



GUÍA DE PAÍS

Vietnam



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Ho Chi Minh City

Actualizado a mayo 2016

1 PANORAMA GENERAL	4
1.1 SITUACIÓN, SUPERFICIE, SUPERFICIE AGRÍCOLA, RELIEVE Y CLIMA ...	4
1.2 DEMOGRAFÍA Y SOCIEDAD	4
1.3 PIB PER CAPITA Y DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	5
1.4 POBLACIÓN ACTIVA Y DESEMPLEO	6
1.5 ORGANIZACIÓN POLÍTICO-ADMINISTRATIVA	6
1.5.1 SISTEMA DE GOBIERNO, PARTIDOS POLÍTICOS Y DIVISIÓN DE PODERES	6
1.5.2 ORGANIZACIÓN ADMINISTRATIVA Y TERRITORIAL DEL ESTADO ...	6
1.5.3 LA ADMINISTRACIÓN ECONÓMICA Y SU DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	8
1.6 RELACIONES INTERNACIONALES/REGIONALES	9
2 ESTABLECERSE EN EL PAÍS	10
2.1 CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO	10
2.2 CANALES DE DISTRIBUCIÓN. ESTRUCTURA Y MARCO LEGAL DE LA DISTRIBUCIÓN COMERCIAL	10
2.3 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN LA REGIÓN	11
2.4 PERSPECTIVAS DE DESARROLLO ECONÓMICO	12
2.5 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO	12
3 IMPORTACIÓN (RÉGIMEN DE COMERCIO EXTERIOR)	15
3.1 TRAMITACIÓN DE LAS IMPORTACIONES	15
3.2 ARANCELES Y RÉGIMENES ECONÓMICOS ADUANEROS	17
3.3 NORMAS Y REQUISITOS TÉCNICOS	18
3.4 REGULACIÓN DE COBROS Y PAGOS AL EXTERIOR	19
3.5 CONTRATACIÓN PÚBLICA	20
4 INVERSIONES EXTRANJERAS / INCENTIVOS A LA INVERSIÓN	21
4.1 MARCO LEGAL	21
4.2 REPATRIACIÓN DE CAPITAL/CONTROL DE CAMBIOS	24
4.3 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN	25
4.4 ESTABLECIMIENTO DE EMPRESAS	31
4.4.1 REPRESENTACIÓN Y AGENCIA	31
4.4.2 TIPOS DE SOCIEDADES. FORMALIDADES DE CONSTITUCIÓN	32
4.4.3 FORMACIÓN DE "JOINT-VENTURES". SOCIOS LOCALES	39
4.5 PROPIEDAD INDUSTRIAL (MARCAS, PATENTES, DISEÑOS, LICENCIAS) .	40
5 SISTEMA FISCAL	41
5.1 ESTRUCTURA GENERAL	41
5.2 SISTEMA IMPOSITIVO (ESTATAL, REGIONAL Y LOCAL)	42
5.3 IMPUESTOS	44
5.3.1 IMPOSICIÓN SOBRE SOCIEDADES	45
5.3.2 IMPOSICIÓN SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS	47
5.3.3 IMPOSICIÓN SOBRE EL CONSUMO	48
5.3.4 OTROS IMPUESTOS Y TASAS	50
5.4 TRATAMIENTO FISCAL DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA	51
6 FINANCIACIÓN	53
6.1 SISTEMA FINANCIERO	53
6.2 LÍNEAS DE CRÉDITO, ACUERDOS MULTILATERALES DE FINANCIACIÓN .	54
6.3 ACUERDO DE COOPERACIÓN ECONÓMICO-FINANCIERA CON ESPAÑA .	56
7 LEGISLACIÓN LABORAL	57
7.1 CONTRATOS	57
7.2 TRABAJADORES EXTRANJEROS	58
7.3 SALARIOS, JORNADA LABORAL	60
7.4 RELACIONES COLECTIVAS; SINDICATOS; HUELGA	62
7.5 SEGURIDAD SOCIAL	62

8	INFORMACIÓN PRÁCTICA	63
8.1	COSTES DE ESTABLECIMIENTO	64
8.2	INFORMACIÓN GENERAL	64
8.2.1	FORMALIDADES DE ENTRADA Y SALIDA	64
8.2.2	HORA LOCAL, VACACIONES Y DÍAS FESTIVOS	64
8.2.3	HORARIOS LABORALES	65
8.2.4	COMUNICACIONES Y CONEXIONES CON ESPAÑA	65
8.2.5	MONEDA Y TIPO DE CAMBIO	65
8.2.6	LENGUA OFICIAL Y RELIGIÓN	65
8.3	OTROS DATOS DE INTERÉS	66
8.3.1	CONDICIONES SANITARIAS	66
8.3.2	ALOJAMIENTO Y HOTELES	67
8.3.3	SISTEMA EDUCATIVO. COLEGIOS	68
8.3.4	CORRIENTE ELÉCTRICA	68
8.4	DIRECCIONES ÚTILES	68
9	ANEXOS	72
9.1	CUADRO DE DATOS BÁSICOS	72
	CUADRO 1: DATOS BÁSICOS DEL PAÍS	72
9.2	CUADRO DE PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	73
	CUADRO 2: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	73
9.3	INSTITUCIONES INTERNACIONALES Y ECONÓMICAS DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	74
	CUADRO 3: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	74
9.4	CALENDARIO GENERAL DE FERIAS DEL PAÍS	74
	CUADRO 4: CALENDARIO DE PRINCIPALES FERIAS DEL PAÍS	74

1 PANORAMA GENERAL

La República Socialista de Vietnam ocupa una superficie de 329.560 km² que incluye una amplia plataforma continental y una serie de archipiélagos que se extienden desde el Golfo de Tonkin en el norte hasta el Golfo de Tailandia en el sur.

Vietnam presenta una forma de "S" alargada que limita con China en el Norte, Laos en el oeste y Camboya en el suroeste. El país se caracteriza por una topografía muy diversificada con llanuras, áreas centrales y montañas. Hanoi es la capital del país y se sitúa en el norte, mientras que Ho Chi Minh City constituye el centro financiero y comercial más importante y se sitúa al sur del país.

Vietnam cuenta con la tercera mayor población del Sudeste Asiático (después de Indonesia y Filipinas) y ocupa el puesto número 13 en el ranking mundial, con una población estimada de 89 millones de habitantes principalmente concentrados en los núcleos costeros y en los deltas. La esperanza de vida es de 71,58 años (68,78 años en el caso de los hombres y 74,57 en el de las mujeres) y la tasa de crecimiento vegetativo es del 1.22%.

1.1 SITUACIÓN, SUPERFICIE, SUPERFICIE AGRÍCOLA, RELIEVE Y CLIMA

La República Socialista de Vietnam ocupa una superficie de 329.560 km² y se extiende a lo largo de más de 3.200 Km. de la costa occidental del Mar de China Meridional y del Golfo de Tailandia. Está situada entre los 8º y los 23º de latitud norte, con 1.650 Km. de Norte a Sur y anchos que varían entre 50 y 540 Km.

Comparte 1.300 Km. de frontera con China, al norte, y unos 2.500 Km. con sus vecinos occidentales, Laos y Camboya.

Dos grandes deltas, en ambos extremos, concentran la mayor parte de la población y la riqueza del país: el delta del Mekong (Cuu Long), al sur de Ciudad Ho Chi Minh (antes llamada Saigón), ocupa unos 60.000 Km², mientras que el delta del río Rojo (Hong) alrededor de Hanoi, tiene una superficie de 15.000 Km².

Debido a su longitud y su orografía, el clima es muy variado. Al sur, la temperatura es casi constante durante todo el año, alrededor de los 26°C, y son las precipitaciones las que marcan las estaciones: entre julio y septiembre se producen las lluvias más fuertes mientras que entre diciembre y abril se instala el período más seco. Al norte, las diferencias de temperatura son más acusadas, entre 11°C y 35°C en Hanoi, con precipitaciones elevadas también de julio a septiembre. En las regiones más elevadas la temperatura puede bajar en invierno a menos de 4°C.

1.2 DEMOGRAFÍA Y SOCIEDAD

Población, etnias, densidad demográfica y tasa de crecimiento

La población de Vietnam es, aproximadamente, de 89 millones de habitantes principalmente concentrados en los núcleos costeros y en los deltas. La esperanza de vida es de 71,58 años (68,78 años en el caso de los hombres y 74,57 en el de las mujeres) y la tasa de crecimiento vegetativo es del 1.22%.

	Población total	Población Urbana (%)	Alfabetización (%)
Norte y tierras altas	11.400.200	17.04%	99.10%
Delta Río Rojo	20.236.700	30.87%	99.45%
Centro Norte y costa central	19.173.600	26.13%	99.04%
Tierras altas centrales	5.379.600	28.7%	98.36%
Sudeste	15.192.300	61,11%	98.56%
Delta Mekong	17.390.500	24.89%	98.47%
Total Vietnam	88.772.900	31.94%	98.97%

Fuente: Censo Oficial de 2012 de la Oficina General de Estadísticas

En Vietnam coexisten 54 etnias pertenecientes a 5 familias lingüísticas. La etnia Kinh (Viet) es la predominante, ya que representa aproximadamente el 86.2% del total de la población. Otras minorías étnicas son: Tay (1.9%), Thai (1.7%), Muong (1.5%), Jemer (1.4%), Hoa (1.1%), Nun (1.1%), Hmong (1%), entre otras que representan el restante 4.1% de la población.

Población urbana y de las principales ciudades

Como se puede ver en la tabla anterior, se trata de una población principalmente rural (68%), aunque la población urbana está creciendo a un ritmo acelerado. La principal ciudad es Ho Chi Minh, con casi ocho millones de habitantes. Le sigue la capital, Hanoi, que cuenta con casi 7 millones. Haiphong, puerto del norte, tiene casi 2 millones de habitantes mientras que Da Nang, en el centro geográfico del país, alcanza los 1.200.000 habitantes.

Se estima que unos tres millones de personas de origen vietnamita residen en el extranjero (conocidos como " *Viet Kieu*"), principalmente en EE.UU., Cambodia, Francia y Australia. Representan un colectivo de gran importancia para el desarrollo actual y futuro del país, tanto mediante su aportación a través de transferencias (remesas) como de la realización de inversiones.

El nivel de alfabetización es muy elevado (93,5%), en gran medida gracias a la alta tasa de éxito de la educación primaria, que es del 98.97%. El estudio de idiomas extranjeros se ha generalizado, fundamentalmente el inglés, que ha desbancado al francés como principal lengua extranjera en el sistema educativo.

Distribución de la población por edades y sexos

La distribución actual de la población por sexo está prácticamente repartida al 50%. En lo que respecta a las edades, Vietnam se caracteriza por tener una población muy joven con un porcentaje de habitantes con más de 60 años de apenas el 7%. El 50% de la población tiene menos de 30 años.

1.3 PIB PER CAPITA Y DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

La Renta per cápita en 2015 fue de 2.170 USD corrientes, elevándose a los 6.019 USD corrientes ese año en paridad de poder de compra (datos del FMI). La media del PIB per capita, no obstante, se incrementa considerablemente en las principales ciudades (Hanoi y especialmente Ho Chi Minh City)

El índice de Gini de 2012 (último disponible en el Banco Mundial) fue de 38,7 cifra que sitúa a Vietnam en una posición intermedia de la tabla de los 160 países para los que se dispone del dato Gini. Sin embargo, hay que destacar que la creciente desigualdad es una de las características del crecimiento de Vietnam.

La tasa de pobreza, según datos del Gobierno, cayó dramáticamente desde el 37,4% que había en 1998 hasta el 11,1% en 2012. Además, la proporción de personas que viven por debajo de la línea oficial de pobreza (2\$/día) ha venido disminuyendo considerablemente. En todo caso, la tasa de pobreza de las minorías étnicas duplica y en ocasiones triplica la media nacional.

1.4 POBLACIÓN ACTIVA Y DESEMPLEO

Vietnam disponía en el año 2015 de una población activa de 54,61 millones de personas, de las cuales 52,9 millones estaban empleadas. El desempleo, por tanto, según la Oficina de estadísticas del Gobierno se elevó a 1,7 millones de personas (un 2,31 por ciento de la población activa, aunque se oculta el subempleo existente)

La población activa se mostró bastante estable en el último año, cuando venía incrementándose al ritmo de un millón de personas al año en ejercicios anteriores, y la mayor parte (32,1 millones de personas) se encuentra en la franja de edad de 25 a 49 años. 14,1 millones tienen más de 50 años y 7,5 millones tienen entre 15 y 24 años. Si bien el grado de alfabetización es muy elevado (94,7 por ciento) no ocurre lo mismo con la formación de la población activa: sólo el 21,9 por ciento disponen de formación adquirida para desempeñar sus empleos.

La mayor parte de la población activa se emplea en el sector no estatal (85,7 por ciento) El resto lo hace en el aún relevante sector estatal (10,4 por ciento) y en el emergente sector IDE (3,9 por ciento) Por sectores de actividad los principales empleadores del país asiático son: Agricultura, Silvicultura y Pesca (46,3 por ciento), Manufacturas (14,4 por ciento), Distribución y Servicios de Reparación de Vehículos (12,4 por ciento), Construcción (6 por ciento), Turismo y Restauración (4,4 por ciento) y Transporte y Almacenamiento (2,9%)

1.5 ORGANIZACIÓN POLÍTICO-ADMINISTRATIVA

1.5.1 SISTEMA DE GOBIERNO, PARTIDOS POLÍTICOS Y DIVISIÓN DE PODERES

La república social de Vietnam es un sistema unipartidario liderado por el Partido Comunista de Vietnam. El sistema político vietnamita se estructura en torno a tres figuras que comparten el poder central: el secretario general del Partido Comunista (Sr. Nguyen Phu Trong), el primer ministro (Sr. Nguyen Xuan Phuc) y el presidente de la República (Sr. Tran Dai Quang).

El poder ejecutivo es ejercido por el gobierno y el Presidente de Vietnam. El poder legislativo reside en la Asamblea Nacional de Vietnam. El poder judicial es independiente del poder ejecutivo. El mayor rango del poder judicial es el Tribunal Supremo Popular. Además, hay otros tribunales especializados como el Tribunal Militar Central, el Tribunal Penal, la Corte Civil y el Tribunal de Apelación.

Vietnam está dividido en 58 provincias o *tin*h y cinco municipalidades (Ciudad Ho Chi Minh, Hanoi, Haiphong, Danang y Can Tho) con el mismo estatus de provincia. Las provincias se agrupan en ocho grandes regiones que a efectos administrativos no existen formalmente.

Dada esta división, parte del poder se descentraliza adquiriendo una especial relevancia los órganos de poder local, llamados Comités Populares (People's Committees). Éstos desempeñan un importante papel en la administración de grandes proyectos y licitaciones, así como en la concesión de licencias de inversión. A su vez los Comités Populares son nombrados por los Consejos Populares, cuyos miembros han sido elegidos por la población entre los candidatos presentados por el Frente Patriótico. En cualquier caso, los gobiernos provinciales como municipales están subordinados al gobierno central.

1.5.2 ORGANIZACIÓN ADMINISTRATIVA Y TERRITORIAL DEL ESTADO

En lo relativo a la organización territorial, Vietnam está dividido en 58 Provincias y 5 Municipalidades (Hanoi, Ho Chi Minh, Can Tho, Da Nang y Hai Phong), que dependen directamente del Gobierno central.

Las Provincias están divididas en Ciudades y Distritos, que a su vez se subdividen en Comunas o Municipios.

Las Municipalidades que están controladas centralmente se dividen en Distritos Rurales y Distritos Urbanos.

Es útil destacar que, a efectos prácticos, el gobierno vietnamita suele agrupar las distintas provincias en ocho regiones: Noroeste, Noreste, Delta del Río Rojo, Costa Central del Norte, Costa Central del Sur, Tierras Altas Centrales, Sureste y el Sudoeste-Delta del Río Mekong. Esta clasificación, si bien es la más común, no es la única existente.

En cuanto al resto de instituciones públicas, las más importantes son las siguientes:

El Poder Judicial y la Corte Suprema Popular: La estructura del sistema judicial está compuesta por el Consejo de Jueces, la Comisión de Jueces, el Tribunal Militar Central, la Corte Penal, Corte Civil del Tribunal de Apelación y el personal de asistencia. El órgano más alto es el Tribunal Supremo popular, cuyo Magistrado Principal lo nombra la Asamblea Nacional. El Presidente del Estado es el encargado de nombrar al Magistrado Principal.

Los integrantes del jurado popular son introducidos por el Comité Central del Frente Patriótico de Vietnam y la Asamblea Popular.

Los tribunales, los jueces y los jurados se rigen por el principio de independencia y están sometidos a la ley. La justicia y la democracia están garantizadas por el proceso de audiencia pública, en la que los miembros del jurado desempeñan un papel esencial, a los acusados se les garantiza el derecho de defensa a través de abogado, respetándose el principio de contradicción. Además, tienen el derecho a utilizar su lengua materna en los tribunales.

Fiscalía Popular Suprema: Su misión es vigilar la aplicación y el respeto a la Constitución y las leyes por parte de los ministerios, órganos gubernamentales, autoridades locales, sociales y económicas, las Fuerzas Armadas, Fuerzas de Seguridad, y de todos los civiles en general.

Está integrada por el Fiscal Jefe, que puede ser elegido, despedido o destituido por la Asamblea Nacional a propuesta del Presidente del Gobierno. También forman parte del cuerpo fiscal los jefes adjuntos, los fiscales y los inspectores, que también son nombrados o destituidos por el aquél.

Las autoridades locales: el nivel de descentralización es alto, por lo que existe un gran número de autoridades a diferentes niveles. Las más importantes son:

- Comités Populares
- Comités Populares de las municipalidades y provinciales
- Comités Populares de los distritos
- Comités Populares de las ciudades de nivel provincial
- Comités Populares de los municipios, barrios y ciudades.
- Comités Populares: tanto a nivel provincial como a nivel de distrito y comunal, con sendas divisiones administrativas para desarrollar su gestión

El Frente Patriótico: es una coalición de organizaciones políticas, sociales e individuales provenientes de todas las clases sociales, grupos étnicos y religiones. Están incluidos los vietnamitas en el extranjero (*Viet Kieus*).

El objetivo de esta institución es fomentar la unidad del pueblo, fortalecer el consenso nacional tanto a nivel político como "a nivel espiritual", aplicar las directrices del Partido Comunista, respetando en todo momento lo establecido en la Constitución y las Leyes.

Su organización, basada en un estatuto propio, está gobernada por principios democráticos y de consenso.

La Confederación del Trabajo: es la organización socio-política de la clase obrera y forma parte del Frente Patriótico. El Artículo 2 de la Ley de Sindicatos estipula que: "los sindicatos deben representar y proteger los intereses legítimos de los trabajadores y sus derechos, cooperar con el Estado en el desarrollo de la producción, la generación puestos de trabajo y la mejora de los trabajadores tanto desde el punto de vista espiritual como material.". En el mismo cuerpo legal se establece que los sindicatos deben cooperar con los órganos del Estado para la creación e implementación de las leyes y políticas relativas al salario, seguridad laboral y en general aquellas políticas sociales que tengan relación con los derechos, obligaciones e intereses de los trabajadores.

El Sindicato tiene una organización dividida en varios niveles en función de los sectores y áreas geográficas. Sus órganos directivos son elegidos a través de elecciones. El órgano más importante de cada nivel es el Congreso Sindical, que se encarga de nombrar a un Comité Permanente encargado de la dirección efectiva en los asuntos de su competencia en el ínterin de sus sesiones.

Otras organizaciones políticas y sociales: La Asociación de Mujeres de Vietnam, el Sindicato de la Juventud "Ho Chi Minh", la Asociación de Veteranos de la Guerra, además de diversas asociaciones empresariales.

Todas estas organizaciones, que han jugado un papel muy importante en el desarrollo del país en los últimos años, también contribuyen a la aplicación de las directrices establecidas por el Partido Comunista y las políticas del Gobierno.

1.5.3 LA ADMINISTRACIÓN ECONÓMICA Y SU DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

Presidente: Tran Dai Quang

Primer Ministro: Nguyen Xuan Phuc

Viceprimeros Ministros:

- Vuong Dinh Hue
- Truong Hoa Bing
- Trinh Dinh

La asignación de las funciones de cada Viceprimer Ministro en muchos casos no es fácilmente distinguible

Ministros con Competencias Económicas:

1. Pham Binh Minh, Ministro de Asuntos Exteriores:

Se encarga de dirigir las relaciones exteriores y la integración internacional que consiste en contribuir activamente a la lucha por la paz, la independencia nacional, la democracia y el progreso social a escala mundial de Vietnam. El Ministerio está dividido en 32 departamentos, cada cual se encarga de diferentes temas, e.g. departamento ASEAN, departamento organizaciones internacionales, etc.

2. Nguyen Chi Dung, Ministro de Planificación e Inversión:

Realiza las funciones de gestión del Estado sobre la planificación y la inversión: provisión de consejos sobre las estrategias y planificaciones socio-económicos nacionales, inversión nacional

y extranjera, la AOD, los parques industriales y zonas francas, licitaciones, el registro de empresas en todo el país. Está dividido en 25 departamentos.

3. Dinh Thien Dung, Ministro de Finanzas:

Es responsable de las finanzas del Estado de Vietnam, incluyendo el manejo del presupuesto nacional, los ingresos fiscales, los activos del Estado, las reservas financieras nacionales y las finanzas de las corporaciones estatales. Además, dirige la contabilidad nacional, el endeudamiento estatal, regula las actividades de los mercados de valores, y el Departamento de Aduanas. Está dividido en 14 departamentos.

4. Tran Tuan Anh, Ministro de Industria y Comercio:

Es responsable del desarrollo, la promoción, gestión, regulación y crecimiento de la industria y el comercio interno y externo. Igualmente se ocupa de la energía, la electricidad y el funcionamiento del mercado (supervisión y competencia)

5. Cao Duc Phat, Ministro de Agricultura y Desarrollo Rural:

MADR es responsable del desarrollo rural, la promoción, el fomento de la agricultura y la industria de la agricultura, en Vietnam. El ámbito de competencia del Ministerio incluye las ciencias forestales, la acuicultura, el riego y la industria de la sal. También participa en la gestión del agua y control de inundaciones.

6. Truong Quang Nghia, Ministro de Transporte

Es responsable de la administración del transporte ferroviario, transporte por carretera y el transporte por agua (marítimo e interior) en Vietnam.

7. Le Minh Hung, Gobernador del Banco Nacional de Vietnam:

El Banco Nacional está bajo la administración del gobierno, y su presidente es miembro del gabinete. Entre las responsabilidades del SBV están la estabilidad monetaria y la formulación de las políticas monetarias, supervisar las instituciones financieras, administrar las reservas internacionales del país y la gestión monetaria y de tipos de cambio.

8. Phan Van Sau, Inspector general del Gobierno:

Un organismo a nivel ministerial en Vietnam, que ejerce la función de inspección, recepción ciudadana, quejas y liquidación de denuncias y lucha contra la corrupción en todo Vietnam.

9. Mai Tien Dung, Ministro, Director de la Oficina del Gobierno

Fundamentalmente labores de coordinación ministerial y asistencia al Primer Ministro

1.6 RELACIONES INTERNACIONALES/REGIONALES

Las relaciones económicas con ASEAN, Japón, China y en menor medida Corea determinan en buena medida la agenda económica de las relaciones económicas de Vietnam. EEUU y la UE les siguen a mucha distancia pero otros países como Australia, Rusia e India ocupan posiciones destacadas.

La entrada en la OMC es 2007 supuso un hito en las relaciones de Vietnam con el resto del mundo. La pertenencia a Asia y otros factores como la cercanía de China han llevado a Vietnam a perseguir una ambiciosa política de acuerdos comerciales con países terceros. China es sin duda alguna el actor más importante en las relaciones económicas internacionales de Vietnam. Es el principal suministrador de Vietnam, principal origen del déficit comercial vietnamita y, como ocurre con otros países de la región, principal competidor tanto en producción como por lo que se refiere a la captación de inversiones extranjeras.

Vietnam aspira a que EEUU y la UE le reconozcan como economía de mercado como una vía para limitar, en la visión Vietnamita, las investigaciones antidumping sobre los productos vietnamitas.

2 ESTABLECERSE EN EL PAÍS

2.1 CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO

Pese a que la renta per cápita es baja, la equivalencia en paridad de poder adquisitivo, así como las amplias familias en que la mayoría de sus miembros contribuyen a su mantenimiento, hacen que la capacidad de compra vietnamita en su conjunto sea algo superior a lo que las cifras dan a entender. Con 12 millones de cuentas corrientes se estima que hay un número similar de individuos que pueden considerarse de clase media. En la práctica, Vietnam ofrece dos centros urbanos donde se agrupan la mayoría de las empresas y la población con mayor capacidad adquisitiva: Hanoi y Ciudad Ho Chi Minh.

Otras estimaciones, como las de Nielsen en 2013 que sigue la clasificación del OECD Development Centre (define clase media como aquellos hogares con gastos diarios entre los 10 y 100 US\$ por persona) señalan que aunque podíamos considerar clase media en 2012 a un grupo de sólo 8 millones de personas (con un consumo realizado de 46.000 millones de US\$) la progresión estimada de esta clase media en los próximos años es espectacular. Dada la juventud de la población (más del 60% de la población vietnamita tiene menos de 30 años, la edad media es de 25 años) y el crecimiento económico esperado, Nielsen anticipa que sólo en 2020 ya habrá 44 millones de personas de clase media para un consumo de 330.000 millones de US\$.

El comercio minorista está muy influenciado por la fragmentación y dificultad de la distribución comercial y es uno de los sectores que más rápidamente se está transformando en las grandes ciudades del país. Desde el año 2000, los supermercados (Maximart, Citimart, Metro, BigC, Saigon Coop, el último el coreano Lotte Mart) han empezado a aparecer en casi todos los barrios. Sin embargo, incluso hoy, estos centros representan sólo el 20% de las ventas minoristas, realizándose el resto de las compras en las tiendas tradicionales de la calle o en los mercados tradicionales organizados por distritos. Los centros comerciales están apareciendo recientemente en Vietnam. Saigon SuperBowl y el Diamond Plaza abrieron en 1996 y 2000 respectivamente en Ho Chi Minh City. Otros centros más especializados han ido proliferando (Parkson, Thuan Kiev, VINCOM, Crescent Mall...), con una oferta que cada vez más se especializa en productos de importación y marcas.

