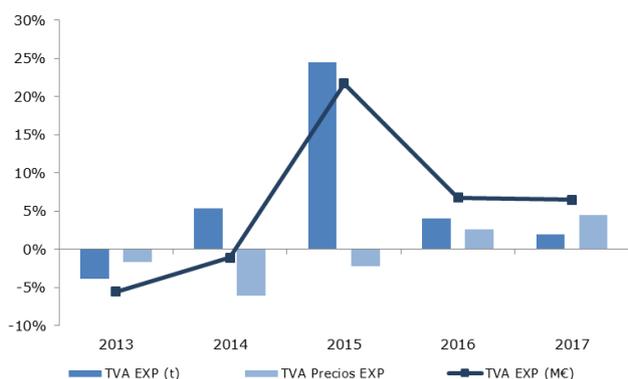
Así para las exportaciones, los precios han disminuido desde 2,17 €/kg en 2013 hasta 2,09 €/kg en 2017, con una bajada del -3,3%. Los precios medios de las importaciones han pasado de 1,76 €/kg a 1,75 €/kg, con una pequeña caída del -0,9%.

Carne y despojos de bovino (0201+0202+020610+020622+020629)

Tabla III.4.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR CARNE Y DESPOJOS DE BOVINO
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	497,65	492,04	598,86	639,28	680,51	6,5%
IMP (M€)	592,89	577,97	590,85	643,34	702,77	9,2%
Saldo	-95,24	-85,93	8,01	-4,06	-22,25	-448,4%
EXP (t)	139.072	146.436	182.275	189.580	193.189	1,9%
IMP (t)	111.241	115.228	115.732	128.046	129.109	0,8%
Precio EXP (€/kg)	3,58	3,36	3,29	3,37	3,52	4,5%
Precio IMP (€/kg)	5,33	5,02	5,11	5,02	5,44	8,3%

Gráficos III.5. y III.6.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES CARNE Y DESPOJOS DE BOVINO
Años 2013 a 2017.



A diferencia del porcino, claramente exportador, **las Carnes y despojos de bovino refrigerados o congelados** (TARIC: 0201, 0202, 020610, 020621, 020622 y 020629) se consideran un sector importador ya que ha mantenido tradicionalmente un saldo negativo en la balanza comercial, salvo con la excepción del año 2015 que obtuvo un pequeño saldo positivo de 8,01 M€.

Cuando analizamos el comercio exterior en volumen, observamos que las toneladas exportadas superan a las importadas en los años estudiados. La explicación es que el precio medio de las importaciones ha sido siempre notablemente superior al precio medio de las exportaciones.

En términos de valor, las exportaciones han subido un 36,7% en el período estudiado, mientras que las importaciones también han aumentado, aunque en menor proporción, sólo en un 18,5%. Este proceso dual, con un mayor incremento en las exportaciones tiende a que el saldo vaya dirigiéndose hacia la nivelación.

En volumen, las exportaciones han crecido, **entre 2013 y 2017**, en este caso un 38,9% mientras que las importaciones han aumentado un 16,1%.

Con respecto a los precios medios de exportación observamos que en período estudiado tienden a una cierta disminución, si bien de forma no traumática, así en 2013 eran de 3,58 €/kg y en 2017 habían bajado hasta los 3,52 €/kg, lo que supone una bajada total del -1,6%.

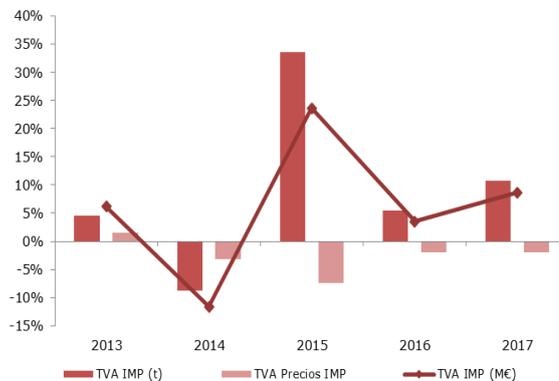
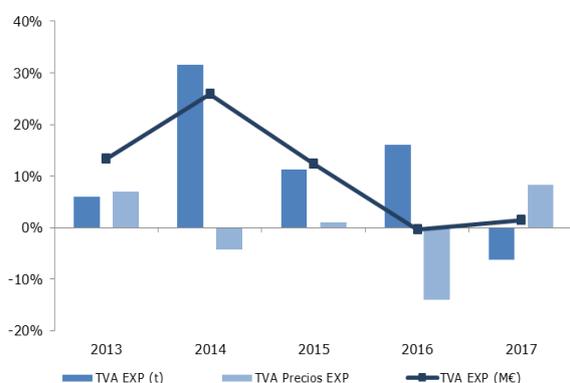
Sin embargo los precios de las importaciones han subido desde los 5,33 €/kg de 2013 hasta los 5,44 €/kg de 2017, con un aumento total de 2,1%. Este incremento se ha producido por la fuerte subida del año 2017, con respecto al año 2016, cifrada en un 8,3%.

Carne y despojos de aves de corral (0207+02109971+02109979)

Tabla III.5.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR CARNE Y DESPOJOS DE AVES DE CORRAL
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	216,90	273,08	306,88	305,74	310,13	1,4%
IMP (M€)	291,15	257,52	318,40	329,57	358,03	8,6%
Saldo	-74,25	15,56	-11,52	-23,83	-47,90	-101,0%
EXP (t)	132.952	174.857	194.664	225.743	211.498	-6,3%
IMP (t)	127.079	116.042	154.981	163.505	181.154	10,8%
Precio EXP (€/kg)	1,63	1,56	1,58	1,35	1,47	8,3%
Precio IMP (€/kg)	2,29	2,22	2,05	2,02	1,98	-1,9%

Gráficos III.7. y III.8.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES CARNE Y DESPOJOS DE AVES DE CORRAL
 Años 2013 a 2017.



El subgrupo **Carnes y despojos de aves de corral (gallina, pavo, pato, ganso, pintada) refrigerados o congelados** (Partidas Taric: 0207, 02109971 y 02109979), ha tenido tradicionalmente un comportamiento importador en valor y en volumen. Aunque en el año 2014, llegó a tener un saldo positivo, en los tres últimos años se ha vuelto a su carácter importador tradicional, alcanzando el saldo en el año 2017 un valor de -47,90 M€.

Durante el período estudiado, **2013-2017**, las exportaciones han crecido en total un 43,0% en valor y un 59,1% en volumen, mientras que las importaciones han crecido a un ritmo mucho menor: un 23,0% en valor y un 42,6% en volumen.

Respecto a los precios, los de exportación han descendido de 1,63 €/kg en 2013 hasta los 1,47 €/kg en 2017, con una bajada del -10,1%. Los precios de importación son siempre superiores, aunque también han sufrido el mismo proceso de bajada, así han pasado de un 2,29 €/kg a 1,98 €/kg, con una disminución del -13,7%.

Se puede decir que los precios de importación tradicionalmente se han mantenido por encima de la cifra 2,0 €/kg.; sin embargo en el último año, el precio no ha sobrepasado por poco esta cantidad, quedándose en 1,98 €/kg.

14. Pescados (03)

Gráfico III.9.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR GRUPO PESCADOS
 Años 2008 a 2017.

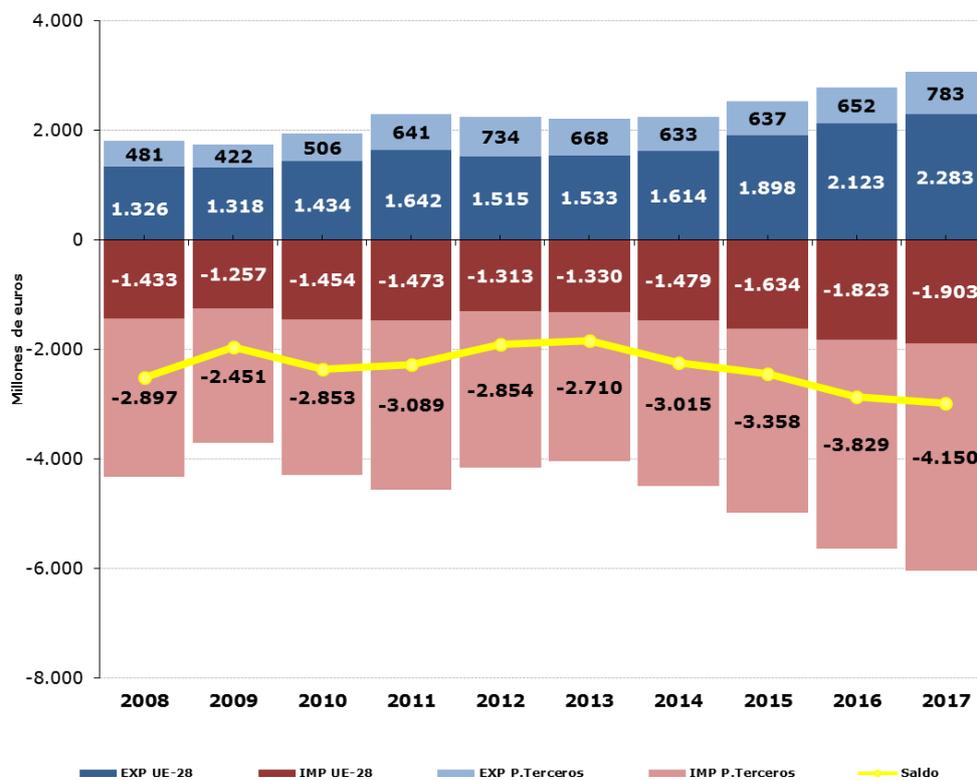


Tabla III.6.
PRINCIPALES PAÍSES DEL GRUPO PESCADOS
 Año 2017

Principales destinos exportación (año 2017)	M€	Principales orígenes importación (año 2017)	M€
Italia	943,79	Marruecos	618,37
Portugal	616,22	Argentina	434,02
Francia	349,99	Francia	371,10
Estados Unidos	92,85	Portugal	356,13
Alemania	83,80	China	343,50
Ecuador	66,33	Mauritania	257,42
Japón	64,78	Ecuador	240,02
Grecia	54,43	India	234,26
Seychelles	45,08	Reino Unido	228,53
Vietnam	41,74	Suecia	222,79
Subtotal 10 países	2.359,00	Subtotal 10 países	3.306,15
Total Pescados (03)	3.066,37	Total Pescados (03)	6.053,11

Gráfico III.10
EVOLUCIÓN DE LAS EMPRESAS IMPORTADORAS DEL GRUPO PESCADOS
Años 2008 a 2017

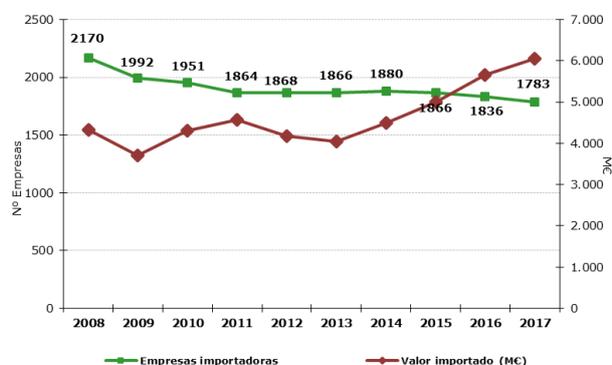


Tabla III.7.
PRINCIPALES DESTINOS DE IMPORTACIÓN DEL GRUPO PESCADOS
Año 2017

Principales orígenes importación	M€	Nº Empresas	Valor medio por empresa (M€)
Marruecos	618,37	258	2,40
Argentina	434,02	129	3,36
Francia	371,10	564	0,66
Portugal	356,13	524	0,68
China	343,50	220	1,56
Mauritania	257,42	159	1,62
Ecuador	240,02	100	2,40
India	234,26	137	1,71
Reino Unido	228,53	364	0,63
Suecia	222,79	79	2,82
Subtotal 10 países	3.306,15	2.534	
Total Pescados (03)	6.053,11	6.122	0,99

El grupo Pescados, moluscos y crustáceos es un grupo marcadamente importador. Las importaciones se han mantenido a lo largo de todo el período (2008-2017) en valores superiores a los 4.000 M€, llegando en al año 2016 a superar los 5.000 M€ y en el año 2017 a superar los 6.000 M€, en concreto alcanzando los 6.053,11 M€. Las exportaciones muestran una tendencia creciente y sostenida en el tiempo, alcanzando en el último año un valor record, superior a los 3.000 M€ (3.066,37 M€).

El saldo siempre ha sido claramente deficitario, situándose en el año 2017 en los -2.986,74 M€, con un incremento del 18,4% desde los -2.522,38 M€, registrados en el año 2008.

Entre **2008 y 2017**, las importaciones han aumentado un 39,8% su valor, pasando de 4.330,31 M€ a 6.053,11 M€, mientras que sólo han subido un 7,0% su volumen, llegando a 1.449.340 t

Por su parte, las exportaciones han incrementado su valor un 69,6%, al pasar de 1.807,92 M€ a 3.066,37 M€ y en volumen un 15,2% alcanzando las 917.892 t.

Si analizamos los resultados **con respecto al año 2016**, las importaciones en valor han aumentado un 7,1% desde los 5.652,42 M€. Por su parte, las exportaciones en valor también han aumentado un 10,5% alcanzando los 3.066,37 M€.

En volumen, también se han producido un aumento en las exportaciones, en concreto un 7,4% alcanzando las 917.892 t. Las importaciones aumentan más ligeramente, un 1,1% alcanzando las 1.449.340 t.

Por áreas geográficas, las importaciones tienen como origen principal los países terceros (4.150,10 M€), lo que supone el 69% de las importaciones totales, mientras que las exportaciones se dirigen fundamentalmente a los países de la UE (2.283,02 M€), que suponen el 74% de las exportaciones totales.



Moluscos (0307)

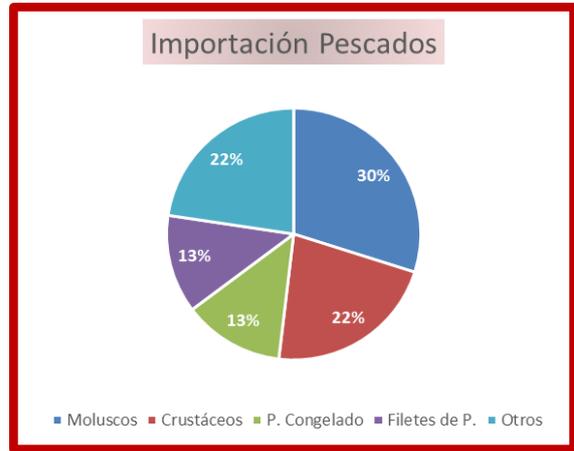
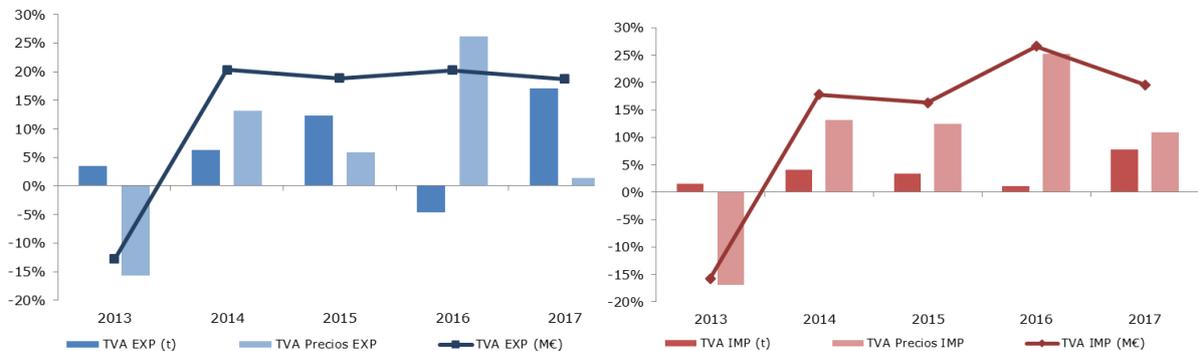


Tabla III.8.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR MOLUSCOS
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	411,67	495,30	588,56	707,58	839,99	18,7%
IMP (M€)	872,89	1.028,21	1.195,83	1.514,14	1.810,12	19,5%
Saldo (M€)	-461,22	-532,90	-607,27	-806,55	-970,14	-20,3%
EXP (t)	165.596	176.024	197.652	188.442	220.735	17,1%
IMP (t)	346.933	360.934	373.107	377.288	406.663	7,8%
Precio EXP (€/kg)	2,49	2,81	2,98	3,75	3,81	1,3%
Precio IMP (€/kg)	2,52	2,85	3,21	4,01	4,45	10,9%

Gráficos III.11. y III.12.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES MOLUSCOS
Años 2013 a 2017.



El subgrupo **Moluscos** (0307), que incluye los vivos, frescos, congelados, cocidos, salados o desconchados, es un subsector netamente importador.

El comercio de moluscos es expansivo teniendo incrementos en las exportaciones e importaciones. Debido al mayor valor de estas últimas, el saldo incrementa fuertemente su valor negativo, pasando de -461,22 M€ en el año 2013 a -970,14 M€ en el último año.

El valor de las exportaciones ha tenido un incremento constante a lo largo de los años **2013-2017**, con un aumento total del 104,0%, hasta los 803,99 M€. La evolución del valor de las importaciones ha pasado por un proceso semejante, con subidas constantes lo que ha motivado que el aumento del período sea del 107,4%, alcanzando la cifra de los 1.810,12 M€ en el año 2017.

El volumen exportado ha aumentado un 33,3%, desde las 165.996 t en el año 2013 hasta las 220.735 t en 2017, mientras que las importaciones han crecido un 17,2%, desde las 346.993 t hasta la cifra de 406.663 t en este último año.

Con estos datos, el precio de las exportaciones se ha incrementado desde 2,49 €/kg en el año 2013 hasta 3,81 €/kg en 2017, con un aumento total del 53,1%.

El precio de las importaciones de moluscos también ha subido desde los 2,52 €/kg en 2013 a 4,45 €/kg en el año 2017, con un aumento total del 76,9%.

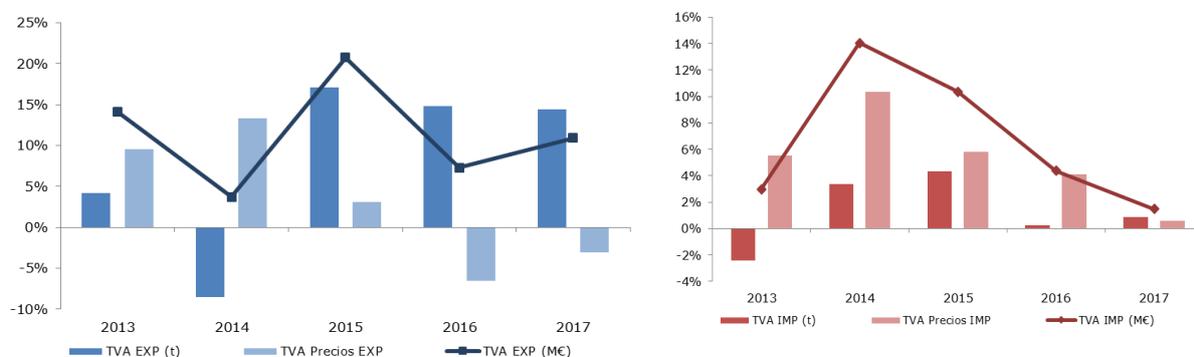
Los productos más exportados e importados son los cefalópodos congelados (Sepia, Calamar, Pota y Pulpo).

Crustáceos (0306)

Tabla III.9.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR CRUSTÁCEOS
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	270,88	280,88	339,11	363,81	403,48	10,9%
IMP (M€)	997,68	1.137,66	1.255,57	1.310,37	1.329,91	1,5%
Saldo (M€)	-726,80	-856,79	-916,46	-946,56	-926,42	2,1%
EXP (t)	38.032	34.792	40.733	46.771	53.497	14,4%
IMP (t)	177.147	183.057	190.981	191.435	193.133	0,9%
Precio EXP (€/kg)	7,12	8,07	8,33	7,78	7,54	-3,0%
Precio IMP (€/kg)	5,63	6,21	6,57	6,84	6,89	0,6%

Gráficos III.13. y III.14.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES CRUSTÁCEOS
 Años 2013 a 2017.



El subgrupo **Crustáceos** (0306) que incluye los vivos, frescos, congelados, cocidos, salados o pelados, es también un sector netamente importador, con incrementos tanto en importaciones como en exportaciones. El saldo, durante el período, **2013-2017**, ha pasado de -726,80 M€ a -926,42 M€.

El valor de las exportaciones ha crecido constantemente a lo largo del período 2013-2017, en un total de 49,0%, hasta los 403,48 M€. Igualmente, la evolución del valor de las importaciones ha sido constantemente al alza, presentado el resultado final un aumento del 33,3%, hasta los 1.329,91 M€

En cuanto al volumen, las exportaciones han aumentado, en el mismo período, un 40,7%, hasta las 53.497 t, mientras que el volumen importado también ha aumentado, aunque en menor proporción, sólo un 9,0%, hasta las 193.133 t.

Con estos antecedentes de un mayor incremento en valor que en volumen, resulta consecuente que los precios medios aumenten. Así el de exportación se ha incrementado desde 7,12 €/kg en 2013 hasta 7,54 €/kg en 2017, lo que supone un aumento del 5,9%. El precio medio de las importaciones era de 5,63 €/kg en 2013 y ha subido hasta 6,89 €/kg en 2017, con un aumento del 22,3%.

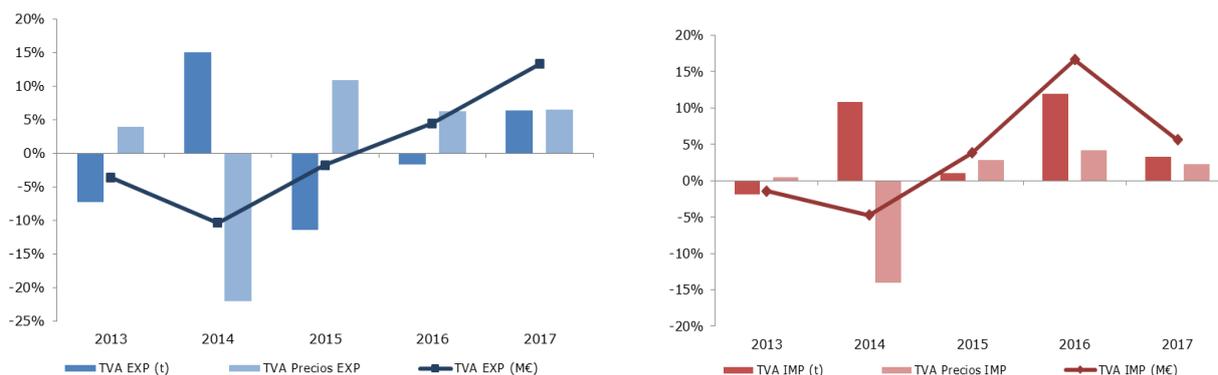
El producto más relevante a efectos de importación es el de Camarones y langostinos congelados (030617).

Pescado Congelado (0303)

Tabla III.10.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR PESCADO CONGELADO
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	773,51	693,60	681,26	711,80	806,45	13,3%
IMP (M€)	639,34	608,99	632,33	737,75	779,14	5,6%
Saldo (M€)	134,18	84,62	48,93	-25,96	27,31	205,2%
EXP (t)	424.104	487.847	432.094	425.002	452.239	6,4%
IMP (t)	282.704	313.382	316.531	354.363	366.039	3,3%
Precio EXP (€/kg)	1,82	1,42	1,58	1,67	1,78	6,5%
Precio IMP (€/kg)	2,26	1,94	2,00	2,08	2,13	2,2%

Gráficos III.15. y III.16.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES PESCADO CONGELADO
Años 2013 a 2017.



El subsector **Pescado Congelado** (0303) que excluye filetes, trozos o huevas, es tradicionalmente un sector netamente exportador, si bien en el año 2016 tuvo un saldo negativo de -25,96 M€. Este año vuelve a tener un saldo positivo de 27,31 M€, aunque ha tenido una bajada a lo largo del período 2013-2017, que se puede cifrar en -79,6%, partiendo del saldo de 134,18 M€ de 2013.

El valor de las exportaciones **entre 2013 y 2017** ha aumentado un 4,3%, hasta llegar a los 806,45 M€ actuales. Por su parte, las importaciones han aumentado un 21,9%, llegando en 2017 a un valor de 779,14 M€.

En cuanto a la evolución del volumen exportado, se ha incrementado en un 6,6%, hasta las 452.239 t. A su vez, el volumen importado ha aumentado en un 29,5%, hasta las 366.039 t.

El precio medio de exportación ha pasado de 1,82 €/kg en 2013 a 1,78 €/kg en 2017, con una bajada del -2,2%. El precio medio de importación también ha disminuido de 2,26 €/kg a 2,13 €/kg, con un descenso del -5,9%.

Los productos más significativos son los Túnidos congelados, en especial el Rabil o Atún de aleta amarilla (*Thunnus albacares*) congelado (030342)

Filetes de Pescado (0304)

Tabla III.11.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR FILETES DE PESCADO
Años 2013 a 2017

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	245,80	240,29	307,00	354,86	378,26	6,6%
IMP (M€)	549,31	621,30	662,71	728,60	764,68	5,0%
Saldo (M€)	-303,51	-381,01	-355,71	-373,74	-386,42	-3,4%
EXP (t)	48.542	47.078	53.105	61.057	62.148	1,8%
IMP (t)	188.767	203.219	190.225	204.203	194.401	-4,8%
Precio EXP (€/kg)	5,06	5,10	5,78	5,81	6,09	4,7%
Precio IMP (€/kg)	2,91	3,06	3,48	3,57	3,93	10,2%

Gráficos III.17. y III.18.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES FILETES DE PESCADO
Años 2013 a 2017



El subsector Filetes de Pescado (0304) ha sido tradicionalmente un sector netamente importador, superando el saldo, en todo los años del período 2013-2017, un valor negativo de -300 M€. En el año 2013 el saldo era de -303,51 M€ y en el año 2017 ha alcanzado el valor negativo de -386,42 M€.

El valor de las exportaciones **entre 2013 y 2017** ha aumentado un 53,9%, hasta llegar a los 37,26 M€ actuales, con incrementos anuales salvo en el año 2014.

Por su parte, las importaciones han aumentado un 39,2%, con incrementos constantes anuales, llegando en 2017 a un valor de 764,68 M€.

En cuanto a la evolución del volumen exportado, se ha incrementado en un 28,0%, hasta las 62.148 t. A su vez, el volumen importado ha aumentado en un 3,0%, hasta las 194.401 t.

El precio medio de exportación ha pasado de 5,06 €/kg en 2013 a 6,09 €/kg en 2017, con una subida del 20,2%. El precio medio de importación también ha aumentado de 2,91 €/kg a 3,93 €/kg, con un incremento del 35,2%.

15. Hortalizas y legumbres (07)

Gráfico III.19.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR GRUPO HORTALIZAS Y LEGUMBRES
Años 2008 a 2017.

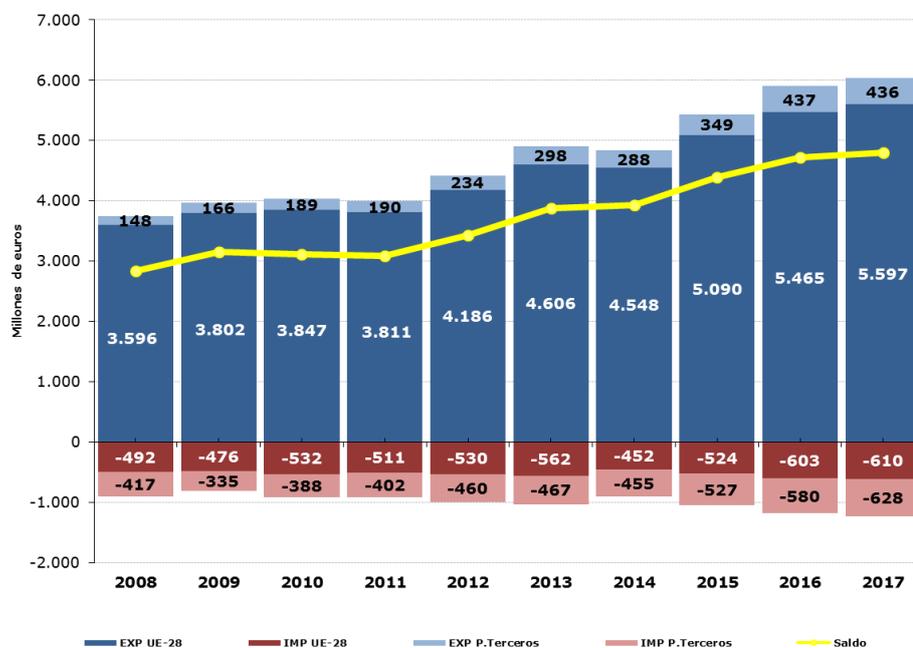


Tabla III.12
PRINCIPALES PAÍSES DEL GRUPO HORTALIZAS
Año 2017

Principales destinos exportación (año 2017)	M€	Principales orígenes importación (año 2017)	M€
Alemania	1.527,01	Marruecos	296,44
Francia	954,65	Francia	279,74
Reino Unido	884,12	Países Bajos	88,51
Países Bajos	587,44	Portugal	72,53
Italia	309,92	Perú	60,07
Polonia	212,91	Estados Unidos	58,64
Bélgica	197,55	Bélgica	52,77
Portugal	183,09	China	39,20
Suecia	176,10	Canadá	37,98
República Checa	104,86	Reino Unido	36,69
Subtotal 10 países	5.137,66	Subtotal 10 países	1.022,56
Total Hortalizas (07)	6.032,89	Total Hortalizas (07)	1.238,07

Gráfico III.20
EVOLUCIÓN DE LAS EMPRESAS EXPORTADORAS DEL GRUPO HORTALIZAS
Años 2008 a 2017

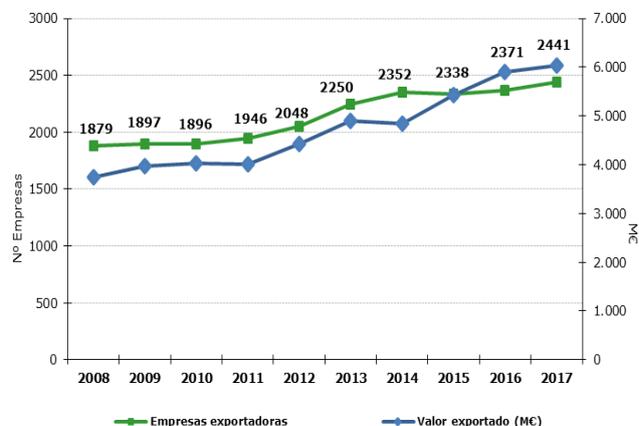


Tabla III.13.
PRINCIPALES DESTINOS DE EXPORTACIÓN DEL GRUPO HORTALIZAS
Año 2017

Principales destinos exportación	M€	Nº Empresas	Valor medio por empresa (M€)
Alemania	1.527,01	761	2,01
Francia	954,65	1.029	0,93
Reino Unido	884,12	654	1,35
Países Bajos	587,44	623	0,94
Italia	309,92	604	0,51
Polonia	212,91	422	0,50
Bélgica	197,55	396	0,50
Portugal	183,09	636	0,29
Suecia	176,10	217	0,81
República Checa	104,86	266	0,39
Subtotal 10 países	5.137,66	5.608	
Total Hortalizas (07)	6.032,89	9.547	0,63

El comercio exterior del grupo Hortalizas frescas o secas presenta un carácter marcadamente exportador a lo largo del período 2008-2017, con incrementos de las exportaciones salvo en los años 2011 y 2014. Las exportaciones del año 2017 han alcanzado un valor record de 6.032,89 M€.

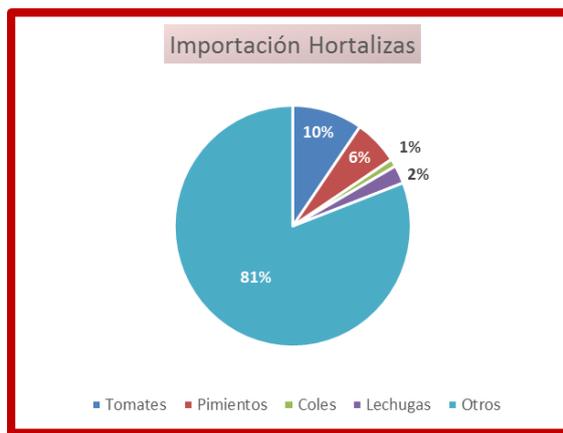
Las ventas de hortalizas al exterior se han incrementado **desde 2008** con una subida del 61,1%, mientras que las importaciones solo han aumentado en un 36,2%, circunstancia que ha provocado que el saldo se haya pasado de 2.835,35 M€ en 2008 a los 4.794,83 M€ en éste último año, con una subida del 69,1% a lo largo de período.

Si analizamos los resultados con **respecto al año 2016**, las exportaciones en valor han aumentado un 2,2% desde los 5.902,72 M€. Las importaciones en valor también han aumentado un 4,6% desde los 1.238,07 M€.

En volumen, en exportaciones se ha producido una disminución, en concreto un -2,1% situándose en 5.921.646 t. Por el contrario, las importaciones aumentan un 5,4% alcanzando las 1.902.526 t.

El principal destino de las exportaciones de Hortalizas son los países de la UE-28, con 5.597,36 M€, lo que supone el 93% del total; mientras que las importaciones están divididas, casi simétricamente entre UE-28: 610,05 M€ y países terceros: 628,02 M€.

Este grupo es el segundo sector, dentro del ámbito MAPAMA por detrás de las Frutas (08), que mayor aportación realiza al saldo positivo del comercio exterior agroalimentario .

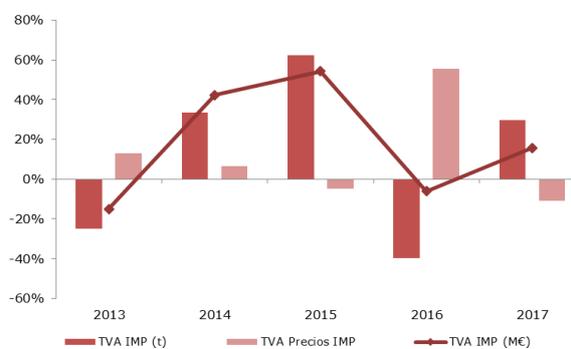
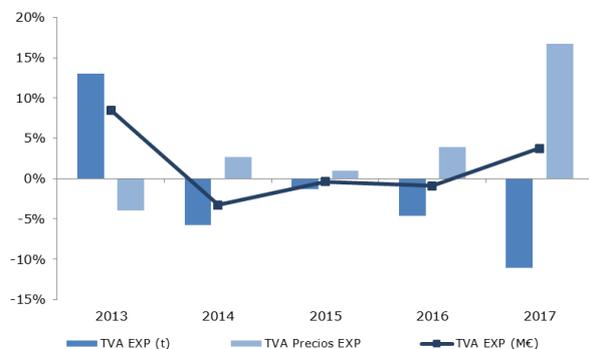


Tomates (0702)

Tabla III.14
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR TOMATES
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	1.012,42	979,43	975,68	966,97	1.003,19	3,7%
IMP (M€)	49,89	70,97	109,52	102,86	118,93	15,6%
Saldo (M€)	962,53	908,46	866,16	864,11	884,26	2,3%
EXP (t)	1.026.755	967.540	954.983	910.663	809.528	-11,1%
IMP (t)	111.266	148.625	241.123	145.633	188.913	29,7%
Precio EXP (€/kg)	0,99	1,01	1,02	1,06	1,24	16,7%
Precio IMP (€/kg)	0,45	0,48	0,45	0,71	0,63	-10,9%

Gráficos III.21. y III.22.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES TOMATES
Años 2013 a 2017.



El subgrupo **Tomates** (0702) es netamente exportador, si bien su saldo máximo se alcanzó en 2013. Ha ido descendido por la combinación de una bajada en las exportaciones y una subida en las importaciones, si bien en 2017 ha aumentado un 2,3% con respecto a 2016.

En el período estudiado (**2013-2017**), el valor de las exportaciones ha disminuido en un -0,9% hasta llegar a los 1.003,19 M€. Frente a esta pequeña disminución, el valor de las importaciones desde 2013, se ha incrementado con bastante fuerza, en un 138,4%, llegando hasta los 118,93 M€ en 2017.

Como consecuencia de lo anterior el saldo ha disminuido un 2,0%, desde 962,53 M€, en el año 2013 hasta los 884,26 M€, en 2017.

Con respecto a los volúmenes, se puede indicar que en el mercado se ha producido un mayor movimiento, ya que en exportaciones se produce una considerable disminución del -21,2% desde 2013 hasta la actualidad, llegando a la cifra de 809.528 t

En sentido contrario, las importaciones se han incrementado en este mismo período, un 69,8%, con una cifra final en el año 2017 de 188.913 t.

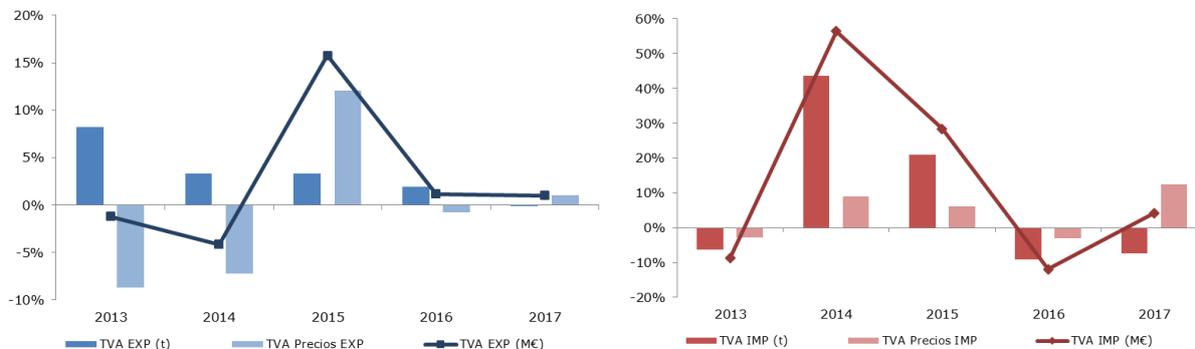
Los precios de exportación han tenido un aumento desde los 0,99 €/kg de 2013 hasta los 1,24 €/kg de 2017, lo que ha supuesto un incremento del 25,7%. Sin embargo las importaciones tienen un incremento un poco superior de sus precios, pasando de 0,45 €/kg en 2013 a 0,63 €/kg en 2017, lo que representa un porcentaje de subida del 40,4%.

Lechugas (0705)

Tabla III.15.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR LECHUGAS
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	634,30	608,12	704,13	712,44	719,67	1,0%
IMP (M€)	16,45	25,74	33,05	29,13	30,36	4,2%
Saldo (M€)	617,85	582,38	671,08	683,30	689,31	0,9%
EXP (t)	756.614	781.889	807.856	823.617	823.501	0,0%
IMP (t)	16.155	23.194	28.049	25.483	23.609	-7,4%
Precio EXP (€/kg)	0,84	0,78	0,87	0,87	0,87	1,0%
Precio IMP (€/kg)	1,02	1,11	1,18	1,14	1,29	12,5%

Gráficos III.23. y III.24.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES LECHUGAS
 Años 2013 a 2017.



El comportamiento del subgrupo de las **Lechugas** (0705) ha sido en general similar al resto de productos hortícolas, siendo en su conjunto netamente exportador, con aumentos en exportaciones, importaciones y saldo.

El valor de las exportaciones ha aumentado en el período **2013-2017** en un 13,5%, pasando de 634,30 M€ a 719,67 M€. En las importaciones el incremento ha sido del 84,6%, subiendo de 16,45 M€ a 30,36 M€ en 2017.

El saldo se ha incrementado desde 617,85 M€, en el año 2013 hasta los 689,31 M€, en 2017, si bien la subida no ha sido continua, teniendo vaivenes a lo largo del período.

El análisis en volumen sigue las mismas pautas: las ventas en toneladas se incrementaron en un 8,8%, pasando de 756.614 t en 2013 a 823.501 t en 2017. Las compras también se incrementaron, pero en una cuantía bastante superior (46,1%) al pasar de 16.155 t a 23.609 t en 2017.

Los precios de exportación durante el período 2013 - 2017, han aumentado en un 4,2%, ya que pasan de 0,84 €/kg a 0,87 €/kg. Las importaciones tienen una subida de precios más intensa, pues pasan de 1,02 €/kg en 2013 a 1,29 €/kg en 2017, lo que representa un aumento de 26,3%.

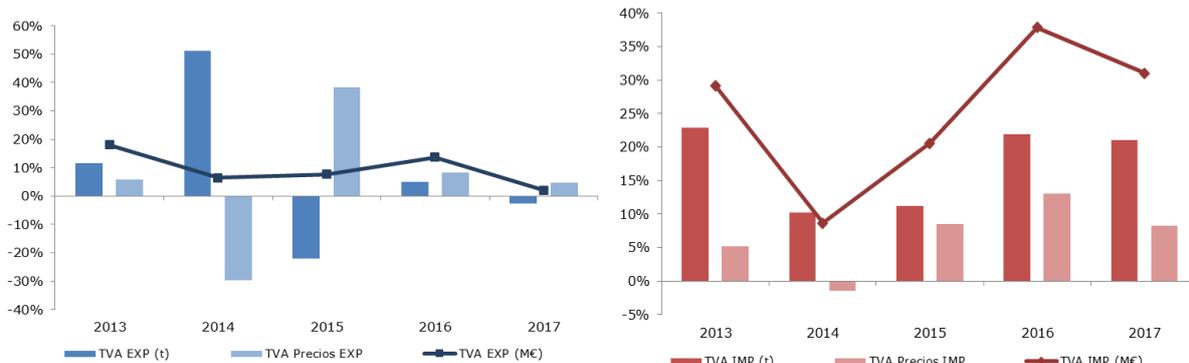
Siempre los precios de importación han sido superiores a los precios de exportación, contando con que la cuantía en volumen es mucho más reducida.

Pimientos (070960)

Tabla III.16.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR PIMIENTOS
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	759,26	808,33	870,64	989,93	1.009,67	2,0%
IMP (M€)	31,82	34,57	41,67	57,44	75,24	31,0%
Saldo (M€)	727,44	773,76	828,97	932,49	934,43	0,2%
EXP (t)	593.050	896.607	698.801	734.168	715.558	-2,5%
IMP (t)	30.710	33.859	37.636	45.866	55.500	21,0%
Precio EXP (€/kg)	1,28	0,90	1,25	1,35	1,41	4,6%
Precio IMP (€/kg)	1,04	1,02	1,11	1,25	1,36	8,3%

Gráficos III.25. y III.26.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES PIMIENTOS
Años 2013 a 2017



El subgrupo **Pimientos frescos** (070960) es un sector netamente exportador a lo largo del período estudiado (**2013–2017**). Su tendencia es muy positiva, con incrementos paulatinos de las exportaciones y saldos. Actualmente constituye el primer subsector por saldo, dentro de las hortalizas habiendo superado a partir del año 2016 al tomate que era tradicionalmente el primer subgrupo exportador.

El valor de las exportaciones se ha incrementado en un porcentaje considerable (33,0%) hasta llegar a los 1.009,67 M€. El valor de las importaciones también se ha incrementado en un 136,5% hasta los 75,24 M€.

El saldo que era de 727,44 M€ en 2013, en el año 2017 llega hasta los 934,43 M€, con un incremento del 28,5%.

El volumen tanto de las exportaciones como de las importaciones ha aumentado en el período considerado. Así, las exportaciones han pasado de 593.050 t a 715.558 t lo que supone un incremento del 20,7%. Las importaciones también se incrementan en un 80,7 %, al pasar de 30.710 t en 2013 a 55.500 t en 2017.

Los precios de exportación han sufrido vaivenes a lo largo del período, si bien en su conjunto han tenido un aumento desde los 1,28 €/kg de 2013 hasta los 1,41 €/kg de 2017, lo que ha supuesto un incremento del 10,2%.

Las importaciones presentan una evolución semejante, ya que pasan de 1,04 €/kg en 2013 a 1,36 €/kg en 2017, lo que significa un incremento del 30,8 %.

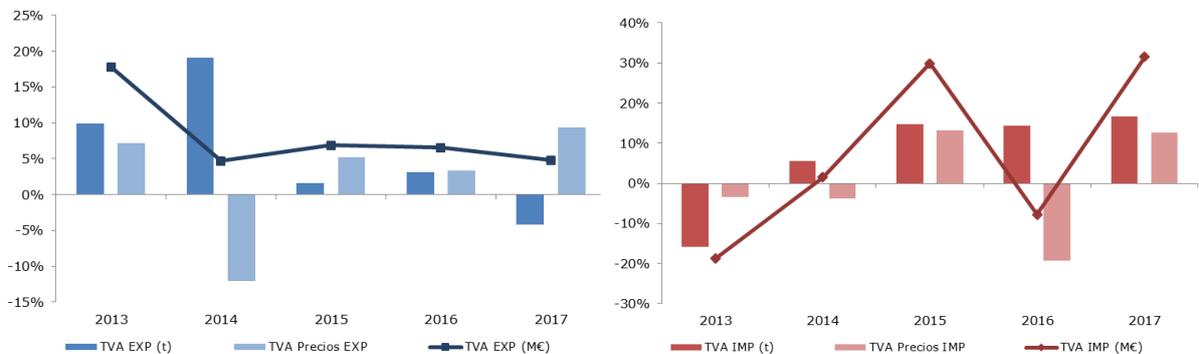
Al igual que ocurría con los tomates, los precios de exportación se han mantenido superiores a los precios de importación, aunque se observa una fuerte tendencia hacia la convergencia.

Coles (0704)

Tabla III.17.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR COLES
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	383,83	401,81	429,42	457,53	479,56	4,8%
IMP (M€)	7,98	8,10	10,53	9,71	12,77	31,6%
Saldo (M€)	375,84	393,71	418,89	447,82	466,78	4,2%
EXP (t)	373.854	445.115	452.240	466.261	446.897	-4,2%
IMP (t)	14.337	15.126	17.348	19.836	23.158	16,7%
Precio EXP (€/kg)	1,03	0,90	0,95	0,98	1,07	9,4%
Precio IMP (€/kg)	0,56	0,54	0,61	0,49	0,55	12,7%

Gráficos III.27 y III.28
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES COLES
Años 2013 a 2017



El comportamiento del subgrupo de las **Coles** (0704) ha sido similar al resto de productos hortícolas, siendo en su conjunto netamente exportador, con aumentos en exportaciones, importaciones y saldo.

El valor de las exportaciones en el período considerado, se ha incrementado en un porcentaje considerable (24,9%) hasta llegar a los 479,56 M€. El valor de las importaciones, aunque es muy poco relevante con respecto a las exportaciones, se ha incrementado en mayor porcentaje, un 60,0% hasta los 12,77 M€.

El saldo se ha incrementado desde 375,84 M€, en el año 2013 hasta los 466,78 M€, en 2017, lo que supone un incremento del 24,2 %, en línea con el incremento de las exportaciones.

También el volumen, tanto de las exportaciones como de las importaciones, ha aumentado en el período considerado. Así, las exportaciones han pasado de 373.854 t a 446.897 t lo que supone un incremento del 19,5%. Mayor subida se produce en las importaciones, al pasar de 14.337 t en 2013 a 23.158 t en 2017 (61,5%).

El precio de exportación aumenta un 4,5%, desde los 1,03 €/kg de 2013 hasta los 1,07 €/kg de 2017.

Por el contrario el precio de importación cae muy ligeramente, en un - 1,0%, desde 0,56 €/kg en 2013 a 0,55 €/kg en 2017.

También en las coles, los precios de exportación son muy superiores a los de importación a lo largo de todo el período estudiado.

16. Frutas (08)

Gráfico III.29.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR GRUPO FRUTAS
 Años 2008 a 2017.

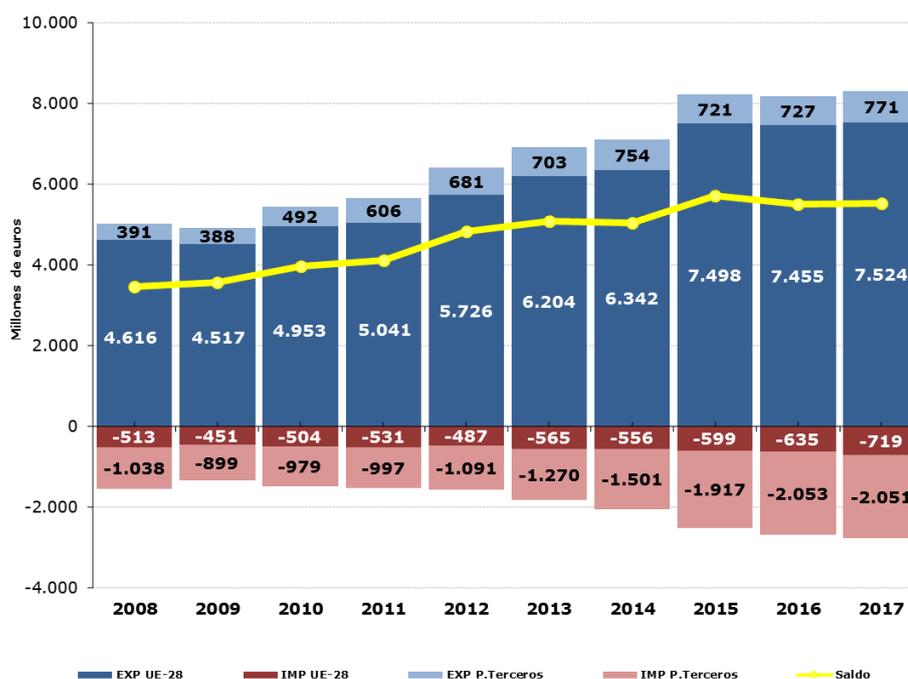


Tabla III.18
PRINCIPALES PAÍSES DEL GRUPO FRUTAS
 Año 2017

Principales destinos exportación (año 2017)	M€	Principales orígenes importación (año 2017)	M€
Alemania	2.070,63	Estados Unidos	594,28
Francia	1.541,88	Marruecos	286,39
Reino Unido	985,21	Costa Rica	153,60
Italia	633,14	Italia	151,91
Países Bajos	529,83	Perú	141,70
Portugal	334,79	Francia	140,59
Polonia	311,59	Portugal	139,46
Bélgica	247,18	Chile	114,69
Suiza	163,77	Brasil	113,11
Austria	140,15	Bélgica	94,75
Subtotal 10 países	6.958,17	Subtotal 10 países	1.930,49
Total Frutas (08)	8.294,22	Total Frutas (08)	2.769,60

Gráfico III.30
EVOLUCIÓN DE LAS EMPRESAS EXPORTADORAS DEL GRUPO FRUTAS
Años 2008 a 2017

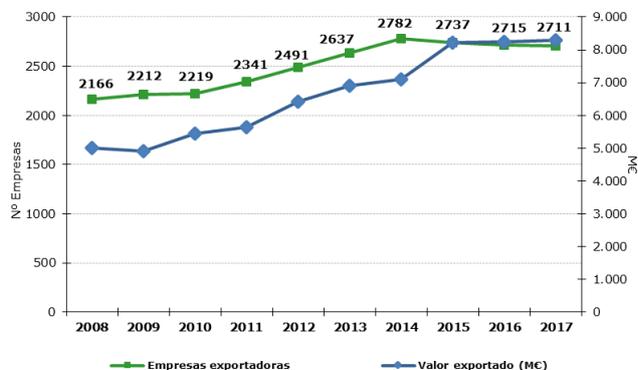


Tabla III.19.
PRINCIPALES DESTINOS DE EXPORTACIÓN DEL GRUPO FRUTAS
Año 2017

Principales destinos exportación	M€	Nº Empresas	Valor medio por empresa (M€)
Alemania	2.070,63	1.104	1,88
Francia	1.541,88	1.422	1,08
Reino Unido	985,21	793	1,24
Italia	633,14	950	0,67
Países Bajos	529,83	830	0,64
Portugal	334,79	711	0,47
Polonia	311,59	624	0,50
Bélgica	247,18	582	0,42
Suiza	163,77	306	0,54
Austria	140,15	271	0,52
Subtotal 10 países	6.958,17	7.593	
Total Frutas (08)	8.294,22	2.718	3,05

El grupo Frutas y frutos frescos o secos es un grupo de carácter exportador, al igual que las Hortalizas. El valor de las exportaciones ha ido incrementándose a lo largo de los años. En el período **2008-2017**, se parte de 5.006,62 M€ y se finaliza con 8.294,22 M€; mediante un crecimiento continuado, más o menos acentuado, aunque en el año 2009 excepcionalmente se produjo un descenso. El aumento desde el año 2008 ha sido del 65,7%, mientras que si consideramos únicamente con respecto al año 2016, se ha producido una desaceleración porque ha sido sólo de un 0,6%.

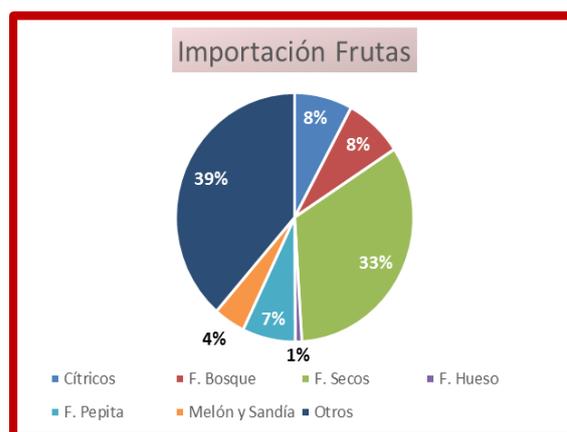
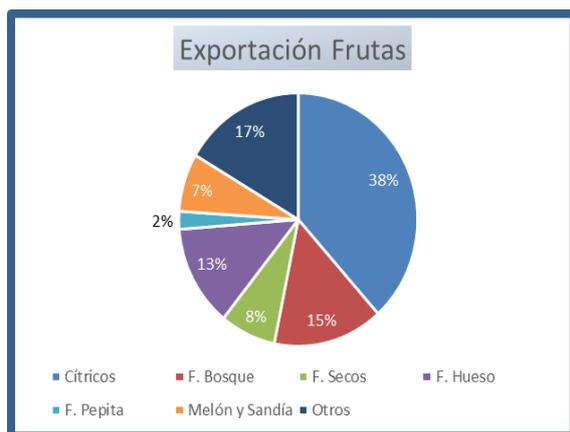
Por su parte, las importaciones también se han incrementado desde 2008, cuando su valor era de 1.551,33 M€, hasta 2017 cuando alcanzan la cifra de 2.769,60 M€. Su crecimiento no ha sido ininterrumpido. En los años 2009, 2010 y 2011, su valor fue inferior al alcanzado en 2008. El incremento con respecto 2008 ha sido del 78,5%, mientras que si nos fijamos exclusivamente con respecto a 2016, éste ha sido de un más modesto 3,0%.

En el año 2017 el principal destino de las exportaciones de Frutas son los países de la UE-28, con 7.523,61 M€, que representan el 91% de las mismas, mientras que al contrario, las importaciones proceden en su mayoría de países terceros con 2.050,73 M€, que representan el 74% del total, lo cual resulta lógico por el tipo de productos, en gran parte tropicales o de contraestación, que no se pueden producir internamente.

El saldo se ha pasado de 3.455,29 M€ en 2008 a los 5.524,61 M€ en 2017, con una subida del 59,9% durante todo el período. El saldo no se ha incrementado de forma constante, sino que ha tenido subidas y bajadas a lo largo del período. Sin ir más lejos en el año 2016 fue de

5.553.25 M€, superior al del año actual. Sin embargo esta cifra está un poco por debajo del record para estos productos, que se produjo el año 2015 con la cifra de 5.703,39 M€.

A pesar de estas ligeras bajadas, este grupo es el primer subsector, dentro del ámbito MAPAMA, al realizar la mayor aportación al saldo positivo del comercio exterior agroalimentario.



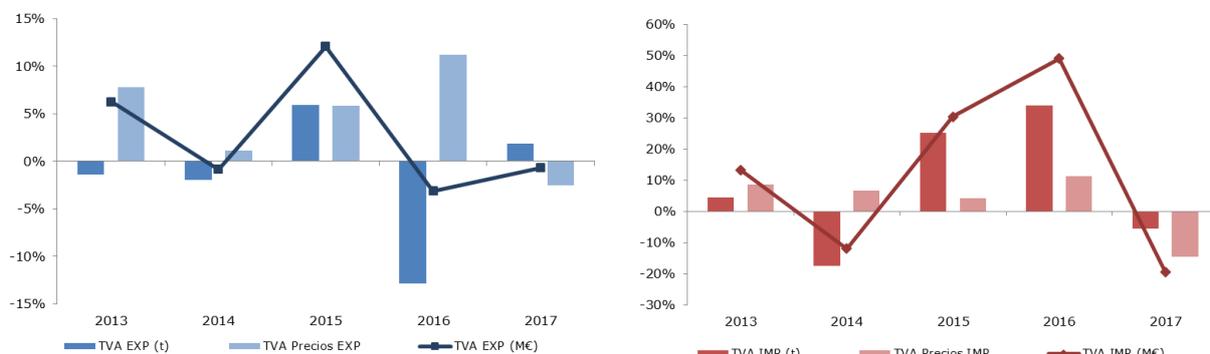
Cítricos (0805)

Tabla III.20
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR CÍTRICOS
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	2.977,62	2.951,53	3.308,11	3.204,66	3.181,65	-0,7%
IMP (M€)	158,36	139,34	181,63	270,61	218,07	-19,4%
Saldo (M€)	2.819,25	2.812,19	3.126,47	2.934,05	2.963,58	1,0%
EXP (t)	4.029.962	3.950.471	4.183.847	3.645.450	3.713.504	1,9%
IMP (t)	201.040	165.872	207.432	277.988	262.514	-5,6%
Precio EXP (€/kg)	0,74	0,75	0,79	0,88	0,86	-2,5%
Precio IMP (€/kg)	0,79	0,84	0,88	0,97	0,83	-14,7%

A lo largo del período estudiado, el subgrupo **Cítricos** (0805) muestra aumentos en exportaciones, importaciones y saldos. Su ciclo exportador comienza en otoño, alcanza su máximo al principio de primavera y desaparece en el verano.

Gráficos III.31. y III.32.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES CÍTRICOS
 Años 2013 a 2017.



Subgrupo de clara vocación exportadora, su saldo aumentó en el período un 5,1% desde 2.819,25 M€ a 2.963,58 M€; si bien en el año 2015 se consiguió un saldo record de 3.126,47 Me.

El valor de las exportaciones en el período **2013-2017**, se ha incrementado en un 6,9% hasta llegar a los 3.181,65 M€. Este subgrupo siempre ha tenido una larga tradición de exportación, sobre todo a los países de la UE. El valor de las importaciones también se ha incrementado en un 37,7%, llegando hasta los 270,07 M€ en 2017.

El volumen de exportación ha caído un -7,9% en el período, así en 2017, la cifra final es de 3.713.505 t. La importación ha crecido un 30,6% hasta 262.514 t.