En los hábitos de consumo de la clase media que acude a esos centros destacan algunos elementos: la preferencia del establecimiento de retail (en el que se usa efectivo) sobre la compra online por el uso todavía limitado de las tarjetas de crédito, la admiración del consumidor vietnamita por el lifestyle coreano y francés y la preferencia del producto importado sobre el local, y del original sobre la copia (que abiertamente rechazan)

Dentro del entorno de negocios, Vietnam celebra numerosas ferias especializadas de múltiples sectores, que son un escenario interesante para realizar contactos y contratos con empresas locales. También empiezan a proliferar las salas de muestras especializadas para productos tales como electrodomésticos, automóviles y maquinaria industrial. Durante 2009 se inauguró el nuevo recinto ferial de Ho Chi Minh City (SECC). El número de visitantes por año va incrementando a la vez que la calidad y el interés de las exposiciones celebradas son mejores. En cualquiera de los casos, estos puntos de venta de estilo occidental atraen a los vietnamitas más cosmopolitas y de mayor capacidad adquisitiva.

2.2 CANALES DE DISTRIBUCIÓN. ESTRUCTURA Y MARCO LEGAL DE LA DISTRIBUCIÓN COMERCIAL

El sistema de distribución en Vietnam se encuentra en las primeras fases de un estado transicional de elevada fragmentación con limitada capacidad geográfica, a una red más moderna de agentes importadores con capacidad nacional.

Vietnam está dividido logísticamente en Norte, Centro y Sur. Sólo parte de los importadores y distribuidores abarcan las tres zonas y la mayoría están especializados en un área específica. El sistema de distribución tradicional comprende un importador-almacenista a nivel regional que distribuye mediante una amplia red de comisionistas unipersonales en pequeñas cantidades a los pequeños comercios y mercados que suponen el peso más importante de la venta minorista.

Aquellas empresas que abarcan varias zonas, acostumbran a tener oficina y almacén con bastante independencia en cada una de ellas. Es habitual que las compras y las decisiones no estén centralizadas, por lo que contratos con una de las oficinas principales (Ho Chi Minh o Hanoi), no siempre implican distribución por parte de la otra oficina, con la que habría que hacer otro contrato.

En lo que se refiere al comercio minorista, éste se caracteriza por la fragmentación y dificultad de la distribución comercial, pero a pesar de ello es uno de los sectores que más rápidamente se está transformando en las grandes capitales del país.

Desde el año 2000, los supermercados (Maximart, Citimart, Saigon CoopMart) han empezado a aparecer en casi todos los barrios. Sin embargo, incluso hoy, estos centros ocupan sólo un pequeño porcentaje de las ventas minoristas, realizándose el resto en las tiendas tradicionales de calle o en los mercados.

Actualmente operan en Vietnam más de 650 supermercados. En un principio, la superficie media de estos centros va desde los 500 a los 5.000 m², pero los más recientes superan ya los 10.000 m². Casi todas las grandes cadenas de supermercados de Ho Chi Minh City y Hanoi, especialmente Coop. MART y Coop. Saigon, han hecho grandes inversiones en la apertura de establecimientos en localizaciones privilegiadas durante 2008, de cara a la ley de espacios comerciales de 2009. Los centros comerciales también van en aumento contando con 115 centros repartidos por todo el país en 2012.

Desde el 1 de enero de 2009 se permite la entrada al mercado a empresas de distribución con capital 100% extranjero. Ahora bien, la apertura de cada establecimiento depende de las autoridades locales y del resultado del Economic Needs Test por lo que la liberalización del sector para la inversión extranjera es menos real que lo aparente.

Por el momento la cadena coreana de hipermercados Lotte ha abierto establecimientos (tienen previsto una inversión de 5.000 millones de USD en 30 establecimientos, hasta 2015. En mayo de 2012 contaban con sólo dos establecimientos) y la cadena alemana Metro Cash&Carry cuenta con un total de 19 establecimientos en todo el país pero planea aumentar el número de establecimientos a 35 en los próximos 5 años. Otras empresas extranjeras han anunciado la próxima apertura de centros en Vietnam, como la japonesa AEON y la empresa Dairy Farm procedente de Hong-Kong.

2.3 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN LA REGIÓN

La importancia económica de Vietnam en la región ha sido tradicionalmente reducida si se compara con las grandes potencias (Japón, India, China). Si bien a mediados de los años 2000, particularmente en el contexto de la excitación que produjo su incorporación a la OMC en 2007, Vietnam experimentó un fortísimo crecimiento (similar al de China) la situación actual y previsible a medio plazo es que su dinamismo esté en línea con el de países vecinos del sudeste asiático como Tailandia, Indonesia, Malasia o Filipinas, países con los que compite directamente para atraer inversiones con la ventaja de tener menores costes salariales y con los que está reforzando su integración económica en el marco de la ASEAN

Vietnam es particularmente importante dentro de los esquemas de deslocalización industrial que están protagonizando los países más desarrollados de Asia. Los principales inversores en Vietnam provienen de Corea del Sur, Japón, Singapur, Taiwán, Malasia y Hong Kong, siendo las inversiones de los países europeos aún marginales en relación con las cantidades que estos invierten en el resto de ASEAN. Se calcula que las dos terceras partes de la exportación de

Vietnam es realizada por EMN implantadas en el país asiático y esto está provocando un cambio revolucionario en su patrón comercial. Basta recordar sólo los smartphones que Samsung exporta desde Vietnam a España desde hace unos años suponen en 2014 la principal partida de la exportación de Vietnam a España y duplica la exportación de España a Vietnam de ese año.

El atractivo de Vietnam se ve acrecentado por su pro-actividad en la negociación de acuerdos comerciales (Corea del Sur, Unión Aduanera Euroasiática, UE, TPP) su estabilidad política y económica y su demografía favorable. Además Vietnam es una plataforma para acceder tanto a Laos como a Camboya, que mantienen unas estrechas relaciones comerciales con Vietnam.

Para poder comparar datos económicos de Vietnam con otros países de la región son recomendables las páginas web de ASEAN <http://www.aseansec.org/22122.htm> y del Banco Asiático de Desarrollo www.adb.org

Nuestras exportaciones a Vietnam, 372 millones de € en 2015 (año de referencia) son todavía son bajas comparadas con las que realizamos a otros países de la zona como Singapur (538 M€ en 2015), Tailandia (408M€), Malasia (745M€), Indonesia (472M€) o Filipinas (405M€) aunque las diferencias se han aminorado, de la misma forma el número de empresas españolas establecidas en Vietnam es inferior al de Singapur o Malasia. A pesar de ello, el creciente interés por parte de las empresas españolas por Vietnam, en especial entre las establecidas ya en China, hace prever un continuo aumento de inversiones españolas en el país. El aumento de las exportaciones también acredita el interés de nuestros exportadores por este país.

2.4 PERSPECTIVAS DE DESARROLLO ECONÓMICO

La coyuntura de los últimos años de la economía de Vietnam supuso probablemente el momento más complicado desde la crisis asiática de finales de los 90. A la elevada inflación, dificultades de acceso al crédito, escasez de dólares y problemas en los principales mercados de exportación se añaden problemas estructurales como la ineficacia de muchas grandes empresas estatales y la necesidad de relanzar el proceso privatizador. Sin embargo, en el 2013 se han visto indicios de una mejora de la economía con el compromiso que el Gobierno está demostrando en cuanto a la macroeconomía del país, con una mejora del control de la inflación y un crecimiento del 5,42% del GDP cerca de lo estimado por el gobierno (5,5%).

A pesar de estos desafíos, las perspectivas a medio y largo plazo son favorables en un mercado de más de 88 millones de habitantes donde el 50% de ellos son de menos de 30 años y el país tiene una posición geográfica privilegiada como base de producción, estabilidad política, etc.

Si Vietnam consigue solucionar sus cuellos de botella (infraestructuras físicas, capital humano y limitaciones institucionales) podrá evitar quedar atrapado en la “*middle income trap*” y converger con los países más avanzados siguiendo el ejemplo de Corea y Taiwán.

2.5 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

El sistema legislativo vietnamita está basado en los principios del Código Civil francés, y por tanto no permite el principio de precedente del derecho anglosajón. Todas las leyes se basan en la legislación existente y la interpretación que de esta se realiza, y las tres cortes (suprema, provincial y de distrito) se dividen en: criminal, civil, administrativa, económica y laboral. Existiendo una corte de apelación para la revisión de sentencias. Por lo que la concepción jurídica general no es en teoría sustancialmente diferente de la española, si bien su forma de aplicación manifiesta diferencias debido a la imprecisión y falta de concordancia entre la normativa emitida.

La legislación vietnamita tiene diferentes sub-niveles, donde los niveles más elevados definen las reglas generales y los de menor escala detallan su implementación.

Niveles legislativos de Vietnam	
Instrumento jurídico	Organismo responsable
Constitución	Asamblea Nacional
Leyes y códigos	
Resoluciones	
Disposiciones	Comité Permanente de la Asamblea Nacional
Decretos, regulaciones y resoluciones	Gobierno
Decisiones y directivas	Primer Ministro
Circulares	Ministerios
Decisiones	Ministros
Notas y circulares	Dptos. ministeriales

El principal problema que surge de la legislación vietnamita es la descoordinación ya que las circulares que, en teoría, complementan a las leyes, en la práctica las sustituyen por lo que hay que estar especialmente atento a la publicación de cualquier nueva circular emitida por los ministerios. En otras ocasiones diferentes decretos o circulares referidas a una misma ley son incompatibles entre sí, siendo imposible saber cual prevalece. Además los instrumentos jurídicos de menor nivel, como las notas y las circulares son de disposición interna y, por tanto, no se publican a la ciudadanía ni se traducen.

En materia de inversiones la norma de referencia es la Ley de Inversiones 67/2014//QH13, en vigor desde julio de 2015 y enmienda a la ley de Inversiones de 2005, la primera que trató de forma conjunta en un documento legal a las inversiones de vietnamitas y de extranjeros en Vietnam. La nueva ley con el propósito de mejorar el clima de inversión en términos de calidad y eficiencia ha introducido un conjunto de nuevas normas y disposiciones en varios ámbitos: los incentivos a la inversión, las formas de inversión, el certificado de registro, la duración de los proyectos de inversión y la solución de diferencias, entre otros temas. En general se ha introducido más transparencia y libertad en los negocios. La nueva Ley establece claramente los sectores donde la inversión está prohibida (6) y aquellos en los que está condicionada (386)

Los contratos se rigen por el Código Civil de 2015. Y aquellos acordados entre personas jurídicas por la Ley Mercantil de 2005 (Commercial Law), que en caso de incompatibilidad sustituyen a lo establecido en el Código Civil. Dando libertad a las partes para acordar los términos del contrato dentro de un marco regulatorio básico.

Un contrato donde una de las partes sea vietnamita y otra extranjera se regirán por las leyes del país donde se lleve a cabo, salvo pacto en contra. Sin embargo, la ley vietnamita establece que un contrato celebrado y ejecutado en Vietnam deben cumplir con la ley vietnamita y por tanto se rige por esta. Para cualquier otro contrato sujeto a la ley extranjera, esta nunca puede contradecir los principios básicos de la ley vietnamita. Lo que en la práctica supone escoger la ley extranjera, aun cuando esté permitida, puede suponer su inaplicabilidad, sobre todo si se acaba litigando en Vietnam.

Los principales foros de resolución de disputas en el país son tres:

- Litigar en un tribunal nacional, a lo que muchos inversores extranjeros son reacios debido a la escasa independencia, imparcialidad y eficiencia del poder judicial. No obstante es la elección preferida por la contraparte vietnamita.
- Acudir a una corte arbitral del país, sistema que ha sido reforzado por la Ley de Arbitraje Mercantil de 2010, de aplicación desde 2011. Aunque con escasa utilización por inversores internacionales hasta la fecha.
- El arbitraje internacional, permitido tanto por la Ley de Inversiones como por la Ley Mercantil. Se debe resaltar que a pesar de que Vietnam ha firmado la Convención de Nueva York sobre resolución y ejecución de las sentencias arbitrales extranjeras, la poca experiencia hasta la fecha sugiere que puede llegar a ser muy difícil ejecutar la sentencia ya que los tribunales vietnamitas suelen rechazarlas en base a pequeños detalles técnicos o formales. Por lo que es aconsejable que parte de la sentencia (activos) puedan ser

ejecutados fuera de Vietnam.

Es por otro lado complicado usar la propia Ley vietnamita contra el Gobierno de Vietnam en caso de disputa. La ley de Inversiones de 2015 ha reducido el nivel de protección que dispensaba la de 2005. Antes los inversores estaban protegidos ante cualquier cambio de leyes y políticas que afectaran los incentivos de inversión o los derechos de los inversores. Ahora sólo si cambian las leyes (no las políticas) que afectan a los incentivos de inversión (no a los derechos) Además de esta reducida protección, el gobierno puede alegar motivos de defensa nacional, seguridad nacional, salud pública o protección medioambiental para cambiar las leyes sin necesidad de compensar al inversor.

Son muy excepcionales los casos donde se produce en la práctica esta situación de desprotección. En marzo de 2016 se conoció por los medios locales la situación de Piaggio Vietnam, empresa a la que el Ministerio de Finanzas le exige el pago de unos impuestos atrasados desde 2008. La empresa no los pagaba porque formaban parte del paquete de incentivos a la implantación que se concedieron por el Industrial Parks Managing Board de la provincia de Vinh Phuc cuando se le concedió la licencia de inversión. Finanzas dice ahora que la provincia se extralimitó en sus competencias y que no podía conceder incentivos fiscales a la importación de motocicletas.

La mayor diferencia legal con nuestro país se puede encontrar en la propiedad privada del suelo, inexistente en Vietnam donde es propiedad y administrada por el Estado. Regulado en la Ley del Suelo, revisada posteriormente para incluir algunos derechos como el de alquiler, sub alquiler, hipotecado y cesión. La Ley de Vivienda y la Ley de Empresas Inmobiliarias se emitieron posteriormente con el objetivo de ampliar estos derechos y reducir el poder del Estado para fijar precios. Las tres leyes anteriores (Suelo, Vivienda e Inmobiliarias) han sido enmendadas en 2015, pero sin incorporar grandes modificaciones, salvo que ahora se permite con determinadas limitaciones a los extranjeros "comprar" vivienda.

El concepto de propiedad privada es sustituido por el derecho a su uso, reconocido por medio de un certificado de uso a los que no tiene acceso las empresas extranjeras. Por lo que deben alquilar el suelo al Estado mediante pagos anuales, que no le dan ningún derecho sobre el suelo salvo el de instalarse en él, o mediante un único pago, que si da el derecho de alquiler e hipotecado. También pueden alquilarlo a una entidad habilitada a tales efectos, o formar una empresa mixta con un socio local que emplee su certificado de uso como aportación al capital. La duración de los certificados de uso depende del proyecto de inversión, pero nunca excederá los 50 años, salvo circunstancias muy especiales donde puede extenderse a 70 años.

Los principales documentos legales que regulan la actividad económica son:

- Ley de Inversiones 67-2014-QH13. Ya comentada
- Ley de Compañías 68-2014-QH11: regula el establecimiento, gestión, organización y operación de las sociedades de responsabilidad limitada, sociedades por acciones, sociedades cooperativas y grupos de compañías de todos los sectores. Enmienda a la Ley de Compañías de 2005
- Ley de Comercio 36/2005/QH11: regula las actividades comerciales dentro de Vietnam, tanto para empresas como para intermediarios.
- Decreto de la Ley de Comercio 23/2007/ND-CP: regula las actividades de compraventa para las empresas de capital extranjero.
- Decreto de la Ley de Comercio 72/2006/ND-CP: regula el establecimiento de oficinas de representación y sucursales de intermediarios comerciales extranjeros.
- Decreto de la Ley de Inversión 128/2008/ND-CP: regula los incentivos geográficos y sectoriales a la inversión.
- Ley del Suelo 45/2013/QH13: regula la gestión y uso del suelo que es propiedad del Estado en representación del pueblo vietnamita.
- Ley de Empresas Inmobiliarias 66/2014/QH13: establece los derechos y obligaciones de las empresas e individuos que llevan a cabo operaciones relacionadas con la compraventa de bienes inmuebles.
- Ley de Propiedad Intelectual 36/2009/QH12: clarifica y revisa los derechos y obligaciones que confiere los derechos de propiedad industrial e intelectual.
- Ley de Arbitraje Mercantil 54/2010/QH12: moderniza y mejora el sistema de arbitraje de

disputas.

El grado de cumplimiento de la ley que se exige en la práctica a las empresas extranjeras es muy superior al de las empresas locales.

Desde una óptica comercial, entre los sectores con más posibilidades de venta pueden destacarse los de maquinaria y bienes industriales, los vinculados con los productos alimenticios y los inputs del sector primario, así como el de las infraestructuras de equipamiento urbano, energéticas, de transporte y comunicaciones.

Existen también enormes posibilidades en el sector servicios: ingeniería y consultoría, arquitectura, turismo, franquicias, servicios financieros. Las tecnologías de la información y comunicaciones son otro área de futuro.

Se trata todavía de un mercado incipiente para los bienes de consumo, aunque las aglomeraciones urbanas de Ciudad de Ho Chi Minh y Hanói comienzan a presentar pautas de consumo que reflejan un superior nivel de renta.

El principal interés de los operadores extranjeros que se establecen en Vietnam parece ir dirigido al aprovechamiento de una mano de obra barata y relativamente formada a nivel básico (y disciplinada). Cada vez se habla más del traslado a Vietnam de actividades manufactureras desde el sur de China, donde la mano de obra empieza a escasear. En el caso español las inversiones, además de centrarse en sectores en los que el coste de la mano de obra es esencial, se caracterizan por ser series de producción cortas, en las que la logística no es algo crítico.

La industria de transformación y procesado de alimentos tiene grandes posibilidades, siendo la pesca y acuicultura sectores especialmente interesantes. Las industrias auxiliares de la confección textil y del calzado, especialmente la provisión de tejidos y componentes, también tienen gran atractivo.

La electrónica es un sector que ofrece enormes posibilidades. Vietnam en apenas 5 años ha sido destinatario de una ingente inversión de grandes multinacionales tecnológicas como Samsung, Intel, Panasonic, LG, Microsoft, Honda o Canon, desplazando en capacidad de atracción a países con mayor tradición en este ámbito como Tailandia, Filipinas e incluso Singapur. Este proceso tan acelerado acusa grandes desequilibrios en la red de suministros de estas empresas y sin industria auxiliar previa, Vietnam no tiene la capacidad ni en calidad ni en precio de proveer a estos gigantes. La oportunidad se abre a las empresas de componentes electrónicos que inviertan en Vietnam para suministrar desde dentro del país y con calidad verificada a esas grandes empresas.

El turismo ofrece buenas perspectivas de inversión en el país a medio plazo. La gestión de complejos (*resorts*) y hoteles construidos por algunos consorcios públicos vietnamitas puede ser interesante para las enseñanzas españolas. Igualmente son de interés la distribución en general y la franquicia en particular, especialmente en Ciudad Ho Chi Minh y Hanoi, si bien las trabas son importantes.

Donde hoy no parecen existir opciones por la deficiencia e insuficiencias del marco legal e institucional es en la inversión en infraestructuras a través de partenariados público-privados

3 IMPORTACIÓN (RÉGIMEN DE COMERCIO EXTERIOR)

3.1 TRAMITACIÓN DE LAS IMPORTACIONES

Desde que Vietnam emprendió a principios de la década de los noventa un amplios programas de reforma económica, el régimen de comercio ha evolucionado muy favorablemente hacia una creciente liberalización y un levantamiento progresivo de restricciones.

Así, las licencias han sido prácticamente eliminadas y las cuotas y prohibiciones de importación reducidas drásticamente (se mantienen cuotas y aranceles más altos para las importaciones que

exceden la cuota fijada para ciertos casos).

Actualmente y para casi todos los productos, todas las empresas pueden asumir funciones de importación y exportación, habiendo desaparecido el monopolio que detentaban anteriormente las empresas públicas. No obstante, Vietnam se ha reservado el derecho de importación para las entidades estatales en las siguientes categorías de productos: cigarros y cigarrillos, aceites crudos y productos del petróleo, diarios y publicaciones periódicas, soportes para grabar sonido o imágenes (con ciertas excepciones), y aeronaves y vehículos espaciales.

Existen sin embargo retrocesos temporales en esta tendencia, así como persistentes tentaciones de protección a la industria naciente y otra serie de barreras al comercio que deberán ser drásticamente reducidas en un futuro próximo, a medida que los compromisos adquiridos con AFTA, UE y OMC entren en vigor. Los trámites aduaneros son lentos y en muchas ocasiones poco transparentes. Además, como se ha mencionado en otros partados, el objetivo del gobierno de reducir las importaciones lleva a que muchos envíos, sobretudo de bienes de consumo, sean retenidos en las aduanas y sean sometidos a inspecciones documentales minuciosas.

REGÍMENES ESPECÍFICOS:

Prohibición de importación. Actualmente Vietnam prohíbe la importación comercial de algunos productos generalmente considerados perjudiciales para la salud humana o la seguridad nacional; o también para cumplir con los tratados internacionales de los que forma parte. La producción doméstica de estos bienes está también prohibida o, como mínimo, sujeta a estrictos controles. Entre estos productos se encuentran: narcóticos, residuos granulados de la fabricación de hierro o acero, pólvora, armas, tanques, productos culturales considerados “depravados y reaccionarios”, determinados juguetes para niños, bienes de consumo de segunda mano (ropa, calzado, mobiliario, electrodomésticos, etc.) piezas de repuesto usadas para vehículos, dispositivos de encriptación y software de cifrado.

Importaciones sujetas a autorización administrativa. Actualmente afecta a diversos productos, cuyas licencias son otorgadas por los respectivos ministerios (azúcar, motores de vehículos y armas deportivas por parte del Ministerio de Comercio; medicamentos, variedades de plantas, fertilizantes de primer uso, sellos, equipos de radares, bienes culturales, etc., por parte de otros Ministerios).

Contingentes arancelarios. Vietnam ha establecido contingentes arancelarios para las importaciones de huevos, azúcar, tabaco en rama o sin elaborar y desperdicios del tabaco y sal. De acuerdo con la Lista de mercancías de Vietnam, en el caso de las mercancías sujetas a contingentes arancelarios el volumen de los contingentes debe aumentar un 5% al año.

Designación de importador. La Viet Nam Tobacco Import Export Company (Vinataba IMEX), es el principal importador de maquinaria, tabaco y materiales para la industria del tabaco de Vietnam. Comercian con productos audiovisuales, por ejemplo, la Viet Nam National Film Distribution and Screening Company (FAFIM Vietnam), con sede en la Ciudad de Ho Chi Minh, y la Viet Nam Film Export Import and Distribution Co., con sede en Hanói.

Precios de referencia. En enero de 2011, el Departamento General de Aduanas emitió una carta oficial que señalaba los precios de referencia para determinados productos importados, con el fin de permitir la comparación con los precios declarados por las empresas para evitar la presentación de información falsa y la evasión de impuestos. La lista de productos se amplió hasta 20 categorías en 2011 (inicialmente abarcaba sólo 13). Tras la emisión de la carta oficial N° 5486/TCHQ-TXNK, de 10 de octubre de 2012, el sistema de precios de referencia abarca ahora la carne congelada, incluida la de aves de corral, el pescado fresco y congelado, la fruta fresca, el vino, la cerveza, el equipo sanitario, los tejidos, las baldosas, el vidrio, las cocinas de gas, los motores, los generadores, los acondicionadores de aire, los refrigeradores, las máquinas para lavar ropa, los electrodomésticos, los generadores de electricidad, los teléfonos móviles, los vehículos automóviles de todos los tipos, las bicicletas eléctricas, las motocicletas, el hierro y el acero.

Controles por parte de Ministerios sectoriales sobre determinados productos. Los Ministerios competentes tienen la posibilidad de controlar la importación de un número limitado de

productos, ya sea prohibiendo su importación o estableciendo controles de índole sanitario, cultural, etc. Destacan:

Ministerio de Industria: importaciones condicionadas de petróleo y derivados, vehículos de segunda mano, explosivos de uso industrial

Ministerio de Agricultura: obligación de pasar *tests* para productos veterinarios; permisos de importación para fuentes genéticas vegetales; inspecciones fitosanitarias de huevos de corral, semen y embriones. Los animales y plantas salvajes requieren el permiso del CITES.

Ministerio de Recursos Acuáticos: Permisos necesarios para la importación de medicamentos, alimentos y otros productos.

El Banco Nacional de Vietnam (SBV) emite autorizaciones para la importación de camiones de seguridad, máquinas contadoras y otra maquinaria destinada a la impresión de billetes.

El Ministerio de Cultura e Información tiene que aprobar el contenido de cualquier publicación con anterioridad a la importación. El material gráfico y audiovisual también está sujeto a aprobación de contenidos.

Ministerio de Salud: emite permisos de importación (medicamentos, sustancias y pre-sustancias, vacunas, equipamiento médico), así como exige *tests* de las materias primas importadas. Se trata de un sector sensible y con un largo proceso de registro de productos, a través Departamento de Gestión de Fármacos del Ministerio de Salud. A pesar de los avances en materia de *tests* y pruebas (ya se admiten Certificados de Calidad de los países de origen, excepto en el caso de las vacunas que exigen *tests* locales), sigue sin resolverse la problemática derivada de la protección legal de las patentes y la proliferación sistemática de falsificaciones.

Regímenes antidumping. La Orden N° 20/2004/PL-UBTVQH11 establece el marco aplicable para la presentación de reclamaciones, la iniciación y la realización de investigaciones en materia de derechos antidumping, la celebración de consultas con las partes, la confidencialidad, las determinaciones preliminares y definitivas, la aplicación de medidas antidumping, el examen, las reclamaciones y el trato de las infracciones.

Medidas de salvaguardia. Sólo se pueden aplicar medidas de salvaguardia en respuesta a un aumento "excesivo" de las importaciones, en términos absolutos o relativos, que cause o amenace causar un daño grave a los fabricantes nacionales de productos similares o directamente competidores. El Ministerio de Industria y Comercio se encarga de las investigaciones en materia de salvaguardias.

Inspecciones de animales y plantas. Las importaciones de plantas, productos vegetales, animales y plantas acuáticos, animales y productos de origen animal y productos alimenticios elaborados pueden ser objeto de inspección, tanto mediante el examen de la documentación pertinente como mediante la inspección ocular antes del transporte a las instalaciones de cuarentena, donde pueden obtenerse muestras para efectuar pruebas de laboratorio.

3.2 ARANCELES Y REGÍMENES ECONÓMICOS ADUANEROS

Uno de los grandes obstáculos de acceso al mercado vietnamita son los altos aranceles que recaen sobre determinados productos competitivos de la industria nacional.

Concretamente en la tarifa arancelaria aprobada para 2013 –que se analiza de forma detallada en el último Trade Policy Review de Vietnam en la OMC- se detectan crestas importantes en algunas partidas arancelarias de productos de interés para la actividad exportadora española, como: motocicletas (55-75%), automóviles (74%), vinos (50%), licores (45%), azulejos (35-45%), conservas de fruta y verdura (12-40%), calzado (30%), frutas frescas (7-40%) y zumos de frutas (20-35%). Además, para el caso de determinados productos como las bebidas alcohólicas, los impuestos especiales se aplican sobre los productos domésticos e importados (aplicándose en este último caso sobre el precio incrementado por el arancel correspondiente) En la actualidad el tipo de la accisa es el siguiente: licores (50%), vino (25%), cerveza (50%).

3.3 NORMAS Y REQUISITOS TÉCNICOS

Vietnam ha ido eliminando muchas barreras no arancelarias a partir de su adhesión a la OMC, incluyendo restricciones cuantitativas a la importación, cuotas, prohibiciones, permisos, requisitos de autorización previa, requisitos de concesión de licencias y otras restricciones con el mismo efecto, que parecían ser incompatibles con sus compromisos con la OMC. No obstante, muchas de ellas aún se mantienen.

El país se sitúa en el puesto 99 en cuanto a la facilidad de hacer negocios según el informe Doing Business 2013, y en el puesto 65 en cuanto al comercio transfronterizo (en función del número de documentos necesarios, coste y tiempo en las actividades de exportación e importación).

Entre las barreras sectoriales más destacadas se pueden señalar: insuficiente protección efectiva de los derechos de propiedad intelectual, preferencia nacional en compras públicas, restricciones a la inversión extranjera directa, controles de precios por parte del Estado, aplicación discriminatoria de la Ley de Impuestos Especiales sobre bebidas alcohólicas, además de las frecuentes trabas a la importación de productos de origen animal y vegetal, entre otras. Además, las actividades de distribución están limitadas dado que si bien se permite a las empresas abrir un centro de venta o distribución, la apertura de centros adicionales debe pasar una prueba de necesidades económicas (Economic Needs Test – ENT). El ENT es sólo aplicable a inversores extranjeros y está abierto a la libre interpretación por parte de las autoridades locales, creando una cierta inseguridad jurídica para el inversor.

Para un análisis detallado de las principales barreras que dificultan el acceso de los exportadores españoles al mercado vietnamita puede accederse al siguiente link:

<http://www.barrerascomerciales.es/Paises.aspx?ver=Vietnam>

STAMEQ (Dirección General de Estándares, Metrología y Calidad) es la entidad nacional reguladora de estándares en Vietnam, encargada del cumplimiento de la Ley de Estándares y Regulaciones Técnicas del 1 de enero de 2007. <http://en.tcvn.vn/>

STAMEQ:

- depende del Ministerio de Ciencia y Tecnología (MOST, <http://www.most.gov.vn/Desktop.aspx/Home-EN/>)

- es el punto de contacto del Acuerdo OMC de Barreras Técnicas al Comercio (TBT). <http://www.tbvtvn.org/EnglishTBT/default.aspx>

- participa como miembro en 18 organizaciones internacionales y regionales de estándares. Entre ellas: ISO, IEC, ITU-T, Codex, PASC, ILAC, OIML, APLAC, APMP y APLMF:

La ley de 2007 distingue: estándares nacionales (TCVNs), estándares de organizaciones (TCCCs), regulaciones nacionales técnicas (QCVNs) y regulaciones locales técnicas (QCDPs). Mientras que los estándares se aplican de forma voluntaria las regulaciones técnicas son obligatorias. casi un 40% de los estándares vietnamitas están armonizados con los correspondientes estándares internacionales/regionales.

Salvo algunas excepciones, crecientes, en áreas como los cosméticos, equipos médicos, pesticidas, químicos y productos farmacéuticos los estándares no suelen usarse como barreras de acceso.

El Instituto Vietnamita de Estándares y Calidad (VSQI) depende de STAMEQ y es el responsable de organizar las actividades del comité nacional técnico, desarrollar y publicar los estándares nacionales y proveer otros servicios.

Evaluación de Conformidad- STAMEQ y los departamentos provinciales. En las siguientes páginas puede encontrarse más información sobre este tema:

- <http://www.quatest3.com.vn/default.aspx?global=1>
- <http://www.quacert.gov.vn/>
- <http://www.vmi.gov.vn/>
- <http://www.tcvninfo.org.vn/>

Certificación de Productos- STAMEQ cuenta con 4 entidades de certificación:

QUATEST1, QUATEST2, QUATEST3 y QUACERT (Centro Vietnamita de Certificación). QUACERT ofrece servicios de certificación para organizaciones e individuos que cumplen con estándares internacionalmente reconocidos y con determinadas especificaciones técnicas. Entre ellos los siguientes:

- Sistemas de gestión: ISO, OHSAS, HACCP, GMP...
- Certificaciones de producto a estándares Vietnamitas (TCVNs), estándares de otros países (ASTM, JIS, DIN, GOST, GB), estándares regionales (EN, CEN) e internacionales (ISO, IEC).
- Certificaciones de equipos electrónicos y eléctricos de ASEAN EE MRA
- Certificaciones de producto a regulaciones técnicas conform a Ley de Estándares y Regulaciones Técnicas
- Certificaciones VietGAP (Vietnam Good Agricultural Practices establecidas por el Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural)

Acreditación: la oficina de acreditación (BoA, <http://www.boa.gov.vn/>) depende del Ministerio de Ciencia y Tecnología, opera a través de tres programas de acreditación: Vietnam Certification Accreditation Scheme (VICAS), Vietnam Laboratory Accreditation Scheme (VILAS) y el Vietnam Inspection Accreditation Scheme (VIAS).

Etiquetado

Las normas sobre etiquetado las prepara el Ministerio de Ciencia y Tecnología en coordinación con los ministerios sectoriales y están recogidas en detalle en el Decreto 89/2006/ND-CP con fecha 30 de agosto de 2006. Afectan a todos los productos que circulen por territorio de Vietnam, tanto locales como exportados e importados.

La etiqueta debe estar escrita en idioma vietnamita y debe presentar obligatoriamente el siguiente contenido: nombre del producto, nombre y dirección de la empresa o individuo responsable del mismo y origen del producto. Además, el Decreto recoge un contenido obligatorio específico para cada categoría de productos.

3.4 REGULACIÓN DE COBROS Y PAGOS AL EXTERIOR

Como regla general, todas las transacciones monetarias en Vietnam deben hacerse en Dongs, la moneda vietnamita. Es posible tener cuentas en divisas pero no pueden realizarse transferencias en divisas dentro de Vietnam. Los precios deben estar expresados en VND. El Banco Central fija la cotización con el dólar y, de forma indirecta, con el resto de divisas. Los VND no son normalmente convertibles en el extranjero.

Existen, sin embargo, excepciones aplicables al pago por exportaciones efectuadas entre los agentes en Vietnam y sus representados y por otro lado aquellos pagos por bienes y servicios otorgados por instituciones autorizadas para recibir pagos en divisas, como pagos por *tickets* de avión, portes, seguros o comunicaciones internacionales.

El gobierno central se ha comprometido a permitir a los negocios extranjeros la repatriación de beneficios en divisas, así como los derivados de *joint ventures*, de servicios, transferencia tecnológica y dividendos de capital y de propiedad intelectual, una vez satisfechas sus

obligaciones de pago de impuestos y cuotas correspondientes en Vietnam. En la práctica hay excepciones a esta declaración, algunas empresas han reportado incapacidad para repatriar divisas fuera de Vietnam.

Para poseer divisas internacionales por parte de los exportadores de Vietnam es necesaria la aprobación del Banco Central de Vietnam (SBV). Adicionalmente, empresas de capital extranjero pueden, bajo ciertas condiciones, comprar y vender divisas. Los problemas en disposición de divisas parecen resueltos, no se ha reportado falta de dólares desde el año 2012

3.5 CONTRATACIÓN PÚBLICA

Aunque Vietnam no tiene ningún compromiso formal con el Acuerdo plurilateral de la OMC sobre Contratación Pública (GPA), se solicitó y se le concedió la condición de observador en el GPA por el Comité de la OMC sobre Contratación Pública el 5 de diciembre 2012.

La contratación pública en Vietnam se regula de acuerdo con la Ley de Licitación 61/2005/QH11 de 29 de noviembre de 2005, la Ley 38/2009/QH12, el Decreto 85/2009/ND-CP, el Decreto 68/2012/ND-CP, así como otros documentos de guía. La Ley de Licitaciones define su ámbito de aplicación para (i) el desarrollo de proyectos de inversión con el 30 % del capital procedente de los presupuestos del Estado, (ii) los proyectos financiados por el presupuesto del Estado para la adquisición de activos que mantengan las operaciones regulares de las agencias estatales, las organizaciones socio-políticas y las unidades de las fuerzas armadas populares, entre otros, y (iii) la adquisición con el presupuesto del estado de activos para dar servicio a los equipos, cadenas de producción, obras o talleres de las empresas estatales. Para los proyectos de asistencia oficial al desarrollo, los procedimientos de licitación deben estar basados en los tratados en los que la República Socialista de Vietnam es parte contratante, o los acuerdos internacionales que ha firmado.

La Ley establece la licitación abierta como la principal forma de licitación. La licitación restringida podrá aplicarse a petición de los donantes extranjeros o las fuentes de capital, cuando se trate de necesidades técnicas complejas o peculiares, o para la investigación o ensayos en los que sólo ciertos contratistas pueden satisfacer los requisitos. Los contratistas serán directamente adjudicados únicamente en los casos muy restringidos y tasados, en teoría.

La Directiva del Primer Ministro no. 494/CT-TTg con fecha 20 de abril de 2010, sobre el uso de materiales y bienes nacionales en las licitaciones de los proyectos financiados por el Estado afirma que para la licitación de adquisición de bienes se procederá a la licitación internacional si los productos nacionales, materiales y equipos no pueden cumplir con los requisitos del paquete o no pueden ser proporcionados localmente. Igualmente ocurre, cuando los patrocinadores paquetes de la Ayuda Oficial al Desarrollo requieren la fórmula de la licitación internacional.

En mayo de 2010, en consonancia con el espíritu de la Directiva del Primer Ministro no. 494/CT-TTg de fecha 20 de abril de 2010, el Ministerio de Industria y Comercio (Decisión 2840/QDBCT) publicó una lista de maquinaria, equipos y materiales que se pueden producir en el país. La adquisición de dichos bienes importados se desincentiva en los proyectos que implican la utilización de fondos estatales, y los Ministerios y los Comités Populares deben instruir a los organismos licitadores bajo su autoridad para aplicar esta lista en la evaluación de las ofertas. La lista ha sido objeto de ocho ampliaciones durante 2010-2012.

Para las licitaciones internacionales, la Ley de Licitaciones (artículo 14) establece que un trato preferencial se concederá a (i) los contratistas establecidos en Vietnam, de acuerdo con la Ley de Empresa y de la Ley de Inversiones, (ii) asociación de contratistas que incluyan socios definidos en el artículo 14 , cláusula 1 que emprender trabajos por valor de más del 50 % del contrato , y (iii) los contratistas que participan en licitaciones cuando el componente local del coste represente el 30 % o más del importe de la licitación. El Decreto N ° 85/2009/ND-CP (artículo 4) describe las preferencias específicas, dirigidas a fomentar el uso de mano de obra local y para mejorar la capacidad de los contratistas locales para competir en licitaciones internacionales.

El Ministerio de Planificación e Inversiones (MPI) y otros Ministerios han emitido diversos documentos legales para orientar la preparación de los documentos de licitación, informes de

evaluación, la evaluación de ofertas, y otros aspectos de las compras públicas. El MPI ha establecido un sitio web de contratación pública <http://muasamcong.mpi.gov.vn/> que no termina de cumplir con las expectativas que suscita su frontal- y anuncios como planes de adquisiciones, notificaciones, resultados, etc, se encuentran con frecuencia en el Vietnam Public Procurement Review. Además de la información que se publica en vietnamita en periódicos como Nhan Dan y Lao Dong, o en Inglés: el Vietnam News y el Vietnam Investment Review.

En la práctica y pese a las mejoras introducidas últimamente en la armonización de los procesos: siguen sin existir unos pliegos estándar generales que utilicen todas las agencias ejecutoras, en la decisión de cada proyecto intervienen varios niveles de gobierno y departamentos dentro de la Agencia o Ministerio correspondiente, y cada Ministerio o Agencia tiene normas diferentes sobre el umbral a partir del que la compra debe realizarse mediante concurso público. El elemento común a la mayoría es que los procesos son largos y muy poco transparentes.

Conviene advertir que en el caso de licitaciones internacionales (sin financiación de IFIs), es factible que el licitador pueda establecer discriminaciones en función del país de procedencia de bienes y equipos de los contratistas (discriminando positivamente, por ejemplo, a los países del grupo G-7 sobre los demás, lo que no es infrecuente) Así, el artículo 12 de la Ley de Licitaciones no declara como acto prohibido el que el inversor establezca una fórmula para determinar el precio de la evaluación de los licitantes donde discrimine entre bienes de diferentes orígenes, siempre y cuando la fórmula para determinar el precio de evaluación sea científica y objetiva con el fin de cumplir los objetivos de las ofertas, es decir, la competitividad, la equidad, la transparencia y la eficiencia económica.

Una vez que entre en vigor el ALC UE-Vietnam, previsiblemente en el primer trimestre de 2018, se instaurará un sistema de phase-in en el que una lista determinada de Agencias públicas del Gobierno central y de las municipalidades de Hanoi y HCMC deberán otorgar tratamiento nacional a las empresas de la UE cuando se superen unos determinados umbrales contractuales que irán decreciendo.

4 INVERSIONES EXTRANJERAS / INCENTIVOS A LA INVERSIÓN

4.1 MARCO LEGAL

En 2015 se produjeron importantes cambios en la legislación vietnamita que favorecen la apertura del país a los mercados internacionales:

-Nueva Ley de Inversiones (68/2014/QH13), efectiva desde Julio de 2015.

-Nueva Ley de Empresas, que sustituye a la Ley de Empresas de 2005. Los inversores extranjeros adquieren condiciones más favorables para sus inversiones, así como mayor protección.

-Nueva Ley de Real Estate.

-Nueva Ley de Vivienda Residencial, que permite a los extranjeros adquirir propiedades en Vietnam.

A estas leyes, hay que sumarle la Ley del Suelo de 2013 (45/2013/AH-13) y el Decreto 44/2014/ND-CP de 2014, que también introducían cambios que favorecen la inversión extranjera.

La nueva ley de Inversiones supone un gran progreso para mejorar el clima de inversión en Vietnam. Anteriormente, Vietnam utilizaba un enfoque de lista positiva, lo que significaba que la inversión extranjera estaba restringida a una lista de sectores específicos señalados por la ley. Con la nueva ley, desde Julio de 2015 Vietnam utiliza un enfoque de lista negativa, de modo que los negocios extranjeros podrán operar en todas las áreas salvo en 6 sectores prohibidos. Además, se incluyen 267 sectores condicionales que están abiertos a la inversión extranjera pero que requerirán una licencia de inversión.

Bajo la nueva Ley de Inversiones, las empresas deben solicitar una licencia de inversiones cuando establecen una nueva compañía, y actualizar sus licencias cuándo: 1) hagan cambios significantes en sus negocios, como un incremento de capital; 2) reestructuren el tipo de inversión o los ratios entre socios extranjeros y locales; 3) cambien la estructura de gestión extranjera; 4) añadan nuevas áreas de negocio.

Además, la nueva ley indica que los inversores extranjeros y nacionales deben ser tratados por igual en casos de nacionalización o confiscación. Sin embargo, los inversores extranjeros están sujetos a diferentes procesos para licenciar sus negocios, y restricciones. Por su parte, las empresas vietnamitas con mayoría de capital extranjero se someten a los procedimientos de licencia similares a los inversores extranjeros.

En términos generales, la Ley de inversiones clasifica las formas de inversión en tres tipos: (i) Establecimiento de una organización económica (entidad legal) para desarrollar un proyecto; (ii) realizar una contribución de capital, adquirir acciones o aportar capital a una organización económica ya existente; (iii) invertir a través de un acuerdo contractual (contrato PPP, contrato BCC...)

La ley estipula que los proyectos de inversión dentro de los sectores condicionales (267 sectores: seguridad y defensa nacional, orden social, banca, finanzas, salud pública, radiodifusión y televisión, producción, publicación y distribución de productos culturales, servicios de entretenimiento, sector inmobiliario, prospección, explotación y procesamiento de recursos naturales, educación y todos aquellos sectores con leyes específicas que así lo establezcan como la construcción de puertos y aeropuertos, casinos, producción de tabaco y desarrollo de parques industriales, tecnológicos o de manufacturas para la reexportación) obligan al inversor a cumplir una serie de condiciones adicionales en caso de tratarse de un inversor extranjero o una 51% FOE (empresa de propiedad mayoritariamente extranjera)

En adición a los proyectos realizados en aquellas industrias o áreas geográficas que disponen de tratamiento preferencial (Decreto 124/2008/ND-CP establece los incentivos a los inversores que se dirijan a ciertos sectores y áreas consideradas prioritarias: alta tecnología, servicios de alto valor añadido, infraestructuras, manufactura de software, inversiones en zonas rurales y desfavorecidas, industrias exportadoras y salud) la nueva Ley introduce nuevos incentivos: proyectos con un capital de 6 trillones de dólares (278 mill. USD) a contribuir a lo largo de tres años, proyectos en áreas rurales que empleen a más de 500 personas y empresas hi-tech, tecnológicas y científicas. En la práctica, no obstante, era el tamaño de la inversión, el compromiso a largo plazo del inversor y el impacto socioeconómico estimado del proyecto los que determinaban la capacidad de beneficiarse de forma efectiva de los incentivos (los teléfonos móviles/smartphones no están en la lista de la alta tecnología pero Samsung consiguió trato preferente en sus inversiones)

Bajo la nueva Ley, el ámbito de garantías establecido por el Gobierno es más limitado que en la normativa anterior donde el Gobierno podía considerar dar garantías para los préstamos, suministros de materias primas, venta de productos, pagos, etc. Con la nueva Ley, el Primer Ministro puede decidir proveer una garantía exclusivamente por el desempeño de las obligaciones contractuales de una agencia estatal/Empresa de capital estatal que participe en los proyectos de inversión que sean objeto de aprobación en principio por la Asamblea Nacional o/y el Primer Ministro, así como otros proyectos de inversión importantes para el desarrollo de las infraestructuras. Igualmente se restringe a las 51% FOE la posibilidad de acudir a un arbitraje internacional en caso de ser necesaria la resolución de disputas, mientras que antes no se exigía ser mayoritariamente de capital extranjero para acogerse a esta posibilidad.

En relación con la duración de los proyectos de inversión, la nueva Ley genera una mayor certeza (70 años para proyectos en zonas económicas y 50 años para el resto) que la anterior (50 años, con la posibilidad de ampliar hasta 70 con la autorización del Primer Ministro) Sin embargo, la anterior concesión se ve compensada por el coste (exigencia de realizar un depósito como garantía de la implementación del proyecto de inversión en aquellos suelos que sean cedidos o alquilados por el Estado) y la incertidumbre (entre un 1 y 3% de la inversión de capital)

En relación con la tramitación del certificado de registro de la inversión, la nueva Ley establece la necesidad de una doble licencia para proceder al establecimiento de una nueva empresa con participación extranjera. Primero se tramita la licencia del inversor extranjero (IRC) y luego la del establecimiento (ERC) debiendo detallarse un gran número de detalles del proyecto. La tramitación del IRC no debe demorarse más de 15 días según la nueva Ley (antes podía alargarse hasta 45 días, siendo el tiempo real muy superior en la práctica)

En Vietnam, la tierra pertenece al pueblo vietnamita y el Estado adopta el papel de administrador. Como tal, no se permite la propiedad privada de la tierra, pero sí se reconoce la propiedad que se deriva del derecho a la utilización del suelo.

Los problemas relacionados con el uso de tierra se han regido principalmente por la Ley de la Tierra 13/2003/QH-11 y sus reglamentos complementarios, así como por el Código Civil que también cubre cuestiones relativas a la tierra. En julio de 2014 entró en vigor la nueva Ley de la Tierra, así como los decretos 43, 44 y 47 que la desarrollan.

La nueva legislación sigue conservando el espíritu de la norma anterior y aunque iguala el terreno de juego de los promotores inmobiliarios internacionales y locales presenta determinados elementos que no reducen la incertidumbre.

Bajo la Ley de 2003 la forma más habitual de adquisición de tierra por los inversores extranjeros era el alquiler directo con el Gobierno -las rentas se pagaban con carácter anual o bien por pago alzado (upfront)- mientras que los promotores locales disponían de dos alternativas: adquisición vía asignación de tierras (el Gobierno cedía esas tierras para uso agrícola, comercial o residencial) mediando el pago por el uso de la tierra con base temporal definida o indefinida, o alternativamente podían alquilar tierras al Gobierno pagando un alquiler anual. Con la nueva Ley ya no hay diferencias entre promotores con independencia de su nacionalidad. Locales y extranjeros pueden alquilar (pago anual o upfront) o solicitar la asignación de tierras, pero en este segundo caso sólo para las tierras con uso residencial.

Tampoco hay ahora diferencias con las condiciones que se les exige a los promotores para acceder a la tierra que se han endurecido considerablemente: (i) la tierra debe estar incorporada en el plan anual de uso de la tierra (especificando su uso) que elabora del Distrito del Comité Popular, (ii) El promotor debe cumplir con un mínimo nivel de capital estatuario (Si el proyecto requiere de menos de 20 hectáreas, ese capital debe superar el 20% de la inversión estimada en capital necesaria para el proyecto. El porcentaje se reduce al 15% si la superficie es mayor), (iii) El promotor debe pagar un depósito al Gobierno para garantizar que pagará el alquiler (o los derechos de uso de la tierra) y que desarrollará el proyecto en tiempo y forma.

Bajo la normativa anterior los precios de la tierra podían calcularse casi automáticamente a partir de la tabla de precios de la tierra que anualmente publicaban los Comités Populares. Con la nueva Ley el precio de cada parcela se determinará caso a caso por parte del Comité Popular, produciéndose una considerable incertidumbre en relación con cuáles serán los precios finales, así como sobre cuanto tiempo precisará cada CP en determinar esos precios. Por otro lado, se ha flexibilizado un tanto la gestión de la promoción inmobiliaria. La nueva Ley permite, por ejemplo, que un promotor que haya pagado upfront por su parcela pueda transferir a otro promotor una parte de esta que no necesite tras una revisión del proyecto

Para el inversor extranjero el acceso a la tierra se obtiene a través de dos vías:

1. El arrendamiento de la tierra al Estado o a otros arrendadores permitidos.
2. Mediante la creación de una Sociedad Conjunta con una empresa nacional, donde la empresa nacional cede el derecho de utilización del suelo como una contribución al capital social.

En caso de alquilar la tierra directamente al Estado, en el marco del pago anual, la empresa sólo tiene derecho a utilizar la tierra y traspasar activos vinculados a ella, pero no se permite traspasar, subarrendar o hipotecar la tierra. En cambio, con el método del pago único, se tiene derecho a traspasar, subarrendar, hipotecar, asegurar la tierra y los activos vinculados a ella.

En caso de arrendamiento de la tierra a otros arrendadores permitidos en lugar de al Estado, la empresa extranjera puede alquilar tierras a las siguientes organizaciones o individuos, siempre que el arrendador satisfaga las condiciones estipuladas por las leyes: (i) Organizaciones económicas vietnamitas, (ii) Vietnamitas residentes en el extranjero y (iii) Una empresa extranjera existente que alquile las tierras al Estado, siempre que esta empresa haya pagado el alquiler para todo el plazo de arrendamiento

La ley actual establece que el plazo del arrendamiento se determinará en función del plazo del proyecto de inversión, siempre que no exceda de 50 años. En algunos casos especiales, el plazo puede extenderse hasta 70 años. Al vencimiento, el arrendamiento a largo plazo podrá ser prorrogado si el arrendatario desea seguir utilizando la tierra.

Para alquilar la tierra, el arrendatario y el arrendador deben hacer un contrato por escrito y certificado ante un notario público del Estado. En el caso de los contratos de arrendamiento entre familias e individuos, la certificación puede efectuarse a través de un notario público del Estado o del Comité Popular de la comuna, barrio o municipio donde la tierra se encuentra. Asimismo, el expediente de solicitud de arrendamiento debe ser depositado en la Oficina de Registro para su aprobación.

Desde el año 2009 y tras la entrada en vigor de una resolución adoptada y aprobada por la Asamblea Nacional, solo a los individuos y empresas que invirtían en el país, a los ciudadanos que hayan hecho contribuciones reconocidas por el gobierno o con conocimientos y habilidades estratégicas para la economía, y a los extranjeros casados con nacionales se les permitirá el derecho de utilización del terreno, quedando limitado a su uso personal o familiar, sin derecho comercial alguno de una única vivienda por un periodo máximo de 50 años.

Estos derechos se han expandido y generalizado a los extranjeros a través de la entrada en vigor en julio de 2015 de las nuevas leyes de Negocio Inmobiliario y de Residencial Housing. Sin embargo, es conveniente esperar a disponer de un suficiente desarrollo reglamentario de estas leyes para poder valorar el alcance efectivo de las mismas.

4.2 REPATRIACIÓN DE CAPITAL/CONTROL DE CAMBIOS

Todas las operaciones con divisas extranjeras deben hacerse a través de instituciones crediticias o financieras debidamente autorizadas por el Banco Estatal de Vietnam. Como regla general, todas las operaciones monetarias realizadas en Vietnam serán en Dongs (VND).

La salida de divisas por transferencia está autorizada para determinadas operaciones, tales como las importaciones de pago por importaciones y servicios extranjeros, el reembolso de los préstamos contraídos en otros países, el pago de intereses acumulados, la repatriación de beneficios y dividendos, y los ingresos por transferencia de tecnología.