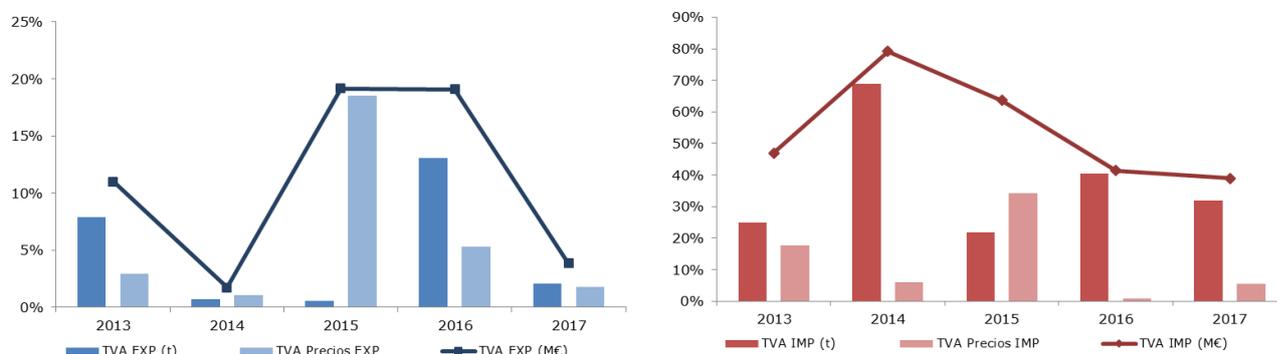
Con respecto al precio medio de exportación ha pasado de ser 0,74 €/kg en 2013 a 0,86 €/kg en 2017, con una subida del 16,0%. La evolución en los precios medios de importación ha sido desde los 0,79 €/kg en 2013 hasta los 0,83 €/kg en 2017, con un aumento del 5,5%.

Frutas del bosque (081010+081020+081030+081040)

Tabla III.21
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR FRUTAS DEL BOSQUE
 Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	823,06	837,15	997,59	1.187,87	1.233,40	3,8%
IMP (M€)	38,16	68,37	111,85	158,18	219,74	38,9%
Saldo (M€)	784,91	768,79	885,74	1.029,69	1.013,66	-1,6%
EXP (t)	344.104	346.462	348.420	393.988	402.097	2,1%
IMP (t)	12.647	21.369	26.033	36.561	48.214	31,9%
Precio EXP (€/kg)	2,39	2,42	2,86	3,01	3,07	1,7%
Precio IMP (€/kg)	3,02	3,20	4,30	4,33	4,56	5,3%

Gráficos III.33. y III.34.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES FRUTAS DEL BOSQUE
 Años 2013 a 2017.



Las **Frutas del Bosque** (081010+081020+081030+081040) tienen un comercio exterior netamente exportador con incrementos en exportaciones, importaciones y saldos. Estas producciones sufren de una cierta estacionalidad, ya que la época adecuada de la exportación de este tipo de fruta tiene lugar principalmente en los meses de primavera y verano hasta el principio del otoño.

El valor de las exportaciones en el período **2013-2017**, se ha incrementado en un 49,9%, pasando de 823,06 M€ hasta llegar a los 1.233,40 M€. El valor de las importaciones también se ha incrementado de forma aún más importante ya que el porcentaje escala hasta el 475,9%, alcanzando los 219,74 M€ en 2017, partiendo de los 38,16 M€ en 2013.

El volumen de exportación se ha incrementado en un 16,9% pasando de 344.104 t en 2013 a 402.097 t en 2017, mientras que las importaciones han subido de forma más impresionante, un 281,2%, pasando de 12.647 t en 2013 a 48.214 t en 2017.

El saldo que era de 784,91 M€ en 2013, ha llegado en el año 2017 hasta los 1.013,66 M€, lo que ha supuesto un notable incremento del mismo, cifrado en 29,1% y eso a pesar de la caída del -1,6% con respecto a 2016, donde se alcanzó un saldo de 1.029,69 M€, record para estos productos.

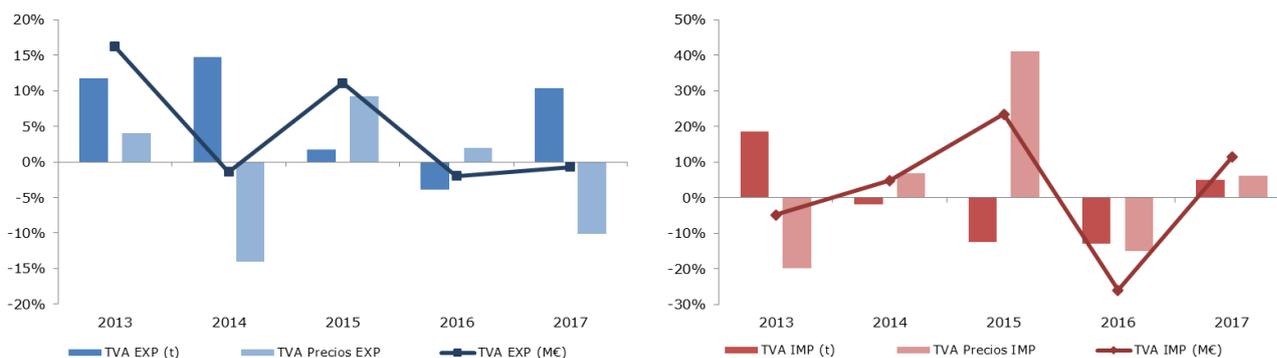
Con respecto al precio medio de exportación se puede decir que ha tenido un incremento notable, puesto que ha pasado de ser 2,39 €/kg en 2013 a 3,07 €/kg en 2017. La evolución en los precios medios de importación ha sido todavía más acusada, puesto que pasa de ser 3,02 €/kg en 2013 a subir hasta los 4,56 €/kg en 2017, lo que supone un aumento del 51,1%.

Frutas de hueso (0809)

Tabla III.22
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR FRUTAS DE HUESO
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	1.010,82	996,83	1.107,52	1.085,84	1.077,86	-0,7%
IMP (M€)	22,99	24,11	29,77	22,03	24,56	11,5%
Saldo (M€)	987,83	972,72	1.077,75	1.063,80	1.053,30	-1,0%
EXP (t)	919.596	1.055.118	1.073.310	1.031.873	1.139.235	10,4%
IMP (t)	29.153	28.623	25.039	21.815	22.899	5,0%
Precio EXP (€/kg)	1,10	0,94	1,03	1,05	0,95	-10,1%
Precio IMP (€/kg)	0,79	0,84	1,19	1,01	1,07	6,2%

Gráficos III.35. y III.36.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES FRUTAS DE HUESO
Años 2013 a 2017.



Igual que sucedía con los Cítricos y las Frutas del Bosque, **las Frutas de Hueso** (0809) también tienen un comercio exterior netamente exportador, aunque la exportación de las frutas de hueso se realiza casi con exclusividad en los meses de verano.

El valor de las exportaciones en el período **2013-2017**, se ha incrementado en un 6,6% hasta llegar a los 1.077,86 M€.

El valor de las importaciones, ha aumentado de forma muy parecida, en un porcentaje del 6,7%, desde 2013 a 2017, aunque éstas han sido muy poco significativas frente a las exportaciones, ya que sólo han supuesto 24,56 M€ en 2017.

Con respecto al volumen, las exportaciones se han incrementado en un 23,9%, llegando a 1.139.235 t en el año 2017, mientras que las importaciones han descendido en un -21,5% hasta 22.899 t, en 2017.

Como consecuencia de los datos anteriores, el saldo que era de 987,83 M€ en 2013, en el año 2017 alcanza los 1.053,30 M€, lo que supone un incremento del 6,6%.

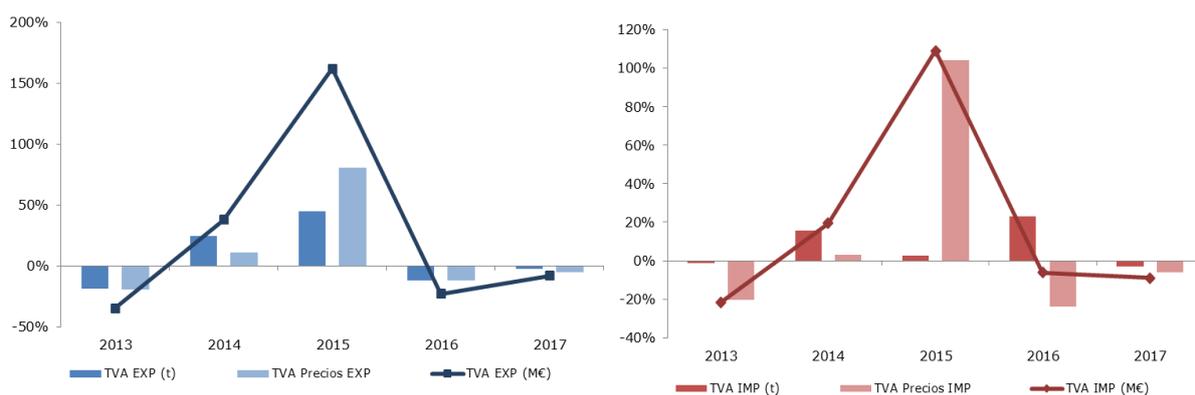
El precio medio de exportación ha tenido un descenso del -13,9%, pasando de ser 1,10 €/kg en 2013 a 0,95 €/kg en 2017. Por contra la importación tiene una subida del 36,0%, puesto que pasa de ser 0,79 €/kg en 2013 a subir hasta los 1,07 €/kg en 2017.

Frutos Secos (0801+0802)

Tabla III.23.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR FRUTOS SECOS
Años 2013 a 2017

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	246,19	339,19	888,42	681,90	625,76	-8,2%
IMP (M€)	431,22	514,83	1.076,22	1.010,59	920,24	-8,9%
Saldo (M€)	-185,03	-175,64	-187,80	-328,68	-294,48	-10,4%
EXP (t)	69.189	86.234	125.014	109.513	106.435	-2,8%
IMP (t)	137.578	159.323	163.202	200.735	194.751	-3,0%
Precio EXP (€/kg)	3,56	3,93	7,11	6,23	5,88	-5,6%
Precio IMP (€/kg)	3,13	3,23	6,59	5,03	4,73	-6,1%

Gráficos III.37. y III.38.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES FRUTOS SECOS
Años 2013 a 2017



Los **Frutos Secos** (0801+0802) tienen un carácter netamente importador, debido a que son ampliamente utilizados como materia prima para una gran variedad de productos.

A pesar del carácter importador la exportación ha aumentado de forma muy considerable, pasando de un 246,19 M€ en 2013 a 625,76 M€ en 2017, lo que supone un incremento de 154,2%.

Por su parte la importación ha subido un 113,4%, desde los 431,22 M€ de 2013 a los 920,24 M€ de 2017. Como consecuencia de las cifras anteriores, el saldo que era de -185,03 M€ en 2013, en el año 2017 llega hasta los -294,48 M€.

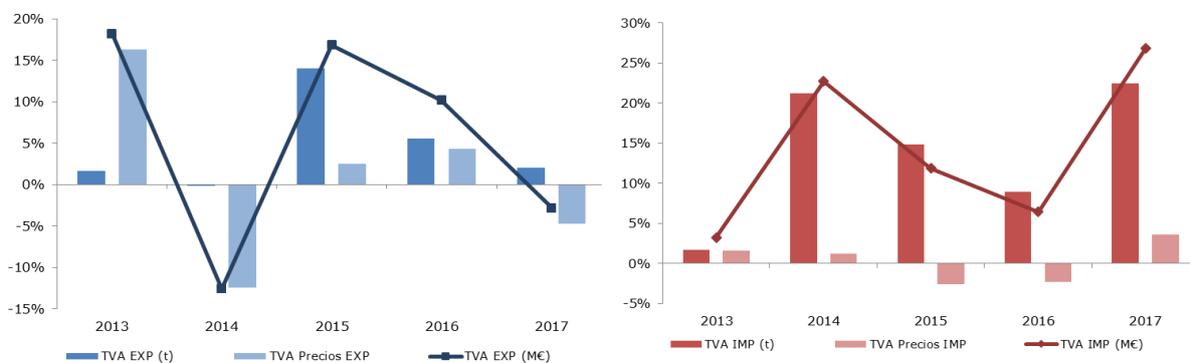
Con respecto al precio medio de exportación se puede decir que ha tenido un fuerte incremento del 65,2%, pasando de ser 3,56 €/kg en 2013 a 5,88 €/kg en 2017. De la misma forma para la importación se observa un incremento del 50,8% de los precios medios, puesto que pasa de ser 3,13 €/kg en 2013 a subir hasta los 4,73 €/kg en 2017.

Melones y Sandías (0807)

Tabla III.24.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR MELONES Y SANDÍAS
Años 2013 a 2017

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	562,95	492,39	575,33	633,78	616,12	-2,8%
IMP (M€)	64,09	78,63	87,98	93,66	118,76	26,8%
Saldo (M€)	498,86	413,76	487,35	540,12	497,36	-7,9%
EXP (t)	965.239	963.669	1.098.264	1.159.678	1.182.882	2,0%
IMP (t)	90.641	109.828	126.123	137.424	168.210	22,4%
Precio EXP (€/kg)	0,58	0,51	0,52	0,55	0,52	-4,7%
Precio IMP (€/kg)	0,71	0,72	0,70	0,68	0,71	3,6%

Gráficos III.39. y III.40.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES MELONES Y SANDÍAS
Años 2013 a 2017



Los **Melones y Sandías (0807)** tienen un comercio exterior con un carácter netamente exportador. Al igual que en otras frutas su exportación se muestra muy influenciada por las condiciones climáticas localizándose en los meses centrales del año.

El valor de las exportaciones en el período **2013-2017**, se ha incrementado en un 9,4%, pasando de 562,95 M€ hasta llegar a los 616,12 M€. El valor de las importaciones también se ha incrementado de forma aún más importante, en un 85,3%, ya que partiendo de los 64,09 M€ en 2013 alcanza los 118,76 M€ en 2017.

El volumen de exportación se ha incrementado en un 22,5% pasando de 965.239 t en 2013 a 1.182.882 t en 2017, mientras que las importaciones han subido de forma más considerable, un 85,6%, pasando de 90.641 t en 2013 a 168.210 t en 2017.

El saldo ha disminuido ligeramente, pasando de ser 498,86 M€ en 2013 a 497,36 M€ en 2017, lo que ha supuesto una ligera caída de -0,3% a lo largo del período. En el año 2016, se alcanzó un saldo de 540,12 M€, record para estas producciones.

Con respecto al precio medio de exportación se puede decir que ha tenido una disminución, puesto que ha pasado de ser 0,58 €/kg en 2013 a 0,52 €/kg en 2017. La evolución en los precios medios de importación se ha mantenido estable, puesto que pasa de ser 0,71 €/kg en 2013 a tener el mismo valor, 0,71 €/kg en el año 2017.

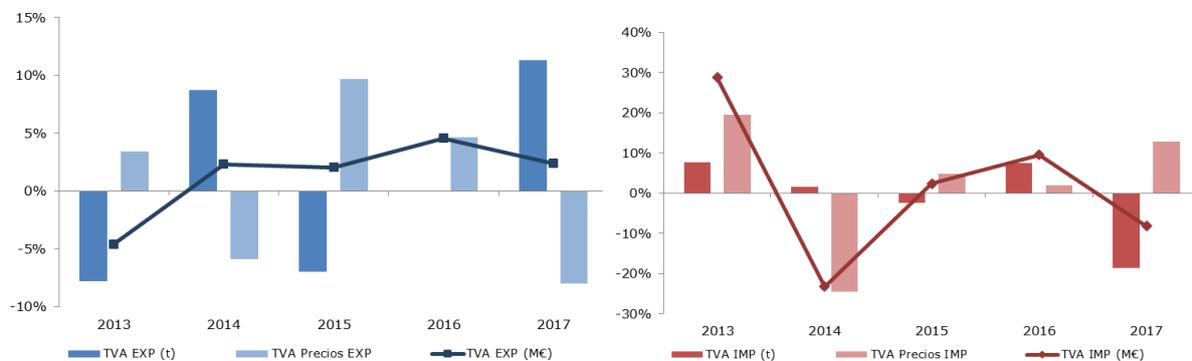
Frutas de Pepita (0808)

101

Tabla III.25.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR FRUTAS DE PEPITA
Años 2013 a 2017

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	169,69	173,60	177,15	185,22	189,64	2,4%
IMP (M€)	252,30	193,77	198,41	217,34	199,64	-8,1%
Saldo (M€)	-82,60	-20,17	-21,26	-32,11	-10,00	68,8%
EXP (t)	235.008	255.533	237.709	237.551	264.350	11,3%
IMP (t)	290.680	295.344	288.456	310.161	252.462	-18,6%
Precio EXP (€/kg)	0,72	0,68	0,75	0,78	0,72	-8,0%
Precio IMP (€/kg)	0,87	0,66	0,69	0,70	0,79	12,9%

Gráficos III.41. y III.42.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES FRUTAS DE PEPITA
 Años 2013 a 2017



Las **Frutas de Pepita** (0808) tienen un carácter importador a lo largo del período estudiado (**2013-2017**).

Aun así, el valor de las exportaciones desde 2013, se ha incrementado en un 11,8% pasando de 169,69 M€ hasta llegar a los 189,64 M€, en 2017.

Por su parte, el valor de las importaciones desde 2013, ha caído en un -20,9% pasando de 252,30 M€ hasta llegar a los 199,64 M€ del año 2017.

El saldo dentro de su valor negativo, ha mejorado considerablemente, ya que era de -82,60 M€ en 2013, llegando en el año 2017 hasta los -10,00 M€.

Con respecto al precio medio de exportación se puede decir que se ha mantenido inalterable, ya que su valor era 0,72 €/kg en 2013, el mismo que tiene en 2017.

La caída en los precios medios de importación ha sido apreciable, puesto que pasa de ser 0,87 €/kg en 2013 a bajar hasta los 0,79 €/kg en 2017, lo que supone un descenso del -8,9%.

17. Cereales (10)

Gráfico III.43.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR GRUPO CEREALES
Años 2008 a 2016.

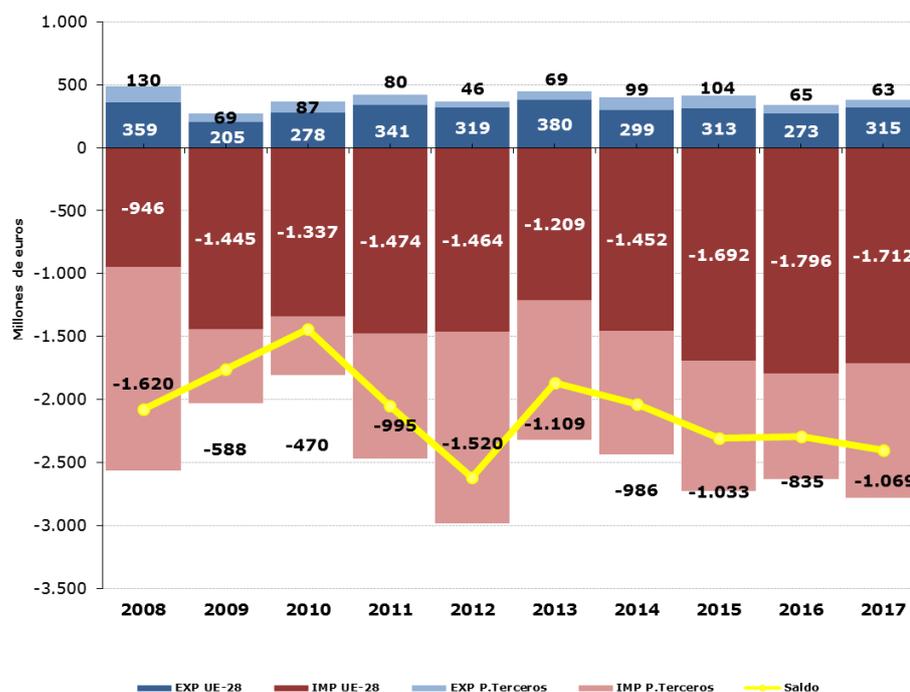


Tabla III.26.
PRINCIPALES PAÍSES DEL GRUPO CEREALES
Año 2017

Principales destinos exportación (año 2017)	MC	Principales orígenes importación (año 2017)	MC
Bélgica	69,91	Francia	672,83
Portugal	67,31	Ucrania	489,54
Francia	58,94	Brasil	365,15
Reino Unido	34,72	Bulgaria	327,30
Alemania	25,12	Rumanía	243,39
Países Bajos	19,53	Alemania	83,84
Italia	15,37	Lituania	60,67
Libia	10,87	Reino Unido	57,07
Estados Unidos	7,71	Polonia	54,28
Marruecos	7,48	Estados Unidos	50,50
Subtotal 10 países	316,95	Subtotal 10 países	2.404,58
Total Cereales (10)	378,3	Total Cereales (10)	2.780,64

Gráfico III.44
EVOLUCIÓN DE LAS EMPRESAS IMPORTADORAS DEL GRUPO CEREALES
Años 2008 a 2017

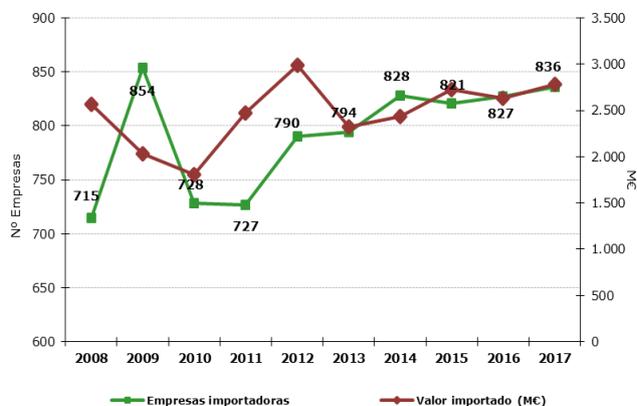


Tabla III.27.
PRINCIPALES DESTINOS DE IMPORTACIÓN DEL GRUPO CEREALES
Año 2017

Principales orígenes importación	M€	Nº Empresas	Valor medio por empresa (M€)
Francia	672,83	268	2,51
Ucrania	489,54	50	9,79
Brasil	365,15	27	13,52
Bulgaria	327,30	23	14,23
Rumanía	243,39	28	8,69
Alemania	83,84	109	0,77
Lituania	60,67	17	3,57
Reino Unido	57,07	70	0,82
Polonia	54,28	21	2,58
Estados Unidos	50,50	49	1,03
Subtotal 10 países	2.404,58	662	
Total Cereales (10)	2.780,64	2.868	0,97

El grupo Cereales presenta un carácter tradicionalmente importador, debido principalmente a que existe una muy fuerte demanda, pues estos productos son básicos, entre otras cosas, en la fabricación de piensos para alimentación animal.

Son cultivos en gran parte de secano y por tanto dependientes de las condiciones meteorológicas de cada año. Las exportaciones aunque muestran pequeños altibajos durante el período estudiado, en los últimos cinco años se han mantenido siempre por encima de los 300 M€, mientras que las importaciones, también con altibajos, han superado ampliamente en los últimos cinco años los 2.300 M€.

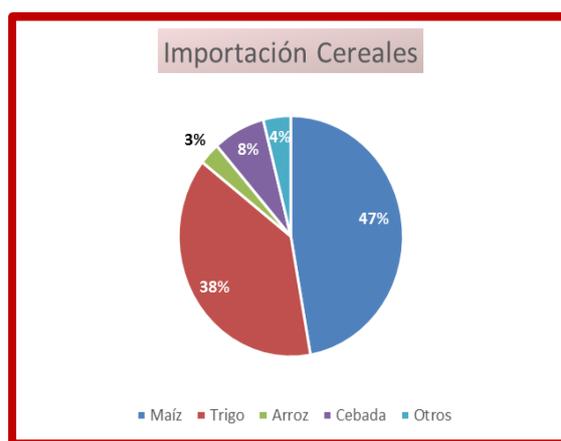
Las importaciones han aumentado en el período **2008-2017** en un 8,4% hasta 2.780,64 M€, mientras que en el mismo período, las exportaciones han descendido un -22,6%, bajando hasta 378,30 M€

En cuanto al origen de las importaciones en el año 2017, se sitúa preferentemente en los países de la UE-28, con 1.712,00 M€ (62%) frente a países terceros 1.068,65 M€ (38%). En cuanto a las exportaciones, éstas también tienen como destino preferente los países de la UE-28 con 315,37 M€ (83%).

Consecuentemente con esta tendencia de exportaciones a la baja e importaciones al alza, en 2017, el saldo negativo se situó en torno a los -2.402,34 M€, creciendo un 15,6% sobre el saldo de 2008 (-2.077,360 M€). La tendencia en base a los datos de los años anteriores es que continúe incrementándose.

Si analizamos los resultados **con respecto al año 2016**, las importaciones en valor han aumentado un 5,6% desde los 2.633,31 M€ hasta 2.780,64 M€. Las exportaciones en valor también han subido un 4,3% desde los 362,66 M€ hasta 378,30 M€.

En volumen, se ha producido un aumento en las importaciones, en un 6,8% desde las 14.694.942 t. Las exportaciones, en paralelo a lo que sucedía con el valor, han aumentado un 35,4% desde las 834.737 t.

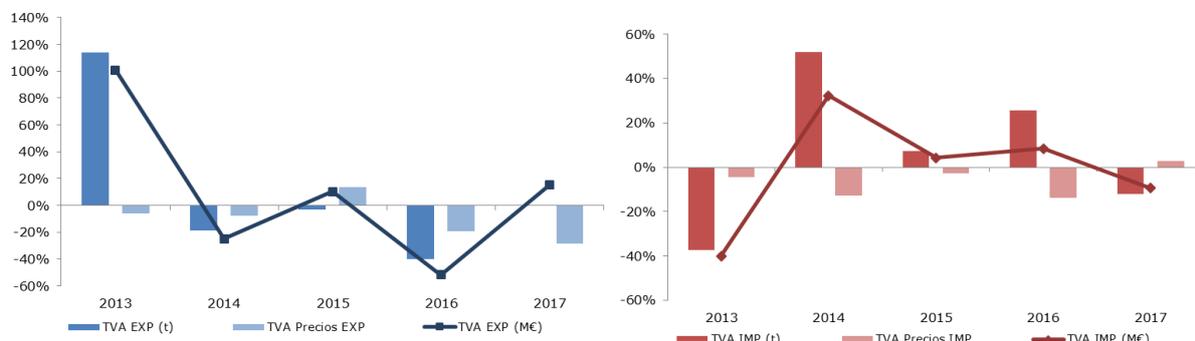


Trigo (1001)

Tabla III.28.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR TRIGO
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	182,89	137,39	151,48	73,22	84,31	15,1%
IMP (M€)	787,25	1.041,74	1.086,82	1.177,97	1.066,28	-9,5%
Saldo (M€)	-604,36	-904,35	-935,33	-1.104,75	-981,97	11,1%
EXP (t)	606.114	493.177	479.093	287.110	462.722	61,2%
IMP (t)	3.432.173	5.210.439	5.591.789	7.029.092	6.181.914	-12,1%
Precio EXP (€/kg)	0,30	0,28	0,32	0,26	0,18	-28,6%
Precio IMP (€/kg)	0,23	0,20	0,19	0,17	0,17	2,9%

Gráficos III.45. y III.46.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES TRIGO
 Años 2013 a 2017.



El subgrupo **Trigo** (1001), presenta un carácter netamente importador ya que su saldo, durante el período, 2013-2017, ha pasado de -604,36 M€ a -981,97 M€, con diversos altibajos a lo largo del mismo.

El valor de las exportaciones ha caído **entre 2013 y 2017** un -53,9%, hasta los 84,31 M€. La evolución del valor de las importaciones también ha tenido diversos altibajos, si bien el resultado final presenta un aumento del 35,4%, llegando hasta los 1.066,28 M€

En cuanto al volumen, las exportaciones han disminuido, en el citado período, un -23,7%, hasta las 462.722 t, mientras que por el contrario, el volumen importado ha aumentado, en una gran proporción, un 80,1%, hasta las 6.181.914 t.

Los precios tanto los de exportación como los de importación han disminuido. La bajada de los precios de exportación es considerable, un -39,6%, desde los 0,30 €/kg de 2013 a los 0,18 €/kg actuales. Los de importación han disminuido un -24,8%, desde los 0,23 €/kg de 2013 a los actuales 0,17 €/kg.

Maíz (1005)

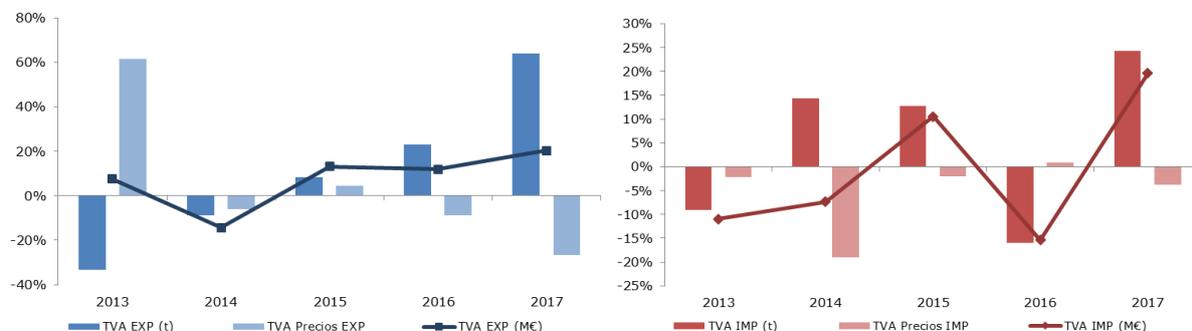
Tabla III.29.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR MAÍZ
 Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	73,46	62,92	71,18	79,66	95,80	20,3%
IMP (M€)	1.266,26	1.173,12	1.296,42	1.097,43	1.312,51	19,6%
Saldo (M€)	-1.192,80	-1.110,19	-1.225,24	-1.017,77	-1.216,72	-19,5%
EXP (t)	108.566	99.031	107.369	132.060	216.561	64,0%
IMP (t)	5.545.811	6.342.602	7.155.039	6.008.082	7.470.370	24,3%
Precio EXP (€/kg)	0,68	0,64	0,66	0,60	0,44	-26,7%
Precio IMP (€/kg)	0,23	0,18	0,18	0,18	0,18	-3,8%

Gráficos III.47. y III.48.