Los ingresos legales en moneda vietnamita derivados tanto de la inversión extranjera directa como de la inversión extranjera en cartera se podrán convertir en moneda extranjera para su envío al exterior a través de las entidades de crédito autorizadas. Antes de su salida, los residentes deberán notificar a la oficina de impuestos los datos de la empresa en el que la organización o individuo tiene el capital invertido.

La repatriación de beneficios solo puede llevarse a cabo una vez cumplidas las obligaciones fiscales y financieras que impone el Estado de Vietnam. La repatriación de capitales no conlleva retención en el caso de inversores corporativos, y una retención del 5 por ciento en el caso de inversores individuales.

Bajo la Circular 186/2010/TT-BTC, el envío anual de dividendos al extranjero solo podrá hacerse una vez la empresa ha completado su declaración del impuesto de sociedades, emitido los estados financieros anuales y ha recibido la aprobación de la agencia tributaria.

La repatriación de beneficios no será permitida si la compañía muestra pérdidas acumuladas en su declaración financiera.

4.3 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN

La promoción de la inversión en Vietnam se realiza, principalmente, para ciertos sectores e industrias y para la localización de proyectos en ciertas áreas geográficas tipificados en la Ley de Inversiones (59-2005-QH11) y en los Decretos núms. 108/2006/ND-CP de 22 de septiembre de 2006 y 124/2008/ND-CP de 11 de diciembre de 2008.

A continuación se detallan los sectores e industrias con incentivos a la inversión:

1. Fabricación de alta tecnología, biotecnología, tecnología de la información y la fabricación mecánica
2. Producción de metales no ferrosos y refinación de hierro fundido
3. Producción de moldes y prototipos de metal y productos no metálicos
4. Inversión en la construcción de nuevas plantas de energía
5. Producción de suministros y equipos médicos, construcción de almacenes para productos farmacéuticos
6. Almacenamiento de medicamentos de uso humano en caso de los desastres naturales y epidemias
7. Producción de aparatos electrónicos
8. Inversión en la fabricación de dispositivos de alta y media tensión eléctrica o de generadores de gran capacidad
9. Inversión en producción de motores diesel, reparación o construcción de buques, equipos y piezas de repuesto para los buques de transporte y de los buques de pesca
10. La producción de compresores y dinámica e hidráulicos maquinaria y piezas de repuesto
11. Producción de equipos, vehículos y maquinaria para la construcción, técnicos equipos para el sector del transporte, locomotoras y vagones
12. Inversión en fabricación de máquinas herramientas, maquinaria, equipo y componentes para la maquinaria agrícola y la producción forestal, para la alimentación, transformación, fabricación de equipo de riego
13. Producción de jugos de frutas embotellados o enlatados
14. Construcción y mejoramiento de puentes, carreteras, terminales, aeropuertos, puertos marítimos, estaciones de ferrocarril, estaciones de autobuses y aparcamientos, la creación de nuevas empresas ferroviarias rutas
15. Inversión en la construcción de infraestructura para la educación y la formación establecimientos, la inversión en la construcción de escuelas privadas y la educación y centros de formación en el nivel de la educación pre-escolar y terciaria
16. Inversión en la construcción de lugares de interés turístico nacional, lugares de interés turístico ecológico y los parques culturales de los deportes, el entretenimiento y actividades recreativas
17. Suministro de la conexión a Internet, acceso y servicios de aplicación y los puntos de teléfonos de acceso público en las ciertas zonas
18. Desarrollo del transporte público, incluido el transporte en buques, aeronaves y ferrocarril
19. Tejido y confección de productos textiles, la producción de la seda y las fibras de todos los tipos, curtido y tratamiento del cuero
20. Los proyectos de inversión en la producción en los parques industriales establecidos en virtud de decisión del Primer Ministro
21. Inversión en la construcción de edificios con energía solar, energía eólica, biogás, energía geotérmica y mareomotriz.

INCENTIVOS FISCALES

La mayor parte de los incentivos en Vietnam toman la forma de incentivos fiscales a la inversión. Vietnam tiene numerosos Acuerdos bilaterales para la Promoción y Promoción Recíproca de las Inversiones (APPRI) suscritos con múltiples países. El Acuerdo de Promoción y Protección Recíproca de Inversiones (APPRI) con España fue firmado en febrero 2006 durante la visita de SS.MM. los Reyes a Hanoi y entró en vigor en julio de 2011. Por su parte el convenio para evitar la doble imposición en Vietnam firmado en 2005 fue ratificado por España y publicado en el BOE en 2007.

Tasas preferenciales sobre el Impuesto de Sociedades (Corporate Income Tax - CIT)

En Vietnam la actual tasa base del Impuesto de Sociedades o *Corporate Income Tax (CIT)* es del 25%. Partiendo de esta base, los nuevos establecimientos de proyectos de inversión en las industrias, sectores o regiones en los que la inversión esta promocionada por el Estado y las cooperativas pueden disfrutar de tasas preferenciales sobre el impuesto de sociedades del 20% y 10% durante un período determinado de tiempo, como se resume en el siguiente gráfico:

Tipo del 20%	Tipo del 10%
Vigente durante 10 años	Vigente durante 15 años
Nuevos proyectos de inversión establecidos en una zona de dificultad socio-económica alta	Nuevos proyectos de inversión establecidos en zonas de condiciones económicas extremadamente difíciles y en Zonas Económicas Especiales o Áreas de Desarrollo Tecnológico.
Cooperativas agrícolas y de servicios agrícolas; Fondos de crédito comunitarios.	Proyectos de inversión en: (i) alta tecnología, desarrollo tecnológico y estudios científicos (ii) inversiones en plantas de tratamiento de aguas; plantas eléctricas; puentes, carreteras y vías férreas; aeropuertos y puertos; u otro tipo de infraestructuras determinadas por el Primer Ministro (iii) productos de software
Vigente durante 30 años	Puede extenderse el tipo preferencial en el caso de establecimiento de nuevos proyectos de inversión en los sectores anteriormente mencionados, siempre que los proyectos tenga una gran escala y en los que sea complejo atraer inversiones extranjeras
Vigente durante todo el periodo de operación	Establecimientos de empresas que operan en “Sectores de Interés Social” (Socialization Sectors) los sectores de la educación, entrenamiento ocupacional, tratamientos de salud, cultura, deporte y medio ambiente.

- Nuevos establecimientos de capital extranjero para proyectos de inversión establecidos en una zona dentro de las mencionadas en la lista C de Regiones Especiales, en Zonas Económicas Especiales o en Áreas de Desarrollo Tecnológico. Aplica también para nuevos proyectos de inversión establecidos en la Lista A de actividades con tratamiento especial. à Exención total de 4 años y una reducción del 50% durante otros 9 años Del mismo modo, aplican exenciones de entre 2 y 4 años y reducciones del 50% en la base liquidable para los periodos subsiguientes (entre 4 y 9 años) para empresas de capital extranjero y para la parte extranjera de los acuerdos BCCs (*Business Cooperation Contracts*) en los siguientes supuestos:

- Nuevos establecimientos de capital extranjero para proyectos de inversión en “Sectores de Interés Social” en zonas excluidas de las listas B y C de Regiones Especiales à Exención total de 4 años y una reducción del 50% durante otros 5 años

- Nuevos establecimientos de capital extranjero para proyectos de inversión establecidos en una zona dentro de las mencionadas en la lista B de Regiones Especiales à Exención total de 2 años y una reducción del 50% durante otros 4 años.

En el sector de las infraestructuras, Vietnam pretende atraer inversiones extranjeras en este sector ofreciendo atractivas ventajas a las concesiones.

Los proyectos BOT se benefician una serie de incentivos fiscales de la siguiente forma:

- Tasa del CPI reducida al 10%
- 5 años de vacaciones fiscales desde el primer año de obtención de rentabilidad.
- Reducción 50% en la tasa del CPI durante los 4 siguientes años.

Otras novedades introducidas por la Ley nº 14/2008/QH12:

- Las empresas pueden omitir el pago de impuestos por la reinversión de beneficios en actividades de I+D en Vietnam (hasta un máximo del 10% de la base imponible), en lo que se conoce como *Science and Technology Development Fund*. Sin embargo, la infrutilización real de dicha provisión o su dedicación a cualquier otra actividad en los 5 años posteriores a su separación, generará la obligación del pago del impuesto de Sociedades y unos intereses de demora.
- El nuevo reglamento evita que las empresas disfruten de las deducciones fiscales generadas por gratificar a los asalariados por encima de los máximos regulados en los beneficios como la asistencia sanitaria, los seguros y las dietas alimenticias.
- Las pérdidas pueden compensarse en ejercicios siguientes (hasta un máximo de 5 años desde la aparición de la pérdida) y son deducibles.

Compensación de pérdidas de años anteriores

Las empresas de capital extranjero inversoras en Vietnam y para la parte extranjera de los acuerdos BCCs (*Business Cooperation Contracts*), a efectos del impuesto de sociedades (CIT), podrán compensar las pérdidas (si existieran) de un ejercicio en el siguiente durante un período máximo de 5 años. Se requiere la aceptación explícita previa consulta a la autoridad fiscal competente.

Amortización acelerada de Capital Fijo

Los proyectos de inversión tipificados en las áreas y sectores de interés y los proyectos de negocio con alta eficiencia económica pueden ser autorizados a realizar una amortización acelerada de capital fijo. Esta amortización nunca podrá ser mayor del doble del nivel normal de depreciación fijado en las regulaciones sobre depreciación de capital fijo.

Incentivos fiscales sobre el dividendo

Los inversores tendrán derecho a disfrutar de incentivos fiscales sobre la parte de la renta total recibida, que provenga de una actividad de una organización económica en la que hayan contribuido con capital o mediante compra de acciones, una vez que esta haya hecho frente a sus obligaciones por el impuesto de sociedades (CIT), de acuerdo a lo previsto por la ley.

Exenciones al pago de impuestos sobre importaciones

Los inversores con proyectos de inversión en cualquiera de los sectores, industrias o áreas de interés estarán exentos del pago de impuestos de importación sobre los bienes utilizados para la creación de capital fijo incluyendo:

- Equipamiento y maquinaria
- Medios de transporte especiales utilizados en cadenas tecnológicas y medios de transporte utilizados para el traslado de trabajadores.
- Componentes, detalles, piezas, piezas de repuesto, accesorios y moldes que acompañen a la maquinaria, equipamiento o medios de transporte definidos en las cláusulas A y B.
- Materias primas y suministros utilizados para la manufactura y equipamiento de la maquinaria utilizada en cadenas tecnológicas o para la manufactura de Componentes, detalles, piezas, piezas de repuesto, accesorios y moldes que acompañen al equipamiento y maquinaria definidos en la primera cláusula.
- Materiales de construcción que no puedan ser producidos localmente.
- Equipamientos y mecanismos importados por primera vez según una lista prescrita por el Gobierno para proyectos de inversión en hoteles, edificios de oficinas, apartamentos para

alquilar, centros de comercio y centros técnicos, centros comerciales, campos de golf, resorts, centros deportivos, centros de entretenimiento, y establecimientos de examen médico y tratamiento, cultura, capacitación, financieros, bancarios, aseguradores, auditores y consultores.

Exención al pago al impuesto sobre Transferencia de Tecnología

Los inversores estarán exentos del pago de los impuestos por los ingresos derivados de la transferencia de tecnología dentro de proyectos tipificados en las áreas. industrias y sectores de interés.

Incentivos al uso del suelo

Los inversores en proyectos tipificados dentro de los sectores y áreas de interés pueden ser autorizados a obtener una exención en el pago o una reducción en las tarifas de utilización y alquiler.

La duración del arrendamiento del suelo normalmente suele ser fijada de acuerdo a la duración del proyecto y no excede de 50 años. Sin embargo, como incentivo a la inversión este plazo puede ser aumentado hasta 70 años para aquellos proyectos en los que las cantidades invertidas sean muy importantes y/o para aquellos proyectos en los que la tasa de retorno de la inversión sea baja y para proyectos que se encuentren dentro de las áreas geográficas con incentivos a la inversión.

El plazo de arrendamiento puede ser ampliado a su finalización si un inversor que tenga un buen historial con respecto al cumplimiento de la ley sobre el suelo realiza un requerimiento para continuar utilizando el suelo.

Eliminación del Impuesto sobre Repatriación de Beneficios

Desde el 1 de enero de 2004, los inversores extranjeros no están sujetos a la aplicación del impuesto sobre repatriación de beneficios, quedando por tanto abolidos los tipos aplicables hasta esa fecha (3% , 5% o 7%).

INCENTIVOS REGIONALES

Desde el punto de vista administrativo, las autoridades locales y centrales se están esforzando por simplificar los procedimientos y en todas las provincias se han establecido oficinas únicas de atención al inversor en las que, teóricamente, se atienden todas las consultas relacionadas con la inversión extranjera. Sin embargo, la calidad de la información y el servicio al inversor varía notablemente de una provincia a otra.

Los proyectos de IDE se concentran en la región de Ho Chi Minh, Dong Nai, Binh Duong y Ba Ria-Vung Tau en el sur del país, verdadero motor económico de Vietnam. Adquieren sin embargo un peso importante los proyectos con mayor componente de decisión política en Hanoi y Hai Phong, al norte. Estas provincias cuentan además con los centros de atención al inversor más desarrollados y que prestan un servicio más profesional al inversor interesado. Las regiones centrales y zonas pobres del país cuentan con especiales sistemas de incentivos a la inversión extranjera, como política de equilibrio territorial de la riqueza.

A continuación se detallan las áreas geográficas con incentivos a la inversión según el Decreto No.124/2008/ND-CP:

Número	Provincia	Áreas con condiciones socio-económicas extremadamente difíciles	Áreas con condiciones socio-económicas difíciles
1	Bac Kan	Todos los distritos y pueblos	
2	Cao Bang	Todos los distritos y pueblos	

3	Ha Giang	Todos los distritos y pueblos	
4	Lai Chau	Todos los distritos y pueblos	
5	Son La	Todos los distritos y pueblos	
6	Dien Bien	Todos los distritos y Dien Bien city	
7	Lao Cai	Todos los distritos	Lao Cai City
8	Tuyen Quang	Na Hang y Chiem Hoa	Distritos: Ham Yen, Son Duong y Yen Son; y Tuyen Quang town
9	Bac Giang	Distrito: Son Dong	Distritos: Luc Ngan, Luc Nam, Yen The y Hiep Hoa
10	Hoa Binh	Distritos: Da Bac y Mai Chau	Distritos: Kim Boi, Ky Son, Luong Son, Lac Thuy, Tan Lac, Cao Phong, Lac Son y Yen Thuy
11	Lang Son	Distritos: Binh Gia, Dinh Lap, Cao Loc, Loc Binh, Trang Dinh, Van Lang y Van Quan	Distritos: Bac Son, Chi Lang y Huu Lung
12	Phu Tho	Distritos: Thanh Son y Yen Lap	Distritos: Doan Hung, Ha Hoa, Phu Ninh, Song Thao, Thanh Ba, Tam Nong y Thanh Thuy
13	Thai Nguyen	Distritos: Vo Nhai anh Dinh Hoa	Distritos: Dai Tu, Pho Yen, Phu Luong, Phu Binh y Dong Hy
14	Yen Bai	Distritos: Luc Yen, Mu Cang Chai y Tram Tau	Distritos: Tran Yen, Van Chan, Van Yen y Yen Binh; y Nghia Lo town
15	Quang Ninh	Distritos: Ba Che y Binh Lieu, distrito Co To island, islas e islas cercanas a la costa bajo autoridad provincial.	Distrito: Van Don
16	Hal Phong	Distritos: Bach Long Vy y Cat Hal island	
17	Ha Nam		Distritos: Ly Nhan y Thanh Liem
18	Nam Dinh		Distritos: Giao Thuy, Xuan Truong, Hai Hau y Nghia Hung
19	Thai Binh		Distritos: Thai Thuy y Tien Hai
20	Ninh Binh		Distritos: Nho Quan, Gia Vien, Kim Son, Tam Diep y Yen Mo
21	Thanh Hoa	Distritos: Muong Lat, Quan Hoa, Ba Thuoc, Lang Chanh, Thuong Xuan, Cam Thuy, Ngoc Lac, Nhu Thanh y Nhu Xuan	Distritos: Thach Thanh y Nong Cong
22	Nghe An	Distritos: Ky Son, Tuong Duong, Con Cuong, Que Phong, Quy Hop, Quy Chau y Anh Son	Distritos: Tan Ky, Nghia Dan y Thanh Chuong
23	Ha Tinh	Distritos: Huong Khe, Huong Son y Vu Quang	Distritos: Duc Tho, Ky Anh, Nghi Xuan, Thach Ha, Cam Xuyen y Can Loc
24	Quang Binh	Distritos: Tuyen Hoa, Minh Hoa y Bo Trach	Otros distritos
25	Quang Tri	Distritos: Huong Hoa y Dac Krong	Otros distritos
26	Thua Thien Hue	Distritos: A Luoi y Nam Dong	Distritos: Phong Dien, Quang Dien, Huong Tra, Phu Loc y Phu Vang

27	Da Nang	Distrito Hoang Sa island	
28	Quang Nam	Distritos: Dong Giang, Tay Giang, Nam Giang, Phuoc Son, Bac Tra My, Nam Tra My, Hiep Duc, Tien Phuoc y Nui Thanh y Cu Lao Cham island	Distritos: Dai Loc y Duy Xuyen
29	Quang Ngai	Distritos: Ba To, Tra Bong, Son Tay, Son Ha, Minh Long, Binh Son y Tay Tra y Ly Son island	Distritos: Nghia Hanh y Son Tinh
30	Binh Dinh	Distritos: An Lao, Vinh Thanh, Van Canh, Phu Cat y Tay Son	Distritos: Hoai An y Phu My
31	Phu Yen	Distritos: Song Hinh, Dong Xuan, Son Hoa y Phu Hoa	Distritos: Song Cau, Tuy Hoa y Tuy An
32	Khanh Hoa	Distritos: Khanh Vinh y Khanh Son, distrito: Truong Sa island e islas bajo control provincial	Distritos: Van Ninh, Dien Khanh y Ninh Hoa y Cam Ranh town
33	Ninh Thuan	Todos los distritos	
34	Binh Thuan	Distrito: Phu Quy island	Distritos: Bac Binh, Tuy Phong, Duc Linh, Tanh Linh, Ham Thuan Bac y Ham Thuan Nam
35	Dak Lak	Todos los distritos	
36	Gia Lai	Todos los distritos y pueblos	
37	Kon Tum	Todos los distritos y pueblos	
38	Dak Nong	Todos los distritos	
39	Lam Dong	Todos los distritos	Bao Loc town
40	Ba Ria - Vung Tau	Distrito: Con Dao isly	Distrito: Tan Thanh
41	Tay Ninh	Distritos: Tan Bien, Tan Chau, Chau Thanh y Ben Cau	Otros distritos
42	Binh Phuoc	Distritos : Loc Ninh, Bu Dang y Bu Dop	Distritos: Dong Phu, Binh Long, Phuoc Long y Chon Thanh
43	Long An		Distritos: Duc Hue, Moc Hoa, Tan Thanh, Duc Hoa, Vinh Hung y Tan Hung
44	Tien Giang	Distrito: Tan Phuoc	Distritos: Go Cong Dong y Go Cong Tay
45	Ben Tre	Distritos: Thanh Phu, Ba Chi y Binh Dai	Otros distritos
46	Tra Vinh	Distritos: Chau Thanh y Tra Cu	Distritos: Cau Ngang, Cau Ke y Tieu Can
47	Dong Thap	Distritos: Hong Ngu, Tan Hong, Tam Nong y Thap Muoi	Otros distritos
48	Vinh Long		Distrito: Tra On
49	Soc Trang	Todos los distritos	Soc Trang town
50	Hau Giang	Todos los distritos	Vi Thanh town
51	An Giang	Distritos : An Phu, Tn Ton, Thoai Son, Tan Chau y Tinh Bien	Otros distritos
52	Bac Lieu	Todos los distritos	Bac Lieu town
53	Ca Mau	Todos los distritos	Ca Mau city

54	Kien Giang	Todos los distritos, islas e islas cercanas a la costa bajo gestión provincial.	Ha Tien y Rach Gia towns
	Otras localidades	Parques de alta tecnología y zonas económicas con derecho a preferencia según lo establecido por las decisiones del Primer Ministro.	Parques industriales establecidos según las decisiones del Primer Ministro

4.4 ESTABLECIMIENTO DE EMPRESAS

4.4.1 REPRESENTACIÓN Y AGENCIA

Según la Ley de Comercio 36/2005/QH11 y el Decreto 71/2006/ND-CP, las empresas extranjeras pueden establecer en Vietnam oficinas de representación y sucursales, sometidas al código mercantil vietnamita y con la matriz siendo responsable universal de la actividad desarrollada por su representación en Vietnam.

Las oficinas de representación no pueden desarrollar actividad empresarial propia, ya que su finalidad es la prospección de mercado y/o la representación de los intereses comerciales de la matriz. Aunque legalmente puedan firmar contratos de alquiler, contratar personal local o expatriado y supervisar contratos comerciales, en ningún caso están autorizadas a generar actividad económica propia o facturar independientemente. Se les permite operar por periodos de 5 años, con licencias renovables a la finalización de cada periodo que deben solicitarse, al menos, un mes antes de la expiración. También se les permite abrir cuentas bancarias para financiar los gastos operativos, tanto en moneda extranjera como en dong vietnamitas, para sus propias operaciones.

La constitución efectiva de la oficina de representación dependerá de que la empresa matriz esté legalmente constituida en su país de origen y que haya desarrollado su actividad durante al menos 1 año.

En el dossier de solicitud, deberá incluirse la siguiente información, entre otra:

- Solicitud formal -formato estándar del Ministerio de Planificación e Inversiones-, firmada y sellada por el representante legal, conjunto a una carta de nombramiento del representante principal
- Copia notariada del contrato de alquiler de la oficina
- Copia notariada del pasaporte del representante
- Copia legal de los estados financieros auditados de la empresa matriz del último año fiscal
- Copia legal de los Estatutos de constitución de la sociedad matriz

Por otro lado, las sucursales están habilitadas legalmente para desarrollar actividad comercial/empresarial propia, conducir negocios por su cuenta, firmar y ejecutar contratos en su propio nombre, y abrir cuentas bancarias para transferir sus beneficios al extranjero. Se les permite operar por periodos de 5 años, con licencias renovables a la finalización de cada periodo.

La constitución efectiva de la sucursal dependerá de que la empresa matriz esté legalmente constituida en su país de origen y que haya desarrollado su actividad durante al menos 5 años.

En el dossier de solicitud, deberá incluirse la siguiente información, entre otra:

- Solicitud formal (Formato estándar del MPI), firmada y sellada por el representante legal
- Declaración de intenciones, especificación del tipo de actividades a realizar y del ámbito de actuación de la sucursal
- Copia notariada del pasaporte del representante
- Copia legal de los estados financieros auditados de la empresa matriz del último año fiscal

- Copia legal de los Estatutos de constitución de la sociedad matriz

Todos los documentos deben ser traducidos al vietnamita y certificados por el consulado o embajada de Vietnam en el país de origen.

Tras presentar el dossier la agencia encargada de su revisión tiene 3 días para notificar posibles errores en su presentación a la parte interesada, y 15 días para emitir el permiso de establecimiento. Si la agencia se negase a emitir dicho permiso en el plazo establecido, debe expresar por escrito al interesado las razones de tal decisión.

En un plazo máximo de 45 días desde la obtención de permiso, las oficinas de representación y sucursales deben publicar durante 3 días consecutivos en un periódico impreso u online vietnamita el inicio de su actividad. A la vez que el empresario extranjero debe notificar, por escrito, a la agencia emisora del permiso el inicio de la actividad mercantil. Agencia que normalmente suele ser el Departamento local de Comercio.

Anualmente se debe entregar un resumen de la actividad operativa de la oficina de representación a la autoridad emisora del permiso. Informe que debe entregarse antes del último día laboral del mes de enero del siguiente año. La autoridad puede requerir en cualquier momento que la oficina de representación le proporcione información sobre sus actividades, si que en muchos casos se comunique la razón para dicha inspección. Sin embargo la ley vietnamita prevé el caso de abusos de poder en tales inspecciones, tipificándolos como delito y estipulando la compensación por los daños sufridos a la oficina de representación. Estas inspecciones suelen llevarse a cabo para evitar que las empresas extranjeras utilicen la figura de la OR como una empresa libre del pago de impuestos, por ello limitan tanto las actividades que la OR puede desempeñar.

4.4.2 TIPOS DE SOCIEDADES. FORMALIDADES DE CONSTITUCIÓN

Tipos de sociedades:

Los diferentes tipos de empresas vienen definidos en la Ley de Empresa 60/2005/QH11, y su regulación se configura de la siguiente manera:

1. Sociedad de Responsabilidad Limitada (SRL).

Se reconocen dos tipos de SRL: Sociedad unipersonal o multipersonal.

En la sociedad unipersonal, el socio o dueño tiene el control absoluto y es responsable de las deudas y obligaciones hasta el total de capital suscrito. El representante legal no debe abandonar el país más de 30 días consecutivos y, en tal caso, debe designar un responsable subsidiario.

La sociedad debe designar entre 1 y 3 supervisores, que harán labores de comité auditor. En la modalidad multipersonal, debe haber entre 2 y 50 socios, organizados en un Consejo Societario responsable de designar un Director General y regulado bajo estrictas normas sobre la toma de decisiones: en primera instancia, un *quorum* del 65% del capital suscrito, y hasta un 75% en el caso de transferencia de activos o separación de socios. Si se superan los 11 socios, será necesaria la constitución de un Comité de Inspección.

Suele ser la modalidad elegida por sociedades de capital 100% extranjero con más de un socio inversor. Es, además, un vehículo útil en el caso de sociedades mixtas establecidas con contratos *Joint Venture* con un socio local (esquema societarios del tipo 50%-50% o similares pueden presentar problemas en la toma de decisiones).

2. Joint Stock Companies (JSC's)

Toda JSC debe contar con al menos tres socios accionistas, organizados en una Consejo de Administración (entre tres y once miembros) elegido por la Junta General de Accionistas.

Por lo general rigen el mismo tipo de disposiciones que en España (acciones preferenciales,

normativa sobre dividendos, etc.), aunque la Ley de Empresa enumera una serie de decisiones que necesariamente deben tomarse en la Junta General, así como limitaciones sobre *quorum* y la toma de decisiones (similares a las que están en vigor para las LLC).

Por lo general, presenta ventajas en términos de control de la compañía, por lo que suele ser elegida por empresas de capital extranjero interesadas en participaciones minoritarias con el objetivo de introducirse al mercado, para después aumentar sus participaciones.

3. Asociación

Puede establecerse entre personas físicas o jurídicas y el socio principal, que debe ser una Persona Física. Éste tiene responsabilidad ilimitada por las operaciones realizadas por la Asociación.

Otras estructuras de negocios e inversión en Vietnam:

1. Sucursales

No es una forma común de inversión extranjera directa. Las sucursales tienen permitido llevar a cabo actividades comerciales en Vietnam, lo que las diferencia de las oficinas de representación

En la práctica, el establecimiento de sucursales de entidades extranjeras en Vietnam se ha visto restringido por las autoridades en los últimos años.

2. Oficinas de representación

Las empresas extranjeras con relaciones de negocios o proyectos de inversión en Vietnam puede solicitar la apertura de oficinas de representación en el país.

Una oficina de representación no es una entidad jurídica independiente y por lo tanto no puede realizar actividades comerciales directas o actividades que generen ingresos.

Sin embargo, están permitidas las siguientes actividades: Actuar como una oficina de enlace para observar el entorno empresarial; Búsqueda de oportunidades de inversión; Supervisar y acelerar el plazo de ejecución de los contratos suscritos por su oficina principal; y Actuar en nombre de la oficina central para supervisar y dirigir la ejecución de los proyectos en Vietnam.

3. Contrato de Cooperación Empresarial (BCC)

Un BCC es un acuerdo de cooperación entre inversores extranjeros y al menos un socio vietnamita con el fin de llevar a cabo negocios específicos.

Esta forma de inversión no constituye la creación de una nueva entidad jurídica. Los inversores de un proyecto BCC comparten tanto los ingresos como la responsabilidad ilimitada de las deudas.

4. Contratos BOT (Build-operate-transfer) BTO (Build-transfer-operate) y BT (Build-transfer)

Los inversores extranjeros pueden firmar contratos BOT, BTO y BT con un órgano estatal competente para implementar proyectos de construcción e infraestructuras en Vietnam. En su mayoría, este tipo de contratos se realizan para proyectos de transporte, producción de electricidad, abastecimiento de agua, saneamiento y tratamiento de residuos. Los derechos y obligaciones del inversor extranjero están regulados en el contrato.

En virtud del Decreto 24/2011/ND-CP de fecha 5 de abril de 2011, el Gobierno incentiva, tanto al sector público como a inversores privados, la participación en contratos BOT, BTO y BT para los siguientes sectores:

- Construcción y gestión de nuevos sistemas de infraestructura
- Renovación, ampliación, modernización y gestión de instalaciones de infraestructura existentes, tales como: Caminos, puentes y túneles; Puentes y túneles para el ferrocarril; Aeropuertos, puertos y puertos fluviales; Sistemas de abastecimiento de agua y sistemas de alcantarillado; Sistemas de recogida de residuos; Plantas de energía y líneas de transmisión de energía; Infraestructuras para los sectores de salud, servicios, educación, formación, cultura, deporte e instalaciones para agencias del Estado; Otros proyectos que determine el Primer Ministro.

5. Paternariado Público-Privados (PPP)

Las primeras experiencias pilotos de paternariados público privados se han regulado en base a la Decisión 71/2010/QD-TT, efectiva en enero de 2011. Con un contenido genérico y en constante evolución esta Decisión regula las inversiones realizadas entre empresas privadas y entes públicos, principalmente en el ámbito de las infraestructuras. Estas regulaciones estipulan en cada caso, de manera particular, los derechos, obligaciones y responsabilidades de ambas partes, dejando el papel de coordinación e implementación del proyecto al Ministerio de Planificación e Inversiones.

El capital privado extranjero ha tenido hasta la fecha muchas reservas a la hora de acometer proyectos de infraestructuras, debido a la legislación confusa, la falta de transparencia y estandarización de los contratos de concesión, las insuficientes garantías de repatriación de beneficios en divisas y el escaso atractivo de la cartera de proyectos inicialmente planteados por el Gobierno.

El 14 de febrero de 2015, el Gobierno de Vietnam emitió un nuevo decreto (No 15/2015/ND-CP) que regula la inversión en asociaciones público-privadas (PPP). El nuevo Decreto PPP reemplazará la normativa vigente piloto PPP de la Decisión 71 con fecha 9 de noviembre de 2010 (Decisión 71) así como los reglamentos BOT en el Decreto 108 y sus modificaciones.

Hasta la entrada en vigor de la nueva normativa, los inversores extranjeros en proyectos de infraestructura en Vietnam se han centrado en cuatro tipos de estructuras: (i) Proyectos BOT (como los proyectos de generación eléctrica Mong Duong 2, Phu My 2-2 y Phu My 3); (ii) Proyectos de BT (intentados por algunos inversionistas coreanos, principalmente en el sector de carreteras); (iii) Proyectos "PPP a la japonesa"; (combinan AOD japonesa junto con un proyecto comercial privado, como el puerto Lach Huyen) y (iv) Las inversiones directas en virtud de la Ley de Inversiones, que podía –esta situación se ha modificado con la nueva Ley de Inversiones– recibir ciertas garantías del Gobierno sobre cuestiones de cambio de divisas, el desempeño de las empresas de propiedad estatal y otros riesgos (el proyecto de la refinería Nghi Son es el ejemplo más reciente)

Los PPP han sido teóricamente posibles mediante la Decisión 71 durante 4 años. Pero la inversión extranjera no ha mostrado interés alguno. El único intento serio de conseguir uno de los bloques de estructuración PPP fue el intento del Banco Mundial para apoyar el proyecto de autopista Dau Giay-Phan Thiet (con muchas dudas sobre su evolución futura)

El nuevo Decreto no sólo no parece haber solucionado muchos de los problemas anteriores, sino que además puede haber añadido confusión e incertidumbre a algunos proyectos BOT que se encontraban en distintas fases del ciclo de proyecto.

El Decreto PPP abarca tanto los contratos de tipo availability-payment como los contratos de tipo user-fee. Se amplía el Decreto BOT cubriendo los siguientes tipos adicionales de proyectos: BOO, BTS, BLT y OM. Además, el Decreto PPP autoriza "contratos similares" si son aprobados por el Primer Ministro. Como suele ser el caso en Vietnam, esto proporciona espacio para modificaciones discrecionales.

La lista de los sectores disponibles para la inversión pública y privada enumerada bajo el Decreto PPP es más amplia que la que figura en la Decisión 71 y el Decreto BOT. Las Inversiones PPP están permitidas en el transporte, el suministro de agua y tratamiento de residuos, plantas de

generación y transmisión, así como las instalaciones de infraestructura para el cuidado de la salud, la educación, la cultura, el deporte, la industria y la agricultura. Otros proyectos también se pueden hacer a través de PPP si así lo aprueba el Primer Ministro. Los proyectos en los sectores mencionados todavía pueden ser implementados bajo la Ley de Inversión sin recurrir a PPP y tienen derecho al tipo de incentivos que existen en virtud de esa ley.

El capital del Estado se puede utilizar para financiar los “fund gaps” en la viabilidad privada de un proyecto. Ya no hay un límite en el capital estatal que se puede utilizar en un proyecto PPP (antes era del 30%), sino que se determinará de acuerdo con las necesidades del proyecto. Esto implicará un proceso de propuesta y aprobación de naturaleza política y engorroso en la práctica.

El Decreto PPP provee ciertos incentivos a los proyectos de PPP. La siguiente tabla resume los incentivos previstos, que parece que se han recortado en comparación con los otorgados bajo el régimen BOT previo.

	Decreto BOT	Decreto PPP
Suelo	Exento del pago de la renta o de la tasa por el uso de la tierra durante la duración del proyecto	Elimina la exención y se refiere a las disposiciones de la Ley del suelo de 2014
Empleo de los derechos de uso del suelo como colateral	Sólo con opinión legal favorable del Ministerio de Justicia	De acuerdo con la Ley del Suelo y la Ley Civil (actualmente no se permite este incentivo a un inversor extranjero)
Incentivos fiscales	algunos	De acuerdo con las leyes fiscales (similar al Decreto BOT)
Divisas	En la práctica el Gobierno ha garantizado la convertibilidad, disponibilidad y remitabilidad de divisas para algunos proyectos BOT	Los proyectos de infraestructuras importantes pueden disponer de garantía de disponibilidad, pero la redacción es muy incierta
Apoyo del Gobierno al uso de las utilities públicas	Se permite al inversor usar las tierras, carreteras y otras instalaciones para implementar el proyecto y tiene derechos prioritarios en el uso de las facilidades públicas para implementar proyectos donde los servicios públicos son escasos	similar al Decreto BOT
Garantía del Gobierno	Se han proporcionado garantías completas por parte del Gobierno para diferentes aspectos de un proyecto BOT	Son posibles garantías de desempeño por parte de las Empresas Públicas contraparte, pero el avalista será designado por el Primer Ministro y aparentemente no será el Gobierno

El Decreto PPP establece un conjunto de fases que tendrán que seguirse para desarrollar un proyecto. Vietnam hasta el momento no ha mostrado grandes habilidades en el desarrollo de proyectos para que los inversores extranjeros muestren interés. El principal temor es que el Decreto es demasiado prescriptivo y por lo tanto será difícil de aplicar en la práctica. En general, los principales pasos necesarios para implementar un proyecto PPP comprenden:

1. Revisión y publicación de los proyectos en el Sistema Nacional de Procurement. Los proyectos pueden ser (i) propuestos por las autoridades estatales autorizadas (ASA), o (ii) propuestos por los inversores. Los inversores que proponen proyectos o preparan el estudio de viabilidad de un proyecto pueden tener derecho a "incentivos" durante el proceso de licitación. La naturaleza de estos "incentivos" sigue siendo desconocida (la prensa habla de una bonificación en el precio de oferta del 5%)

2. Estudio de Viabilidad para determinar la inversión (incluida la contribución del Estado) y la estructura de los contratos.
3. Aprobación de apoyo del Estado.
4. Los proyectos PPP aprobados serán publicados en el sistema de licitación.
5. Presentación de ofertas y selección de los inversores en el cumplimiento de la ley licitación de 26 de noviembre de 2013.
6. Firma de los contratos de proyecto.

El Decreto PPP establece los principales aspectos que se tratarán en el contrato del proyecto, incluyendo los derechos de subrogación del prestamista, los derechos de asignación y el derecho a modificar el contrato del proyecto (normalmente todos sujetos a la aprobación de la ASA). No hay detalles sobre este aspecto y todas las asignaciones de riesgo deben determinarse por negociación.

El paso final después de concluir todas las discusiones del proyecto con el ASA es la obtención de un certificado de inversión. Bajo el Decreto PPP, las partes ejecutarán un "acuerdo de inversión", en vez de rubricar los contratos del proyecto por sí mismas. Este acuerdo confirmará (i) el borrador del contrato del proyecto, y (ii) los derechos y obligaciones de las partes en la obtención del certificado de inversión para la empresa del proyecto.

En principio, el Ministerio de Planificación e Inversiones emitirá el certificado de inversión para los proyectos de importancia nacional, los proyectos en los que un Ministerio es parte del contrato del proyecto y aquellos proyectos que se ejecuten en más de dos provincias. El Comité Popular provincial emitirá el certificado de inversión para los otros proyectos.

Constitución de sociedades

El organismo competente para la aprobación y concesión del certificado de inversión será uno de los dos siguientes:

1. El órgano directivo del parque industrial, zona de procesamiento de exportaciones, parque tecnológico o zona económica dónde se instale la empresa
2. En el resto de casos, el Comité Popular Provincial, por lo general el DPI (Departamento de Inversiones)

Por otro lado, la aprobación de la política de inversión por parte del Primer Ministro, independientemente de la cantidad invertida, será necesaria cuando se trate de proyectos relativos a:

- Construcción y gestión comercial de aeropuertos y transporte por aire
- Construcción y gestión comercial de puertos nacionales
- Exploración, explotación y procesamiento de petróleo, gas o minerales
- Emisiones de radio o televisión
- Casinos
- Producción de cigarrillos
- Establecimiento de centros de enseñanza a nivel universitario
- Establecimiento de zonas de procesamiento de exportaciones, parques industriales o tecnológicos
- Electricidad, procesamiento de minerales, metalurgia
- Construcción de infraestructuras para carreteras, vías de tren o vías fluviales

- Producción y comercio de alcohol o cerveza
- Aquellos proyectos de inversión cuyo valor supere los 1,5 billones de Dongs (1\$= 20.828, tipo de cambio oficial en mayo de 2012)
- Tráfico marítimo
- Establecimiento de redes para la provisión de servicios postales, de reparto, de telecomunicaciones o de Internet. Establecimiento de redes de transmisión de ondas
- Impresión y distribución de prensa. Actividades editoriales
- Establecimiento de instituciones de investigación científica independientes

En cuanto a la concesión por parte del Comité Provincial del certificado de inversión, independientemente de la cantidad invertida, será necesaria cuando se trate de proyectos realizados fuera de parques industriales o tecnológicos, zonas económicas y de procesamiento de exportaciones (incluyendo aquellos para los que es necesaria la aprobación del Primer Ministro). Subsidiariamente, también para aquellos proyectos realizados en parques industriales o tecnológicos, zonas económicas y de procesamiento de exportaciones situados en localidades que aún no hayan nombrado un órgano de dirección para los mismos.

La concesión del certificado de inversión por parte del órgano directivo del parque industrial, zona de procesamiento de exportaciones, parque tecnológico o zona económica dónde se instale la empresa, independientemente de la cantidad invertida, será necesaria cuando se trate de:

- Proyectos realizados en los mismos (independientemente de que sea necesaria la aprobación de la política de inversión por parte del primer Ministro)
- Proyectos de inversión para el desarrollo o infraestructuras en dichas zonas

Agencias a las que enviar los *dossiers* sobre el proyecto de inversión:

- Para los proyectos en los que se debe solicitar el certificado de inversión a los Comités Provinciales deberá enviarse un dossier a los Servicios de Planificación e Inversiones provinciales/municipales.
- Para los proyectos en los que se debe solicitar el certificado de inversión a los órganos de dirección de parques industriales, se deberá enviar un dossier a estos mismos.

Entre otras especificaciones, uno de los requisitos consiste en la elección de un representante legal de la empresa. Paradójicamente, resulta una de las disposiciones más ambiguas, puesto que se exige que el representante legal resida en Vietnam, un término que no se aclara en ninguna normativa vietnamita. Según la Ley de Empresa, el representante legal debería ser el Director General o Consejero Delegado de la empresa, cuyas atribuciones quedan definidas del siguiente modo: debe poseer capacidad de gobierno de la empresa (habilitado para la firma de contratos vinculantes), poseer el 10% del capital suscrito o tener experiencia relevante en la gestión de empresas del sector, no debe estar limitado por ninguna disposición de la propia Ley de Empresa.

Forma de solicitud del certificado de inversión:

1. Registro de inversiones

Para una sociedad de capital extranjero (como mínimo con participación mayoritaria) con una inversión inferior a 300.000 millones de dongs y no incluida en la lista de sectores condicionales el inversor deberá solicitar en las agencias anteriormente mencionadas la emisión del certificado de inversiones mediante la entrega de:

- Documento de registro de la inversión con información sobre:
- Estatus legal del inversor
- Objetivos y localización para la implementación del proyecto
- Capital invertido, calendario para la implementación del proyecto
- Requerimiento de suelo y garantías sobre la protección medioambiental

- Propuestas sobre incentivos a la inversión
- Informe/memoria sobre la capacidad financiera del inversor
- Contrato de *Joint Venture*, el contrato de Cooperación empresarial y los estatutos de la empresa (si hubiere alguno de ellos)
- Además en el caso de que de la inversión resulte el establecimiento de una organización económica, el inversor deberá aportar:
 - El *dossier* de registro de negocio que corresponda al tipo de empresa que desee establecer según lo dictado en la Ley de Empresa.
 - El contrato de *Joint Venture*, en el caso de que existiera.

2. Evaluación de Inversiones:

Para una sociedad de capital extranjero con una inversión superior a 300.000 millones de dongos (10.500.000 €) y no incluida en la lista de sectores condicionales el inversor deberá someterse a un procedimiento de evaluación que comenzará con la presentación de los siguientes documentos:

- Una solicitud del certificado de inversión (según la forma preestablecida)
- Certificación escrita del estado legal del inversor
- Copia de la decisión de establecimiento o del certificado de registro de negocio o documento de igual validez (para inversores empresariales)
- Copia del pasaporte o del carné de identidad (para inversores individuales)
- Informe sobre la capacidad financiera del inversor (que estará realizado por el inversor bajo su propia responsabilidad)
- Exposición técnico-económica sobre el proyecto, con inclusión de los siguientes detalles: objetivos, escala y localización de la inversión, capital invertido, calendario de ejecución del proyecto, requerimientos de suelo y soluciones tecnológicas y de medio ambiente
- Contrato de cooperación empresarial, contrato de *Joint Venture* y estatutos (si hubiere alguno de ellos)

Además, en el caso de que de la inversión resulte el establecimiento de una organización económica, el inversor deberá aportar:

- El *dossier* de registro de negocio que corresponda al tipo de empresa que desee establecer según lo dictado en la Ley de Empresa.
- El contrato de *Joint Venture*, en el caso de que existiera.

Las inversiones que se encuentren dentro del listado de sectores condicionados, independientemente de la cantidad a invertir, estarán sujetas al procedimiento de evaluación descrito anteriormente, y tendrán la necesidad de demostrar el cumplimiento de los requerimientos específicos del sector de inversión condicionado.

Los certificados emitidos por las autoridades anteriormente mencionadas han de contener la siguiente información (formato estándar fijado por el Ministerio de Planificación e Inversión):

- Nombre y dirección del inversor
- Localización de proyecto de inversión. Dimensión del suelo o espacio físico requerido

- Objetivos y escala del proyecto de inversión
- Capital total de la inversión
- Duración de la ejecución del proyecto
- Certificación de las preferencias y apoyos a la inversión (si existen)

-Para las inversiones extranjeras que tengan un proyecto de inversión asociado al establecimiento de una organización económica, el certificado de inversión contendrá las cláusulas anteriormente citadas, así como los detalles de un registro de negocio según lo dictado por la Ley de Empresas. El certificado de inversión será pues, al mismo tiempo, el certificado de registro de negocio.

4.4.3 FORMACIÓN DE "JOINT-VENTURES". SOCIOS LOCALES

Una *Joint Venture* puede ser constituida como Sociedad de Responsabilidad Limitada con más de un miembro, como Sociedad Anónima o como una Asociación. Es, en cualquier caso, una persona jurídica con responsabilidad limitada.

Los beneficios y riesgos se distribuyen entre las partes en proporción a sus aportes de Capital Social, a menos que las partes hayan estipulado expresamente lo contrario. Las contribuciones de capital por parte del socio extranjero pueden ser: aportaciones dinerarias en moneda nacional o extranjera, equipos, maquinaria, instalaciones, trabajos de construcción para las instalaciones, derechos de propiedad industrial y el valor de la transferencia tecnológica. Cualquier otro tipo de contribuciones estipuladas en el contrato deben ser aprobadas por el Gobierno.

En cuanto a la relación con socios vietnamitas, la Decisión Ministerial 88/2009/QD-TTG, que entró en vigor el 15 de agosto de 2009, ha introducido cambios significativos en la normativas aplicable para las contribuciones de capital y compra de acciones de empresas locales.

En cuanto a los demás casos, se aplican las siguientes normativas:

En sectores regulados: cualquier participación de empresas de capital extranjero estará determinada por las leyes sectoriales determinadas por cada ministerio o por la Ley de Inversiones.

IED en empresas privadas: en el caso de nuevas empresas (con o sin socios locales) y contratos de participación público privada (BOT, BT, BTO) se aplica la Ley de Inversiones y las normas que la desarrollan.

Fusiones y Adquisiciones: No existen regulaciones al respecto, lo que supone una problemática compleja.

Resto de inversiones (*Residual Sector*): la principal modificación introducida por la Decisión 88 es la supresión del límite existente del 30% en la participación extranjera en compañías vietnamitas, salvo en algunos negocios o áreas específicas, así como la definición legal del "inversor extranjero" (entidades bajo régimen legal extranjero y sus sucursales en Vietnam; individuos extranjeros o empresas vietnamitas cuando los inversores extranjeros tengan más del 49% del capital suscrito). En la práctica, si sólo se trata de inversiones en *Residual Sector*, los inversores extranjeros pueden poseer hasta el 100% de los títulos de la empresa vietnamita, aunque si además opera en alguno de los otros sectores mencionados, entonces se aplica la limitación correspondiente al sector con menor participación permitida.

De modo resumido:

Compañías locales que ofrecen servicios: se aplica el calendario de compromisos Vietnam – OMC.

Sectores regulados: se aplica el límite establecido por cada norma sectorial.

Compañías semi-públicas: Límite del 49% en la participación.

Compañías 100% capital público en proceso de privatización: se aplican las restricciones mencionadas en los supuestos anteriores, a menos que se establezcan explícitamente límites más estrictos

Otra novedad aún por desarrollar está en que los inversores extranjeros deben tan sólo registrar sus operaciones en Vietnam en vez de solicitar una licencia. Del mismo modo, tendrán el derecho de incrementar su capital invertido o aumentar su ámbito de operaciones sin necesidad de solicitar permiso. La Ley sobre Inversión Extranjera en Vietnam establece, además, que las empresas extranjeras podrán modificar la forma de su inversión mediante escisiones y fusiones empresariales. Esto significa que una empresa de capital 100% extranjero podrá convertirse en una Joint Venture, y que es posible la conversión de una Joint Venture en empresa de capital 100% extranjero o 100% vietnamita, aunque el marco legal de las fusiones y adquisiciones sigue sin estar plenamente regulado y faltan decretos de desarrollo sobre la materia.

4.5 PROPIEDAD INDUSTRIAL (MARCAS, PATENTES, DISEÑOS, LICENCIAS)

Está regulada por la Ley de la Actividad Comercial y el Código Civil, modificado por última vez el 1 de enero de 2006, en la Parte 6: "Propiedad Intelectual y Transferencia de Tecnología" y más específicamente en el Capítulo I sobre *Copyright* o Derechos de autor, el Capítulo II sobre Propiedad Industrial y el Capítulo IV sobre Transferencia de Tecnología. Así como por la Ley de Propiedad Intelectual 50/2005/QH11, junto con la enmienda 36/2009/QH12.

Asimismo, el Gobierno ha promulgado una serie de normas de desarrollo como:

- Decreto No. 6/2001/ND-CP del Gobierno, de 1 de febrero de 2001, sobre la aplicación de la normativa contenida en el Código Civil en materia de Propiedad Industrial
- Decreto No. 76/CP del Gobierno, de 29 de noviembre de 1996, sobre la aplicación de la normativa contenida en el Código Civil en materia de Derechos de Propiedad Intelectual
- Circular No. 3055/TT-SHCN del Ministerio de Ciencia, Tecnología y Medioambiente, de 31 de diciembre de 1996, sobre los procedimientos para el establecimiento de Derechos de Propiedad Industrial
- Decreto No. 12/1999/ND-CP del Gobierno, de 6 de marzo de 1999, sobre Sanciones Administrativas en materia de Propiedad Industrial
- Ley de Transferencia de la Tecnología, Ley No. 80/2006/QH11 del 29 de noviembre de 2006
- Circular 01/2007/TT-BKHCN, que establece los procedimientos para obtener los derechos de propiedad industrial

El marco legal en esta materia ha sido objeto de numerosas modificaciones en los últimos años con el objeto de adaptar el sistema de protección de los derechos de propiedad industrial e intelectual a los estándares mínimos exigidos en los Tratados Internacionales firmados por Vietnam y en los Acuerdos sobre Aspectos Relacionados con los Derechos de Propiedad Intelectual (conocidos como TRIPs) de la Ronda de Uruguay.

La conformidad con los TRIPs es un paso que Vietnam no va a poder eludir a raíz de la adhesión al Acuerdo sobre Propiedad Intelectual de la ASEAN, firmado en 1996, de la firma del Acuerdo Comercial Bilateral firmado con EE.UU. y los compromisos establecidos con la Organización Mundial de Comercio.

En la actualidad, Vietnam ha ratificado los siguientes tratados internacionales:

- Convenio de París para la Protección de la Propiedad Industrial (desde el 8 de marzo de 1949)
- Convenio de Estocolmo sobre el Establecimiento de la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual (desde el 2 de julio de 1976)
- Arreglo de Madrid relativo al Registro Internacional de Marcas (desde el 8 de marzo de 1949)

- Tratado de Cooperación en materia de Patentes (desde el 10 marzo de 1993)
- Convención de Berna para la Protección de las Obras Literarias y Artísticas desde el 26 de octubre de 2004
- Convención Internacional para la protección de Nuevas Variedades de Plantas (desde diciembre de 2006)

Vietnam no ha suscrito aún los Acuerdos de Niza y de Estrasburgo pero ha adoptado la Clasificación Internacional de Bienes y Servicios y la Clasificación Internacional de Patentes establecidas en los mismos.

Para obtener protección de patentes, utilidades y diseños industriales, el solicitante debe acudir a la Oficina Nacional de la Propiedad Intelectual (*National Office of Intellectual Property, NOIP*), dependiente del Ministerio de Ciencia y Tecnología (MST). A los derechos de copyright se les aplica el principio de protección automática, es decir, no necesitan de registro para su protección. Sin embargo, es recomendable que registren sus creaciones en el departamento de copyright del Ministerio de Cultura, Deportes y Turismo. Para las variedades de plantas se debe acudir al Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural.

En términos generales existen los siguientes grados de protección (entre paréntesis sus respectivos periodos de validez): patentes, (20 años), utilidad (10 años), diseño industrial (5 años, renovable en dos ocasiones por otros 5 años), circuitos con semi-conductores integrados (10 años desde el registro o 10 desde su uso comercial o 15 años desde su creación), marcas (10 años, renovables indefinidamente cada 10 años, cancelables si no se usan en periodos sin justificación de 5 años), nombres comerciales (protección indefinida mientras siga en uso), variedades de plantas (25 años para variedades vinícolas, 20 años para el resto), obras cinematográficas, fotográficas y artísticas (75 años desde su publicación).