T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES MAÍZ

Años 2013 a 2017.



El **Maíz** (1005) al igual que casi todo el grupo de cereales, tiene un carácter importador, ya que la producción nacional no puede hacer frente a la fuerte demanda de este cereal. El maíz, se utiliza principalmente como base de composición en piensos, para algunos preparados de alimentación humana y también como materia prima para producción de bioetanol.

El valor de las exportaciones en el período **2013-2017**, se ha incrementado en un 30,4% hasta llegar a los 95,80. El valor de las importaciones también ha aumentado, pero en menor medida, un 3,7%, llegando hasta los 1.312,51 M€ en 2017.

Su saldo, durante el período estudiado, al igual que el trigo, ha aumentado su carácter negativo, pasando de -1.192,80 M€ en 2013 a -1.216,72 M€ en 2017.

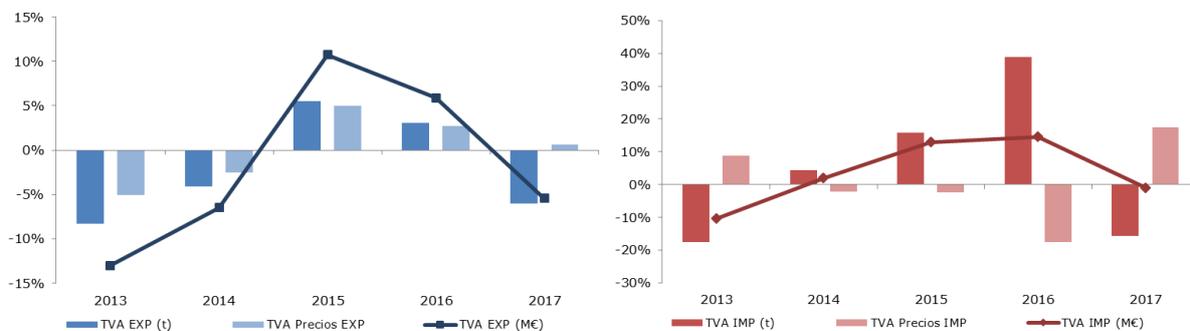
Los volúmenes tienen una tendencia creciente. En exportación aumentó un 99,5% frente a 2013. En importación para el mismo período también subió, pero en una proporción menor, un 34,7%, hasta las 7.470.370 t.

Con estos datos de mayores incrementos de los volúmenes que de los valores, resulta obvio que se produce una disminución relativa del precio del maíz. Así para la exportación la bajada es de -34,6%, de 0,68 €/kg en 2013 a 0,44 €/kg en 2017. Para la importación la bajada es del -23,1%, de 0,23 €/kg a 0,18 €/kg.

Arroz (1006)

 Tabla III.30.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR ARROZ
 Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	148,59	138,93	153,84	162,92	154,09	-5,4%
IMP (M€)	63,61	64,88	73,27	83,96	83,20	-0,9%
Saldo (M€)	84,98	74,06	80,57	78,97	70,89	-10,2%
EXP (t)	276.901	265.644	280.237	288.872	271.442	-6,0%
IMP (t)	102.853	107.354	124.359	172.751	145.730	-15,6%
Precio EXP (€/kg)	0,54	0,52	0,55	0,56	0,57	0,6%
Precio IMP (€/kg)	0,62	0,60	0,59	0,49	0,57	17,5%

 Gráficos III.49. y III.50.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES ARROZ
 Años 2013 a 2017.


El subgrupo del **Arroz (1006)** tiene, en contraste con el resto de los cereales, un carácter marcadamente exportador tanto en volumen como en valor.

El saldo en 2017 a pesar de ser positivo por valor de 70,89 M€, viene mostrando en los últimos años una tendencia a la disminución, siendo de hecho un -16,6% inferior al que había en el año 2013.

El valor de la exportación en el período **2013-2017**, ha aumentado de forma ligera, un 3,7% desde los 148,59 M€ en 2013 a los 154,09 M€ en 2017.

Por el contrario, la importación ha crecido de forma más considerable, en un 30,8% desde los 63,61 M€ de 2013 a los 83,20 M€ de 2017.

El volumen exportado, por su parte, al contrario de la evolución del valor exportado, ha disminuido en el período considerado, un -2,0% llegando actualmente a las 271.442 t.

El volumen de importación ha crecido fuertemente, alcanzando en el año 2017 las 145.730 t, frente a las 102.853 t de 2013, lo que supone un incremento del 41,7%.

La evolución de los precios ha seguido una tendencia distinta. Así los precios de exportación han tendido a la baja y durante el período comprendido entre 2013 y 2017 han aumentado un 5,8% desde 0,54 €/kg a 0,57 €/kg actuales.

Por su parte, los precios de importación han tenido una tendencia distinta y han ido descendiendo paulatinamente desde los 0,62€/kg del año 2013 hasta los 0,57€/kg del año 2017, lo que supone una disminución del -7,7%.

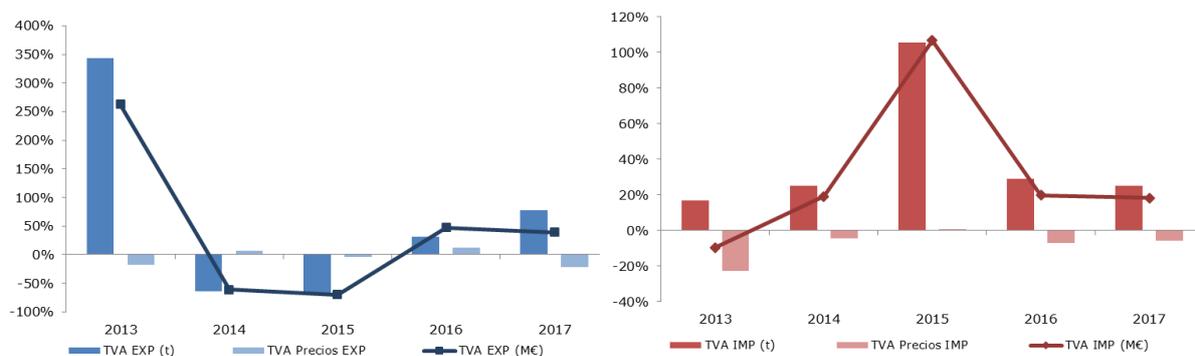
No deja de resultar curioso esta evolución convergente de los precios del arroz que hace converger los precios de exportación e importación en la cifra de 0,57 €/kg. Esto da idea que el mercado español del arroz está en consonancia con los mercados internacionales.

Cebada (1003)

Tabla III.31.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR CEBADA
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	76,59	29,87	8,98	13,25	18,42	39,0%
IMP (M€)	59,68	71,16	147,13	176,37	208,72	18,3%
Saldo (M€)	16,91	-41,29	-138,14	-163,12	-190,30	-16,7%
EXP (t)	315.483	144.354	36.156	47.682	84.417	77,0%
IMP (t)	322.341	402.808	827.430	1.069.098	1.339.532	25,3%
Precio EXP (€/kg)	0,24	0,21	0,25	0,28	0,22	-21,5%
Precio IMP (€/kg)	0,19	0,18	0,18	0,16	0,16	-5,5%

Gráficos III.51. y III.52.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES CEBADA
Años 2013 a 2017.



El subgrupo de la **Cebada** (1003) tiene como el Trigo y el Maíz un carácter marcadamente importador tanto en volumen como en valor.

La exportación ha disminuido de forma muy considerable, pasando de un 76,59 M€ en 2013 a 18,42 M€ en 2017, lo que supone un descenso del -76,0%. Por su parte la importación ha subido un 249,7%, desde los 59,68 M€ de 2013 a los 208,72 M€ de 2017.

Como consecuencia de las cifras anteriores, el saldo que tenía un valor positivo en 2013 de 16,91 M€, pasa a tener en el año 2017 un valor negativo de -190,30 M€.

El volumen exportado, por su parte, en consonancia con la evolución del valor ha disminuido en el período considerado, un -73,2% llegando actualmente a las 84.417 t.

Los volúmenes de importación han crecido, alcanzando su máximo en 2017 con 1.339.532 t, frente a las 322.341 t de 2013, lo que supone un incremento del 315,6%.

Con respecto al precio medio de exportación se puede decir que ha tenido una disminución del -10,1%, pasando de ser 0,24 €/kg en 2013 a 0,22 €/kg en 2017.

De la misma forma para la importación se observa un descenso del -15,8% de los precios medios, puesto que pasa de ser 0,19 €/kg en 2013 hasta los 0,16 €/kg en 2017.

Los precios de exportación a lo largo del período estudiado son siempre superiores a los precios de importación.

18. Semillas (12)

Gráfico III.53.

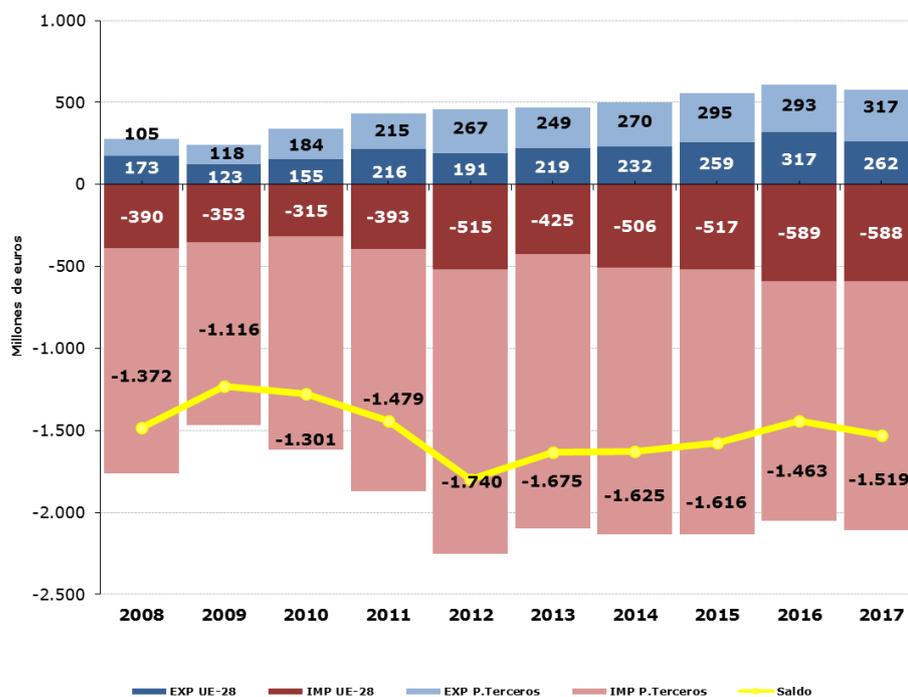
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR GRUPO SEMILLAS OLEAGINOSAS
 Años 2008 a 2017.


Tabla III.32

PRINCIPALES PAÍSES DEL GRUPO OLEAGINOSAS

Año 2017

Principales destinos exportación (año 2017)	M€	Principales orígenes importación (año 2017)	M€
Emiratos Árabes Unidos	104,13	Brasil	645,91
Francia	73,83	Estados Unidos	301,11
Portugal	45,70	Francia	194,37
Rusia	36,44	Países Bajos	179,42
Italia	29,97	Paraguay	158,32
Reino Unido	25,91	China	107,25
Países Bajos	25,50	Canadá	83,13
Alemania	23,04	Argentina	48,55
Jordania	17,21	Rumanía	47,64
Ucrania	14,52	Portugal	44,91
Subtotal 10 países	396,24	Subtotal 10 países	1.810,61
Total Oleaginosas (12)	579,31	Total Oleaginosas (12)	2.106,50

Gráfico III.54
EVOLUCIÓN DE LAS EMPRESAS IMPORTADORAS DEL GRUPO OLEAGINOSAS
Años 2008 a 2017

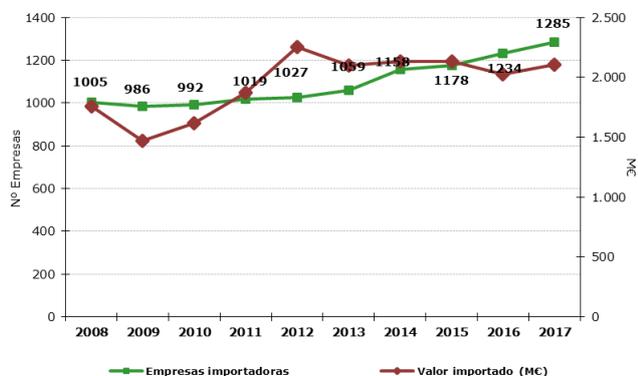


Tabla III.33.
PRINCIPALES DESTINOS DE IMPORTACIÓN DEL GRUPO OLEAGINOSAS
Año 2017

Principales orígenes importación	M€	Nº Empresas	Valor medio por empresa (M€)
Brasil	645,91	55	11,74
Estados Unidos	301,11	169	1,78
Francia	194,37	269	0,72
Países Bajos	179,42	211	0,85
Paraguay	158,32	11	14,39
China	107,25	240	0,45
Canadá	83,13	36	2,31
Argentina	48,55	71	0,68
Rumanía	47,64	30	1,59
Portugal	44,91	109	0,41
Subtotal 10 países	1.810,61	1.201	
Total Oleaginosas (12)	2.106,50	2.683	0,79

Al igual que el grupo de los Cereales, el grupo de las Semillas Oleaginosas, industriales y forrajes, tiene un carácter importador, ya que es uno de los productos básicos en la formulación de los piensos.

Las exportaciones muestran una tendencia claramente creciente manteniéndose en los últimos cuatro años por encima de los 500 M€, mientras que las importaciones, parecen haberse estabilizado en los seis últimos años con valores ligeramente por encima de los 2.000 M€.

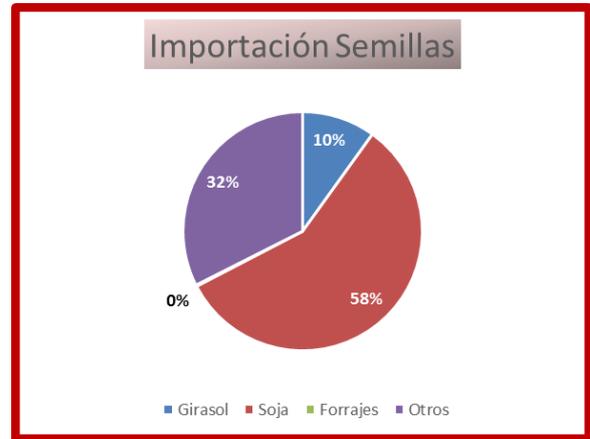
En 2017, el saldo negativo se situó en -1.527,19 M€. Este saldo sólo se ha incrementado un 2,9% sobre el saldo de 2008 (-1.483,55 M€) porque la situación actual se presenta con un mercado internacional marcado por una cierta estabilidad de precios, cuando no con una tendencia bajista, lo que ha provocado que el saldo no ha dejado de mejorar desde el año 2012, cuando alcanzó su máximo valor negativo (-1.797,20 M€).

En cuanto al origen de las importaciones, esta tiene como procedencia mayoritaria de los países terceros, con 1.518,81 M€ (72%) frente a la UE-28 con 587,69 M€ (28%).

Esta distribución que se ha mantenido más o menos constante en todos los años del período estudiado, y se debe a la fuerte dependencia de las producciones de soja de países sudamericanos.

Las exportaciones, que alcanzan 579,31 M€, tienen una distribución más proporcionada entre los 316,99 M€ de países terceros (55%) y los 262,31 M€ de la UE-28 (45%). El valor exportado supone el 28% del valor total importado (2.106,50 M€).

Si miramos a los volúmenes, comprobamos que la demanda de la importación, en los últimos seis años, se mantiene en valores muy elevados, por encima de 4.000.000 t.

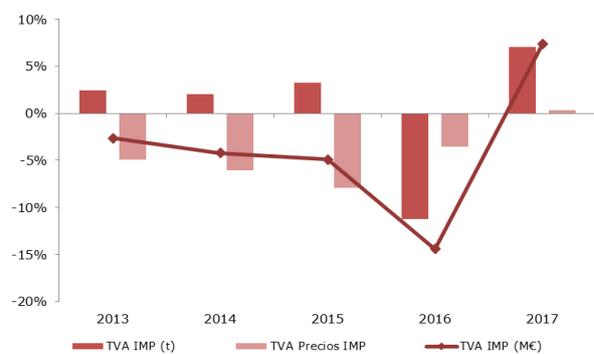
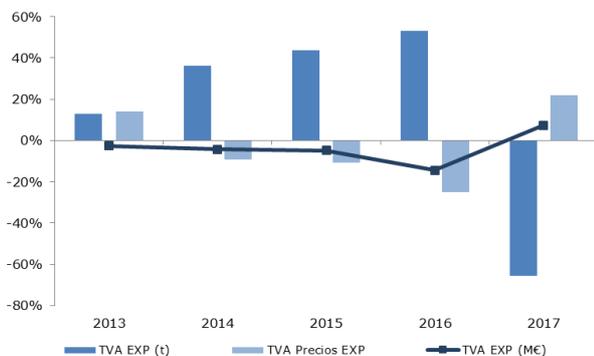


Habas de soja (1201)

Tabla III.34
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR HABAS DE SOJA
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	8,44	10,44	13,39	15,33	6,45	-57,9%
IMP (M€)	1.445,87	1.384,99	1.316,99	1.127,16	1.210,14	7,4%
Saldo (M€)	-1.437,43	-1.374,55	-1.303,60	-1.111,82	-1.203,69	-8,3%
EXP (t)	18.591	25.288	36.386	55.673	19.215	-65,5%
IMP (t)	3.394.696	3.462.777	3.575.794	3.173.317	3.395.714	7,0%
Precio EXP (€/kg)	0,45	0,41	0,37	0,28	0,34	21,9%
Precio IMP (€/kg)	0,43	0,40	0,37	0,36	0,36	0,3%

Gráficos III.55. y III.56.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES HABAS DE SOJA
Años 2013 a 2017.



Las **Habas de Soja** (1201) son la base proteica de la alimentación ganadera. También constituyen la materia prima básica para otros derivados: torta de soja, aceite de soja,... La escasa producción nacional hace que se trate de un producto, necesariamente, importado.

Las importaciones en el período **2013-2017** siempre han tenido un valor superior a 1.000 M€. A pesar de esto su evolución ha sido negativa con una pérdida del -16,3% desde las 1.445,87 M€ de 2013 hasta las 1.210,14 M€ de 2017.

Con estos antecedentes, resulta consecuente que el saldo sea negativo. Sin embargo, éste saldo se ha reducido (-16,3%) hasta -1.203,69 M€.

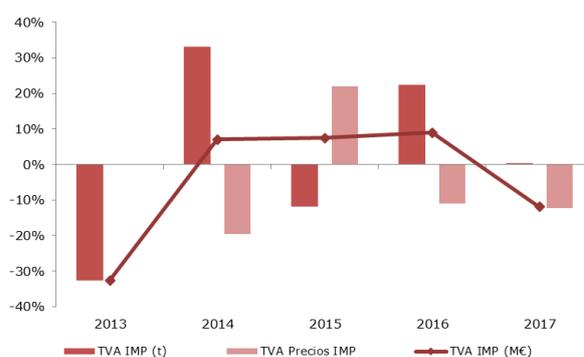
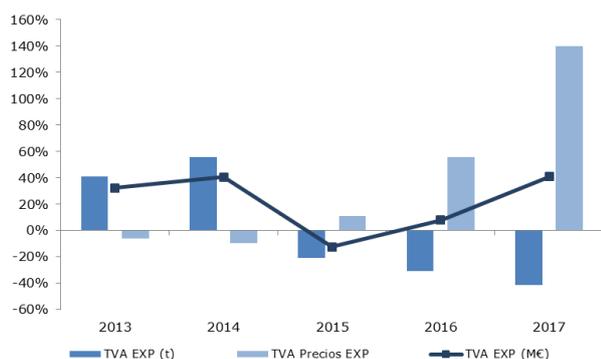
Lo anterior se debe fundamentalmente a la caída de los precios de importación desde el máximo en el año 2013, con 0,43 €/kg a los 0,36 €/kg actuales. Los precios de exportación, son inferiores 0,34 €/kg en 2017.

Semillas de girasol (1206)

Tabla III.35
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR SEMILLAS DE GIRASOL
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	41,70	58,61	51,30	55,25	77,81	40,8%
IMP (M€)	189,24	202,61	217,70	237,24	208,94	-11,9%
Saldo (M€)	-147,54	-144,00	-166,40	-181,99	-131,13	27,9%
EXP (t)	31.346	48.722	38.497	26.660	15.655	-41,3%
IMP (t)	320.749	427.152	376.281	460.308	461.961	0,4%
Precio EXP (€/kg)	1,33	1,20	1,33	2,07	4,97	139,8%
Precio IMP (€/kg)	0,59	0,47	0,58	0,52	0,45	-12,2%

Gráficos III.57. y III.58.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES SEMILLAS DE GIRASOL
Años 2013 a 2017.



El subgrupo de **Semillas de Girasol** (1206) ha presentado tradicionalmente una vocación importadora. Este subgrupo ha tenido siempre un saldo negativo. En la actualidad tiene un valor negativo de -131,13 M€, que resulta inferior a los -147,54 M€ de 2013.

Durante el período estudiado (**2013-2017**), las importaciones han aumentado un 10,4% en valor desde los 189,24 M€ de 2013 hasta 208,94 M€ y también han sufrido un incremento en volumen, aun en mayor porcentaje, un 44,0% hasta las 461.961 t actuales.

Por su parte las exportaciones, se han incrementado en valor un 86,6% desde los 41,70 M€ de 2013, hasta los 77,81 M€ en 2017, mientras que han descendido en volumen, en un -50,1% desde las 31.346 t, que había al principio del período.

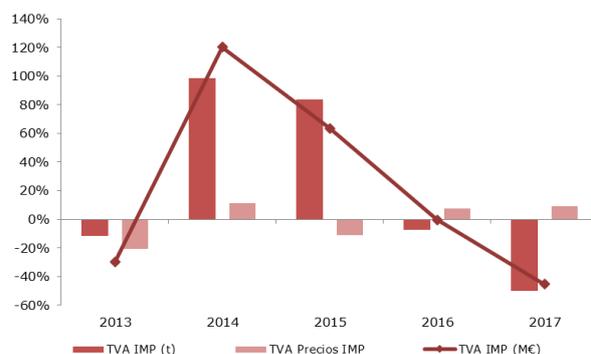
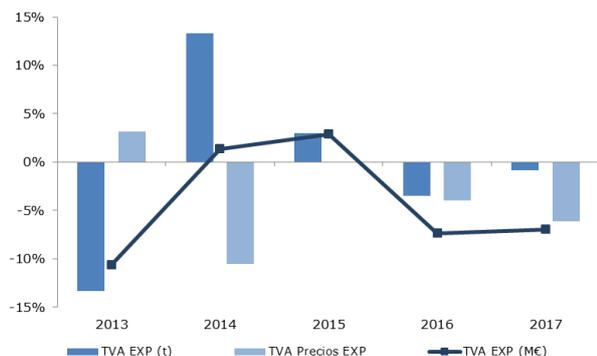
Los precios medios de exportación han sido siempre superiores a los precios de importación. Destaca que el precio máximo de exportación alcanzó en el año 2017 un valor de 4,97 €/kg, mientras que en la importación, el precio máximo tuvo lugar en el año 2013 con 0,59 €/kg.

Forrajes (1214)

Tabla III.36.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR FORRAJES
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	219,70	222,75	229,22	212,35	197,55	-7,0%
IMP (M€)	2,01	4,42	7,22	7,19	3,93	-45,4%
Saldo (M€)	217,70	218,34	222,00	205,16	193,62	-5,6%
EXP (t)	981.673	1.112.649	1.145.875	1.105.575	1.096.016	-0,9%
IMP (t)	8.590	17.043	31.284	28.976	14.505	-49,9%
Precio EXP (€/kg)	0,22	0,20	0,20	0,19	0,18	-6,2%
Precio IMP (€/kg)	0,23	0,26	0,23	0,25	0,27	9,1%

Gráficos III.59. y III.60.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES FORRAJES
Años 2013 a 2017.



El subgrupo **Forrajes** (1214) muestra un carácter clara y constantemente exportador. De hecho, en 2017, las exportaciones en valor han supuesto el 34% de las exportaciones totales del grupo. Las importaciones son tan poco significativas que no llegan al 1% de las importaciones totales del grupo semillas.

Las exportaciones, aunque con altibajos, se han mostrado a lo largo de todo el período (**2013-2017**) con valores cercanos o superiores a los 200 M€. El volumen exportado mantiene una tendencia variable, con valores siempre superiores al 1.000.000 t, salvo en el año 2013. En 2017, su valor es de 1.096.016 t, superior en un 11,6% a las 981.673 t de 2013.

Los volúmenes importados, aunque han aumentado un 68,9% con respecto a las 8.590 t de 2013, todavía siguen siendo muy poco significativos (14.505 t).

Los precios de exportación no parecen sustraerse a la tendencia general del grupo, que tiende a la baja, de hecho en 2017 (0,18 €/kg) la caída es del -19,5% con respecto a los del año 2013 (0,22 €/kg.).

Los precios de importación son siempre superiores, aunque por su poco volumen, apenas influyen en el mercado. Aun así se ha producido un aumento del 16,0% con respecto a los año 2013 (0,23 €/kg). Los del año 2017 (0,27 €/kg) son los más altos de todo el período estudiado.

En el **año 2017**, las exportaciones de Forrajes, alcanzan un valor de 197,55 M€, cantidad inferior en un -10,1% a los 219,70 M€ del año 2013. Con respecto al año 2016, las exportaciones han descendido un -7,0% desde los 212,35 M€ registrados en el año precedente.

19. Aceites y grasas (15)

Gráfico III.61.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR GRUPO ACEITES Y GRASAS
 Años 2008 a 2017.

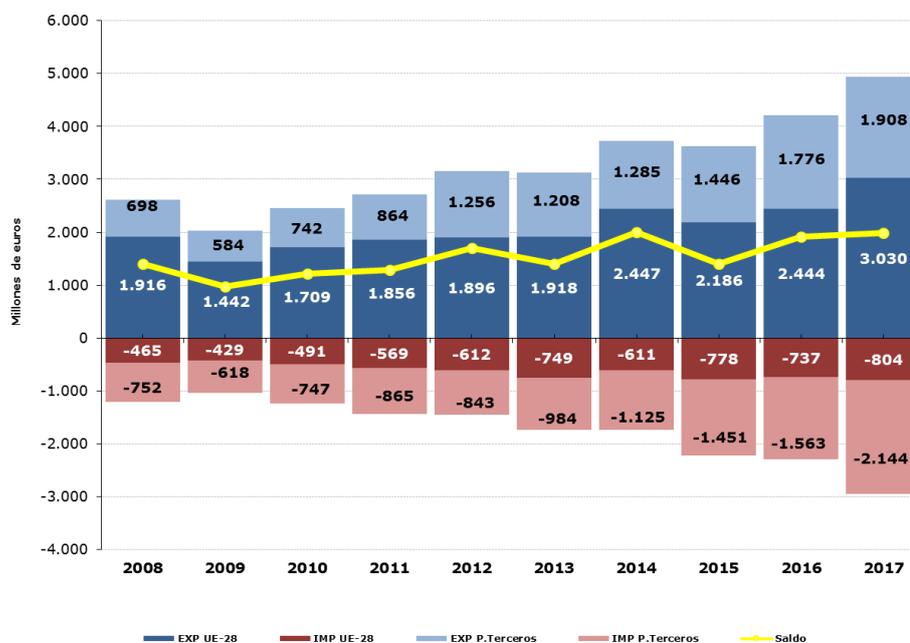


Tabla III.37
PRINCIPALES PAÍSES DEL GRUPO ACEITES Y GRASAS
 Año 2017

Principales destinos exportación (año 2017)	M€	Principales orígenes importación (año 2017)	M€
Italia	1.436,25	Indonesia	951,75
Portugal	544,64	Ucrania	406,96
Estados Unidos	511,14	Francia	193,20
Francia	465,11	Portugal	190,53
Reino Unido	196,92	Malasia	169,49
Marruecos	160,58	Países Bajos	115,06
China	155,66	Alemania	87,87
Japón	152,57	Colombia	87,43
Países Bajos	117,38	Italia	79,85
Alemania	88,26	Túnez	69,05
Subtotal 10 países	3.828,49	Subtotal 10 países	2.351,19
Total Aceites (15)	4.938,41	Total Aceites (15)	2.948,36

Gráfico III.62
EVOLUCIÓN DE LAS EMPRESAS EXPORTADORAS DEL GRUPO ACEITES
Años 2008 a 2017

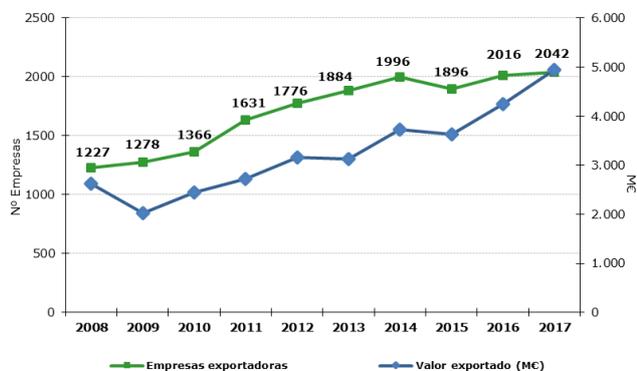


Tabla III.38.
PRINCIPALES DESTINOS DE EXPORTACIÓN DEL GRUPO ACEITES
Año 2017

Principales destinos exportación	M€	Nº Empresas	Valor medio por empresa (M€)
Italia	1.436,25	443	3,24
Portugal	544,64	324	1,68
Estados Unidos	511,14	347	1,47
Francia	465,11	338	1,38
Reino Unido	196,92	165	1,19
Marruecos	160,58	72	2,23
China	155,66	206	0,76
Japón	152,57	226	0,68
Países Bajos	117,38	146	0,80
Alemania	88,26	241	0,37
Subtotal 10 países	3.828,49	2.508	
Total Aceites (15)	4.938,41	6.174	0,80

El comercio exterior del grupo Aceites y Grasas podría describirse como netamente exportador, a pesar de que en los años 2013 y 2015 mostraron una pequeña bajada en las exportaciones debido a circunstancias originadas en la producción interior.