5 SISTEMA FISCAL

5.1 ESTRUCTURA GENERAL

El actual sistema fiscal vietnamita, creado en la década de 1990, ha sido objeto de importantes reformas desde entonces. Cuando Vietnam entró a formar parte de la Organización Mundial del Comercio en 2007, se produjo una reforma fiscal para conseguir una mejor adaptación a las normas y prácticas internacionales, así como para mejorar la recaudación de impuestos y su administración. Los cambios en la normativa son frecuentes, y aunque con buena intención, la aplicación y los procedimientos de decisión son a menudo de limitada.

Las principales categorías de impuestos a las que una empresa extranjera puede estar sujeta son los siguientes:

- Impuesto sobre Sociedades.
- Impuesto sobre el Valor Añadido
- Impuesto sobre la Renta de las Personas
- Impuesto sobre Contratistas Extranjeros
- Impuesto especial sobre el Consumo
- Derechos de Importación y Exportación

Los impuestos en Vietnam son relativamente altos, pero los diferentes incentivos a la inversión que el Gobierno ha establecido hacen que la tributación efectiva sea muy baja. Los beneficios pueden ser repatriados sin problemas, siempre que se haya cumplido con todas las obligaciones tributarias previamente.

En 2007, la Ley de Administración Tributaria, que establece las normas sobre la administración tributaria, la gestión de la recaudación de impuestos y su ejecución, fue por primera vez

implementada. Asimismo, se proporcionaron guías para ciertas áreas de la ley que habían estado abiertas a una amplia interpretación.

Ese mismo año, la Asamblea Nacional aprobó la primera Ley del Impuesto sobre la Renta de las Personas. Esta ley introdujo el concepto de deducciones personales y familiares en el impuesto sobre la renta por primera vez en el país. En el 2008, la ley sobre el impuesto de sociedades, el impuesto de valor añadido y los impuestos especiales al consumo fueron modificados y posteriormente implementados en 2009.

La Ley de Protección Medioambiental 57/2010/QH12 establece por primera vez impuestos medioambientales, mediante la figura de impuestos indirectos a determinados productos como la gasolina, el carbón, los pesticidas, las bolsas de plástico o los lubricantes.

Vietnam firmó su primer tratado de doble imposición con Australia el 13 de abril de 1992. Desde entonces ha firmado más de 40 tratados incluyendo Bulgaria, China, Francia, Holanda, India, Italia, Japón, Corea, Malasia, Rusia, Singapur, Suiza, Tailandia y Reino Unido. El firmado con España entró en vigor en 2007.

Otras novedades introducidas en el sistema fiscal durante los últimos años han estado dirigidas al apoyo del crecimiento de la economía y a controlar los altos niveles de inflación del país. Por ejemplo, algunas empresas que operan en Vietnam disfrutaron de una reducción significativa de sus obligaciones del Impuesto de Sociedades, incentivos otorgados a empresas que contribuían al desarrollo socio-económico de zonas más desfavorecidas del país o que operaban en sectores considerados de interés especial por el Gobierno. El Decreto 101/2011/ND-CP redujo un 30 por ciento el tipo de Impuesto de Sociedades aplicable a pequeñas y medianas empresas. Siguiendo esta línea de apoyo al crecimiento, se reducirá del Impuesto de Sociedades general a una tasa del 22 por ciento a partir de enero de 2014 y del 20 por ciento en 2016, reflejados en la Ley 32/2013/QH13.

5.2 SISTEMA IMPOSITIVO (ESTATAL, REGIONAL Y LOCAL)

El sistema fiscal vietnamita es un sistema centralizado. Las regulaciones tributarias y los tipos impositivos se aplican de forma uniforme a lo largo de todo el país. No puede hablarse de existencia de un sistema fiscal municipal, pero es cierto que a nivel local se aplican tasas de registro de empresas (registration fees, equivalentes al stamp duty de otras jurisdicciones) que varían entre municipios. Igualmente, los precios de la tierra, usados como base del cálculo del impuesto a la propiedad, varían por municipios.

En general, el sistema fiscal de Vietnam se compone actualmente de los siguientes tributos: Impuesto sobre Sociedades, Impuesto sobre la renta de personas físicas, Impuesto sobre el Valor Añadido, Impuesto sobre Contratistas Extranjeros, Impuesto Especial sobre el Consumo, Aranceles de Aduanas e Impuestos Especiales.

Las recientes reformas han ido encaminadas a la convergencia hacia los estándares internacionales de tributación, así como a una equiparación de trato entre el inversor nacional y extranjero. La firma de acuerdos bilaterales y la generalización de convenios para evitar la doble imposición internacional han contribuido a clarificar la situación fiscal de estos últimos en Vietnam.

Todos los negocios deben registrarse a efectos fiscales ante los Departamentos Fiscales de las Provincias o las Ciudades, solicitando el número de identificación fiscal y registrándose a efectos del IVA dentro de los primeros 10 días del inicio de su actividad empresarial. El número de identificación tiene validez en todo el territorio nacional y es único. Independientemente de que se paguen impuestos por diferentes líneas de negocio, y actividades en diferentes provincias. El número de identificación está formando por 10 cifras, excepto en los casos mencionados bajo el epígrafe 4.1 del Capítulo I de la Circular (entre ellas, oficinas de representación). En tal caso se trata de 13 cifras numéricas.

A continuación se describen los principales impuestos:

El Impuesto sobre Sociedades

La ley se aplica a todas las entidades nacionales y extranjeras que invierten en Vietnam. Este impuesto además incluye a todas las empresas extranjeras que reciben ingresos de Vietnam aunque no tengan un establecimiento permanente en el país.

Tasas:

Las tasas se dividen de forma general en tres categorías

TASA GENERAL	20%
TASA PREFERENCIAL	17%, 15% y 10%
OTRAS TASAS (recursos naturales, energía, petróleo)	32% – 50%

Incentivos fiscales:

Existen tratamientos fiscales preferenciales, tales como la exención y reducción de impuestos y tasas preferenciales (10% y 17%) que se limitan a los siguientes sectores:

-Sectores incentivados, entre otros: salud, educación, alta tecnología, infraestructuras y software.

-Zonas especiales con condiciones socio-económicas difíciles o áreas económicas incentivadas. Se pueden encontrar en decreto 124/2008/ND-CP.

-Grandes proyectos de fabricación con una inversión de al menos 6.000.000 millones de VND distribuidos en tres años, siempre que no trabajen en sectores con impuestos especiales y que generen al menos 10.000.000 millones de VND anuales o cuenten con al menos 3.000 empleados a los tres años de funcionamiento.

-Desde 2015 también tendrán tratamientos fiscales preferenciales los proyectos con una inversión de 12.000.000 millones de VND repartidos durante los 5 años de licencia o los proyectos en sectores de alta tecnología, textiles y calzado, IT, ensamblaje de automóviles o sector mecánico.

Impuesto sobre el Valor Añadido

El Impuesto sobre el Valor Añadido vietnamita, introducido por la Ley del Impuesto sobre el Valor Añadido, en vigor desde el 1 de enero de 1999, ha sido objeto de recientes modificaciones. La nueva normativa contempla únicamente cuatro niveles de gravamen: exentos, 0%, 5% (agua, fertilizantes, equipos médicos, servicios de educación, libros educativos, juguetes, alimentos, azúcar, productos de bambú, algodón doméstico, servicios científicos y técnicos, metal procesado, distribución y proyección de vídeos y servicios de transporte) y 10% (resto de los bienes y servicios).

Se consideran sujetos imposables a efectos del IVA las empresas e individuos que produzcan bienes o presten servicios en Vietnam o que realicen importación de bienes a territorio vietnamita. Todos los negocios en Vietnam están obligados a registrarse a efectos del IVA dentro de los primeros 10 días del inicio de su actividad empresarial.

Se pueden utilizar dos métodos para calcular el IVA devengado. Los contribuyentes que satisfagan ciertos requisitos pueden aplicar el método de crédito, por el cual el IVA devengado es la diferencia entre el IVA de salida (IVA recaudado por las ventas) y el IVA de entrada (IVA pagado por las compras). Los contribuyentes que no puedan utilizar este método pueden aplicar el método directo, en el que el contribuyente pagará el IVA mediante la aplicación

de una tasa.

Impuesto sobre los contratistas extranjeros

Es el mecanismo para gravar las rentas generadas en Vietnam por empresas e individuos que no tienen presencia legal en Vietnam (no residentes) por la venta de bienes y prestación de servicios con base contractual a contrapartes vietnamitas. El FCT se compone de dos componentes: el componente CIT (impuesto de sociedades) y el componente VAT (IVA)

Existen tres métodos de declaración del impuesto sobre los contratistas extranjeros: deducción, retención e híbrido. El método de deducción exige el cumplimiento de ciertas condiciones por parte de los contratistas extranjeros, entre ellas que se registren contablemente en Vietnam. Desde el punto de vista del pago de impuesto no existe diferencia con el proceso seguido por una empresa registrada en Vietnam.

El método más habitual es el de la retención: el contratista no paga directamente al fisco vietnamita sino que su cliente vietnamita es el que le practica una retención y liquida el impuesto, aplicando un porcentaje a la facturación gravable. En función del tipo de negocio o transacción se aplican los tipos de los dos componentes mencionados. El componente VAT puede ser desde nulo en algunos casos hasta llegar a un máximo del 5% (por ejemplo los servicios de construcción e instalación) El componente CIT oscila entre el 0,1% (reaseguro internacional y transferencias de valores mobiliarios) y el 10% (servicios de gestión de hoteles, restaurantes y casinos) En el sistema híbrido, el contratista extranjero aplica el sistema de deducción para la parte del VAT pero el componente CIT se lo cobra el cliente por deducción en factura siguiendo las tablas mencionadas.

Impuesto sobre la Renta de las personas físicas

Tanto los ciudadanos vietnamitas como los extranjeros que trabajan en Vietnam están sujetos al IRPF. Para los residentes, existe un sistema fiscal progresivo, donde las tasas varían desde el 5% al 35% (que aplican a partir de rentas mundiales netas de deducciones de más de 80 millones de VND al mes), y son aplicadas sobre toda la renta obtenida. Para los no residentes, existe una única tasa de 20% que se aplica sobre la renta obtenida en Vietnam.

En Vietnam, un residente es una persona que cumple una de estas condiciones: Presente en Vietnam durante al menos 183 días; Tener la residencia habitual en Vietnam; Tener alquilada una casa en Vietnam durante 183 días o más y ser incapaz de probar otra residencia fiscal (acuerdo para evitar la doble imposición aplicable).

Todo residente a efectos fiscales tiene derecho a una deducción de nueve millones de donges al mes por sus rentas del trabajo más 3,6 millones por persona dependiente a su cargo al mes.

Impuesto especial al consumo

Aplicado a todos aquellos bienes y servicios de lujo, impone tasas que van desde el 7% hasta el 75%. Incluye bienes como el tabaco, el alcohol, los automóviles, aires acondicionados y barajas de cartas. Y a servicios como establecimientos de lotería, casinos, salas de juego, casas de apuestas, centros de masaje, salas de baile, karaokes y campos de golf. Adicionalmente a estos bienes se les aplica el 10% de IVA (y si son bienes importados el correspondiente arancel)

5.3 IMPUESTOS

En Vietnam, se aplica el impuesto sobre la tierra y sus derechos de uso como única forma de impuesto sobre el patrimonio.

Existen 3 tipos de tasas de impuestos relacionados con el uso del suelo en Vietnam, que incluyen el impuesto sobre el uso de la tierra no agrícola, una cuota por el uso de la tierra y el impuesto por la transferencia de derechos de uso de la tierra.

Impuesto de uso de la tierra no agrícola: se aplica a los terrenos urbanos en áreas rurales y urbanas cuando es empleado para desarrollar en él una actividad mercantil. Para el cálculo de la obligación tributaria se emplean la superficie, el precio del terreno y el tipo impositivo.

Cuota por el uso de la tierra: soportada por todas las organizaciones a las que el Estado les ha asignado tierras para desarrollar infraestructuras para su posterior venta o alquiler. El derecho al uso de la tierra, por tanto, debe estar incluido en la categoría “uso estable a largo plazo”.

Impuesto sobre la transferencia de los derechos de uso de la tierra: semejable a un contrato de alquiler, de acuerdo con la ley vietnamita, las organizaciones, empresas e individuos que tengan derechos de uso de la tierra, incluyendo tierras y casas, deberán pagar el impuesto sobre la transferencia de derechos de uso de la tierra.

5.3.1 IMPOSICIÓN SOBRE SOCIEDADES

Regulado por la Ley sobre el Impuesto de Sociedades – *Law on Corporate Income Tax* (en adelante, CIT), Ley nº 14/2008/QH12, aprobada por el MOF y la Asamblea Nacional en mayo de 2008 y que entró en vigor el 1 de enero de 2009.

También son de aplicación el Decreto 124/2008/ND-CP y la posterior Circular 130/2008/TT-BTC (en adelante, Circular 130) de 26 de diciembre de 2008, que están enfocados principalmente en lo referente a la determinación de la base imponible y las deducciones aplicables. La última novedad se encuentra en el Decreto 218/2013/ND-CP, con efecto en febrero de 2014.

El objetivo último de la reforma es simplificar la estructura fiscal de Vietnam, reducir la presión fiscal sobre las empresas y mejorar la posición competitiva de Vietnam en el Sudeste Asiático, así como combatir de modo indirecto los efectos nocivos de la crisis financiera global sobre las empresas.

Los Sujetos Pasivos son todas las empresas mercantiles que generan beneficios en Vietnam, independientemente de su lugar de establecimiento, lo que incluye gravar la parte “local” del beneficio neto en aquellas empresas que no tienen su establecimiento permanente en Vietnam. En líneas generales se toman en consideración los mismos Hechos Imponibles que en España, en la medida en que la normativa fiscal tiende a armonizarse y adaptarse a los estándares internacionales.

Asimismo quedan sujetas a imposición las rentas generadas por empresas (comerciales y productivas) por la transferencia de los derechos sobre el suelo o derechos de arrendamiento del mismo.

La Ley contiene una serie de gastos fiscalmente deducibles, pero se elimina el listado de gastos y se opta por una definición de las condiciones de no deducibilidad. Los gastos se considerarán fiscalmente deducibles en los casos en que sean gastos demostrables (mediante factura válida) y que intervengan en el proceso de producción o comercialización de los bienes o servicios, y siempre que no se incluyan en el listado específicamente calificado como no deducibles. Se mantiene, a pesar de los esfuerzos de las asociaciones empresariales por aumentar su incidencia, el tope del 10% para los gastos ordinarios en publicidad y promoción.

La exención deja de aplicarse a los ingresos derivados de expansiones de negocios ya existentes, con la excepción del caso de depreciaciones aceleradas, pero se mantiene para los siguientes casos: cooperativas agrícolas, ganaderas y de acuicultura; prestación de servicios técnicos para explotaciones agrícolas; contratos de desarrollo tecnológico e investigación de productos en periodo de test y/o de productos fabricados con tecnología novedosa; ingresos generados por actividades o negocios cuyos empleados sean minusválidos, ex-convictos o seropositivos; ingresos de tareas ocupacionales generados por minorías étnicas o minusválidos; fondos de cooperación (cultural, investigación científica, fondos artísticos, caritativos, humanitarios).

No son deducibles los siguientes gastos:

- Remuneraciones a los empleados no efectuadas o no recogidas en su contrato laboral

- Cualquier insumo cuyo consumo exceda, en la medida de lo razonable, un consumo razonable para la actividad y sector en el que la empresa se desenvuelve
- Intereses de préstamos derivados de aportaciones al capital aún no realizadas
- Intereses de préstamos de entidades no financieras que excedan en 1.5 puntos la tasa de interés del Banco Central de Vietnam
- Provisiones por depreciación de activos que no son conformes con la legislación vietnamita
- Gastos de promoción y marketing, gastos de asistencia a ferias y eventos
- Pérdidas por variaciones negativas del tipo de cambio que no se han realizado efectivamente debido a la apreciación de la moneda.
- Sanciones y multas administrativas

Respecto a la amortización por la depreciación de activos, aunque el método principal es el lineal, se prevé la aplicación del resto de métodos comúnmente conocidos si se dan las condiciones establecidas por ley.

Desde 2004 (Ley nº 09/2003/QH11) están equiparadas en el tratamiento fiscal las empresas de capital extranjero con las de capital vietnamita, así como rige la equiparación de empresas de nueva creación y empresas ya instaladas. Se unifican, además, los incentivos en materia de deducciones sobre el impuesto de sociedades para compañías con capital extranjero y vietnamitas.

Las principales reformas introducidas por el Decreto 218/2013/ND-CP:

- Tipo general: reducción del 22% al 20% en 2016, excepto para aquellas empresas que realicen actividades de minería, extracción y exploración de recursos naturales, que están sujetas a una tasa del 40% al 50% y aquellas que operen en la industria del gas, que están sujetas a un CIT entre el 32% y el 50%.
- Tipos reducidos: para las empresas con ingresos inferiores a 20.000 millones de VND pueden aplicar el tipo reducido del 17% desde 2016.

La normativa legal prevé la aplicación de incentivos a la inversión mediante exenciones fiscales o tipos especiales atendiendo a tres criterios:

- Tipo de actividades a realizar en el proyecto de inversión
- Zona donde se realizará la inversión
- Proyectos de especial interés para el país, grandes proyectos de inversión

El sujeto tributario puede elegir que el ejercicio fiscal coincida con el inicio del año natural, o que empiece en cualquier de los cuatro trimestres del año natural previa aprobación del Ministerio de Finanzas. Las declaraciones fiscales deben presentarse dentro de los noventa días siguientes a la finalización del ejercicio. Se exigen pagos anticipados a cuenta del Impuesto de Sociedades al final de cada trimestre, pagaderos dentro del mes siguiente al final del trimestre.

Para empresas con sucursales en más de una provincia, el CIT se calculará de modo conjunto, pero los pagos deberán asignarse a cada oficina y ser satisfechos ante las correspondientes oficinas fiscales provinciales. El criterio de asignación será el ratio de gasto de cada oficina con respecto al total de la empresa, en el momento de la liquidación. Dicho ratio podrá usarse en sucesivos ejercicios.

Las empresas pueden omitir el pago de impuestos por la reinversión de beneficios en actividades de I+D en Vietnam (hasta un máximo del 10% de la base imponible), en lo que se conoce como *Science and Technology Development Fund*. Sin embargo, la infrutilización real de dicha provisión o su dedicación a cualquier otra actividad en los 5 años posteriores a su separación, generará la obligación del pago del impuesto de Sociedades y unos intereses de demora.

El nuevo reglamento evita que las empresas disfruten de las deducciones fiscales generadas por gratificar a los asalariados por encima de los máximos regulados en los beneficios como la asistencia sanitaria, los seguros y las dietas alimenticias.

Las pérdidas pueden compensarse en ejercicios siguientes (hasta un máximo de 5 años desde la aparición de la pérdida) y son deducibles.

Las ganancias o revalorizaciones de activos son tasables y distribuidos entre los años fijados de amortización (incluidas las ganancias contables derivadas de adquisiciones, fusiones y cambios en la tipología de sociedad).

De modo análogo, para alquileres o derechos de uso del suelo, los adelantos son tasables en el ejercicio en que aparezcan y no pueden retrasarse hasta el primer pago satisfecho. Las empresas inmobiliarias que reciban pagos adelantados deberán someter al tipo impositivo normal los adelantos menos los gastos generados; en caso de no poder determinar dichos gastos, aplicarán una tasa provisional del 2% sobre el total de los adelantos.

5.3.2 IMPOSICIÓN SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS

La nueva Ley sobre el Impuesto sobre la renta de las personas físicas entró en vigor el 1 de enero de 2009. Esta ley reemplazó la anterior regulación e incluyó una serie de medidas correctoras del sistema de impuestos sobre la renta personal.

En líneas generales, se introducen dos cambios sustanciales: por un lado, se clarifica la condición de residente nacional, incluyendo nuevos supuestos, tanto para trabajadores nacionales como extranjeros; por otro lado, se comienza a gravar ciertos beneficios que antes estaban exentos, reduciéndose el número de concesiones.

Concepto de residencia según la nueva Ley:

Toda persona es considerada residente a efectos del impuesto si cumple uno de los siguientes requisitos:

1. Presencia física en Vietnam durante al menos 183 días al año durante un periodo de 12 meses consecutivos
2. Residencia permanente en Vietnam, que se justifica según las siguientes condiciones:
 - Estar registrado en una dirección física válida y demostrable (a través de Tarjeta de Residencia)
 - Alquiler de una vivienda durante al menos 183 días en un ejercicio fiscal
 - No puede ser residente a efectos fiscales en ningún otro país

Todos los individuos con renta universal demostrable en Vietnam quedan sujetos al PIT (Personal Income Tax), tanto residentes como individuos no residentes. Por renta universal debe entenderse tanto la renta salarial como el resto de pagos no monetarios asociados a la relación laboral establecida (contribuciones a coberturas de seguro no obligatorias, cuotas y membresías en clubs privados, alquiler de residencia, etc.) y fuera de la misma (operaciones empresariales, inversiones en capital, asignaciones de capital, compraventa de propiedad, transferencias de propiedades inmobiliarias y derechos de uso de suelo, ganancias de concursos y lotería, royalties, franquicias, herencias y premios).

Están exentos, no obstante, los salarios por trabajos nocturnos y horas extras. En la última Circular se retiraron algunas partidas del listado de bonificaciones no monetarias susceptibles de impuestos: inscripción y cuotas académicas para hijos de expatriados, billetes aéreos con origen/destino en el lugar original de residencia, las primas por recolocación en Vietnam, pagos por viajes de negocios (sujetos a un tope), pagos por gastos telefónicos (sujetos a un tope), pagos por uniformes o costes de papelería (sujetos a un tope), Premium por horas extra, formación, comidas (con un tope si se pagan en efectivo), ciertos beneficios dados de forma colectiva (cuotas de miembro, seguro de salud, transporte al/del trabajo) y vuelos a empleados que trabajan de forma rotativa en industrias como el petróleo o la minería.

Como resultado, se entiende que la base imponible crece, aunque los tipos impositivos se reformulan.

En resumen, los ciudadanos vietnamitas con residencia permanente en el país y los extranjeros que obtengan rentas en Vietnam y residan más de 183 días en un período de 12 meses (o que entren dentro de la categoría de “Residencia Permanente”) verán gravadas sus rentas salariales del siguiente modo:

Ingreso Anual (VND)	Tipo (%)
Hasta 60 millones	5
60 - 120 millones	10
120 -216 millones	15
216- 384 millones	20
384 - 624 millones	25
624 - 960 millones	30
> 960 millones	35

Además tendrán que pagar los siguientes impuestos en otros tipos de ingresos: del 0,5% al 5% en ingresos de negocio, 5% en intereses o dividendos, 0,1% en la venta de acciones, 20% en las ganancias de las asignaciones de capital, 2% de las ventas de inmuebles, 5% en ingresos por copyright, 5% en ingresos de franquicias o royalties, 10% en premios, herencias o regalos.

Los extranjeros que residan en Vietnam menos de 183 días en un año fiscal (y en el caso de que no se les puede aplicar la etiqueta de “residencia permanente”) serán tratados como no residentes a efectos impositivos y soportarán por ello un impuesto fijo sobre la renta del 20%. Además, deberán abonar una serie de tributos por sus actividades empresariales (del 0,5% al 5% por ingresos de negocio, 2% por los ingresos en la venta de inmuebles y otro 2% en las ganancias obtenidas; 10% en regalos, herencias y ganancias por juego y premios; 5% por intereses y dividendos de capital invertido; 5% ingresos derivados de royalties y servicios).

Las siguientes deducciones también podrán aminorar la cuota líquida:

- Deducción personal (9.000.000 de VND / por persona / mes)
- Deducción por tener personas dependientes a cargo (3.600.000 de VND / por persona / mes)
- Deducción por donaciones a organizaciones caritativas aceptadas por el Ministerio de Interior
- Deducción por las contribuciones obligatorias a la seguridad social, la sanidad y el seguro de desempleo.
- Deducción por contribuciones voluntarias a fondos de pensiones locales.

5.3.3 IMPOSICIÓN SOBRE EL CONSUMO

Impuesto establecido a raíz de la supresión del impuesto sobre el volumen de ventas, se aplica a todos los bienes y servicios fruto de actividades comerciales que tengan lugar en Vietnam, desde su producción hasta su circulación y posterior venta. También están sometidos al IVA los bienes importados. El espíritu de la normativa no difiere de la normativa española, aunque se han

registrado quejas y problemas con los gravámenes aplicados a los servicios exportados.

Está regulado por la ley sobre el Impuesto al Valor Añadido – VAT, Ley nº 123/2008/QH12, que entró en vigor el 1 de enero de 2009. La ley ha sido modificada varias veces desde entonces, por última vez en Abril de 2016 mediante una circular.

Se consideran sujetos pasivos a efectos del IVA las empresas e individuos que produzcan bienes o presten servicios o aquellas que realicen importaciones hacia territorio vietnamita.

Todos los negocios en Vietnam están obligados a registrarse a efectos del IVA dentro de los primeros 10 días del inicio de su actividad empresarial y deberán declarar este impuesto mensualmente.

En cuanto al pago del IVA por parte de las empresas, existen dos posibilidades. Los contribuyentes que satisfagan ciertos requisitos pueden aplicar el método de crédito, por el cual el IVA devengado es la diferencia entre el IVA de salida (IVA recaudado por las ventas) y el IVA de entrada (IVA pagado por las compras). Los contribuyentes que no puedan utilizar este método pueden aplicar el método directo, en el que el contribuyente pagará el IVA mediante la aplicación de una tasa.

Según el Régimen FCWT (*Foreign Contractor Withholding Tax*), las empresas extranjeras establecidas en Vietnam pueden realizar el pago del IVA mediante dos métodos: el directo, como lo haría una empresa local, y el indirecto, a través de la empresa vietnamita y según la cantidad fijada en para cada producto o servicio por la ley.

Existen tres niveles de gravamen: exentos, 0%, 5% (agua, fertilizantes, equipos médicos, servicios de educación, libros educativos, juguetes, alimentos, azúcar, productos de bambú, algodón doméstico, servicios científicos y técnicos, metal procesado, distribución y proyección de vídeos y servicios de transporte) y 10% (resto de los bienes y servicios).

El Decreto 148/2004/ND-CP de 23 de julio de 2004 establece que todos los bienes y servicios vendidos a empresas de procesamiento para la exportación y en zonas de procesamiento para la exportación deben ser considerados bienes y servicios exportados, y en consecuencia se les aplicará un IVA del 0%. Asimismo, en las zonas libres de impuestos (*non-tariff zone*) el gravamen también es del 0%.