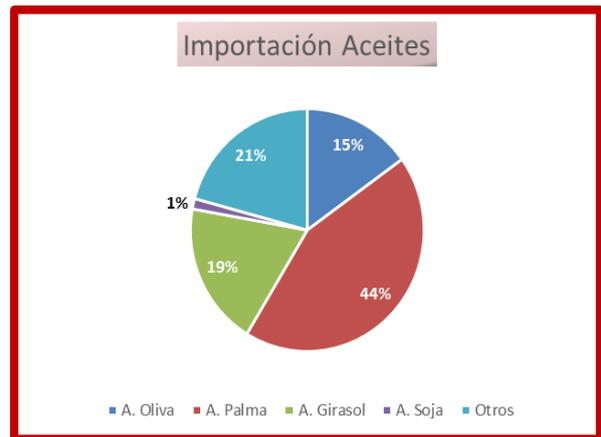
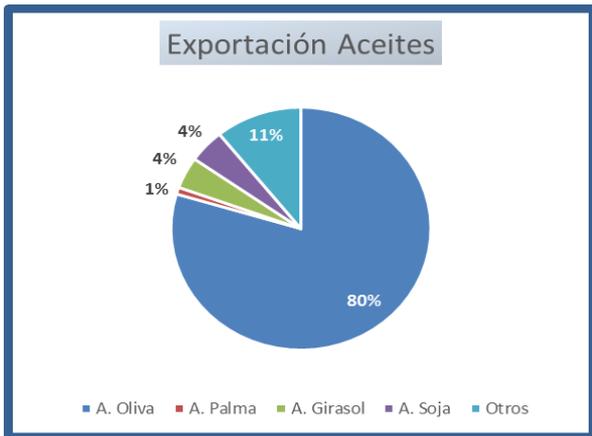
Las importaciones han mostrado desde el año 2009 un incremento continuado, motivado tanto por necesidades propias del mercado interior como para cubrir requerimientos prefijados para operaciones exteriores.

Las exportaciones, en valor, en el período **2008-2017**, han tenido un incremento del 88,9%, mientras que las importaciones lo han hecho en un porcentaje muy superior: 142,3%.

Para los volúmenes de exportación los incrementos han sido un poco menos acusados, de hecho sólo han sido del 59,6%, hasta las 2.190.581 t. Por el contrario para los volúmenes de importación el aumento ha sido del 175,1% hasta las 3.573.088 t.

Debido a esta tendencia de exportaciones e importaciones al alza, en 2017, el saldo se situó en los 1.990,05 M€. Esta cifra supone un incremento sobre el saldo del año 2008 (1.397,02 M€) del 42,4%. Sin embargo si nos fijamos en los volúmenes el saldo es negativo con una cifra de -1.382.507 t. En el año 2008 el saldo era positivo con un volumen de 73.452 t.

Las exportaciones tienen como destino prioritario la UE-28 puesto que éste área supone el 61% del valor de las mismas. Sin embargo, las importaciones proceden mayoritariamente de países terceros, ya que a este origen corresponde el 73% del valor de las mismas.

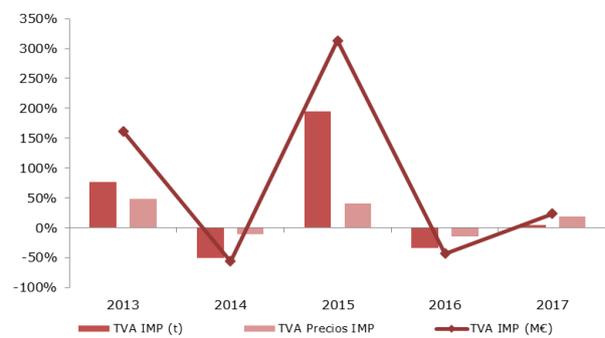
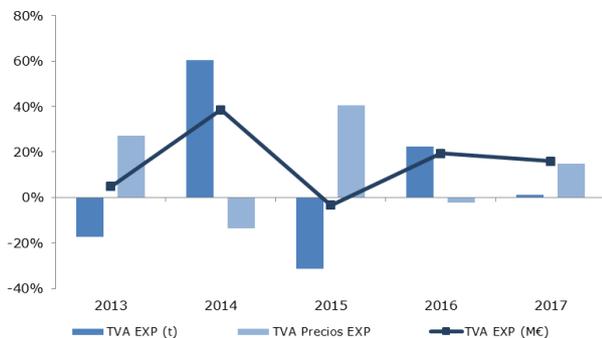


Aceite de oliva (1509+1510)

Tabla III.39.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR ACEITE DE OLIVA
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	2.117,41	2.935,51	2.837,00	3.388,66	3.931,32	16,0%
IMP (M€)	346,88	152,83	631,04	359,38	444,72	23,7%
Saldo (M€)	1.770,53	2.782,68	2.205,96	3.029,27	3.486,60	15,1%
EXP (t)	765.686	1.228.863	844.557	1.032.850	1.043.294	1,0%
IMP (t)	172.307	85.219	250.913	166.927	173.821	4,1%
Precio EXP (€/kg)	2,77	2,39	3,36	3,28	3,77	14,9%
Precio IMP (€/kg)	2,01	1,79	2,51	2,15	2,56	18,8%

Gráficos III.63. y III.64.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES ACEITE DE OLIVA
Años 2013 a 2017.



Los **Aceites de Oliva** (1509+1510) es otro subgrupo, en el que la economía española presenta buen comportamiento exportador tanto en valor como en volumen.

Los Aceites de Oliva siempre han estado en la lista de los cinco productos agroalimentarios más exportados y representa el 80% de las exportaciones y el 15% de las importaciones del total grupo.

El valor de la exportación en el período considerado (**2013-2017**) creció globalmente en un 85,7%, con aumentos constantes, salvo en el año 2015. En el año 2017 se ha conseguido un nuevo record de exportación, fijado en 3.931,32 M€, que ha supuesto una subida del 18,6% con respecto al año 2016.

Por su parte, el valor de la importación, ha aumentado en el mismo período de forma considerable, en un 28,2%, desde los 346,88 M€ de 2013 hasta los 444,72 M€ actuales. Sin embargo, el año record en importación fue 2015, donde alcanzó la cifra de 631,04 M€. La causa fue la pobre campaña de producción de ese año que propició que se tuviera que acudir a los mercados internacionales para cubrir compromisos adquiridos.

Con respecto a volúmenes, el aumento de las exportaciones ha sido más discreto, un 36,3% con respecto a las 765.686 t de 2013 y un 1,0% con respecto a las 1.032.850 t de 2016. Las importaciones en el mismo período han aumentado un modesto 0,9% a partir de las 172.307 t del año 2013 y un 4,0% con respecto a 166.927 t del año 2016.

Los precios medios de exportación e importación siguen desarrollos paralelos, siendo siempre el primero superior, circunstancia achacable a su mayor calidad. La subida en el precio de exportación ha sido de un 36,3% desde los 2,77 €/kg del año 2013, mientras que el precio de importación ha crecido un 27,1% desde los 2,01 €/kg de dicho año 2013.

Aceite de palma (1511)

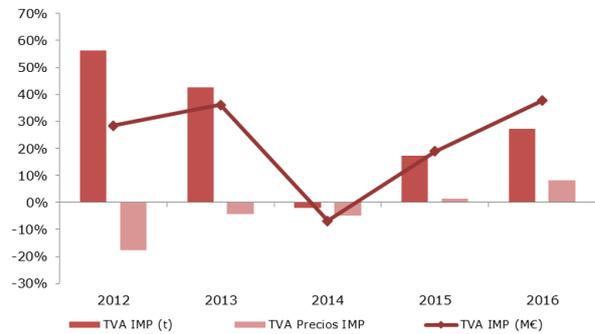
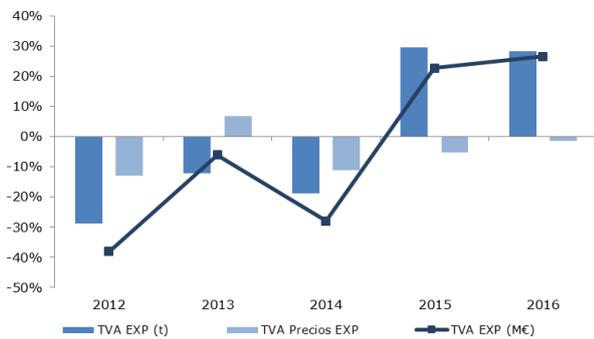
Tabla III.40.

EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR ACEITE DE PALMA Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	43,20	40,54	29,20	35,81	45,32	26,6%
IMP (M€)	618,11	841,73	784,56	933,02	1.284,73	37,7%
Saldo (M€)	-574,91	-801,19	-755,36	-897,21	-1.239,42	-38,1%
EXP (t)	47.577	41.796	33.889	43.869	56.282	28,3%
IMP (t)	912.609	1.300.433	1.274.746	1.495.541	1.903.875	27,3%
Precio EXP (€/kg)	0,91	0,97	0,86	0,82	0,81	-1,4%
Precio IMP (€/kg)	0,68	0,65	0,62	0,62	0,67	8,2%

Gráficos III.65. y III.66.

T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES ACEITE DE PALMA
Años 2013 a 2017.



El comercio exterior de **Aceite de Palma** (1511) presenta un carácter fuertemente importador. El saldo es negativo todos los años de la serie temporal considerada (**2013-2017**). En el año 2017, el saldo ha superado por primera vez la barrera de los mil millones, alcanzado el record histórico para este producto, fijado en -1.239,42 M€.

Este tipo de aceite supone apenas el 1% de las exportaciones del grupo, pero sin embargo alcanza a ser el 44% del total de las importaciones. Considerando que las condiciones agroclimáticas de la palma hace imposible su cultivo en España y por tanto es llamativo la existencia de exportaciones, o más bien de reexpediciones de dicho producto.

Las importaciones a lo largo del período han crecido fuertemente en valor (107,8%) y también en volumen (108,6%). El record de importaciones se ha conseguido en el año 2017, con un valor de 1.284,73 M€ y un volumen de 1.903.875 t.

Las exportaciones también han aumentado en el período (**2013-2017**); un 4,9% en valor hasta los 45,32M€ y un 18,3% en volumen, hasta el record de 56.282 t.

Los precios medios de exportación e importación han tenido descensos a lo largo del período estudiado.

La disminución en el precio de exportación ha sido de un -11,3% desde los 0,91 €/kg del año 2013, mientras que el precio de importación ha bajado un casi inapreciable -0,4% desde los 0,68 €/kg del citado año 2013.

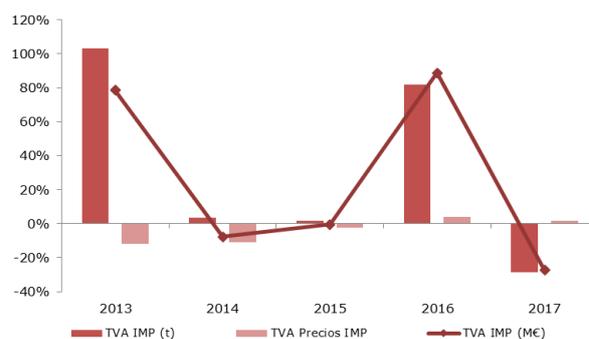
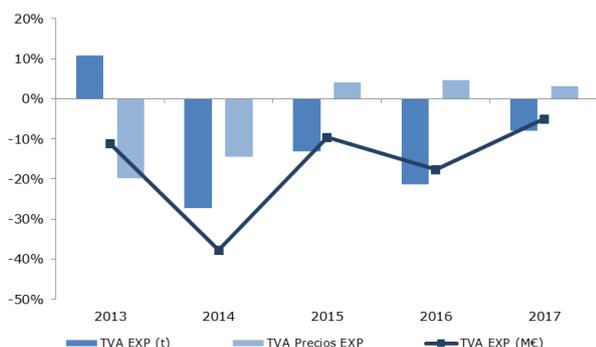
Sin embargo las variaciones de precios con respecto al año 2016 son distintas; así en la exportación se ha producido un descenso del -1,4% y en la importación una subida del 8,2%.

Aceite de soja (1507)

Tabla III.41.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR ACEITE DE SOJA
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	502,49	312,74	282,73	232,84	221,05	-5,1%
IMP (M€)	32,55	30,08	29,94	56,54	41,04	-27,4%
Saldo (M€)	469,93	282,66	252,79	176,30	180,01	2,1%
EXP (t)	652.224	474.654	411.998	324.041	298.316	-7,9%
IMP (t)	37.683	39.088	39.784	72.355	51.604	-28,7%
Precio EXP (€/kg)	0,77	0,66	0,69	0,72	0,74	3,1%
Precio IMP (€/kg)	0,86	0,77	0,75	0,78	0,80	1,8%

Gráficos III.67. y III.68.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES ACEITE DE SOJA
Años 2013 a 2017



A pesar de que la escasa producción interior de habas de soja, no podría sustentar internamente a la industria de refino del **Aceite de Soja (1507)** este producto muestra indudablemente un carácter exportador.

Este subgrupo ha tenido siempre un saldo positivo. En la actualidad tiene un valor de 180,01 M€, a pesar de la caída desde los 469,93 M€ de 2013

Esto se corrobora con el dato que este subgrupo representa el 4% de las exportaciones y el 1% de las importaciones del grupo, lo cual es bastante significativo para un producto que depende totalmente de la disponibilidad del mercado internacional.

El valor de las exportaciones ha tenido una caída paulatina en valor, cifrada en el -56,0% desde 2013. El volumen de las exportaciones también ha ido descendiendo en una proporción similar, un -54,3%. Si comparamos con el último año 2016, el descenso es un -5,1% en valor y un -7,9% en volumen.

Por el contrario las importaciones aumentan en valor, un 26,1% y en volumen, un 36,9%. Sin embargo con respecto al año 2016 descienden, un -27,4% en valor y un -28,7% en volumen.

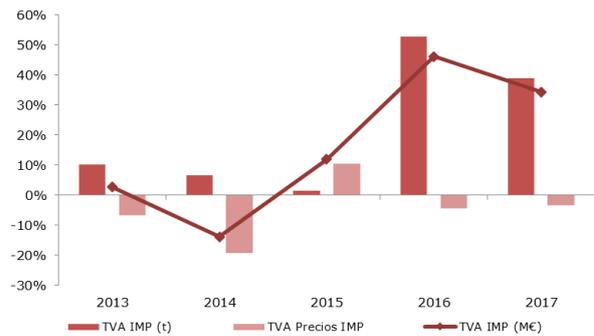
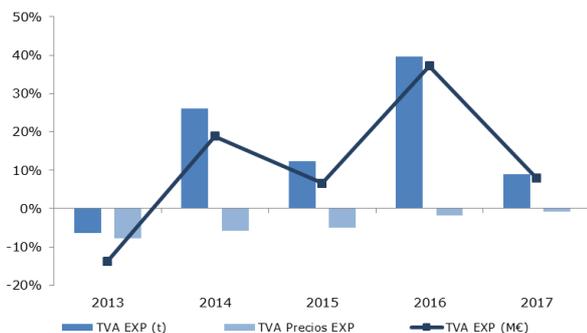
Con respecto a los precios, y en consonancia con el precio de las habas de soja, se puede decir que se ha producido un descenso generalizado. Así, el precio medio de exportación ha pasado de 0,77 €/kg en 2013 a 0,74 €/kg en 2017 y el precio medio de importación ha caído de 0,86 €/kg a 0,80 €/kg.

Aceite de Girasol (1512)

Tabla III.42.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR ACEITE DE GIRASOL
Años 2013 a 2017

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	110,58	131,43	140,09	192,17	207,39	7,9%
IMP (M€)	298,59	257,16	287,78	420,31	564,62	34,3%
Saldo	-188,01	-125,73	-147,69	-228,14	-357,23	-56,6%
EXP (t)	104.751	132.030	148.210	206.898	225.337	8,9%
IMP (t)	335.954	357.953	363.022	554.408	769.960	38,9%
Precio EXP (€/kg)	1,06	1,00	0,95	0,93	0,92	-0,9%
Precio IMP (€/kg)	0,89	0,72	0,79	0,76	0,73	-3,3%

Gráficos III.69. y III.70.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES ACEITE DE GIRASOL
Años 2013 a 2017



El subgrupo **Aceite de Girasol (1512)** muestra un carácter clara y constantemente importador con saldos negativos y crecientes. De hecho, en 2017, las importaciones en valor han supuesto el 19% de las exportaciones totales del grupo. Las exportaciones son poco significativas que apenas superan el 4% de las exportaciones totales del grupo.

A pesar de lo anterior, las exportaciones han aumentado un 87,5% a lo largo de todo el período (**2013-2017**). En el año 2017, alcanzan un valor de 207,39 M€. Con respecto al año 2016 la subida de las exportaciones está cifrada en un 7,9% desde los 192,17 M€ registrados en el año precedente.

El volumen exportado mantiene una tendencia constantemente creciente, con valores siempre superiores al 100.000 t. En 2017, su valor fue de 225.337 t, superior en un 115,1% a las 104.751 t de 2013.

Las importaciones se han incrementado un 89,1% a lo largo del período estudiado. En el año 2017, alcanzan un valor de 564,62 M€. Con respecto al año precedente la subida en las importaciones es de un 34,3% desde los 420,31 M€ registrados en el año 2016.

Los volúmenes importados, han aumentado un 129,2% con respecto a las 335.954 t del año 2013, alcanzando el valor significativo de 769.960 t.

Con todo lo anterior el saldo de 2017 presenta un valor de -357,23 M€, mucho más negativo que el que existía en 2013: -188,01 M€.

Los precios de exportación tienden a la baja, de hecho en 2017, de hecho el de 2017, 0,92 €/kg, tiene una caída del -12,8% con respecto a los del año 2013, 1,06 €/kg. Los precios de importación son siempre inferiores, y siguen la tendencia a la caída de los de exportación.

En 2017, la bajada ha sido del -17,5% con respecto a los año 2013 (0,89 €/kg) que son los más altos de todo el período 2013-2017.

20. Bebidas (22)

Gráfico III.71.

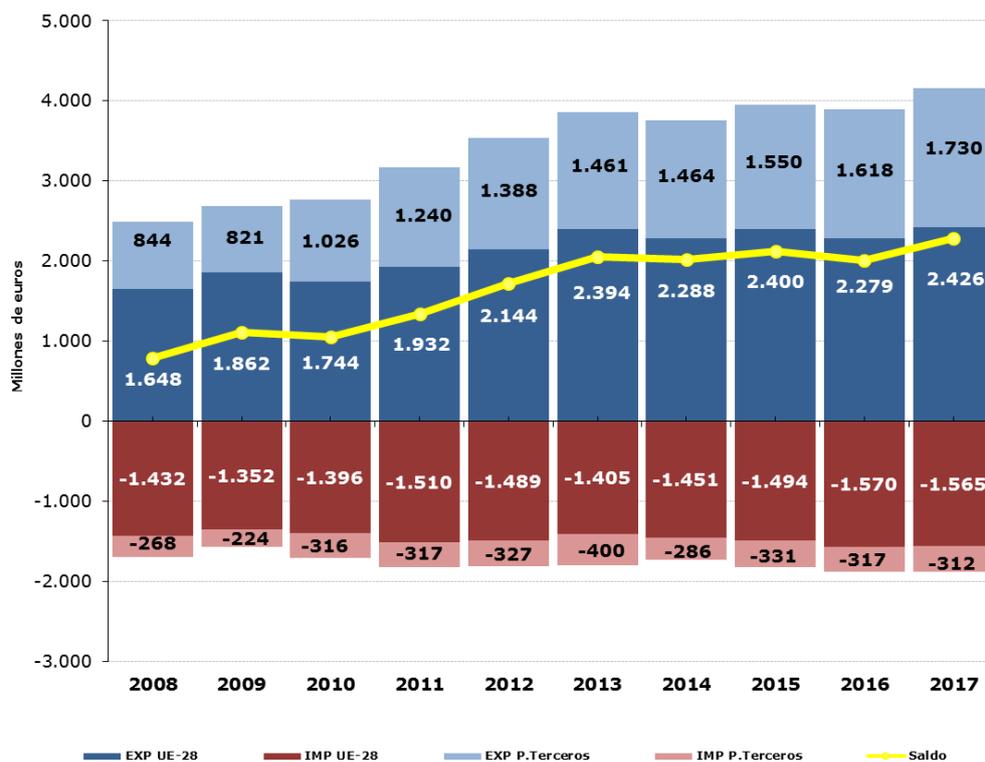
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR GRUPO BEBIDAS
 Años 2008 a 2017.


Tabla III.43.

PRINCIPALES PAÍSES DEL GRUPO BEBIDAS
 Año 2017

Principales destinos exportación (año 2017)		€	Principales orígenes importación (año 2017)		€
Alemania	471,77	Francia	368,07		
Francia	417,89	Países Bajos	302,18		
Reino Unido	414,71	Reino Unido	286,11		
Estados Unidos	350,64	Italia	168,38		
Portugal	246,07	Alemania	160,22		
China	233,44	Estados Unidos	112,83		
Países Bajos	200,24	Portugal	80,28		
Bélgica	137,92	Austria	58,72		
Suiza	128,52	República Dominicana	44,85		
Italia	122,40	Bélgica	39,66		
Subtotal 10 países	2.723,60	Subtotal 10 países	1.621,30		
Total Bebidas (22)	4.156,42	Total Bebidas (22)	1.877,09		

Gráfico III.72
EVOLUCIÓN DE LAS EMPRESAS EXPORTADORAS DEL GRUPO BEBIDAS
Años 2008 a 2017

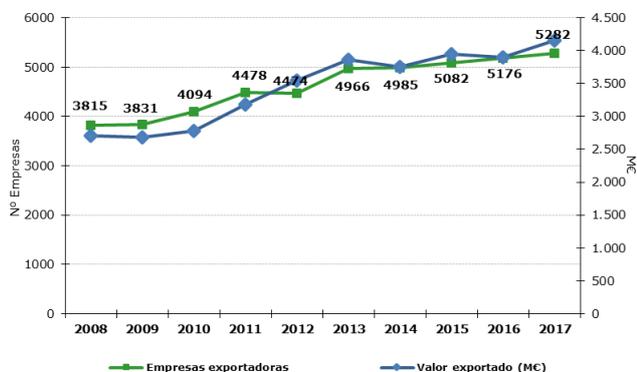


Tabla III.44.
PRINCIPALES DESTINOS DE EXPORTACIÓN DEL GRUPO BEBIDAS
Año 2017

Principales destinos exportación	M€	Nº Empresas	Valor medio por empresa (M€)
Alemania	471,77	664	0,71
Francia	417,89	690	0,61
Reino Unido	414,71	540	0,77
Estados Unidos	350,64	1.828	0,19
Portugal	246,07	415	0,59
China	233,44	1.235	0,19
Países Bajos	200,24	516	0,39
Bélgica	137,92	505	0,27
Suiza	128,52	1.616	0,08
Italia	122,40	349	0,35
Subtotal 10 países	2.723,60	8.358	
Total Bebidas (22)	4.156,42	5.177	0,80

El comercio exterior del grupo Bebidas tiene un sentido tradicionalmente exportador. Durante el período 2008-2017, se puede decir que con carácter general hay un considerable incremento en las exportaciones y una cierta contención en las importaciones en torno a 1700-1800 M€, desde el año 2010.

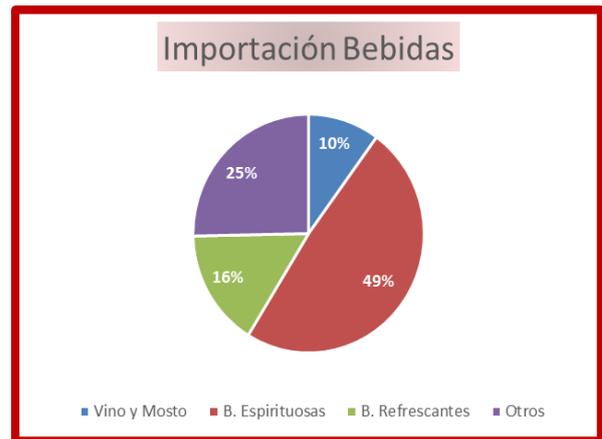
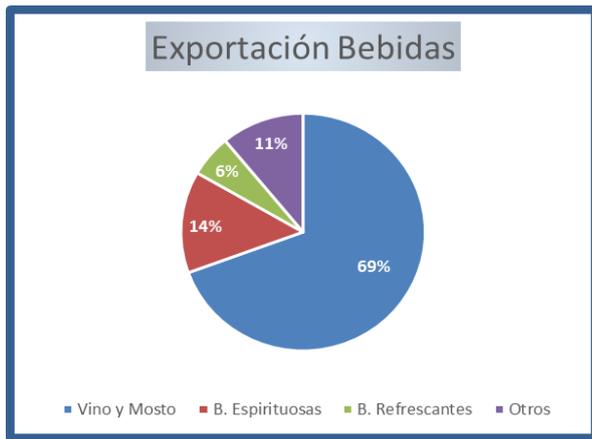
En 2017, el saldo ha alcanzado los 2.279,33 M €, consiguiendo por quinta vez consecutiva superar la barrera de 2.000 M€.

Entre **2008 y 2017**, las ventas de bebidas al exterior en valor han subido un 66,8%, mientras que las importaciones, únicamente han aumentado en un 10,4%, circunstancia que ha provocado que el saldo se haya pasado de 792,03 M€ en 2008 a los citados 2.279,33 M€, con una subida del 157,5%.

Si consideramos los volúmenes, también se han producido grandes incrementos. Así en las exportaciones se ha pasado de 3.093.301 t en el año 2008 a 3.557.751 t en el año 2017, con una subida del 15,0%. En importaciones la subida ha sido del 27,4%, al pasar de 1.019.886 t en 2008 a 1.299.663 t en 2017.

Las exportaciones se dirigen principalmente a la UE-28, ya que actualmente éstas suponen el 58% del total, sin embargo en el año 2008, este porcentaje era mucho mayor, el 66%, lo que indica un esfuerzo por conseguir una mayor dispersión geográfica.

Por su parte las importaciones provienen actualmente en un 83% de UE-28, mientras que en el año 2008 el porcentaje era el mismo 84%.

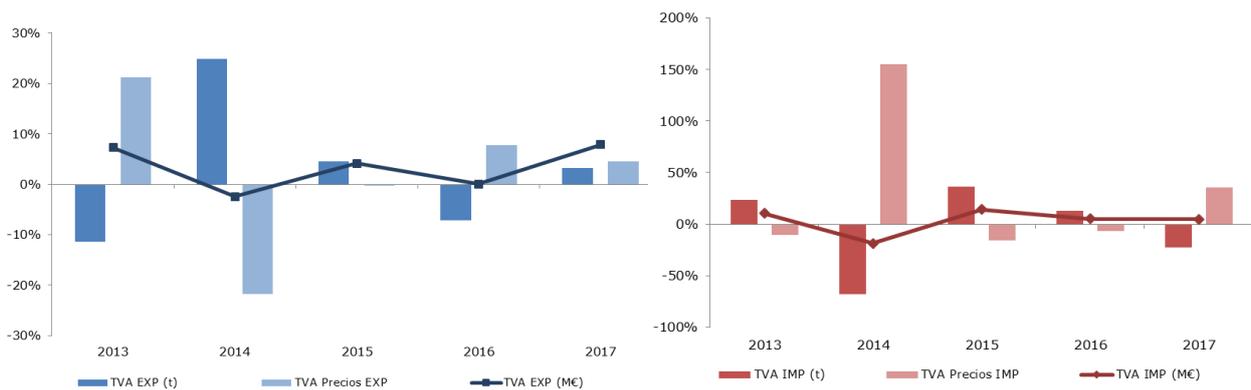


Vino y Mosto (2204)

Tabla III.45.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR VINO Y MOSTO
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	2.632,65	2.569,18	2.674,64	2.675,67	2.886,48	7,9%
IMP (M€)	183,39	149,47	170,89	179,45	188,32	4,9%
Saldo (M€)	2.449,26	2.419,72	2.503,74	2.496,23	2.698,15	8,1%
EXP (t)	1.895.565	2.365.849	2.471.674	2.293.206	2.365.710	3,2%
IMP (t)	160.395	51.276	69.945	78.720	61.071	-22,4%
Precio EXP (€/kg)	1,39	1,09	1,08	1,17	1,22	4,6%
Precio IMP (€/kg)	1,14	2,91	2,44	2,28	3,08	35,3%

Gráficos III.73. y III.74.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES VINO Y MOSTO
Años 2013 a 2017.



El **Vino y Mosto** (2204) es un subgrupo, donde el comercio exterior viene determinado en gran medida por el devenir de sus exportaciones. La exportación del subgrupo representa el 69% de las exportaciones y el 10% de las importaciones del grupo.

El vino y mosto tiene una histórica tradición exportadora y siempre han presentado saldos positivos, aunque con variaciones anuales. De hecho, las importaciones apenas suponen el 7% de las exportaciones.

El valor de las exportaciones en el período estudiado se ha incrementado un 9,6% en 2017 respecto a 2013, llegando a 2.886,48 M€, pero no de forma lineal, sino con ciertos altibajos. Sin embargo, el precio medio ha evolucionado a la baja pero con altibajos anuales, pasando de 1,39 €/kg en 2013 a 1,22 €/kg en 2017.

Las magnitudes de los volúmenes de exportación son muy grandes, estando en los cuatro últimos años siempre por encima de 2.000.000 t. En el período estudiado, **2013-2017**, se ha producido un incremento del 24,8% de dichos volúmenes, desde las 1.895.565 t del año 2013, llegando a las 2.365.710 t del año 2017.

La evolución de las exportaciones con respecto al año 2016, ha sido más favorable, con un incremento del 7,9% en valor, pero con una subida más pequeña, del 3,2% en el volumen, lo que conlleva una subida del precio medio de exportación del 4,6%

Por su parte el valor de las importaciones tuvo una mejora del 2,7% en 2017 frente a 2013. Sin embargo, el precio medio de importación ha tenido un alza muy significativa del 169,7%, con un valor de 3,08 €/kg frente a 1,14 €/kg registrados en 2013.

Los volúmenes de importación son muy pequeños comparados a los de exportación. Además han descendido; así en el período estudiado, la bajada ha sido bastante considerable, del -61,9%, pasando de 160.395 t en 2013 a 61.071 t en 2017.

El precio de importación ha aumentado de forma muy considerable, un 169,7% desde 1,14 €/kg en 2013 a los 3,08 €/kg de 2017. Actualmente, el precio de importación (3,08 €/kg) es el 252% del precio de exportación (1,22 €/kg).

Los altos precios de las importaciones de vinos nos indican que en gran parte, se trata de productos de calidad. Frente a esta realidad, el precio medio de exportación es mucho más bajo porque debido a que en un porcentaje significativo de las mismas se producen mediante graneles.

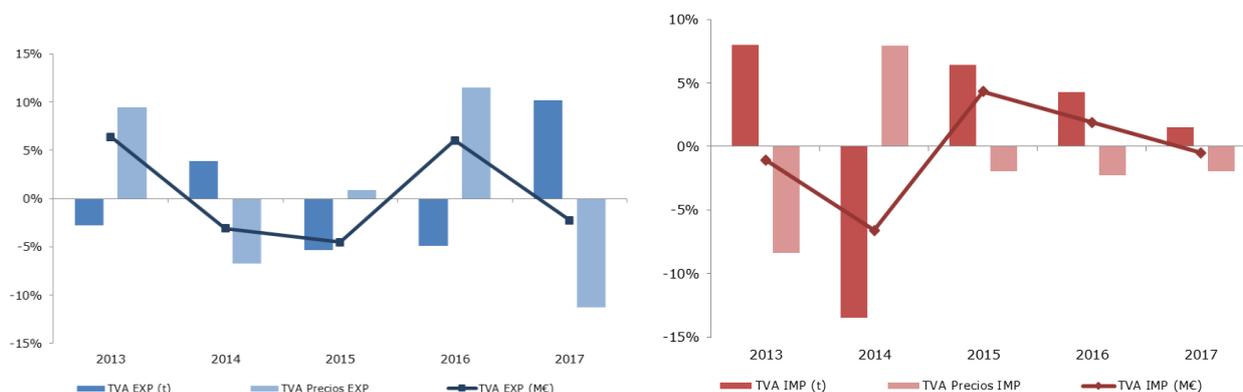
Aunque como ya hemos indicado en referencia a los datos de exportación del último año, los datos son optimistas, la mejora de los precios exportados, sigue siendo una asignatura pendiente del sector.

Bebidas espirituosas (2208)

Tabla III.46.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR BEBIDAS ESPIRITUOSAS
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	600,27	581,79	555,54	589,00	575,81	-2,2%
IMP (M€)	925,82	864,84	902,34	919,46	914,92	-0,5%
Saldo (M€)	-325,55	-283,05	-346,80	-330,46	-339,11	-2,6%
EXP (t)	154.737	160.784	152.204	144.749	159.466	10,2%
IMP (t)	214.616	185.710	197.665	206.080	209.208	1,5%
Precio EXP (€/kg)	3,88	3,62	3,65	4,07	3,61	-11,3%
Precio IMP (€/kg)	4,31	4,66	4,56	4,46	4,37	-2,0%

Gráficos III.75. y III.76.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES BEBIDAS ESPIRITUOSAS
Años 2013 a 2017.



Las **Bebidas Espirituosas** (2208) presentan un saldo negativo en todo el período con altibajos anuales. El saldo negativo ha pasado de un valor de -325,55 M€ en 2013 a tener un valor de -339,11 M€ en 2017. Con respecto al año 2016, el saldo negativo ha mejorado en un 2,6%.

El valor de las exportaciones desde 2013, ha disminuido en un -4,1% hasta llegar a los 575,81 M€ de 2017. El valor de las importaciones, también ha descendido, en este caso un -1,2%, llegando a los 914,92 M€ en 2017.

El volumen de las exportaciones desde 2013, ha aumentado, en concreto un 3,1% hasta llegar a las 159.466 t de 2017.

Por el contrario, el volumen de las importaciones, ha descendido en un -2,5%, pasando de las 214.616 t en 2013 a las 209.208 t en 2017.

El precio medio de las importaciones es superior a la largo todo el período estudiado al precio medio de las exportaciones.

Actualmente el precio de exportación (3,61 €/kg) es un 17,4% inferior al precio medio de importación (4,37 €/kg).

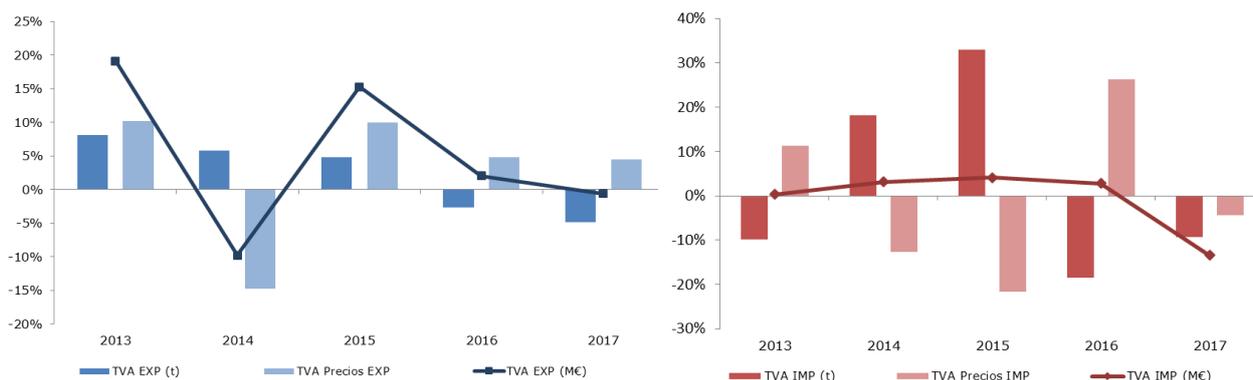
Es interesante reseñar la distinta evolución de los precios medios. Así el precio de exportación ha descendido desde 2013 en un -6,9% con respecto a los 3,88 €/kg de dicho año, mientras que el de importación ha aumentado un 1,4% referido a los 4,31 €/kg de 2013.

Bebidas refrescantes (2202)

Tabla III.47.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR BEBIDAS REFRESCANTES
Años 2013 a 2017.

	2013	2014	2015	2016	2017	Var. 17/16
EXP (M€)	223,96	202,08	233,00	237,79	236,42	-0,6%
IMP (M€)	312,14	322,05	335,19	344,66	298,28	-13,5%
Saldo (M€)	-88,18	-119,96	-102,19	-106,87	-61,86	42,1%
EXP (t)	365.739	386.973	405.589	394.910	375.827	-4,8%
IMP (t)	256.591	303.077	402.915	328.098	297.287	-9,4%
Precio EXP (€/kg)	0,61	0,52	0,57	0,60	0,63	4,5%
Precio IMP (€/kg)	1,22	1,06	0,83	1,05	1,00	-4,5%

Gráficos III.77. y III.78.
T.V.A. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES BEBIDAS REFRESCANTES
Años 2013 a 2017.



El subgrupo **Bebidas Refrescantes (2202)** es un subgrupo netamente importador. Sus exportaciones suponen el 6% del total de las mismas mientras que las importaciones son el 16% del total de las importaciones del grupo.

El valor de las exportaciones desde 2013, se ha incrementado en un 5,6% hasta llegar a los 236,42 M€ de 2017. Por el contrario, el valor de las importaciones, ha disminuido, en este caso un -4,4%, alcanzando los 298,28 M€ en 2017.

Con estos datos el saldo es negativo -61,86 M€ y ha disminuido desde el año 2013 cuando alcanzaba la cifra de -88,18 M€.

El volumen de las exportaciones desde 2013, también ha subido, aunque un modesto 2,8% hasta llegar a las 375.827 t de 2017. Asimismo, el volumen de las importaciones, también se ha incrementado en un 15,9%, llegando a las 297.287 en 2017.

Si consideramos únicamente el volumen, no se produce un saldo negativo sino que hay un saldo positivo del orden de 78.540 t.

Con estos datos, se observa que los precios medios de importación han sido, a lo largo del período estudiado, considerablemente superiores a los de exportación. En el año 2017 son 0,63 €/kg para exportación y 1,00 €/kg para importación.

21. Ranking de productos exportados

Tabla III.33.
EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR

Principales productos exportados							
2017	M€	Var. 2017/2016	t	Var. 2017/2016	€/kg	Var. 2017/2016	
1 Aceite de Oliva (1509+1510)	3.931,32	16,01%	1.043.294	1,01%	3,77	14,85%	
2 Carne de porcino (0203)	3.607,83	13,91%	1.554.981	5,68%	2,32	7,79%	
3 Cítricos (0805)	3.181,65	-0,72%	3.713.504	1,87%	0,86	-2,54%	
4 Vino (2204)	2.886,48	7,88%	2.365.710	3,16%	1,22	4,57%	
5 Otras hortalizas frescas (Espárragos, pimientos, aceitunas etc.) (0709)	1.827,81	7,22%	1.450.089	-0,65%	1,26	7,93%	
6 Frutos rojos, kiwis y caquis (0810)	1.556,77	5,50%	703.766	4,63%	2,21	0,83%	
7 Frutas de hueso (0809)	1.077,86	-0,73%	1.139.235	10,40%	0,95	-10,09%	
8 Tomates (0702)	1.003,19	3,75%	809.528	-11,11%	1,24	16,71%	
9 Legumbres y hortalizas en conserva (2005)	971,03	0,84%	695.575	-0,07%	1,40	0,91%	
10 Productos de panadería, pastelería o galletería (1905)	914,50	6,21%	456.497	9,45%	2,00	-2,95%	
11 Moluscos (0307)	839,99	18,71%	220.735	17,14%	3,81	1,35%	
12 Pescado congelado (0303)	806,45	13,30%	452.239	6,41%	1,78	6,47%	
13 Lechugas (0705)	719,67	1,01%	823.501	-0,01%	0,87	1,03%	
14 Melones, sandías y papayas (0807)	616,12	-2,79%	1.182.882	2,00%	0,52	-4,69%	
15 Frutos secos (0802)	610,46	-9,38%	100.747	-2,64%	6,06	-6,92%	

22. Ranking de productos importados

Tabla III.34.

EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR

Principales productos importados						
2017	M€	Var. 2017/2016	t	Var. 2017/2016	€/kg	Var. 2017/2016
1 Moluscos (0307)	1.810,12	19,55%	406.663	7,79%	4,45	10,91%
2 Crustáceos (0306)	1.329,91	1,49%	193.133	0,89%	6,89	0,60%
3 Maíz (1005)	1.312,51	19,60%	7.470.370	24,34%	0,18	-3,81%
4 Aceite de Palma (1511)	1.284,73	37,70%	1.903.875	27,30%	0,67	8,16%
5 Habas de soja (1201)	1.210,14	7,36%	3.395.714	7,01%	0,36	0,33%
6 Pescado fresco	1.078,26	-0,51%	238.502	-6,66%	4,52	6,59%
7 Trigo ((1001)	1.066,28	-9,48%	6.181.914	-12,05%	0,17	2,92%
8 Queso y Requesón (0406)	1.021,49	12,83%	288.457	3,69%	3,54	8,81%
9 Café (0901)	957,74	7,11%	307.346	-4,09%	3,12	11,69%
10 Bebidas espirituosas (2208)	914,92	-0,49%	209.208	1,52%	4,37	-1,98%
11 Frutos secos (0802)	835,15	-12,24%	172.275	-5,24%	4,85	-7,39%
12 Pescado congelado (0303)	779,14	5,61%	366.039	3,30%	2,13	2,24%
13 Tortas de la extracción aceite de soja (2304)	774,63	4,76%	2.476.256	10,34%	0,31	-5,05%
14 Filetes de pescado (0304)	764,68	4,95%	194.401	-4,80%	3,93	10,24%
15 Preparaciones alimenticias (2106)	733,19	7,64%	169.247	-20,16%	4,33	34,82%

ANEJOS:

- 1. Productos alimentarios.**
- 2. Productos ámbito MAPAMA**
- 3. Nota Metodológica**

Anejo tabla: productos ALIMENTARIOS

Exportación	TOTAL MUNDO			UNIÓN EUROPEA			PAISES TERCEROS		
	Valor (M€)	Volumen (t)	Var. valor año anterior	Valor (M€)	Volumen (t)	Var. valor año anterior	Valor (M€)	Volumen (t)	Var. valor año anterior
1.Total economía	277.125,74	179.899.831	8,1%	179.659,35	99.442.760	6,8%	97.466,39	80.457.071	10,6%
2.Ámbito MAPAMA	50.039,09	40.013.334	6,8%	36.772,05	30.722.389	6,3%	13.267,04	9.290.944	8,3%
3. Alimentario	45.778,91	33.619.918	6,4%	33.951,19	26.252.398	6,0%	11.827,73	7.367.520	7,6%
3.1. A. Agrario	41.700,80	32.451.103	5,9%	30.775,50	25.464.648	5,6%	10.925,30	6.986.455	6,7%
3.1.1. A. Agrario No Transformado	15.054,79	15.524.406	1,6%	13.271,53	13.485.845	1,0%	1.783,26	2.038.561	5,9%
3.1.2. A. Agrario Transformado	26.646,02	16.926.697	8,5%	17.503,97	11.978.802	9,4%	9.142,04	4.947.894	6,9%
3.2. A. Pesquero	4.078,11	1.168.815	11,5%	3.175,69	787.750	9,6%	902,42	381.065	18,9%
3.2.1. A. Pesquero No Transformado	657,11	171.925	5,6%	573,96	156.006	5,6%	83,15	15.920	6,3%
3.2.2. A. Pesquero Transformado	3.421,00	996.890	12,7%	2.601,73	631.744	10,5%	819,28	365.146	20,4%
Total Alimentario Transformado	30.067,02	17.923.587	9,0%	20.105,70	12.610.547	9,6%	9.961,32	5.313.040	7,9%
1.Total economía	256.393,38	170.971.562	2,6%	168.233,82	92.553.018	5,6%	88.159,56	78.418.543	-2,6%
2.Ámbito MAPAMA	46.857,17	39.226.084	6,0%	34.607,78	30.177.040	4,0%	12.249,39	9.049.045	12,1%
3. Alimentario	43.032,48	32.597.990	6,1%	32.037,17	25.417.162	4,0%	10.995,31	7.180.428	12,6%
3.1. A. Agrario	39.376,24	31.507.382	5,8%	29.139,76	24.686.097	3,4%	10.236,48	6.821.285	13,4%
3.1.1. A. Agrario No Transformado	14.824,20	15.165.282	2,1%	13.140,60	13.203.196	2,2%	1.683,60	1.962.086	1,1%
3.1.2. A. Agrario Transformado	24.552,03	16.342.100	8,2%	15.999,15	11.482.901	4,3%	8.552,88	4.859.199	16,2%
3.2. A. Pesquero	3.656,24	1.090.208	9,3%	2.897,41	731.065	11,0%	758,83	359.144	3,5%
3.2.1. A. Pesquero No Transformado	621,97	165.527	4,0%	543,72	153.581	8,5%	78,25	11.946	-19,5%
3.2.2. A. Pesquero Transformado	3.034,27	924.682	10,5%	2.353,69	577.484	11,5%	680,58	347.198	7,0%
Total Alimentario Transformado	27.586,30	17.266.782	8,4%	18.352,85	12.060.385	5,2%	9.233,46	5.206.397	15,4%
1.Total economía	249.794,42	168.515.385	3,8%	159.325,48	91.158.922	6,3%	90.468,93	77.356.464	-0,2%
2.Ámbito MAPAMA	44.192,42	38.791.308	7,8%	33.269,75	30.320.027	6,9%	10.922,66	8.471.281	10,7%
3. Alimentario	40.569,07	32.511.924	9,0%	30.806,56	25.688.726	8,6%	9.762,51	6.823.197	10,5%
3.1. A. Agrario	37.224,25	31.417.213	8,8%	28.195,18	24.968.835	8,0%	9.029,07	6.448.378	11,4%
3.1.1. A. Agrario No Transformado	14.524,42	15.794.162	14,8%	12.858,59	13.564.500	14,8%	1.665,83	2.229.662	14,4%
3.1.2. A. Agrario Transformado	22.699,84	15.623.051	5,2%	15.336,59	11.404.335	2,8%	7.363,25	4.218.716	10,7%
3.2. A. Pesquero	3.344,81	1.094.711	12,1%	2.611,37	719.891	15,5%	733,44	374.819	1,3%
3.2.1. A. Pesquero No Transformado	598,16	174.325	12,1%	500,96	160.959	7,6%	97,20	13.366	42,8%
3.2.2. A. Pesquero Transformado	2.746,65	920.386	12,1%	2.110,41	558.932	17,6%	636,24	361.453	-3,1%
Total Alimentario Transformado	25.446,49	16.543.437	5,9%	17.447,00	11.963.268	4,4%	7.999,48	4.580.169	9,5%

Importación	TOTAL MUNDO			UNIÓN EUROPEA			PAISES TERCEROS		
	Valor (M€)	Volumen (t)	Var. valor año anterior	Valor (M€)	Volumen (t)	Var. valor año anterior	Valor (M€)	Volumen (t)	Var. valor año anterior
1.Total economía	301.870,07	264.474.497	10,3%	163.937,12	80.647.679	6,1%	137.932,95	183.826.818	15,7%
2.Ámbito MAPAMA	37.978,55	48.069.937	7,55%	20.264,62	25.264.448	3,74%	17.713,93	22.805.489	12,27%
3. Alimentario	33.194,92	41.995.010	7,37%	17.188,95	20.683.984	3,79%	16.005,97	21.311.026	11,51%
3.1. A. Agrario	26.126,74	40.267.593	6,74%	15.109,26	20.157.068	3,62%	11.017,48	20.110.524	11,34%
3.1.1. A. Agrario No Transformado	9.529,14	23.872.362	4,33%	3.733,37	12.117.096	1,43%	5.795,76	11.755.267	6,29%
3.1.2. A. Agrario Transformado	16.597,60	16.395.230	8,17%	11.375,88	8.039.973	4,35%	5.221,72	8.355.258	17,53%
3.2. A. Pesquero	7.068,18	1.727.417	9,79%	2.079,70	526.916	5,07%	4.988,49	1.200.501	11,89%
3.2.1. A. Pesquero No Transformado	1.402,28	297.654	-1,19%	1.041,40	242.973	1,75%	360,88	54.681	-8,81%
3.2.2. A. Pesquero Transformado	5.665,90	1.429.763	12,90%	1.038,29	283.943	8,63%	4.627,60	1.145.821	13,90%
Total Alimentario Transformado	22.263,50	17.824.994	9,33%	12.414,18	8.323.915	4,70%	9.849,32	9.501.078	15,80%
1.Total economía	273.778,60	244.136.015	-0,4%	154.564,84	77.808.979	1,5%	119.213,76	166.327.036	-2,7%
2.Ámbito MAPAMA	35.313,04	45.549.257	3,30%	19.534,51	26.103.412	4,58%	15.778,53	19.445.845	1,75%
3. Alimentario	30.915,35	39.486.502	3,55%	16.561,35	21.435.800	5,06%	14.354,00	18.050.703	1,87%
3.1. A. Agrario	24.477,45	37.811.116	1,85%	14.582,01	20.912.039	4,35%	9.895,44	16.899.076	-1,62%
3.1.1. A. Agrario No Transformado	9.133,38	22.483.710	-0,06%	3.680,82	12.611.443	5,74%	5.452,56	9.872.267	-3,63%
3.1.2. A. Agrario Transformado	15.344,06	15.327.406	3,03%	10.901,19	8.300.597	3,89%	4.442,88	7.026.809	0,97%
3.2. A. Pesquero	6.437,90	1.675.387	10,56%	1.979,35	523.760	10,59%	4.458,56	1.151.626	10,55%
3.2.1. A. Pesquero No Transformado	1.419,23	316.981	12,38%	1.023,51	254.852	12,30%	395,73	62.129	12,58%
3.2.2. A. Pesquero Transformado	5.018,67	1.358.406	10,06%	955,84	268.909	8,81%	4.062,83	1.089.497	10,35%
Total Alimentario Transformado	20.362,73	16.685.812	4,67%	11.857,03	8.569.505	4,27%	8.505,71	8.116.307	5,25%
1.Total economía	274.772,33	251.334.696	3,47%	152.297,81	78.508.805	1,5%	122.474,52	172.825.891	-2,3%
2.Ámbito MAPAMA	34.185,32	44.817.586	8,90%	18.678,71	24.814.639	4,58%	15.506,61	20.002.947	12,5%
3. Alimentario	29.855,15	38.780.999	8,69%	15.764,09	20.080.589	3,79%	14.091,07	18.700.410	12,6%
3.1. A. Agrario	24.032,13	37.152.238	8,25%	13.974,24	19.583.915	1,5%	10.057,89	17.568.324	13,3%
3.1.1. A. Agrario No Transformado	9.138,90	22.083.880	10,87%	3.481,08	11.899.493	5,67%	5.657,82	10.894.386	11,2%
3.1.2. A. Agrario Transformado	14.893,23	15.068.359	6,70%	10.493,16	8.394.421	4,40%	4.400,07	6.673.938	16,1%
3.2. A. Pesquero	5.823,02	1.628.760	10,55%	1.789,84	496.675	4,03%	3.033,18	1.132.086	10,8%
3.2.1. A. Pesquero No Transformado	1.262,89	311.435	12,26%	911,39	246.609	3,51%	468,26	64.826	16,8%
3.2.2. A. Pesquero Transformado	4.560,13	1.317.325	10,08%	878,45	250.065	3,68%	2.564,92	1.067.260	10,3%
Total Alimentario Transformado	19.453,36	16.385.624	7,48%	11.371,61	8.644.487	4,4%	8.081,75	7.741.197	13,4%

Saldo	TOTAL MUNDO			UNIÓN EUROPEA			PAISES TERCEROS		
	Valor (M€)	Volumen (t)	Var. valor año anterior	Valor (M€)	Volumen (t)	Var. valor año anterior	Valor (M€)	Volumen (t)	Var. valor año anterior
1.Total economía	-24744,33	-84.574.666	-42,3%	15722,22	18.795.081	15,0%	-40466,56	-103.369.747	-30,3%
2.Ámbito MAPAMA	12.060,54	-8.056.603	4,47%	16.507,43	5.457.942	9,51%	-4.446,89	-13.514.545	-26,01%
3. Alimentario	12.583,99	-8.375.092	3,85%	16.762,24	5.568.413	8,31%	-4.178,24	-13.943.505	-24,40%
3.1. A. Agrario	15.574,06	-7.816.490	4,53%	15.666,24	5.307.579	7,61%	-92,18	-13.124.069	-127,03%
3.1.1. A. Agrario No Transformado	5.525,65	-8.347.956	-2,90%	9.538,16	1.368.750	0,83%	-4.012,50	-9.716.706	-6,46%
3.1.2. A. Agrario Transformado	10.048,41	531.466	9,13%	6.128,09	3.938.830	20,21%	3.920,32	-3.407.363	-4,62%
3.2. A. Pesquero	-2.990,07	-558.602	-7,49%	1.095,99	260.834	19,38%	-4.086,06	-819.436	-10,44%
3.2.1. A. Pesquero No Transformado	-745,18	-125.729	6,53%	-467,44	-86.968	2,57%	-277,74	-38.761	12,52%
3.2.2. A. Pesquero Transformado	-2.244,89	-432.873	-13,13%	1.563,43	347.802	11,85%	-3.808,32	-780.675	-12,60%
Total Alimentario Transformado	7.803,52	98.593	8,03%	7.691,52	4.286.631	18,41%	112,00	-4.188.038	-84,61%
1.Total economía	-17385,22	-73.164.453	30,4%	13668,98	14.744.039	94,5%	-31054,20	-87.908.492	3,0%
2.Ámbito MAPAMA	11.544,13	-6.323.172	15,36%	15.073,27	4.073.628	3,30%	-3.529,14	-10.396.800	23,01%
3. Alimentario	12.117,13	-6.888.912	13,10%	15.475,81	3.981.362	2,88%	-3.358,69	-10.870.275	22,41%
3.1. A. Agrario	14.899,79	-6.303.734	12,94%	14.557,75	3.774.058	2,37%	-341,94	-10.077.792	133,15%
3.1.1. A. Agrario No Transformado	5.690,82	-7.318.428	5,67%	9.459,					

Anejo tabla: productos MAPAMA

Exportación	Valor (Mill €)		Var. 2017/2016	Volumen (Ton)	
	2017	2016		2017	2016
Animales Vivos (01)	708,14	630,59	12,3%	306.408	285.963
Caballos, asnos, mulos y burdéganos vivos (0101)	6,49	6,82	-4,7%	1.385	1.692
Animales vivos de la especie bovina (0102)	290,11	214,07	35,5%	111.766	82.266
Animales vivos de la especie porcina (0103)	184,96	169,38	9,2%	137.610	143.636
Animales vivos de las especies ovina o caprina (0104)	136,03	153,56	-11,4%	50.180	53.358
Gallos, gallinas, patos, gansos (0105)	55,73	59,94	-7,0%	3.460	3.174
Los demas animales vivos (0106)	34,82	26,83	29,8%	2.008	1.837
Carne y despojos comestibles (02)	5.703,71	5.217,04	9,3%	2.441.019	2.392.569
Carne de bovino, fresca o refrigerada (0201)	502,33	491,39	2,2%	131.452	131.959
Carne de bovino congelada (0202)	139,66	116,56	19,8%	40.501	37.109
Carne de porcino, fresca, refrigerada o congelada (0203)	3.607,83	3.167,13	13,9%	1.554.981	1.471.418
Carne de ovino o caprino, fresca, refrigerada o congelada (0204)	154,52	149,55	3,3%	37.175	35.231
Carne de animales de las especies caballar, asnal o mular, fresca o refrigerada (0205)	30,03	25,63	17,2%	8.729	9.096
Despojos comestibles de animales de las especies bovina, porcina, ovina, caprina (0206)	358,42	380,84	-5,9%	301.600	320.804
Carne y despojos comestibles de aves (0207)	309,99	305,68	1,4%	211.474	225.736
Las demas carnes y despojos comestibles, frescos, refrigerados o congelados (0208)	61,35	61,00	0,6%	13.388	13.928
Tocino sin partes magras y grasas de cerdo o de ave (0209)	54,85	65,62	-16,4%	67.851	74.345
Carne y despojos comestibles, salados o en salmuera, secos o ahumados (0210)	484,74	453,65	6,9%	73.867	72.943
Pescados y crustáceos, moluscos (03)	3.066,37	2.775,80	10,5%	917.892	854.708
Peces vivos (0301)	56,76	61,69	-8,0%	13.561	13.857
Pescado fresco o refrigerado (0302)	468,27	470,40	-0,5%	98.164	102.785
Pescado congelado (0303)	806,45	711,80	13,3%	452.239	425.002
Filetes y demas carne de pescado frescos, refrigerados o congelados (0304)	378,26	354,86	6,6%	62.148	61.057
Pescado seco, salado o en salmuera y ahumado (0305)	108,28	100,60	7,6%	17.140	16.240
Crustáceos (0306)	403,48	363,81	10,9%	53.497	46.771
Moluscos (0307)	839,99	707,58	18,7%	220.735	188.442
Invertebrados acuáticos (excluidos Crustáceos y Moluscos) (0308)	4,88	5,06	-3,6%	409	553
Leche y productos lácteos, huevos y miel (04)	1.426,10	1.244,65	14,6%	822.673	719.494
Leche y nata sin concentrar (0401)	228,19	202,93	12,4%	289.511	209.916
Leche y nata concentradas (0402)	147,43	93,64	57,4%	68.780	41.413
Suero de mantequilla, leche y nata cuajadas y yogur (0403)	157,55	145,14	8,6%	134.200	123.795
Lactosuero (0404)	49,52	43,52	13,8%	54.924	59.465
Mantequilla y demas materias grasas de la leche (0405)	101,74	70,88	43,5%	20.767	21.775
Quesos y requesón (0406)	455,00	412,26	10,4%	98.623	88.537
Huevos de ave con cascarrón frescos, conservados o cocidos (0407)	143,67	135,30	6,2%	103.464	115.992
Huevos de ave sin cascara y yemas de huevo (0408)	38,94	35,45	9,8%	26.700	30.368
Miel natural (0409)	97,80	97,87	-0,1%	24.751	26.667
Productos comestibles de origen animal no comprendidos en otras partidas (0410)	6,26	7,66	-18,3%	952	1.565
Los demas productos de origen animal no comprendidos en otros capítulos (05)	331,72	237,00	40,0%	274.241	228.123
Cabello en bruto (0501)	0,00	0,01	-49,8%	0	0
Cerdas de jabalí o de cerdo (0502)	0,00	0,05	-96,0%	0	4
Tripas, vejigas y estómagos de animales (0504)	160,89	113,72	41,5%	68.809	69.421
Piel y otras partes de aves con las plumas o con el plumón (0505)	50,38	29,73	69,4%	5.038	11.313
Huesos y núcleos córneos (0506)	40,20	34,68	15,9%	94.368	48.589
Marfil, concha de tortuga, ballenas de mamíferos marinos (0507)	10,98	6,72	63,5%	449	279
Coral y materias similares (0508)	0,92	0,55	68,9%	8	33
Ámbar gris, castóreo, algalia y almizcle (0510)	4,13	0,76	445,3%	1.332	3.127
Productos de origen animal no comprendidos en otras partidas (0511)	64,22	50,78	26,5%	104.237	95.357
Plantas vivas y productos de la floricultura (06)	362,76	327,85	10,6%	245.430	230.156
Bulbos, cebollas, tubérculos, raíces tuberosas, garras y rizomas (0601)	4,57	3,18	43,6%	3.651	2.516
Las demas plantas vivas, esquejes, estaquillas e injertos (0602)	303,19	273,37	10,9%	193.220	183.282
Flores y capullos, cortados para ramos o adornos (0603)	40,30	38,91	3,6%	34.781	38.951
Follaje, hojas, ramas y demas partes de plantas (0604)	14,70	12,40	18,6%	13.778	5.407
Legumbres y hortalizas (07)	6.032,89	5.902,72	2,2%	5.921.646	6.046.985
Patatas frescas o refrigeradas (0701)	93,59	122,51	-23,6%	294.675	280.004
Tomates frescos o refrigerados (0702)	1.003,19	966,97	3,7%	809.528	910.663
Cebollas, chalotes, ajos, puerros frescos o refrigerados (0703)	449,28	542,96	-17,3%	522.665	544.181
Coles, coliflores, coles rizadas, colinabos y similares (0704)	479,56	457,53	4,8%	446.897	466.261
Lechugas y achicorias (0705)	719,67	712,44	1,0%	823.501	823.617
Zanahorias, nabos, remolachas para ensalada (0706)	74,52	104,59	-28,8%	141.951	194.761
Pepinos y pepinillos frescos o refrigerados (0707)	569,19	549,92	3,5%	628.255	632.593
Legumbres, incluso desvainadas, frescas o refrigeradas (0708)	50,39	53,17	-5,2%	26.160	31.764
Las demas hortalizas frescas o refrigeradas (0709)	1.827,81	1.704,71	7,2%	1.450.089	1.459.614
Legumbres y hortalizas, incluso cocidas con agua o vapor, congeladas (0710)	560,62	512,30	9,4%	606.174	554.229
Legumbres y hortalizas conservadas provisionalmente (0711)	65,49	69,71	-6,0%	61.379	66.829
Legumbres y hortalizas secas, incluso en trozos o en rodajas o trituradas (0712)	52,63	37,81	39,2%	26.769	22.121
07.13 Legumbres secas desvainadas (0713)	54,07	41,73	29,6%	42.574	31.376
Raíces de mandioca (yuca), arrurruz o salep, batatas (0714)	32,89	26,37	24,7%	41.027	28.972
Frutas y frutos (08)	8.294,22	8.242,13	0,6%	7.776.862	7.494.197
Cocos, nueces del Brasil y nueces de cajuil (0801)	15,30	8,27	85,0%	5.688	6.030
Los demas frutos de cáscara frescos o secos (0802)	610,46	673,63	-9,4%	100.747	103.483
Bananas o plátanos frescos o secos (0803)	101,50	104,80	-3,2%	137.088	142.955
Dátiles, higos, piñas, aguacates, guayabas y mangos (0804)	426,77	354,75	20,3%	188.074	162.500
Cítricos (0805)	3.181,65	3.204,66	-0,7%	3.713.504	3.645.450
Uvas y pasas (0806)	286,78	295,66	-3,0%	144.527	157.425
Melones, sandías y papayas frescos (0807)	616,12	633,78	-2,8%	1.182.882	1.159.678
Frutas de pepita (0808)	189,64	185,22	2,4%	264.350	237.551
Frutas de hueso (0809)	1.077,86	1.085,84	-0,7%	1.139.235	1.031.873
Frutos rojos, kiwis y caquis (0810)	1.566,77	1.475,64	5,5%	703.766	672.626
Frutos congelados (0811)	72,96	66,31	10,0%	52.195	47.415
Frutos conservados provisionalmente (0812)	40,68	34,79	16,9%	21.492	15.233
Frutos secos (exc 0801 a 0806) mezclas de frutos secos (0813)	100,47	103,08	-2,5%	112.454	101.759
Cortezas de cítricos, melones y sandías frescas o congeladas (0814)	17,26	15,69	10,0%	10.861	10.219