Sin embargo, en la Circular 129 de 2013 se establecen tres excepciones:

- Petróleo, derivados y aceites vendidos a empresas establecidas en zonas libres de impuestos, cuando la transacción se realiza fuera de dicha zona
- Vehículos vendidos a empresas e individuos fuera de dichas zonas
- Servicios prestados por empresas establecidas en zonas libres de impuestos, cuando el servicio se presta fuera de dicha zona.

La Circular 65/2013/TT-BTC, que entró en vigor en julio de 2013, clarifica los siguientes puntos:

- El alquiler de los derechos de uso del suelo permitirá deducir del IVA la renta pagada mensualmente al Estado por los derechos y los costes de adecuación del terreno incurridos.
- Las empresas que vendan bienes al país y para la exportación tendrán derecho a devolución mensual del IVA si las deducciones superan los 200 millones de dong.
- Tras una inspección fiscal en la que la empresa no ha podido presentar pruebas de compra de un input sujeto a IVA por falta de comprobante bancario, se le otorga 6 meses tras la inspección para presentar prueba pertinente y obtener la deducción del IVA soportado

Según la directiva de abril de 2016, se establecen además algunas condiciones nuevas:

- Las compañías que compren bienes de cultivo, carnes o productos acuáticos que no hayan sido procesados o solo lo hayan sido para la venta, no hace falta que declaren el IVA.
- Los servicios de enfermería y cuidados a la tercera edad o discapacitados no estarán sujetos al IVA.
- Los productos destinados a la exportación fabricados a partir de recursos naturales o minerales no estarán sujetos al IVA siempre y cuando el valor de los recursos naturales o minerales más el coste de la energía sean del 51% o más del precio del producto.
- Los proyectos de inversión que en su fase de construcción paguen IVA por el valor de 300 millones de VND o más, pueden solicitar una reducción del IVA, sujeto a ciertas condiciones.
- Los productos y servicios destinados a la exportación pueden solicitar una devolución del IVA, siempre que se cumplan ciertas condiciones.

5.3.4 OTROS IMPUESTOS Y TASAS

Aranceles a la importación:

En general, todas las mercancías que entran en Vietnam están sujetas a derechos de importación. Las tasas varían dependiendo de la naturaleza de los productos implicados y del origen de las mercancías. Existen tres tasas aplicables (ordinario, preferencial y especialmente preferente), basados en la relación comercial entre Vietnam y el país exportador. Ciertos bienes reciben una exención parcial o total del derecho de importación, como es el caso de las materias primas y componentes importados a Vietnam para la fabricación de productos destinados a la exportación, siempre que las mercancías se exporten dentro de 275 días.

Asimismo, las empresas de inversión extranjera participantes en proyectos en sectores especialmente incentivados reciben exenciones para todos los bienes importados que formen parte de sus activos fijos.

Debido a la adhesión de Vietnam a la OMC en 2007, el país debe cumplir los acuerdos en materia de reducción arancelaria comprometidos. Reducciones arancelarias que ya se han comenzado a implementarse de manera efectiva. Además cabe destacar la entrada de Vietnam en el área de libre comercio ASEAN y la ratificación de dos acuerdos, uno con la Unión Europea y otro con países americanos de la costa pacífica (TPP), para una mayor liberalización del comercio.

Si bien, en muchas ocasiones, para proteger a las empresas nacionales frente a la competencia exterior el Estado suele imponer barreras de tipo técnico a la importación, mediante la emisión constante de nueva normativa. En muchos casos una normativa difícil de interpretar y poco clarificadora.

Impuesto Especial al Consumo:

Está regulado por la ley sobre el Impuesto Especial al Consumo – SST LAW, Ley B08/2003/QH11. La última modificación corresponde al decreto 108/2015/ND-CP (28 octubre 2015), que establece los nuevos impuestos hasta 2019. Es un impuesto indirecto que grava la producción o importación de ciertos bienes y la provisión de ciertos servicios que se consideran lujosos o no necesarios.

Los tipos impositivos aplicables varían entre un 7% y un 75%.

A continuación se enumeran los principales gravámenes:

- Tabaco (cigarrillos y puros): 70% (a partir de 2019 será del 75%)

- Licores de más de 20º: 55% (a partir de 2017 será del 60% y en 2018 del 65%)
- Licores de menos de 20º: 30% (a partir de en 2018 del 35%)
- Cerveza: 55% (a partir de 2017 será del 60% y en 2018 del 65%)
- Automóviles: entre el 10% y el 60% (rigen otras especificaciones según cilindrada)
- Motos con más de 125cm³ de cilindrada: 20%
- Aviones y yates: 30%
- Gasolina: 7%-10%
- Aires acondicionados: 10%
- Papeles votivos: 70%
- Discotecas: 40%
- Karaokes y centros de masaje: 30%
- Casinos y máquinas tragaperras: 35%
- Naipes: 40%
- Servicios de entretenimiento que impliquen apuestas: 30%
- Golf: 20%
- Lotería: 15%

Impuesto sobre los recursos naturales

Las industrias que explotan recursos naturales como el petróleo, minerales, recursos forestales, pesca y agua tienen que pagar un impuesto especial dependiendo del tipo de recurso explotado y de las unidades obtenidas. El impuesto está fijado en unas tablas, por lo que es aplicable aunque no sea posible determinar el valor comercial del bien.

Los impuestos aplicables al petróleo, gas natural y carbón son progresivos.

Impuesto sobre Contratistas Extranjeros

Las personas y empresas extranjeras que ejercen negocios en Vietnam sin formar una entidad jurídica están sujetas a este impuesto, que engloba el IVA y el Impuesto de Sociedades. La tasa general de este impuesto es del 10%, pero se pueden aplicar diferentes tasas dependiendo del tipo de transacciones y del tipo de asociación.

5.4 TRATAMIENTO FISCAL DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA

Retención sobre la Expatriación de Beneficios y Reinversión de Beneficios:

La Circular 26/2004/TT-BTC de 31 de marzo de 2004 del Ministerio de Finanzas, clarifica algunos cambios introducidos en la nueva Ley del Impuesto de Sociedades, y elimina desde el 1 de enero de 2004 la retención sobre la expatriación de beneficios.

Por tanto, los dividendos transferidos al extranjero por empresas o personas físicas extranjeras no están sujetos a gravamen (anteriormente existía un gravamen adicional del 10%, el 7% o el 5% en determinados casos, sobre el importe de las divisas remitidas al exterior en concepto de repatriación de beneficios). Al mismo tiempo, esta circular dispone que a partir de esa misma fecha, los inversores extranjeros ya no tengan derecho al reembolso del Impuesto de Sociedades de aquellos beneficios reinvertidos en proyectos incentivados.

Antes de la transferencia de beneficios, las sociedades mercantiles o los individuos deben preparar declaraciones sobre las remesas a transferir y presentar dicha declaración a las autoridades tributarias pertinentes.

Los ingresos legales en moneda vietnamita derivados tanto de la inversión extranjera directa como de la inversión extranjera en cartera se podrán convertir en moneda extranjera para su envío al exterior a través de las entidades de crédito autorizadas. Antes de su salida, los residentes deberán notificar a la oficina de impuestos los datos de la empresa en el que la organización o individuo tiene el capital invertido.

La repatriación de beneficios solo puede llevarse a cabo una vez cumplidas las obligaciones fiscales y financieras que impone el Estado de Vietnam. La repatriación de capitales no conlleva retención en el caso de inversores corporativos, y una retención del 5% en el caso de inversores individuales.

Bajo la Circular 186/2010/TT-BTC, el envío anual de dividendos al extranjero solo podrá hacerse una vez la empresa ha completado su declaración del impuesto de sociedades, emitido los estados financieros anuales y ha recibido la aprobación de la agencia tributaria.

La repatriación de beneficios no será permitida si la compañía muestra pérdidas acumuladas en su declaración financiera.

Aranceles sobre la Importación y a la Exportación:

Por el momento, de acuerdo con la Ley sobre Inversión Extranjera en Vietnam, las empresas de capital extranjero y los inversores que firmen contratos de cooperación en los negocios están exentos del pago de derechos arancelarios cuando importen bienes que formarán parte de su activo inmovilizado (equipos, medios de transporte especiales, materiales de construcción, etc.) y sobre los inputs, componentes y materiales que se importen para la producción de bienes que serán exportados (siempre y cuando se dé cumplimiento al porcentaje de exportación determinado en la licencia de inversión).

Durante los últimos años se está llevando una política de apertura económica y de eliminación de aranceles tras la adhesión de Vietnam a la OMC en 2007 y los recientes acuerdos de libre comercio: el TPP, el de la zona ASEAN, la Unión Aduanera de Rusia, Bielorrusia y Kazajistán y la Unión Europea. Gracias a éste último, publicado el 1 de febrero de 2016, España pasa de tener la categoría en materia de aranceles de Nación Más Favorecida (según lo pactado en los acuerdos de la OMC) a llegar a la supresión casi total de impuestos a la exportación en un plazo de 10 años.

Precio de transferencia:

La primera regulación sobre los precios de transferencia fue introducida en 1997 y solo para empresas de capital extranjero. En 2005 se redactó una nueva legislación aplicable a todas las empresas con una guía de aplicación de los precios de transferencia. Posteriormente, se realizaron algunas modificaciones con la Circular 66, que entró en funcionamiento el 6 de junio de 2010.

La ley se basa en el "arm's length principle" para los precios de transferencia entre entidades relacionadas. Las autoridades se han centrado durante estos últimos años en realizar auditorías para asegurar el cumplimiento de esos principios y, en caso de que la empresa falle al aplicarlos, las autoridades tienen derecho a efectuar los ajustes necesarios.

La regulación establece 5 métodos de fijación de precios de transferencia (basados en el modelo de la OCDE): método de precio comparable no controlado, método de precio de re-venta, métodos de coste añadido, método de comparación de beneficios y método de división de beneficios.

Se requiere la declaración de las transacciones con empresas relacionadas (related party transactions) mediante el formulario GCN.01/QLT al presentar la declaración del CIT anual, complementada con documentos que muestren que se aplica el arm's length principle.

A partir del 4 de febrero de 2014 el Acuerdo de precios avanzado permite a los contribuyentes negociar con las autoridades fiscales la metodología adecuada de precio de transferencia durante un periodo fijo de tiempo.

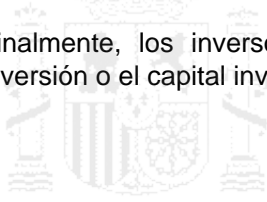
Condiciones a los intercambios en divisas:

En primer lugar, todas las operaciones realizadas en moneda extranjera tienen que hacerse a través de instituciones autorizadas por el Banco Estatal de Vietnam (SBV). En general se autoriza a realizar en divisas los pagos por importaciones/exportaciones y servicios en el exterior, el pago de intereses y devolución de préstamos al exterior, la transferencia de dividendos y ganancias y los beneficios obtenidos por la transferencia de tecnología. Además, también se acepta el pago a instituciones autorizadas: compañías aéreas, transportistas, aseguradoras y empresas de comunicaciones internacionales, entre otras.

Si una empresa extranjera necesita comprar divisas para cumplir con las obligaciones de sus

actividades comerciales, le está permitido hacerlo bajo ciertas condiciones. Y los contratos a empleados de empresas extranjeras pueden redactarse en dólares, aunque el pago se realice posteriormente en Dongs.

Finalmente, los inversores pueden transferir legalmente al extranjero los beneficios de su inversión o el capital invertido sobrante tras la liquidación de un proyecto.



6 FINANCIACIÓN

6.1 SISTEMA FINANCIERO

El sistema bancario en Vietnam se encuentra dividido en una estructura de dos niveles desde que en 1988 el Banco Estatal de Vietnam (SBV) <http://www.sbv.gov.vn> asumiera las funciones de regulación y supervisión del sector bancario dependiendo del Gobierno Central al más alto nivel (Primer Ministro). Debido a la división en un sistema de dos niveles, el sistema bancario se ha expandido rápidamente. A finales de 2014, los activos totales del sistema bancario comercial alcanzaron más de 6.280.000 millones de VND, con un crecimiento del 9,10% respecto a finales de 2013.

El sector bancario en Vietnam está poco desarrollado, por ello es objeto de una iniciativa de reestructuración por parte del Gobierno Central para atacar problemas estructurales tales como alto índice de impagos. Bajo los estándares de estadísticas vietnamitas el nivel de impagos se encuentra a fecha 30 de septiembre de 2012 en un 8.82%. La influencia del sector público así como la presencia de bancos estatales operando por debajo de los términos comerciales son un motivo de preocupación para los inversores extranjeros.

En 2015 el sector estaba dominado por cinco bancos estatales que tienen el control del mercado vietnamita, entre ellos destaca el Banco de Agricultura y Desarrollo Rural (Agribank). El capital de estos bancos pertenece al 100% al SBV y representan el 44,1% de los activos bancarios del país. Existen además 33 bancos comerciales (CJSB), 17 compañías financieras y 12 compañías de leasing. Se espera una reducción en el número de bancos debido a los planes de consolidación del sistema bancario.

Gracias a las medidas aperturistas, los bancos extranjeros han aumentado su presencia en Vietnam. Existen 50 sucursales de bancos extranjeros, cinco bancos con participación extranjera (Indovina Bank, Shinhavina Bank, VinaSiam Bank, VID Public Bank, Vietnam-Russia JV) y cinco bancos de capital 100% extranjero (HSBC, Standard Chartered Bank, ANZ Bank, Shinha Bank-Korean Bank y Hong Leong Bank Berhad-Malaysia Bank). Además, hay 54 oficinas de representación de 22 países y territorios.

La legislación actual establece que la participación extranjera total en bancos estatales vietnamitas no debe exceder del 30%. Asimismo, la máxima cuota permitida a un banco extranjero como socio estratégico es del 20%, mientras que un inversor que no sea socio estratégico puede poseer hasta un 10%.

Se trata de un mercado altamente concentrado en cuanto a los bancos importantes (los principales bancos estatales) y fragmentado en la base con un gran número de bancos de menor tamaño. En los últimos años, la tendencia del mercado es el aumento de la cuota de los bancos privados (incluidos los extranjeros) y el descenso de los bancos estatales.

Cuota de mercado	Créditos	Depósitos
SOCB	52.47%	47.8%
CJSB	37.69%	41.98%
Bancos 100% extranjeros y JV	8.58%	7.87%
Otras entidades	1.26%	2.59%

A pesar del rápido desarrollo del sector bancario, la sociedad vietnamita se sigue basando en el manejo de dinero en efectivo. De hecho, sólo el 20,4 % de la población hace uso de la banca. La mayoría de las transacciones se hacen en efectivo y sólo en las grandes ciudades el pago con

tarjeta en los comercios tiene un ratio de cobertura aceptable.

La estrategia del Banco Estatal de Vietnam para el año 2012 se basa en la restructuración de los bancos débiles para asegurar la liquidez del sistema bancario y evitar cualquier bancarrota en el sector. Este programa está previsto que se alargue hasta el año 2020.

Cabe destacar que, a mediados de julio de 2010, la primera agencia privada de información crediticia de Vietnam, Private Credit Bureau Investment Joint Stock Company (PCB), comenzó sus actividades. Más de 20 bancos le suministran la información crediticia, tanto de las personas físicas como de las jurídicas. Según el Decreto núm. 10/2010/ND-CP, una compañía privada de información crediticia sólo puede ser establecida si cuenta con el apoyo de al menos 20 bancos. Dado que Vietnam cuenta con aproximadamente 50 bancos comerciales, sólo podría coexistir una agencia de información más.

Vietnam cuenta con dos mercados de transacciones financieras (bonos, acciones) se tratan del mercado de valores de Ho Chi Minh City (HOSE) y el mercado de valores de Hanoi (HNX). Está previsto que se fusionen ambos mercados para disminuir los costes, pero todavía no se conoce la fecha prevista para la fusión.

Finalmente, resta hacer referencia a dos de los problemas más acuciantes del sector: la ineficiencia en la gestión y el alto nivel de créditos impagados. En lo tocante a la ineficiencia, esta se evidencia por el bajo ROE y ROA de los bancos (5.18 y 0.49 % correspondiente a cada uno de ellos). El ROE promedio de los bancos comerciales vietnamitas es aproximadamente un 14-15% más bajo que el de sus pares del Sudeste Asiático. Estos problemas han hecho que el SBV esté forzando fusiones de bancos pequeños. También ha clasificado (enero 2012) a los bancos en distintos grupos (de 1 a 4 en función de su solvencia) y les ha asignado tasas de crecimiento del crédito diferentes para 2012, mayores para los bancos más sanos. El último ratio de morosidad hecho público por el Gobierno a finales de 2015 se encuentra por debajo del 3%, pero otras fuentes tienen estimaciones que llegan hasta triplicar ese ratio.

6.2 LÍNEAS DE CRÉDITO, ACUERDOS MULTILATERALES DE FINANCIACIÓN

Desde su apertura a la financiación internacional mediante Fondos de Ayuda al Desarrollo en el año 1993 Vietnam ha recibido un total de 80.000 millones de dólares. Según el Ministro de Planificación e Inversiones, estos aportes son una prueba del respaldo internacional a las políticas de desarrollo económico – social de Vietnam. De acuerdo a palabras de la directora de Vietnam del Banco Mundial, Victoria Kwakwa, a pesar de los objetivos ya cumplidos, el viaje hacia un país desarrollado está lejos de acabar, la lucha contra la pobreza (pese a haber supuesto un gran éxito) tiene un alto riesgo de reversión. Para conseguir el objetivo a largo plazo de convertir Vietnam en una economía industrial, acuerdos de desarrollo serán vitales en la consecución de este objetivo.

Durante el año 2013 la financiación internacional en Vietnam se estimó en 4.500 millones de dólares (un 70% de lo comprometido), esta cifra está en línea con los objetivos del Gobierno Central para el período 2011-2015 establecido entre 16.000 y 18.000 millones de dólares. Objetivo que será alcanzado en caso de obtener 3.600 millones durante los dos próximos años (objetivo que en principio será alcanzado de mantenerse los niveles actuales).

Más de 28 agencias bilaterales y 23 multilaterales realizan aportaciones regulares a Vietnam según el MPI. Los principales donantes de Vietnam son el Banco Mundial (grupo del Banco Mundial) como institución multilateral y el gobierno japonés a través de su agencia de cooperación al desarrollo JICA (cuyo histórico de aportaciones asciende a más de 20.000 millones de dólares) En la siguiente tabla se pueden observar el total de fondos atribuidos por las diferentes instituciones durante el período 1993-2012, el total de AOD comprometida alcanza los 78.100 millones de dólares durante este período:

Donante	Cantidad comprometida (miles de millones USD)
Banco Mundial	20,1
Japón	19,81
Banco Asiático de Desarrollo	14,23
Francia	3,91
Corea del Sur	2,33
NOGs	1,99
Naciones Unidas	1,95
Alemania	1,72
Estados Unidos	1,11
Unión Europea	1,1
Dinamarca	1,1
UK	1,03
Otros	7,72

Fuente: The Foreign Economic Relations Department (MPI)

Vietnam es sin duda alguna dependiente de la ayuda oficial al desarrollo, representa cerca de un 4% de su Producto Interior Bruto y alrededor del 11% del presupuesto. El volumen de AOD es menor que el de la Inversión Directa Extranjera, el turismo o las remesas de emigrantes. Sin embargo financia el 33 % de las inversiones públicas, y es reconocido por el Gobierno Central como un importante catalizador para otro tipo de inversiones y un aspecto fundamental para el desarrollo socioeconómico del país.

Distribución por sectores de AOD. Los sectores que más fondos han recibido históricamente son el sector transportes (28 %) y la industria energética (20%). Para el período 1993-2012 la distribución es la siguiente:

Sector	Peso porcentual
Transporte	28%
Industria energética	20%
Reducción pobreza rural	16%
Desarrollo urbano y medio ambiente	13%
Sanidad	5%
Educación y capacitación	4%
Otros	15%

Fuente: The Foreign Economic Relations Department (MPI)

La financiación por parte de instituciones internacionales queda regulada por el Decreto No: 38/2013/ND-CP (Abril de 2013), cuyo alcance regulatorio es la gestión y el uso de la Ayuda Oficial al Desarrollo (AOD) y de los créditos concesionales de gobiernos extranjeros, organizaciones internacionales y organizaciones formadas por grupos de países o gobiernos (donantes) destinada para el Estado o el Gobierno de la República Socialista de Vietnam.

6.3 ACUERDO DE COOPERACIÓN ECONÓMICO-FINANCIERA CON ESPAÑA

España y Vietnam han firmado numerosos acuerdos de cooperación en materia económica a lo largo de los años, sin embargo a partir de 2016 el más destacable pasa a ser el acuerdo de libre comercio firmado con la Unión Europea, que promete la eliminación de la mayoría de los aranceles y la liberalización de muchos sectores:

El 1 de febrero de 2016 la Comisión Europea publicó el texto definitivo del tratado de libre comercio entre la UE y Vietnam, tras casi tres años de intensas negociaciones. Se llegó a un acuerdo final a principios de diciembre de 2015 y actualmente está a la espera de ser revisado y traducido a todos los idiomas de la UE. Siguiendo el procedimiento habitual, el acuerdo debe ser ratificado por el Consejo y el Parlamento Europeo para su entrada en vigor.

El acuerdo incluye la eliminación en Vietnam del 65% de los aranceles a la importación en el momento de inicio del acuerdo y de prácticamente la totalidad en un plazo de 10 años. Por su parte, la Unión Europea dispondrá de 7 años para este mismo objetivo. Otros puntos importantes en el documento son la liberalización en Vietnam de los servicios financieros, telecomunicaciones, transporte y servicios postales. Así como los avances en regulación de la inversión extranjera, eliminando o reduciendo las limitaciones a la manufactura de productos alimentarios y bebidas, por ejemplo. Por último, se ha acordado mejorar la regulación de contratación pública de Vietnam a estándares de países más desarrollados.

Puede consultar el texto original en la web de la Comisión Europea:

<http://trade.ec.europa.eu/doclib/press/index.cfm?id=1437>

Otros acuerdos de contenido económico firmados entre España y Vietnam anteriormente:

- Convenio Básico de Cooperación (2001).
- Acuerdo de Cooperación Turística (2002).
- Programas de cooperación financiera (I: 1995-96; II: 1997-2000; III: 2001- 03; IV: 2008-10, prorrogado en noviembre de 2012). Convenio de Cooperación Cultural, Educativa y

- Científica (2005)
- Convenio para Evitar la Doble Imposición (2005).
- Acuerdo para la Protección y Promoción Recíproca de Inversiones (2006; en vigor desde julio de 2011).
- Convenio de Adopciones (2007).
- Acuerdo marco y Convenio específico de cooperación entre el Consejo Superior de Investigaciones Científicas de España y la Academia Nacional de Ciencia y Tecnología de Vietnam (2009).
- Plan de Acción Conjunto entre el Gobierno de España y el Gobierno de la República Socialista de Vietnam (2009)
- Creación de la Asociación Estratégica entre España y Vietnam.
- Acuerdo sobre Supresión Recíproca de Visados en Pasaportes Diplomáticos (2009).
- Memorando de Entendimiento entre el Ministerio de Sanidad y Política Social de España y el Ministerio de Trabajo, Inválidos y Asuntos Sociales de Vietnam para la cooperación en el ámbito de los Asuntos Sociales (2009).
- Memorando de Entendimiento sobre Cooperación y Diálogo Político entre el Ministerio de Asuntos Exteriores y de Cooperación de España y el Ministerio de Asuntos Exteriores de Vietnam (2009).
- Memorando entre Ministerio español de Industria, Turismo y Comercio (MITC) y el Ministerio de Planificación e Inversiones (MPI) de Vietnam, para la selección de proyectos a financiar con cargo al IV Programa Financiero (2009).
- Memorando entre MITC y MPI para la financiación de una línea del metro de Ciudad Ho Chi Minh (2009).
- Memorando de Entendimiento de Cooperación Científica y Tecnológica entre los Ministerios de Ciencia e Innovación y de Asuntos Exteriores y de Cooperación de España y el Ministerio de Ciencia y Tecnología de Vietnam (2009).
- Carta de Intenciones entre el Ministerio de Defensa de España y el Ministerio de Defensa de Vietnam (2009) Memorando de Entendimiento entre el Ministerio de Trabajo e Inmigración de España y el Ministerio de Trabajo, Inválidos y Asuntos Sociales de Vietnam para la cooperación en materia de Asuntos Laborales y de Seguridad Social (2009).
- Memorando de Cooperación entre el Ministerio español de Fomento y el Ministerio de Transportes de Vietnam para la cooperación en el área de las infraestructuras (2010).
- Memorando de Cooperación entre los Ministerios de Defensa de España y Vietnam (2010)
- Convenio de Cooperación Institucional entre el Tribunal de Cuentas de España y la Oficina Estatal de Auditoría de Vietnam (2010).
- Tratado de Extradición y Tratado sobre Traslado de Personas Condenadas (2014).
- Acuerdo de Transporte Aéreo (2014).
- Tratado de Asistencia judicial en materia penal (2015).

Puede acceder al APPRI en la página web de la Secretaría de Estado de Comercio <http://www.comercio.es/es-ES/inversiones-exteriores/acuerdos-internacionales/acuerdos-promocion-proteccion-reciproca-inversiones-appris/PDF/lista-appri-vigor/VIETNAM.pdf>

Puede acceder al CDI en la página web del Ministerio de Hacienda y Administraciones Públicas http://www.minhap.gob.es/Documentacion/Publico/NormativaDoctrina/Tributaria/CDI/BOE_Vietnam

7 LEGISLACIÓN LABORAL

7.1 CONTRATOS

La fuerza laboral es una de las ventajas competitivas de Vietnam y representa una parte importante de su futuro crecimiento. A 2016, Vietnam tiene una población de más de 94 millones de habitantes, con un crecimiento anual cercano al 1% y es un país notorio por su masa laboral joven (41,30% por debajo de los 25 años), alfabetizada (94,5%) y con políticas gubernamentales dirigidas a una mejora de la formación.

El Código Laboral 10/2012/GH13 con entrada en vigor el 1 de mayo de 2013 y el decreto

No.05/2015/ND-CP constituyen la base legal en esta materia y son de aplicación a todas las relaciones laborales, incluidas las que se establecen entre empresas extranjeras y trabajadores de nacionalidad vietnamita o extranjera. Estos substituyen al código laboral del 23 de junio de 1994, los Decretos 33/2003/ND-CP y 44/2003/ND-CP y la Circular 21/2003 que gobernaban hasta entonces.