Exportación	Valor (Mill C)		Var. 2017/2016	Volumen (Ton)		Var. 2017/2016
	2017	2016		2017	2016	
Conservas de legumbres, hortalizas o frutas (20)	2.942,88	2.754,21	6,9%	2.553.340	2.354.396	8,4%
Legumbres, hortalizas, frutos conservados en vinagre (2001)	84,61	82,46	2,6%	47.352	45.673	3,7%
Tomates preparados o conservados (2002)	353,07	340,37	3,7%	471.925	427.311	10,4%
Setas y trufas preparadas o conservadas (2003)	71,98	78,45	-8,2%	47.114	51.506	-8,5%
Las demas legumbres y hortalizas preparadas o conservadas congeladas (2004)	69,75	76,54	-8,9%	52.288	57.327	-8,8%
Las demas legumbres y hortalizas, preparadas o conservadas sin congelear (2005)	971,03	962,90	0,8%	695.575	696.058	-0,1%
Hortalizas y frutas confitados con azúcar (2006)	9,33	9,99	-6,6%	3.805	4.138	-8,0%
Compotas, jaleas y mermeladas, purés de frutas (2007)	172,38	160,54	7,4%	116.218	107.704	7,9%
Frutos conservados de otro modo (2008)	480,11	441,76	8,7%	343.390	304.588	12,7%
Jugos de frutas (2009)	730,63	601,20	21,5%	775.672	660.090	17,5%
Preparaciones alimenticias diversas (21)	1.525,38	1.447,57	5,4%	653.594	611.105	7,0%
Extractos, esencias y concentrados de café, té o yerba mate (2101)	352,63	303,51	16,2%	138.991	149.316	-6,9%
Levaduras (2102)	24,67	23,10	6,8%	17.498	15.096	15,9%
Preparaciones para salsas y salsas preparadas (2103)	290,08	285,62	1,6%	209.282	198.349	5,5%
Preparaciones para sopas, potajes o caldos (2104)	135,73	127,22	6,7%	76.044	65.097	16,8%
Helados y productos similares incluso con cacao (2105)	121,84	120,54	1,1%	41.686	41.788	-0,2%
Preparaciones alimenticias no comprendidas en otras partidas (2106)	600,43	587,57	2,2%	170.091	141.460	20,2%
Bebidas (22)	4.156,42	3.897,09	6,7%	3.557.751	3.393.023	4,9%
Agua (2201)	38,71	20,60	87,9%	111.048	100.214	10,8%
Bebidas refrescantes (2202)	236,42	237,79	-0,6%	375.827	394.910	-4,8%
Cerveza (2203)	182,54	199,46	-8,5%	265.816	248.986	6,8%
Vino (2204)	2.886,48	2.675,67	7,9%	2.365.710	2.293.206	3,2%
Vermut (2205)	75,45	65,99	14,3%	73.688	66.848	10,2%
Las demas bebidas fermentadas (2206)	19,86	17,13	15,9%	16.909	15.194	11,3%
Bebidas espirituosas con grado alcohólico volumétrico superior o igual al 80%vol. (2207)	110,42	61,28	80,2%	145.644	81.856	77,9%
Bebidas espirituosas con grado alcohólico volumétrico inferior al 80%vol. (2208)	575,81	589,00	-2,2%	159.466	144.749	10,2%
Vinagre comestible y sucedáneos comestibles del vinagre (2209)	30,73	30,16	1,9%	43.644	47.059	-7,3%
Residuos y desperdicios de las industrias alimentarias (23)	990,73	963,73	2,8%	1.652.059	1.739.511	-5,0%
Harina, polvo y pellets de carne, despojos o pescados (2301)	123,98	105,87	17,1%	225.863	214.472	5,3%
Salvados, moyuelos y demas residuos del tratamiento de cereales (2302)	5,64	10,21	-44,8%	20.846	49.672	-58,0%
Residuos de la industria del almidón y similares (2303)	27,50	30,04	-8,5%	56.647	57.973	-2,3%
Tortas y residuos sólidos de la extracción de aceite de soja (2304)	100,58	152,50	-34,0%	289.991	433.639	-33,1%
Tortas y residuos sólidos de la extracción de aceite de cacahuate (2305)	0,13	0,00	-	868	0	-
Tortas y residuos sólidos de la extracción de aceites vegetales (2306)	35,87	32,97	8,8%	211.965	197.044	7,6%
Lías o heces de vino (2307)	0,34	0,20	71,4%	1.389	1.449	-4,2%
Materias vegetales, desperdicios, residuos y subproductos vegetales (2308)	10,74	11,02	-2,5%	33.691	43.732	-23,0%
Preparaciones para la alimentación animal (2309)	685,94	620,93	10,5%	810.798	741.528	9,3%
Partidas no alimentarias	3.111,50	2.803,15	11,0%	5.672.741	6.020.850	-5,8%
Tabaco en rama o sin elaborar (2401)	88,43	88,10	0,4%	25.199	26.928	-6,4%
Manitol (290543), D-glucitol (290544), Glicerol (290545)	3,61	2,82	27,9%	7.965	10.096	-21,1%
Aceites esenciales (3301)	143,51	112,24	27,9%	6.381	5.192	22,9%
Mezclas de sustancias odoríferas utilizadas en las industrias alimentarias o de bebidas (330210)	281,45	251,90	11,7%	30.580	36.762	-16,8%
Caseína, caseinatos y demas derivados (3501)	4,17	4,78	-12,6%	1.180	1.084	8,8%
Albúminas (3502)	5,70	3,95	44,5%	6.586	5.380	22,4%
Gelatinas (3503)	44,94	37,21	20,8%	15.201	10.924	39,2%
Peptonas y sus derivados (3504)	29,98	28,03	6,9%	8.377	6.789	23,4%
Dextrina y demas almidones (3505)	11,05	11,91	-7,2%	10.316	12.743	-19,0%
Aprestos a base de materias amiláceas (380910)	9,09	5,72	59,0%	7.783	6.133	26,9%
Ácidos grasos monocarboxílicos industriales (3823)	60,98	57,83	5,5%	73.446	81.488	-9,9%
Sorbitol (382460)	0,31	0,32	-3,4%	317	378	-16,0%
Caucho natural (4001)	12,11	7,31	65,6%	6.001	4.919	22,0%
Cueros y pieles, en bruto, de bovino o de equino (4101)	145,18	127,50	13,9%	73.263	56.229	30,3%
Piel en bruto de ovino fresca o salada, seca o enclada (4102)	54,30	52,31	3,8%	11.970	9.437	26,8%
Los demas cueros y pieles en bruto (4103)	6,70	4,71	42,3%	7.288	6.476	12,5%
Peletería en bruto (4301)	12,13	10,67	13,6%	5.338	4.695	13,7%
Leña, madera en plaquitas o partículas, aserrín y desperdicios (4401)	61,78	57,61	7,2%	566.973	520.357	9,0%
Carbón vegetal (4402)	12,75	11,61	9,8%	26.221	30.357	-13,6%
Madera en bruto (4403)	90,59	118,88	-23,8%	1.088.625	1.580.740	-31,1%
Flejes de madera (4404)	1,63	0,84	93,8%	4.816	3.462	39,1%
Viruta de madera y harina de madera (4405)	0,11	0,03	235,7%	161	85	89,1%
Traviesas de madera para vías férreas o similares (4406)	9,33	3,93	137,7%	6.241	4.611	35,3%
Madera aserrada o desbastada longitudinalmente (4407)	76,37	66,56	14,7%	146.828	120.079	22,3%
Hojas para chapado y contrachapado (4408)	75,30	67,13	12,2%	30.783	29.333	4,9%
Madera perfilada (4409)	42,63	43,09	-1,1%	14.111	15.238	-7,4%
Tableros de partículas (4410)	167,18	139,20	20,1%	464.745	384.905	20,7%
Tableros de fibra de madera u otras materias leñosas (4411)	284,28	276,92	2,7%	630.410	621.379	1,5%
Madera contrachapada, madera chapada y madera estratificada (4412)	258,13	218,37	18,2%	179.710	165.826	8,4%
Corcho y sus manufacturas (45)	293,37	251,90	16,5%	91.109	81.978	11,1%
Corcho natural en bruto o simplemente preparado (4501)	58,48	51,18	14,3%	39.380	35.837	9,9%
Corcho natural descortezado (4502)	48,64	44,65	8,9%	26.933	25.459	5,8%
Manufacturas de corcho natural (4503)	104,16	79,54	31,0%	13.790	11.265	22,4%
Corcho aglomerado (4504)	82,09	76,52	7,3%	11.005	9.416	16,9%
Pasta de madera o de otras materias fibrosas celulósicas (47)	699,64	583,33	19,9%	2.048.994	2.076.468	-1,3%
Pasta mecánica de madera (4701)	11,28	6,00	87,9%	32.920	18.872	74,4%
Pasta química de madera para disolver (4702)	26,35	2,41	994,2%	33.989	2.816	1107,1%
Pasta química de madera a la sosa o al sulfato (4703)	430,69	371,60	15,9%	900.028	886.100	1,6%
Pasta química de madera al sulfito (4704)	0,21	0,23	-6,6%	94	113	-16,7%
Pasta semiquímica de madera (4705)	1,04	-	-	410	-	-
Pasta de fibras obtenidas de papel o cartón reciclados (4706)	49,62	37,57	32,1%	19.844	17.023	16,6%
Papel o cartón para reciclar (4707)	180,45	165,53	9,0%	1.061.708	1.151.544	-7,8%
Capullos de seda devanables (5001)	0,00	-	-	0	-	-
Seda cruda sin torcer (5002)	0,12	0,00	-	8	0	-
Desperdicios de seda (5003)	0,00	0,01	-99,9%	0	0	-100,0%
Lana sin cardar ni peinar (5101)	38,90	35,61	9,2%	16.227	15.360	5,6%
Pelo fino u ordinario sin cardar ni peinar (5102)	0,10	0,25	-58,8%	3	5	-48,1%
Desperdicios de lana o de pelo fino u ordinario (5103)	0,21	0,88	-75,9%	87	299	-70,8%
Hilachas de lana o de pelo fino u ordinario (5104)	-	0,00	-100,0%	-	0	-100,0%
Lana y pelo fino u ordinario, cardados o peinados (5105)	2,32	3,43	-32,3%	599	819	-26,9%
Algodón sin cardar ni peinar (5201)	71,81	106,47	-32,6%	48.967	74.493	-34,3%
Desperdicios de algodón (5202)	4,92	4,23	16,4%	5.524	4.580	20,6%
Algodón cardado o peinado (5203)	1,95	0,64	203,0%	464	235	97,4%
Lino en bruto o trabajado (5301)	0,07	0,07	10,9%	8	33	-75,8%
Cáñamo en bruto o trabajado (5302)	0,10	0,09	14,0%	31	29	6,3%
Yute y demas fibras textiles del líber (5303)	0,45	0,41	8,7%	889	1.340	-33,7%
Coco, abacá, ramio y demás fibras textiles (5305)	3,83	4,34	-11,7%	3.016	3.183	-5,3%

Importación	Valor (Mill C)		Var. 2017/2016	Volumen (Ton)		Var 2017/2016
	2017	2016		2.017	2.016	
Animales Vivos (01)	471,45	407,37	15,7%	146.141	136.869	6,8%
Caballos, asnos, mulos y burdéganos vivos (0101)	12,00	7,80	53,8%	3.070	2.610	17,7%
Animales vivos de la especie bovina (0102)	265,50	229,63	15,6%	90.351	80.938	11,6%
Animales vivos de la especie porcina (0103)	67,38	58,61	15,0%	27.783	28.169	-1,4%
Animales vivos de las especies ovina o caprina (0104)	15,69	15,54	1,0%	4.463	4.711	-5,3%
Gallinas, patos, gansos (0105)	55,37	44,42	24,6%	14.141	15.361	-7,9%
Los demas animales vivos (0106)	55,52	51,37	8,1%	6.332	5.080	24,6%
Carne y despojos comestibles (02)	1.426,49	1.304,67	9,3%	482.029	453.860	6,2%
Carne de bovino, fresca o refrigerada (0201)	558,76	529,16	5,6%	93.542	98.361	-4,9%
Carne de bovino congelada (0202)	126,49	100,56	25,8%	30.800	25.620	20,2%
Carne de porcino, fresca, refrigerada o congelada (0203)	230,22	189,51	21,5%	121.028	108.678	11,4%
Carne de ovino o caprino, fresca, refrigerada o congelada (0204)	48,85	53,52	-8,7%	8.398	9.260	-9,3%
Carne de animales de las especies caballar, asnal o mular, fresca o refrigerada (0205)	1,02	0,44	134,3%	556	336	65,5%
Despojos comestibles de animales de las especies bovina, porcina, ovina, caprina (0206)	31,43	24,20	29,9%	16.308	14.551	12,1%
Carne y despojos comestibles de aves (0207)	357,61	329,32	8,6%	181.129	163.485	10,8%
Las demas carnes y despojos comestibles, frescos, refrigerados o congelados (0208)	7,00	5,38	30,1%	1.813	1.344	35,0%
Tocino sin partes magras y grasas de cerdo o de ave (0209)	8,57	8,62	-0,6%	11.772	12.854	-8,4%
Carne y despojos comestibles, salados o en salmuera, secos o ahumados (0210)	56,54	63,97	-11,6%	16.683	19.372	-13,9%
Pescados y crustáceos, moluscos (03)	6.053,11	5.652,42	7,1%	1.449.340	1.433.946	1,1%
Peces vivos (0301)	52,88	56,57	-6,5%	8.111	7.175	13,0%
Pescado fresco o refrigerado (0302)	1.078,26	1.083,81	-0,5%	238.502	255.516	-6,7%
Pescado congelado (0303)	779,14	737,75	5,6%	366.039	354.363	3,3%
Filetes y demas carne de pescado frescos, refrigerados o congelados (0304)	764,68	728,60	5,0%	194.401	204.203	-4,8%
Pescado seco, salado o en salmuera y ahumado (0305)	233,32	215,41	8,3%	41.321	42.377	-2,5%
Crustáceos (0306)	1.329,91	1.310,37	1,5%	193.133	191.435	0,9%
Moluscos (0307)	1.810,12	1.514,14	19,5%	406.663	377.288	7,8%
Invertebrados acuáticos (excluidos Crustáceos y Moluscos) (0308)	4,79	5,77	-16,9%	1.170	1.588	-26,3%
Leche y productos lácteos, huevos y miel (04)	1.829,19	1.647,87	11,0%	882.564	872.677	1,1%
Leche y nata sin concentrar (0401)	99,57	101,80	-2,2%	163.390	189.923	-14,0%
Leche y nata concentradas (0402)	169,90	140,53	20,9%	86.316	78.290	10,3%
Suero de mantequilla, leche y nata cuajadas y yogur (0403)	203,80	213,57	-4,6%	195.185	181.516	7,5%
Lactosuero (0404)	69,67	64,75	7,6%	59.121	57.075	3,6%
Mantequilla y demas materias grasas de la leche (0405)	103,71	75,55	37,3%	21.052	22.990	-8,4%
Quesos y requesón (0406)	1.021,49	905,32	12,8%	288.457	278.182	3,7%
Huevos de ave con cascarrón frescos, conservados o cocidos (0407)	48,84	46,89	4,2%	14.838	14.537	2,1%
Huevos de ave sin cascara y yemas de huevo (0408)	39,91	37,30	7,0%	21.976	21.871	0,5%
Miel natural (0409)	68,04	59,41	14,5%	31.871	27.988	13,9%
Productos comestibles de origen animal no comprendidos en otras partidas (0410)	4,25	2,77	53,6%	357	304	17,4%
Los demas productos de origen animal no comprendidos en otros capítulos (05)	202,89	185,22	9,5%	90.202	107.007	-15,7%
Cabello en bruto (0501)	0,14	0,15	-0,7%	24	4	578,0%
Cerdas de jabalí o de cerdo (0502)	2,66	2,56	4,2%	196	173	13,1%
Tripas, vejigas y estómagos de animales (0504)	100,71	83,00	21,3%	23.522	23.098	1,8%
Piel y otras partes de aves con las plumas o con el plumón (0505)	46,38	28,77	61,2%	5.166	5.060	2,1%
Huesos y núcleos córneos (0506)	1,45	1,81	-19,5%	2.832	4.134	-31,5%
Marfil, concha de tortuga, ballenas de mamíferos marinos (0507)	1,83	1,53	19,5%	110	109	1,2%
Coral y materias similares (0508)	0,44	0,44	-0,3%	141	190	-25,8%
Ámbar gris, castóreo, algalia y almizcle (0510)	1,20	0,38	213,5%	602	148	308,0%
Productos de origen animal no comprendidos en otras partidas (0511)	48,08	66,59	-27,8%	57.609	74.093	-22,2%
Plantas vivas y productos de la floricultura (06)	216,32	210,96	2,5%	82.331	78.991	4,2%
Bulbos, cebollas, tubérculos, raíces tuberosas, garras y rizomas (0601)	15,26	14,72	3,7%	4.265	3.840	11,1%
Las demas plantas vivas, esquejes, estaquillas e injertos (0602)	108,49	109,49	-0,9%	48.663	50.003	-2,7%
Flores y capullos, cortados para ramos o adornos (0603)	82,85	78,82	5,1%	19.758	15.852	24,6%
Follaje, hojas, ramas y demas partes de plantas (0604)	9,72	7,93	22,5%	9.645	9.296	3,8%
Legumbres y hortalizas (07)	1.238,07	1.183,27	4,6%	1.902.526	1.804.973	5,4%
Patatas frescas o refrigeradas (0701)	221,54	228,27	-2,9%	780.904	729.487	7,0%
Tomates frescos o refrigerados (0702)	118,93	102,86	15,6%	188.913	145.633	29,7%
Cebollas, chalotes, ajos, puerros frescos o refrigerados (0703)	40,85	54,24	-24,7%	76.352	94.705	-19,4%
Coles, coliflores, coles rizadas, colinabos y similares (0704)	12,77	9,71	31,6%	23.158	19.836	16,7%
Lechugas y achicorias (0705)	30,36	29,13	4,2%	23.609	25.483	-7,4%
Zanahorias, nabos, remolachas para ensalada (0706)	8,67	7,17	20,9%	21.512	16.949	26,9%
Pepinos y pepinillos frescos o refrigerados (0707)	8,97	7,02	27,8%	9.450	7.311	29,3%
Legumbres, incluso desvainadas, frescas o refrigeradas (0708)	157,12	153,66	2,2%	114.787	140.363	-18,2%
Las demas hortalizas frescas o refrigeradas (0709)	187,60	155,72	20,5%	123.397	108.790	13,4%
Legumbres y hortalizas, incluso cocidas con agua o vapor, congeladas (0710)	168,28	165,45	1,7%	214.086	215.316	-0,6%
Legumbres y hortalizas conservadas provisionalmente (0711)	31,13	26,94	15,5%	30.258	29.192	3,7%
Legumbres y hortalizas secas, incluso en trozos o en rodajas o trituradas (0712)	38,53	37,01	4,1%	30.681	33.966	-9,7%
07.13 Legumbres secas desvainadas (0713)	196,86	188,37	4,5%	247.473	218.743	13,1%
Raíces de mandioca (yuca), arrurruz o salep, batatas (0714)	16,46	17,73	-7,2%	17.946	19.199	-6,5%
Frutas y frutos (08)	2.769,60	2.688,88	3,0%	1.977.629	1.877.448	5,3%
Cocos, nueces del Brasil y nueces de cajuil (0801)	85,09	58,94	44,3%	22.476	18.942	18,7%
Los demas frutos de cáscara frescos o secos (0802)	835,15	951,64	-12,2%	172.275	181.792	-5,2%
Bananas o plátanos frescos o secos (0803)	178,26	169,62	5,1%	333.387	313.705	6,3%
Dátiles, higos, piñas, aguacates, guayabas y mangos (0804)	450,28	386,93	16,4%	322.056	287.095	12,2%
Cítricos (0805)	218,07	270,61	-19,4%	262.514	277.988	-5,6%
Uvas y pasas (0806)	99,74	96,72	3,1%	74.899	53.672	39,5%
Melones, sandías y papayas frescos (0807)	118,76	93,66	26,8%	168.210	137.424	22,4%
Frutas de pepita (0808)	199,64	217,34	-8,1%	252.462	310.161	-18,6%
Frutas de hueso (0809)	24,56	22,03	11,5%	22.899	21.815	5,0%
Frutos rojos, kiwis y caquis (0810)	450,47	320,99	40,3%	270.017	203.379	32,8%
Frutos congelados (0811)	49,08	43,33	13,3%	38.639	31.693	21,9%
Frutos conservados provisionalmente (0812)	1,84	1,75	5,4%	1.635	945	73,1%
Frutos secos (exc 0801 a 0806) mezclas de frutos secos (0813)	53,78	52,40	2,6%	32.819	37.223	-11,8%
Cortezas de cítricos, melones y sandías frescas o congeladas (0814)	4,89	2,92	67,0%	3.341	1.613	107,2%
Café, té, yerba mate y especias (09)	1.255,75	1.202,52	4,4%	406.799	418.112	-2,7%
Café (0901)	957,74	894,13	7,1%	307.346	320.465	-4,1%
Té (0902)	34,56	30,09	14,8%	9.085	7.790	16,6%
Yerba mate (0903)	4,19	4,22	-0,7%	1.313	1.292	1,7%
Pimienta (0904)	143,64	159,97	-10,2%	61.876	61.027	1,4%
Vainilla (0905)	2,58	2,17	19,0%	56	34	66,8%
Canela y flores de canelero (0906)	7,72	6,61	16,9%	1.861	1.833	1,5%
Clavo (0907)	1,83	2,48	-26,4%	311	379	-17,9%
Nuez moscada, macis, amomos y cardamomos (0809)	4,18	3,83	9,0%	539	499	8,0%
Semillas de anís, badiana, hinojo, cilantro, comino, alcaravea y bayas de enebro (0909)	15,37	13,68	12,3%	6.900	6.673	3,4%
Jengibre, azafrán, cúrcuma, tomillo, hojas de laurel, curry y demas especias (0910)	83,95	85,34	-1,6%	17.510	18.119	-3,4%

Importación	Valor (Mill C)		Var. 2017/2016	Volumen (Ton)		Var 2017/2016
	2017	2016		2.017	2.016	
Cereales (10)	2.780,64	2.633,31	5,6%	15.693.138	14.720.905	6,6%
Trigo (1001)	1.066,28	1.177,97	-9,5%	6.181.914	7.029.092	-12,1%
Centeno (1002)	11,85	3,92	202,5%	75.853	20.044	278,4%
Cebada (1003)	208,72	176,37	18,3%	1.339.532	1.069.098	25,3%
Avena (1004)	17,48	25,20	-30,6%	84.350	114.368	-26,2%
Maíz (1005)	1.312,51	1.097,43	19,6%	7.470.370	6.008.082	24,3%
Arroz (1006)	83,20	83,96	-0,9%	145.730	172.751	-15,6%
Sorgo para grano (1007)	36,90	15,82	133,2%	229.312	94.737	142,1%
Alforfón, mijo y alpiste (1008)	43,70	52,65	-17,0%	166.077	212.733	-21,9%
Productos de la molinería, Malta, Almidón y fécula (11)	228,77	247,29	-7,5%	600.105	619.694	-3,2%
Harina de trigo y de morcajo (1101)	29,39	25,92	13,4%	94.846	75.249	26,0%
Harina de cereales (1102)	46,52	55,47	-16,1%	149.579	104.229	43,5%
Grañones, sémola y pellets de cereales (1103)	22,60	25,59	-11,7%	105.319	125.900	-16,3%
Granos de cereales trabajados de otra forma (1104)	15,95	23,19	-31,2%	24.436	80.698	-69,7%
Harina, sémola, polvo, copos, gránulos y pellets de patatas (1105)	16,39	17,06	-3,9%	19.007	16.623	14,3%
Harina, sémola y polvo de las legumbres secas de la partida 0713 (1106)	5,68	4,37	30,0%	2.782	2.418	15,1%
Malta (1107)	24,10	30,14	-20,0%	104.242	117.580	-11,3%
Almidón y fécula (1108)	48,86	47,34	3,2%	82.928	80.796	2,6%
Gluten de trigo (1109)	19,28	18,21	5,9%	16.967	16.202	4,7%
Semillas oleaginosas y plantas industriales (12)	2.106,50	2.025,00	4,0%	4.249.915	4.065.638	4,5%
Habas de soja (1201)	1.210,14	1.127,16	7,4%	3.395.714	3.173.317	7,0%
Cacahuets crudos (1202)	80,75	70,54	14,5%	56.100	50.247	11,6%
Semilla de lino (1204)	5,52	4,74	16,4%	5.357	4.685	14,3%
Semilla de nabo o de colza (1205)	16,80	9,66	73,9%	47.166	29.151	61,8%
Semilla de girasol (1206)	208,94	237,24	-11,9%	461.961	460.308	0,4%
Las demas semillas y frutos oleaginosos (1207)	79,17	81,38	-2,7%	72.544	92.780	-21,8%
Harina de semillas o de frutos oleaginosos (1208)	32,02	34,97	-8,4%	91.662	127.252	-28,0%
Semillas, frutos y esporas para siembra (1209)	316,49	316,50	0,0%	26.255	27.942	-6,0%
Conos de lúpulo frescos o secos (1210)	7,26	4,98	45,6%	715	669	6,8%
Plantas, semillas y frutos utilizadas en perfumería, medicina o insecticidas (1211)	82,27	68,71	19,7%	21.702	20.469	6,0%
Algarrobas, algas, remolacha azucarera y caña de azúcar, frescas o refrigeradas (1212)	61,76	60,54	2,0%	46.727	39.480	18,4%
Paja y cascabillo de cereales (1213)	1,45	1,38	4,8%	9.507	10.361	-8,2%
Nabos forrajeros (1214)	3,93	7,19	-45,4%	14.505	28.976	-49,9%
Gomas, resinas y demas jugos y extractos vegetales (13)	187,50	177,79	5,5%	44.116	41.119	7,3%
Goma laca, gomas, resinas y oleorresinas (1301)	32,90	25,38	29,6%	23.266	17.912	29,9%
Jugos y extractos vegetales (1302)	154,61	152,41	1,4%	20.849	23.207	-10,2%
Materias trenzables y demas productos de origen vegetal (14)	42,17	32,62	29,3%	78.428	60.850	28,9%
Materias vegetales de las especies utilizadas en cestería o espartería (1401)	12,06	9,67	24,7%	13.823	11.342	21,9%
Productos vegetales no comprendidos en otras partidas (1404)	30,11	22,96	31,2%	64.606	49.508	30,5%
Grasas y aceites (15)	2.948,36	2.317,02	27,2%	3.573.088	2.948.347	21,2%
Grasa de cerdo de ave (1501)	55,87	51,81	7,8%	76.525	86.276	-11,3%
Grasas de bovino, ovino o caprino (1502)	34,23	25,99	31,7%	54.754	46.839	16,9%
Estearina solar y aceite de manteca de cerdo (1503)	6,91	5,87	17,6%	9.942	9.540	4,2%
Grasas y aceites de pescado o mamíferos marinos (1504)	31,22	28,93	7,9%	23.498	22.297	5,4%
Grasa de lana (1505)	2,11	1,93	9,4%	328	672	-51,2%
Las demas grasas y aceites animales (1506)	21,67	21,50	0,8%	33.170	38.483	-13,8%
Aceite de soja (1507)	41,04	56,54	-27,4%	51.604	72.355	-28,7%
Aceite de cacahuete (1508)	1,22	0,95	28,5%	878	716	22,6%
Aceite de oliva (1509+1510)	444,72	359,38	23,7%	173.821	166.927	4,1%
Aceite de palma (1511)	1.284,73	933,02	37,7%	1.903.875	1.495.541	27,3%
Aceites de girasol (1512)	564,62	420,31	34,3%	769.960	554.408	38,9%
Aceites de coco, de almendra o de babasú (1513)	113,70	75,03	51,5%	80.728	64.226	25,7%
Aceites de nabo, colza o mostaza (1514)	46,38	53,09	-12,6%	62.739	71.300	-12,0%
Las demas grasas y aceites vegetales fijos (1515)	82,10	99,28	-17,3%	81.811	117.075	-30,1%
Grasas y aceites parcial o totalmente hidrogenados (1516)	25,62	25,74	-0,5%	13.560	15.454	-12,3%
Margarina y mezclas alimenticias de grasas o de aceites (1517)	81,18	81,57	-0,5%	54.593	58.673	-7,0%
Grasas y aceites cocidos, oxidados, deshidratados...etc. (1518)	95,93	62,63	53,2%	142.019	100.472	41,4%
Glicerol en bruto (1520)	1,25	0,88	43,1%	2.499	2.062	21,2%
Ceras vegetales, de abejas u otros insectos (1521)	7,73	8,82	-12,4%	1.888	2.242	-15,8%
Degrás, residuos del tratamiento de las grasas o ceras (1522)	6,13	3,75	63,5%	34.895	22.788	53,1%
Conservas de carnes y pescados, crustáceos y moluscos (16)	1.237,38	1.023,68	20,9%	307.183	278.830	10,2%
Embutidos de carne, despojos o sangre (1601)	102,08	110,25	-7,4%	35.058	36.992	-5,2%
Las demas preparaciones y conservas de carne (1602)	205,26	201,66	1,8%	57.659	57.323	0,6%
Extractos y jugos de carnes, pescados, crustáceos y moluscos (1603)	12,12	11,26	7,7%	929	844	10,1%
Preparaciones y conservas de pescado, caviar y sus sucedáneos (1604)	767,29	566,76	35,4%	174.577	149.096	17,1%
Conservas de crustáceos y moluscos (1605)	150,62	133,75	12,6%	38.959	34.574	12,7%
Azúcares y artículos de confitería (17)	839,82	714,42	17,6%	1.587.716	1.361.432	16,6%
Azúcar de caña o remolacha (1701)	580,16	470,41	23,3%	1.184.352	1.070.717	10,6%
Los demas azúcares, (lactosa, maltosa, glucosa y fructosa) (1702)	91,69	82,38	11,3%	116.600	104.659	11,4%
Melaza de la extracción o refinado del azúcar (1703)	27,99	19,26	45,3%	247.529	135.061	83,3%
Artículos de confitería sin cacao (1704)	139,98	142,36	-1,7%	39.235	50.994	-23,1%
Cacao y sus preparaciones (18)	1.010,89	1.068,07	-5,4%	382.425	348.292	9,8%
Cacao en grano entero, partido, crudo o tostado (1801)	264,60	316,66	-16,4%	123.664	110.659	11,8%
Cáscara, películas y demás residuos de cacao (1802)	7,15	8,55	-16,3%	5.774	6.091	-5,2%
Pasta de cacao (1803)	135,34	140,22	-3,5%	92.791	72.240	28,4%
Manteca, grasa y aceite de cacao (1804)	24,77	35,59	-30,4%	5.967	6.788	-12,1%
Cacao en polvo sin azucarar ni edulcorar (1805)	22,09	21,97	0,5%	9.408	7.647	23,0%
Chocolate y demas preparaciones alimenticias que contengan cacao (1806)	556,95	545,08	2,2%	144.821	144.866	0,0%
Preparaciones a base de cereales, harina, almidón, fécula o leche (19)	1.267,69	1.216,66	4,2%	549.714	625.603	-12,1%
Extracto de malta y preparaciones alimenticias de harina, sémola, almidón o fécula (1901)	281,73	262,98	7,1%	141.899	174.358	-18,6%
Pastas alimenticias incluso cocidas o rellenas (1902)	171,26	152,89	12,0%	87.712	77.860	12,7%
Tapioca y sus sucedáneos con fécula, en copos, grumos o granos (1903)	1,53	0,75	102,5%	748	433	72,8%
Productos a base de cereales obtenidos por insuflado o tostado (1904)	158,07	154,10	2,6%	73.388	72.440	1,3%
Productos de panadería, pastelería o galletería (1905)	655,10	645,93	1,4%	245.967	300.512	-18,2%
Conservas de legumbres, hortalizas o frutas (20)	1.241,87	1.191,35	4,2%	914.108	904.581	1,1%
Legumbres, hortalizas, frutos conservados en vinagre (2001)	39,47	30,64	28,8%	35.824	31.217	14,8%
Tomates preparados o conservados (2002)	41,63	42,93	-3,0%	62.683	61.119	2,6%
Setas y trufas preparadas o conservadas (2003)	9,89	10,19	-3,0%	5.572	6.400	-12,9%
Las demas legumbres y hortalizas preparadas o conservadas congeladas (2004)	183,75	161,04	14,1%	233.078	202.555	15,1%
Las demas legumbres y hortalizas, preparadas o conservadas sin congeñar (2005)	331,03	337,37	-1,9%	182.812	174.442	4,8%
Hortalizas y frutas confitadas con azúcar (2006)	2,59	1,92	34,6%	839	725	15,8%
Compotas, jaleas y mermeladas, purés de frutas (2007)	61,48	60,01	2,4%	34.274	31.970	7,2%
Frutos conservados de otro modo (2008)	306,20	263,85	16,1%	177.421	185.850	-4,5%
Jugos de frutas (2009)	265,85	283,40	-6,2%	181.605	210.304	-13,6%

Importación	Valor (Mill C)		Var. 2017/2016	Volumen (Ton)		Var 2017/2016
	2017	2016		2.017	2.016	
Preparaciones alimenticias diversas (21)	1.261,99	1.185,35	6,5%	396.488	446.479	-11,2%
Extractos, esencias y concentrados de café, té o yerba mate (2101)	91,94	96,82	-5,0%	16.289	16.401	-0,7%
Levaduras (2102)	41,92	39,92	5,0%	21.665	22.473	-3,6%
Preparaciones para salsas y salsas preparadas (2103)	169,91	154,82	9,7%	95.395	102.176	-6,6%
Preparaciones para sopas, potajes o caldos (2104)	49,15	49,39	-0,5%	25.326	25.411	-0,3%
Helados y productos similares incluso con cacao (2105)	175,88	163,23	7,8%	68.566	68.026	0,8%
Preparaciones alimenticias no comprendidas en otras partidas (2106)	733,19	681,18	7,6%	169.247	211.993	-20,2%
Bebidas (22)	1.877,09	1.886,83	-0,5%	1.299.663	1.306.924	-0,6%
Agua (2201)	37,59	19,72	90,6%	69.389	51.349	35,1%
Bebidas refrescantes (2202)	298,28	344,66	-13,5%	297.287	328.098	-9,4%
Cerveza (2203)	273,65	265,65	3,0%	502.757	491.919	2,2%
Vino (2204)	188,32	179,45	4,9%	61.071	78.720	-22,4%
Vermut (2205)	43,93	45,32	-3,1%	18.643	16.526	12,8%
Las demás bebidas fermentadas (2206)	28,68	24,47	17,2%	29.915	27.762	7,8%
Bebidas espirituosas con grado alcohólico volumétrico superior o igual al 80%vol. (2207)	79,10	74,44	6,3%	95.946	89.240	7,5%
Bebidas espirituosas con grado alcohólico volumétrico inferior al 80%vol. (2208)	914,92	919,46	-0,5%	209.208	206.080	1,5%
Vinagre comestible y sucedáneos comestibles del vinagre (2209)	12,61	13,65	-7,7%	15.447	17.230	-10,4%
Residuos y desperdicios de las industrias alimentarias (23)	1.745,76	1.712,16	2,0%	5.285.458	4.936.602	7,1%
Harina, polvo y pellets de carne, despojos o pescados (2301)	76,47	67,75	12,9%	79.218	69.311	14,3%
Salvados, moyuelos y demás residuos del tratamiento de cereales (2302)	27,70	42,86	-35,4%	117.882	112.765	4,5%
Residuos de la industria del almidón y similares (2303)	109,60	105,72	3,7%	600.090	541.365	10,8%
Tortas y residuos sólidos de la extracción de aceite de soja (2304)	774,63	739,41	4,8%	2.476.256	2.244.240	10,3%
Tortas y residuos sólidos de la extracción de aceite de cacahuete (2305)	-	0,00	-	-	0	-
Tortas y residuos sólidos de la extracción de aceites vegetales (2306)	254,50	243,44	4,5%	1.369.989	1.265.998	8,2%
Lías o heces de vino (2307)	3,02	1,36	122,6%	4.838	2.276	112,6%
Materias vegetales, desperdicios, residuos y subproductos vegetales (2308)	36,42	37,70	-3,4%	256.728	282.682	-9,2%
Preparaciones para la alimentación animal (2309)	463,42	473,92	-2,2%	380.456	417.964	-9,0%
Partidas no alimentarias	3.739,24	3.398,27	10,0%	5.688.830	5.700.080	-0,2%
Tabaco en rama o sin elaborar (2401)	39,23	44,72	-12,3%	3.807	6.104	-37,6%
Manitol (290543), D-glucitol (290544), Glicerol (290545)	55,25	46,06	20,0%	62.028	55.912	10,9%
Aceites esenciales (3301)	130,64	113,33	15,3%	6.393	7.747	-17,5%
Mezclas de sustancias odoríferas utilizadas en las industrias alimentarias o de bebidas (330210)	526,55	489,54	7,6%	31.893	34.848	-8,5%
Caseína, caseinatos y demás derivados (3501)	76,50	67,49	13,3%	12.626	12.283	2,8%
Albúminas (3502)	30,30	28,19	7,5%	4.743	4.109	15,4%
Gelatinas (3503)	54,86	45,82	19,7%	11.713	11.255	4,1%
Peptonas y sus derivados (3504)	52,71	46,45	13,5%	14.592	12.496	16,8%
Dextrina y demás almidones (3505)	64,39	64,76	-0,6%	67.626	69.367	-2,5%
Aprestos a base de materias amiláceas (380910)	0,34	0,60	-44,6%	465	798	-41,7%
Ácidos grasos monocarboxílicos industriales (3823)	346,66	238,85	45,1%	409.711	297.906	37,5%
Sorbitol (382460)	22,10	19,63	12,6%	18.408	17.149	7,3%
Caucho natural (4001)	330,49	218,33	51,4%	193.198	171.014	13,0%
Cueros y pieles, en bruto, de bovino o de equino (4101)	54,82	66,28	-17,3%	37.759	37.153	1,6%
Pieles en bruto de ovino frescas o saladas, secas o encladas (4102)	19,93	23,33	-14,6%	7.390	8.478	-12,8%
Los demás cueros y pieles en bruto (4103)	3,25	6,56	-50,5%	177	464	-61,8%
Peletería en bruto (4301)	0,28	0,33	-15,0%	16	24	-32,0%
Leña, madera en plaquitas o partículas, aserrín y desperdicios (4401)	29,69	19,91	49,2%	124.418	107.874	15,3%
Carbón vegetal (4402)	14,71	14,64	0,5%	34.471	30.613	12,6%
Madera en bruto (4403)	60,41	63,97	-5,6%	435.733	453.813	-4,0%
Flejes de madera (4404)	7,16	6,87	4,2%	26.107	21.753	20,0%
Viruta de madera y harina de madera (4405)	0,29	0,33	-10,7%	616	721	-14,5%
Travesas de madera para vías férreas o similares (4406)	4,99	4,16	20,1%	16.555	7.912	109,2%
Madera aserrada o desbastada longitudinalmente (4407)	263,83	272,67	-3,2%	603.267	619.323	-2,6%
Hojas para chapado y contrachapado (4408)	130,85	119,39	9,6%	108.102	103.915	4,0%
Madera perfilada (4409)	31,88	31,05	2,7%	25.193	27.500	-8,4%
Tableros de partículas (4410)	126,19	112,58	12,1%	351.409	318.049	10,5%
Tableros de fibra de madera u otras materias leñosas (4411)	146,11	138,44	5,5%	222.650	233.105	-4,5%
Madera contrachapada, madera chapada y madera estratificada (4412)	68,98	66,69	3,4%	94.692	100.596	-5,9%
Corcho y sus manufacturas (45)	132,78	116,00	14,5%	71.544	69.846	2,4%
Corcho natural en bruto o simplemente preparado (4501)	35,68	26,74	33,5%	31.535	25.274	24,8%
Corcho natural descortezado (4502)	6,25	2,79	123,8%	2.309	1.515	52,4%
Manufacturas de corcho natural (4503)	66,78	64,46	3,6%	14.988	15.245	-1,7%
Corcho aglomerado (4504)	24,07	22,01	9,3%	22.713	27.812	-18,3%
Pasta de madera o de otras materias fibrosas celulósicas (47)	831,65	831,19	0,1%	2.617.970	2.789.289	-6,1%
Pasta mecánica de madera (4701)	1,80	0,28	548,8%	3.755	469	701,5%
Pasta química de madera para disolver (4702)	13,16	16,28	-19,2%	13.553	18.092	-25,1%
Pasta química de madera a la sosa o al sulfato (4703)	564,29	568,60	-0,8%	1.037.926	1.075.120	-3,5%
Pasta química de madera al sulfito (4704)	0,88	1,21	-27,3%	1.200	1.011	18,7%
Pasta semiquímica de madera (4705)	15,32	17,05	-10,2%	31.870	37.629	-15,3%
Pasta de fibras obtenidas de papel o cartón reciclados (4706)	10,00	6,90	45,0%	8.061	5.424	48,6%
Papel o cartón para reciclar (4707)	226,20	220,87	2,4%	1.521.606	1.651.544	-7,9%
Capullos de seda devanables (5001)	0,00	0,00	-61,7%	0	0	-13,1%
Seda cruda sin torcer (5002)	-	0,05	-100,0%	-	22	-100,0%
Desperdicios de seda (5003)	0,51	0,48	5,2%	81	83	-3,4%
Lana sin cardar ni peinar (5101)	6,23	8,39	-25,8%	3.337	3.649	-8,6%
Pelo fino u ordinario sin cardar ni peinar (5102)	0,14	0,20	-32,4%	13	18	-27,6%
Desperdicios de lana o de pelo fino u ordinario (5103)	0,34	0,74	-54,3%	71	159	-55,1%
Hilachas de lana o de pelo fino u ordinario (5104)	0,09	0,06	62,5%	69	62	11,1%
Lana y pelo fino u ordinario, cardados o peinados (5105)	7,22	10,32	-30,0%	1.201	1.544	-22,2%
Algodón sin cardar ni peinar (5201)	5,99	5,55	8,0%	3.177	3.203	-0,8%
Desperdicios de algodón (5202)	6,65	5,11	30,0%	7.951	7.739	2,7%
Algodón cardado o peinado (5203)	19,30	13,94	38,5%	17.737	15.215	16,6%
Lino en bruto o trabajado (5301)	4,23	4,95	-14,6%	4.628	3.537	30,9%
Cáñamo en bruto o trabajado (5302)	1,74	1,67	3,8%	4.082	3.740	9,2%
Yute y demás fibras textiles del líber (5303)	0,93	2,26	-58,7%	917	2.849	-67,8%
Coco, abacá, ramio y demás fibras textiles (5305)	28,07	26,38	6,4%	30.292	26.842	12,9%

Anejo: Nota metodológica

Se recoge el comportamiento de los intercambios del Sector agroalimentario de España, ámbito del MAPAMA. El nivel de agregación escogido se divide en dos partes: **Alimentario**, es decir las mercancías que bien como materia prima o como producto acabado entrarán a formar parte de la cadena alimentaria humana o animal, ya sea de origen terrestre (agrario) o acuático (pesquero), y **No alimentario** (agrario, pesquero y forestal). A su vez se realizan las siguientes subdivisiones:

Alimentario, agrario, no transformado o fresco: Incluye las siguientes partidas y subpartidas del Taric:

- 0101 équidos vivos, 0102 bovinos vivos, 0103 porcinos vivos, 0104 ovinos/caprinos vivos, 0105 aves corral vivas, 01.06.14 conejos vivos.
- 0307.60.90 caracoles terrestres.
- 0407.11 huevos incubación gallina, 0407.19 otros huevos incubación ,0407.21 huevos mesa gallina, 0407.29 otros huevos mesa.
- 0701 patatas frescas, 0702 tomates frescos, 0703 cebolla/ajo/puerro fresco, 0704 coles/coliflores fresco, 0705 lechugas frescas, 0706 zanahoria/nabos fresco, 0707 pepino fresco, 0708 hortalizas de vaina fresca, 0709 otras hortalizas frescas (setas, alcachofas,...), 0712 hortalizas secas, 0713 hortalizas de vaina secas, 0714 raíces y otros tubérculos.
- 0801 cocos fresco/seco, 0802 frutos secos, 0803 bananas, 0804 dátil/higo/aguacate, 0805 cítricos fresco/seco, 0806 uvas/pasas, 0807 melón/sandía, 0808 manzana/pera/membrillo, 0809 melocotón/albaricoque/cerezo/ciruela, 0810 frutas del bosque, 0813 otras frutas secas.
- 09.01.11 café verde, 0902 te, 0903 mate.
- 10 cereales (excepto 10.06.30 arroz blanqueado).
- 1201 habas de soja, 1202 cacahuets, 1203 copra, 1204 semilla lino, 1205 semilla colza, 1206 semilla girasol, 1207 otras oleaginosas, 1209.29.50 semillas de altramuz, 1210 lúpulo, 1212 algarrobas/remolacha, (excepto 1212.21 y 1212.29 algas), 1213 paja, 1214 forraje-
- 1801 cacao grano, 1802 cáscara cacao.

Alimentario, agrario, transformado/elaborado: Incluye las siguientes partidas y subpartidas del Taric:

- 02 carnes (excepto 0208.40 y 0210.92 de mamíferos marinos).
- 0307.60.10 caracoles terrestres.
- 0401 leche/nata sin concentrar, 0402 leche concentrada, 0403 yogur/cuajada, 0404 lactosuero, 0405 mantequilla, 0406 queso, 0407.90 huevos cocidos, 0408 ovoproductos, 0409 miel, 0410 otros comestibles de origen animal.
- 05.04 tripas/estómagos comestibles.
- 0710 hortalizas congeladas, 0711 hortalizas conservadas provisionalmente.
- 0811 frutas congeladas, 0812 frutas conservadas provisionalmente, 0814 cortezas de frutas.
- 09 café/te/especias (excepto 0901.11 café verde, 0902 té y 0903 mate).
- 1006.30 arroz blanqueado.
- 11 harina cereales.
- 1208 harina oleaginosas. , 1214.10.00 pellets alfalfa.
- 1501 grasa cerdo, 1502 sebo rumiante, 1503 estearina, 1505 grasa lana, 1506 otras grasas animales, 1507 aceite soja, 1508 aceite cacahuete, 1509 aceite oliva, 1510 otros aceites de aceituna, 1511 aceite de palma, 1512 aceite girasol, 1513 aceite coco, 1514 aceite colza, 1515 otros aceites vegetales, 1516 grasas y aceites hidrogenados, 1517 margarinas, 1518 grasas y aceites modificados.
- 1601 embutidos, 1602 conservas cárnicas, 1605.58.00 conservas de caracoles terrestres.
- 17 azúcar y confitería.
- 1803 pasta cacao, 1804 manteca cacao, 1805 cacao en polvo, 1806 chocolates.
- 19 preparados de cereales/pan/pastelería (excepto 1902.20.10 pasta rellena pescado>20%).
- 20 conservas de hortalizas o frutas/zumos/mermeladas.
- 21 preparados alimenticios diversos.
- 22 bebidas (excepto 22.07.20.00 alcohol etílico desnaturalizado).
- 23 alimentación animal (excepto 2301.20 y 2309.90.10 de pescado).

- 3502.11.90 ovoalbúminas secas y 3502.19.90 ovoalbúmina líquidas alimenticias.

Alimentario, pesquero, no transformado/fresco: Incluye las siguientes partidas y subpartidas del Taric:

- 0301 peces vivos (excepto 0301.11.00 y 0301.19.00 los ornamentales), 0302 pescado refrigerado, 0306.31.00 langostas, 0306.32 bogavantes, 0306.33 bueyes de mar y los demás cangrejos, 0306.34.00 cigalas, 0306.35 camarones, langostinos y los demás decápodos de agua fría, 0306.36.10, 0306.36.50 y 0306.36.90 los demás camarones, langostinos y decápodos, (*Crustáceos vivos ,frescos o refrigerados*), 0307.11 ostras, 0307.21.00 vieiras, 0307.31 mejillones, 0307.42.10 sepia, 0307.42.20, 0307.42.30, 0307.42.40 y 0307.42.90 pota, calamares y los demás, 0307.51.00 pulpos, 0307.71.00, 0307.81.00, 0307.91, almejas, berberechos y arcas, (*Moluscos vivos, frescos o refrigerados*), 0308.11.00 pepinos de mar, 0308.21.00 erizos de mar, 0308.30.10 medusas, 0308.90.10 los demás invertebrados acuáticos (*Invertebrados marinos vivos, frescos refrigerados*).
- 12.12.21 algas para alimentación.

Alimentario, pesquero, transformado/elaborado: Incluye las siguientes partidas y subpartidas:

- 0208.40 carne de ballena o mamíferos marinos, 0210.92 carne salada/seca/ahumada de ballena o mamíferos marinos.
- 0303 pescado congelado, 0304 filetes pescado, 0305 pescado seco/salado/ahumado, 0306.11 langostas, 0306.12 bogavantes, 0306.14 cangrejos, 0306.15 cigalas, 0306.16, 0306.17, 0306.19, camarones, langostinos y demás decápodos ahumados, 0306.91 langostas, 0306.92 bogavantes ahumados, 0306.93 cangrejos los demás, las demás 0306.94 cigalas, 0306.95 los demás camarones, langostinos y demás decápodos, 0306.39 y 0306. 99 pellets de crustáceos, 0307.19 las demás ostras, 0307.29 las demás vieiras, 0307.39 los demás mejillones, 0307.49 las demás sepias, 0307.59 los demás pulpos, 0307.79 las demás almejas, berberechos y arcas, 0307.83 y 0308.87 los demás abulones, 0307.99 los demás, (*Moluscos congelados, secos, salados, ahumados*), 0308.19 los demás pepinos de mar, 0308.29 los demás erizos de mar, 0308.30.50 y 0308.30.90 medusas transformadas, 0308.30.50 medusas congeladas, 0308.30.90 las demás, , 0308.90.50 los demás congelados, 0308.90.90 los demás, (*Invertebrados marinos congelados, secos o ahumados*).
- 1504 aceites y grasas de pescado.
- 1603 extractos de pescado, 1604 conservas de pescado, 1605 conservas crustáceos o moluscos (excepto 1605.58.00 caracoles de tierra).
- 1902.20.10 pastas rellenas >20%pescado.
- 23.0120 harina pescado alimentación animal, 23.09.90.10 solubles de pescado-pienso.

No alimentario agrario: Incluye las siguientes partidas y subpartidas del Taric:

- 01.06 animales de zoo y domésticos (excepto 0106.12.00 mamíferos marinos y 0106.14 conejos).
- 0501 cabello, 0502 cerdas, 0505 plumas, 0506 huesos, 0507 marfil y cuernos, 0510 bilis, ámbar gris, 0511.10 semen bovino, 0511.99.10 tendones, 0511.99.85 otros productos animales.
- 06 flores y planta vivas.
- 1209 semillas de siembra (excepto 1209.29.50 semillas de altramuza), 1211 plantas perfumería, insecticida.
- 13 gomas, resina y jugo vegetal.
- 14 materia vegetal trenzable.
- 1520.00.00 glicerol, 1521.10 cera vegetal, 1521.90.91 1521.90.99 ceras de abejas, 1522 degreas,
- 22.07.20.00 alcohol desnaturalizado.
- 24.01 tabaco sin elaborar,
- 2905.43.00 manitol, 2905.44 sorbitol, 2905.45.00 glicerol.
- 3301 aceites esenciales, 3302.10 sustancias odoríferas.
- 3501 caseínas, 3502.11.10, 3502.19.10 ovoalbúminas no alimentarias, 3502.20 lactoalbúminas, 3502.90 otras albúminas, 3503.00 gelatinas, 3504.00 peptonas, 3505 dextrinas.
- 3809.10 aprestos, 3823 aceites grasos, 3824.60 sorbitol.
- 4101 cueros brutos bovino y equino, 4102 cueros ovino y caprino 4103 otros cueros y pieles brutos, -
- 4301 peletería en bruto.

- 5001 capullos de seda, 5002 seda cruda, 5003 desperdicio seda.
- 5101 lana cruda, 5102 pelo sin cardar, 5103 desperdicios lana o pelo, 5104 hilachas lana o pelo, 5105 lana cardada.
- 5201 algodón sin cardar, 5202 desperdicio algodón, 5203 algodón cardado.
- 5301 lino en bruto, 5302 cáñamo, 5303 yute, 5305 otras fibras vegetales textiles en bruto.

No alimentario pesquero: Incluye las siguientes partidas y subpartidas del Taric:

- 0106.12.00 ballenas y mamíferos marinos vivos.
- 0301.11.00 y 0301.19.00 peces vivos ornamentales.
- 0508 coral y conchas, 0511.91 pescado muerto y desperdicio, 0511.99.31 y 0511.99.39 esponjas.
- 1212.29 algas no alimentarias.
- 1521.90.10 esperma ballena.

No alimentario forestal: Incluye las siguientes partidas y subpartidas del Taric:

- 4001 caucho natural.
- 4401 leña, 4402 carbón vegetal, 4403 madera bruta, 4404 flejes madera, 4405 lana harina madera, 4406 traviesas de madera, 4407 madera aserrada >6mm, 4408 hojas para chapado, 4409 madera parkés, 4410 tablero partículas, 4411 tablero fibra, 4412 madera contrachapada.
- 4501 corcho bruto, 4502 corcho descortezado, 4503 manufacturado de corcho natural, 4504 aglomerado corcho.
- 4701 pasta mecánica de madera, 4702 pasta química de madera, 4703 pasta a la sosa, 4704 pasta al sulfito, 4705 pasta combinada, 4706 pasta de fibras celulósicas, 4707 desperdicios y desechos.

La clasificación de algunas partidas ha sido consensuada con la Federación Española de Industrias de la Alimentación y Bebidas (FIAB) con el fin de homogeneizar los datos de comercio exterior sobre el sector alimentos y bebidas que ofrecen ambas instituciones. Como consecuencia de este acuerdo, la suma de los subsectores alimentarios «Agrario transformado» y «Pesquero transformado» del MAPAMA es equivalente a la Industria de la Alimentación y Bebidas de acuerdo con la terminología del FIAB.

La fuente originaria de datos son las Administraciones de Aduanas (AEAT) de la que se nutre la S.E. Comercio (Datacomex) y la Sub. Gral. Sistemas Informáticos (MAPAMA) donde se procesan.

Los datos de 2017 son provisionales. Datos extraídos a 21 de febrero de 2018

Gráficos de esta publicación: Elaboración propia. SGAPC (MAPAMA) a partir de: datos de Aduanas (AEAT) y de S.E. Comercio DATACOMEX y DATAUE-MENSUAL, datos de Estadísticas de Inversión Directa del Ministerio de Economía y Competitividad y datos de producción industrial del Instituto Nacional de Estadística.

Para más información comexter@mapama.es y

<http://www.mapama.gob.es/es/ministerio/servicios/analisis-y-prospectiva/tercerapaginanieva.aspx>

NOTA EXPLICATIVA: M€: Millones de euros; **t:** Toneladas métricas; **PPTT:** Países Terceros; **TARIC:** Nomenclatura combinada del Arancel de Aduanas Reglamento 2658/1987 y modificaciones; **(P):** Provisional.