Existen tres formas básicas de contrato laboral:

- Indefinido
- Por tiempo determinado (entre 12 y 36 meses)
- Contratos temporales y trabajos específicos con una duración inferior a 12 meses

Un trabajador no podrá prorrogar más de dos veces un trabajo temporal. La ley obliga a contratar de forma indefinida al trabajador si prosigue su relación laboral.

La edad mínima para el trabajo son 15 años, un trabajador en periodo de prueba no podrá cobrar menos del 85% del salario habitual para ese puesto y está prohibido contratar mujeres, niño o personas de edad avanzada para puestos peligrosos. Los contratos laborales deberán ser redactados en vietnamita, o en vietnamita y otro idioma extranjero. Además, para contratos de a partir de 3 meses es obligatoria la contribución a la seguridad social.

El Código laboral y todas sus enmiendas crean un marco legal que establece, entre otras cosas, los derechos y obligaciones de los empleadores y empleados con respecto a las horas de trabajo, acuerdos de trabajo, pago de seguros, horas extraordinarias, huelgas y la terminación de contratos. La ley establece un período de 8 horas de trabajo al día y 48 horas de trabajo a la semana, basado en una semana de seis días laborales. Pudiendo programar la jornada laboral en base a días o semanas y las horas extra no deben exceder 4 horas diarias o 200 al año. Para poder superar el límite de 200 horas se debe contar con el visto bueno del Departamento local de Trabajo, sin poder superar nunca las 300 horas anuales. Además, los trabajadores tienen derecho a los 10 días festivos públicos como vacaciones pagadas.

Asimismo, en un contrato de trabajo, los salarios se deben definir en dong vietnamitas (a excepción de los empleados de trabajo en oficinas de representación de empresas y sucursales extranjeras cuyos salarios son expresados en dólares estadounidenses y pagados en dong vietnamitas). Los salarios de los empleados que trabajan en empresas de inversión extranjera están sujetos a las tasas mínimas determinadas por el Ministerio de Trabajo.

Actualmente, los empleadores pueden seleccionar y contratar candidatos libremente, sin acudir a las Agencias Estatales de Empleo. Esta reforma ajusta el contenido de la norma laboral a la práctica y a lo contenido en la Ley sobre Incentivos para la Inversión Extranjera, que proclama la iniciativa de los empleadores a la hora de contratar trabajadores.

Las empresas de inversión extranjera no podrán contratar empleados de edad inferior a 18 años ni a trabajadores extranjeros que lleven a cabo labores que otros candidatos, de nacionalidad vietnamita, puedan desempeñar. Cuando se contrate a un extranjero, será necesario que la empresa justifique el porqué y esto sea aprobado por las autoridades estatales.

7.2 TRABAJADORES EXTRANJEROS

El Gobierno de Vietnam autoriza a las empresas a contratar personal extranjero en el caso de en que un puesto de trabajo requiera habilidades o conocimientos que no pueda cumplir un trabajador vietnamita. Sin embargo, se exige que el empleado extranjero desarrolle un plan de entrenamiento que permita a un trabajador local adquirir esos conocimientos y reemplazar al trabajador extranjero en un futuro.

Hasta este año, las regulaciones aprobadas por el gobierno habían seguido una tendencia al endurecimiento progresivo y a la protección del trabajador vietnamita. Finalmente, el 1 de abril de 2016 se ha puesto en vigor una regulación que facilita el trabajo a corto plazo de expertos y profesionales de alto nivel.

Previamente, según el Decreto 46 el 1 de Agosto de 2011, se estableció que los extranjeros que

no dispongan de permiso de trabajo válido no podrán obtener un visado de trabajo y podrán, en el peor de los casos, ser deportados. Para obtener la renovación del permiso de trabajo es necesario que se incluya un dossier con el contrato de entrenamiento firmado por el trabajador extranjero y el vietnamita que le sustituirá en el futuro. Asimismo, antes de contratar personal, es obligatorio que se publique la oferta de empleo en los periódicos regionales y nacionales durante 30 días como mínimo antes de contratar a un extranjero, dando siempre prioridad a la contratación de personal local. Este requisito no se aplica para la contratación en escuelas internacionales ni en agencias de empleo.

Posteriormente, el Decreto 102/2013/ND-CP, en vigor desde noviembre de 2013, endureció aún más la legislación de trabajadores extranjeros. Implementó la obligación para el empresario de presentar un informe de demanda laboral, de manera anual, al presidente provincial del Comité Popular, que debe firmar su aprobación caso a caso. Además de eliminar la figura de la extensión del permiso de trabajo. Bajo esta normativa cuando un permiso de trabajo expira (duración máxima 2 años), uno nuevo debe ser emitido (por un máximo de 2 años), sin la posibilidad de extender el permiso vigente.

La parte positiva de este decreto es que aumentó las categorías de trabajadores que son elegibles para un permiso de trabajo, incorporando a la figura del técnico. El decreto también amplió la lista de trabajadores exentos de un permiso de trabajo. Anteriormente se beneficiaban de la exención los propietarios de las sociedades de responsabilidad limitada, los miembros del consejo de administración de sociedades anónimas, y los abogados autorizados por la autoridad vietnamita pertinente. El decreto de 2013 incluyó a aquellos autorizados por el Ministerio de Asuntos Exteriores de Vietnam para actuar como periodistas, los maestros de las escuelas internacionales en virtud de la gestión de las misiones diplomáticas o de las organizaciones internacionales, voluntarios, y las personas con un máster, o superior, que van a Vietnam por un máximo de 30 días para proporcionar servicios de consultoría, para enseñar, o para llevar a cabo la investigación en las universidades.

Finalmente, ha entrado en vigor en abril de 2016 el decreto 11-2016-ND-CP para substituir el de 2013. Esta nueva regulación expande las categorías exentas de permiso de trabajo a estudiantes en prácticas cuya universidad tenga un acuerdo con la agencia organización o empresa de Vietnam, miembros de una agencia de representación en Vietnam siempre que lo apruebe el Ministerio de Asuntos Exteriores y gente con pasaporte de servicios trabajando para una agencia gubernamental, política o socio-política.

Además, se ha ampliado la exención a los directores ejecutivos, managers, expertos y técnicos que trabajen en Vietnam durante menos de 30 días sin exceder los 90 días anuales. Estos ya no necesitarán una carta de confirmación del departamento de empleo afirmando que están exentos.

Sin embargo, los trabajadores con un máster o superior que presten servicios de consultoría, enseñanza o investigación en una institución universitaria o similar durante menos de 30 días ya no estarán exentos de obtener permiso de trabajo, a no ser que puedan cualificarse para alguna de las categorías anteriores.

El resto de profesionales, siguen rigiéndose por los mismos principios que marcaba el decreto de 2013.

Además, en el decreto de 11-2016-ND-CP se ha clarificado la definición de expertos, directores y managers del decreto de 2013:

- Un manager es el manager de una empresa según lo definido en el artículo 4.18 de la ley de empresas o el líder de una agencia u organización.
- Un director ejecutivo es la persona que dirige o directamente opera de forma ejecutiva una filial de una agencia, organización o empresa.
- Un experto es aquella persona que cumpla uno de las siguientes condiciones: (I) tener un certificado de su agencia, organización o empresa que le defina como experto, (II) tener un título universitario o superior o equivalente y al menos 3 años de experiencia en un puesto similar al ocupado en Vietnam o (III) ser considerado y aprobado como experto por el Primer Ministro.

Permiso de trabajo

Los requisitos para obtener el permiso en Vietnam son:

- No tener antecedentes penales
- Superar un chequeo médico (en el país de origen o en Vietnam)
- No estar incapacitados de hecho jurídicamente

Las gestiones deben tramitarse ante el Departamento de Trabajo, Inválidos de Guerra y Asuntos Sociales de la provincia donde se resida. Se necesitan 10 días hábiles para su realización y tiene una validez de 2 años sin posibilidad de extensión.

7.3 SALARIOS, JORNADA LABORAL

Los costes salariales en Vietnam son generalmente bajos, sin embargo otras contribuciones obligatorias como la seguridad social y el seguro de salud, aumentan significativamente los costes laborales totales.

En relación a los expatriados, los salarios dependen del lugar de residencia y de la estructura de remuneración de la empresa. Existen, asimismo, otros gastos administrativos asociados al empleo de personal expatriado como los permisos de trabajo, el registro de residencia, seguros, etc.

El Código Laboral establece un salario mínimo tanto para las empresas domésticas y para las de capital extranjero. La cuantía se fija anualmente por el Ministerio de Trabajo. En el caso de las empresas extranjeras, el salario debe ser determinado por la negociación entre trabajadores y empresa, pero nunca inferior al mínimo establecido.

La siguiente tabla recoge el salario mínimo establecido actualmente para 2016, un 15% superior al de inicios de 2015. Anteriormente se hacía una distinción para empresas locales y extranjeras, distinción que ya ha sido suprimida. Para jornadas laborales de 48 horas semanales.

Área	Zonas Incluidas	Salario Mínimo mensual (VND)	
		Empresa Extranjera	Empresa local
Área I	Zonas urbanas (Hanoi, Ho Chi Minh City, Ha Dong City)	3.500.000	3.500.000
Área II	Zonas de desarrollo medio (Distritos en la provincias de Hai Phong, Bien Hoa, Vung Tau, varios distritos suburbanos en la provincia de Binh Duong, distritos rurales de Hanoi y HCMC)	3.100.000	3.100.000
Área III	Zonas rurales (restos de distritos de Hanoi, ciertos distritos de Bac Ninh, Hung Yen, Vinh Phuc, Can Tho, Vung Tau, etc.)	2.700.000	2.700.000
Área IV	Otras localidades	2.400.000	2.400.000

Estos salarios mínimos se aplican únicamente a los trabajadores sin ninguna cualificación, con tareas básicas y en condiciones laborales normales. Aquellos trabajadores que han superado cursos de formación, por ejemplo los implementados por la propia empresa, suelen recibir salarios, al menos, un 7 por ciento superiores.

Debe tenerse en cuenta que en el caso del personal de ventas una parte importante del salario es variable, normalmente un porcentaje sobre ventas facturadas (no cobradas). La decimotercera paga (pagadera con ocasión del nuevo año lunar entre enero y febrero) es costumbre como

mínimo igual a las demás aunque muchas empresas incluyen un bonus adicional. Los turnos de noche deben remunerarse con un extra del 30% (calculado sobre el salario por unidad o del aplicable en un día normal).

La remuneración de horas extras también está fijada por ley, basados en el salario por hora recibido, al menos deben ser:

- 150% por cada hora extra en días laborales
- 200% por cada hora extra en fines de semana
- 300% por cada hora extra en festivos y vacaciones

Las horas extras no pueden exceder de 200 al año, salvo previa aprobación de Departamento local de Trabajo, que puede extender en casos excepcionales hasta 300 horas. Todos los trabajadores tienen derecho a 9 días de fiestas públicas con derecho a sueldo, y 12 días de vacaciones más un día extra por cada 5 años trabajados en la empresa, éstos se pueden incrementar a 14 para trabajos pesados, con tóxicos o peligrosos o para lugares con condiciones duras de vida, empleados menores de edad o discapacitados; o 16 días si las condiciones son extremas.

Tanto trabajador como empresa deben hacer aportaciones obligatorias a:

- Seguridad social
- Seguro de salud
- Seguro de desempleo

Contribución	Seguridad Social	Seguro de salud	Seguro de desempleo	Total trabajador/empresa
Trabajador	8%	1.5%	1%	10.5%
Empresa	18%	3%	1%	22%
Total	26%	4.5%	2%	32.5%

Estos datos son de 2014 y se calculan en base al sueldo mensual establecido en el contrato laboral. Cantidades que deben ser retenidas y abonadas mensualmente por la empresa a la autoridad local de la seguridad social.

Debe añadirse la contribución por parte de la empresa a la financiación de los sindicatos, con un 2% del salario mensual del trabajador.

La jornada normal de trabajo es de ocho horas al día (o 48 horas semanales basadas en un trabajo de seis días a la semana). Las empresas tienen derecho a programar las horas de trabajo diarias o semanales, pero deben notificarlo a los empleados con antelación. Asimismo, en puestos de trabajo donde se desempeñen actividades peligrosas o nocivas, la jornada laboral se deberá acortar una o dos horas al día.

Existe libertad de negociación entre empleador y empleado para la fijación de las horas extraordinarias, siempre y cuando estas horas no superen las cuatro horas al día o 200 horas por año. En el caso de una empresa que quiera emplear a un trabajador más de 200 horas al año, debe buscar la aprobación del Departamento de Trabajo, Invalidez y Asuntos Sociales ("DOLISA") local. Aún con la aprobación concedida, no se pueden superar las 300 horas al año.

Se reconocen 10 días festivos de carácter nacional de cumplimiento obligatorio (1 enero, 4 días durante el año nuevo lunar, 10 marzo, 13 abril, 1 mayo y 2 septiembre) y un mínimo de 12 días de vacaciones pagadas para aquellos trabajadores que hayan cumplido un contrato de 12 meses consecutivos en la misma empresa. Éstos se pueden incrementar a 14 días para trabajos pesados, con tóxicos o peligrosos o para lugares con condiciones duras de vida, empleados menores de edad o discapacitados; o 16 días si las condiciones son extremas. Además, cada cinco años trabajados el empleado tendrá derecho a un día adicional de vacaciones.

7.4 RELACIONES COLECTIVAS; SINDICATOS; HUELGA

La libertad sindical y el derecho a la negociación colectiva siguen estando considerablemente restringidos en Vietnam. Todas las empresas pueden contar con una representación sindical pero los trabajadores no pueden formar ni unirse a un sindicato de su elección, dado que todas las organizaciones sindicales deben contar con la aprobación de la Confederación General de Trabajo de Vietnam (VGCL) y funcionan bajo su égida. La VGCL, por su parte, opera bajo la estrecha supervisión y control del Partido Comunista. Los sindicatos individuales sólo pueden afiliarse, formar parte o participar en organismos laborales internacionales si disponen de la aprobación de la VGCL. Desde 2009 el Gobierno y la VGCL han estado trabajando respectivamente en la nueva redacción del Código Laboral y de la Ley de Sindicatos, y finalmente en junio de 2012, con efecto en enero de 2013 emitió la Nueva Ley de Sindicatos 12/2012/QH13, junto con el Decreto 191/2013/ND-CP.

Los trabajadores que se organizan independientemente del VGCL pueden enfrentarse al arresto u otras sanciones, así como las empresas que obstruyan el establecimiento de sindicatos entre sus trabajadores.

La acción sindical se centra en tres vertientes: la protección de los derechos de los asalariados, la creación y mejora de la legislación social y la representación de los asalariados en las negociaciones colectivas. Las empresas con más de 10 trabajadores deberán, en el plazo de 6 meses desde el inicio de sus actividades, firmar un Convenio Colectivo con los representantes de los trabajadores, en el que se detallarán las condiciones laborales, las medidas de prevención de riesgos laborales y el régimen de seguridad social. Los términos del acuerdo, que tendrá una vigencia de uno a tres años, deberán ser conformes con la normativa laboral en vigor y una copia del mismo deberá ser entregada a la Agencia Estatal de Empleo de ámbito local.

La normativa laboral también reconoce el derecho a la huelga, si bien de modo bastante reglamentado. La iniciativa para convocarla la tiene el Comité Ejecutivo del sindicato y la decisión final debe ser adoptada por, al menos, la mitad de los trabajadores. Sin embargo, las huelgas están prohibidas en los sectores que se consideran importantes para la economía y la defensa nacional, una definición que actualmente abarca a un total de 54 sectores, se pueden encontrar en el Decreto 28/2011/ND-CP. El Primer Ministro puede suspender una huelga si la considera perjudicial para la economía nacional o la seguridad pública. Asimismo, las huelgas que involucren a más de una empresa son ilegales, al igual que las huelgas convocadas en los servicios públicos o empresas estatales.

Los principales cambios implementados en la nueva ley son:

- Imposibilidad para los trabajadores extranjeros de crear, afiliarse, o participar en un sindicato.
- Obligación de todas las empresa a aportar un 2% del salario del trabajador (con el que se calcula las contribuciones sociales) a financiar el sindicato, de forma mensual
- Obligación de los sindicatos sectoriales de proteger los derechos de los trabajadores de aquellas empresas que no cuenten con sindicatos de base.

En 2016, por primera vez, tras la firma del TPP se está trabajando en una expansión de los derechos sindicales. Según el artículo 19.3 del TPP, se requiere que las partes firmantes adopten y mantengan medidas que cumplan con los principios marcados por la Declaración de los principios y derechos fundamentales de la Organización Internacional del Trabajo, incluyendo la libertad de asociación. Por ese motivo se ha elaborado un plan conjunto entre Estados Unidos y Vietnam para reformar la legislación y permitir a los trabajadores elegir una unión sindical libremente y sin autorización y poder votar a sus representantes de forma anónima.

7.5 SEGURIDAD SOCIAL

Bajo la regulación actual, toda empresa, organismo o institución que opere en Vietnam y contrate empleados por un plazo de tiempo indefinido o superior a tres meses, están obligados a pagar las siguientes prestaciones sociales:

- Seguro Social
- Seguro de Salud
- Seguro de Desempleo

Las tasas son costeadas tanto por el empleador como por el empleado. No obstante, los trabajadores expatriados contratados por una empresa local durante un periodo de 3 meses o más, sólo tienen la obligación de pagar el Seguro de Salud.

Las contribuciones para las prestaciones sociales representan un porcentaje sobre el salario establecido en el contrato de trabajo y no podrá superar 20 veces el salario mínimo mensual obligatorio.

Las tasas, que deberán ser deducidas, retenidas y pagadas al seguro social correspondiente cada mes por el empleador, se exponen a continuación:

PAGADO POR	SEGURO SOCIAL	SEGURO DE SALUD	SEGURO DE DESEMPLEO
EMPLEADO	8%	1,50%	1%
EMPLEADOR	18%	3%	1%
TOTAL	26%	4,50%	2%

A finales de 2015 se aprobó la Circular 59/2015/TT-BLDTBXH que sirve de guía para la aplicación del sistema de seguridad social según la Ley de Seguridad Social y el Decreto 115/2015/ND-CP. Uno de los cambios claves es el hecho de que a partir del 1 de enero de 2018, los extranjeros con un visado de trabajo, una licencia de práctica o un certificado expedido por un órgano competente de Vietnam, podrá elegir participar en el régimen de la seguridad social.

8 INFORMACIÓN PRÁCTICA

Cámara de Comercio e Industria de Vietnam (VCCI)

Dirección: 9 Dao Duy Anh Str, Hanoi. 4ta planta.

Tel: (+84-4) 3.5743063 3.5743985

Fax: (+84-4) 3.5743063

Email: vbfhn@hn.vnn.vn; vibforum@vcci.com.vn

Website: <http://vibforum.vcci.com.vn/>

European Chamber of Commerce

En Hanoi:

Dirección: G/F, Sofitel Plaza Hanoi; 1 Thanh Nien Road; Ba Dinh District

Tel: (+84-4) 3 715 2228

Fax: (+84-4) 3 715 2218

Email: info-hn@eurochamvn.org

En Ciudad Ho Chi Minh:

Dirección: 49 Mac Dinh Chi; EuroCentre; 5th Floor, Da Kao Ward, District 1

Tel: (+84-8) 3827 2715

Fax: (+84-8) 3827 2743

Email: info-hcm@eurochamvn.org

EU-Vietnam Business Network (EVBN)

Dirección: 15th Floor, 5B Ton Duc Thang, District 1 Ho Chi Minh City, Vietnam

Tel: +84 (0)8 3823 9515 (Ext:106)

Fax: +84 (0)902 318 613

Para un listado completo de asociaciones empresariales puede consultar la siguiente página http://www.eurochamvn.org/Resources_links/Contacts/Vietnam/Vietnamese_business_and_sector

8.1 COSTES DE ESTABLECIMIENTO

Para obtener esta información de la manera más completa posible basta con acceder al Portal del ICEX (www.icex.es) y seguir la siguiente secuencia: Apoyo al Inversor -> Información para invertir en el exterior -> Seleccionar "País" -> Catálogo de Costes de Establecimiento.

8.2 INFORMACIÓN GENERAL

8.2.1 FORMALIDADES DE ENTRADA Y SALIDA

Con carácter general, para entrar en el país es necesario visado. Sin embargo, desde el 1 de julio de 2015 los ciudadanos españoles no necesitan visado para entrar en Vietnam, sea cual sea el propósito del viaje, siempre que su estancia no exceda de 15 días y hagan una sola entrada en territorio vietnamita.

El visado, cuando sea necesario, puede solicitarse a la Embajada de Vietnam en Madrid. La gestión del visado puede hacerse también con facilidad en un plazo de dos días en los consulados vietnamitas de Hong Kong, Singapur, Bangkok o Kuala Lumpur si, como es frecuente, se visitan estas ciudades en el mismo viaje de trabajo. Los visados se conceden por lo general de tipo turismo, bien de entrada única (single entry) o entrada múltiple (multiple entry) y se aconseja solicitarlo con suficiente antelación (tardan como mínimo 1 semana).

Asimismo, existe la posibilidad de gestionar el visado *on arrival*, a través de agencias especializadas que pueden localizarse en Internet (algunos ejemplos son: vietnamstay.com; myvietnamvisa.com). El visado on arrival debe solicitarse con antelación suficiente y siempre antes de iniciar el viaje.

8.2.2 HORA LOCAL, VACACIONES Y DÍAS FESTIVOS

Diferencia horaria: La diferencia horaria con España es de +6 horas en el horario de invierno y de +5 horas en el horario de verano (GMT+7).

Vacaciones: Las empresas suelen conceder no más de 15 días de vacaciones anuales. Existe un periodo fijo de menor actividad empresarial durante los días en que se celebra el Têt o Año Nuevo Lunar y la semana precedente (finales de enero y comienzos de febrero). No se aconsejan las visitas empresariales durante esas semanas.

Días festivos:

Año Nuevo: 1 de enero.

Año Nuevo Lunar - Têt: 4-6 días entre enero-febrero

Conmemoración de la Fundación de Vietnam: 1 día a primeros de abril

Día de la Victoria: 30 de abril

Fiesta del Trabajo: 1 de mayo

Día de la Independencia: 2 de septiembre

8.2.3 HORARIOS LABORALES

Horario de las oficinas: de 7:30-8:30 a 16:30, con pausa para el almuerzo de 11:30 a 13 h., de lunes a sábado. El sector público descansa sábados y domingos. La mayor parte de los comercios trabajan los 30 días del mes.

Horario bancario: de 8:00 a 15:30-16:30 h., de lunes a viernes.

Horario al público de la Oficina Comercial de España: de 8:30 a 17:30 h., de lunes a viernes.

Horario al público de la Embajada de España en Hanoi: de 9 a 15:00 h., de lunes a viernes.

8.2.4 COMUNICACIONES Y CONEXIONES CON ESPAÑA

No existen vuelos directos desde España a Vietnam, pero sí conexiones a través de Frankfurt, Doha, Dubai, Estambul, Moscú, Londres o París. A su vez, desde dichas ciudades se suele hacer escala en Bangkok (Tailandia), Kuala Lumpur (Malasia), Singapur (Singapur) o Hong Kong.

Algunas compañías aéreas que operan vuelos internacionales en Vietnam son Lufthansa, Air Asia, Aeroflot, Qatar Airways, Turkish Airlines, Vietnam Airlines, Air France, Thai, Emirates o British Airways.

El tiempo de vuelo, dependiendo de las conexiones puede variar entre 17 y las 40 horas.

8.2.5 MONEDA Y TIPO DE CAMBIO

La unidad monetaria de Vietnam es el dong (VND). No es convertible fuera del país. Aunque existe un decreto que prohíbe su uso, el dólar es aceptado en algunos establecimientos como grandes hoteles, agencias de viajes, restaurantes y tiendas. Además, existen oficinas de cambio por toda la ciudad. Circulan billetes en denominaciones de 200, 500, 1.000, 2.000, 5.000, 10.000, 20.000, 50.000, 100.000 y 500.000 dong, y monedas de 200, 500, 2.000 y 5.000 dong. El uso de las tarjetas de crédito está cada vez más extendido, algunos de los establecimientos que las aceptan cargan un 3% sobre el precio de factura (siempre para AMEX y algunas veces para VISA). Existen en cambio numerosos cajeros automáticos que aceptan tarjetas de las redes Visa y Mastercard. No es frecuente la copia o falsificación de tarjetas.

El tipo de cambio con el dólar fluctúa en una banda del +-3% desde agosto de 2015 (antes el +-1%) interviniendo el State Bank of Vietnam en el mercado de cambio de forma activa. Puede accederse a los tipos de cambio diarios en el siguiente link:

http://www.sbv.gov.vn/wps/portal!/ut/p/c5/hY7LDolwEEW_hS_oAK3AsrwKBMqjosiGkGiMRIEFwcD_o4KVO4qsLGhuQRDbAcE_FgVSqQbKkvJwk-7ymLUw1olwILUAp8FQsemDADan_YRFYAr0eh9NA1FOFvjvpkFcFvI3M6BN2KKeJKcD1luUrOL5r-8hVVt7mPf_wAigu-Lmdy5hLTYQRxr3tcUP_lx97JvCeVpBd4bxIO/dl3/d3/L2dJQSEvUUt3QS9ZQnZ3LzZfMEQ0OTdGN

8.2.6 LENGUA OFICIAL Y RELIGIÓN

La lengua oficial es el vietnamita, y aunque no existe religión oficial, el budismo es la corriente espiritual más extendida. También está arraigado el taoísmo, confucianismo y diversos

sincretismos como el Cao Dai, que es una religión vietnamita influenciada por el budismo, taoísmo y confucianismo. Cabe acotar que Vietnam es el tercer país de Asia con más católicos (12%).

8.3 OTROS DATOS DE INTERÉS

8.3.1 CONDICIONES SANITARIAS

Condiciones sanitarias. Enfermedades comunes.

No existen vacunas obligatorias, excepto la de la fiebre amarilla si se procede de un país afectado. Sin embargo, es recomendable para una larga estancia la de la encefalitis japonesa, así como las habituales para viajes al tercer mundo : hepatitis A y B, tífus, poliomeilitis, tétanos y, eventualmente, la rabia y la encefalitis japonesa.

Los mosquitos son abundantes; puede haber epidemias de dengue, en su caso hemorrágico; la malaria (paludismo) está acotada -menos cuando no lo está- a determinadas zonas del país. No se recomienda la profilaxis permanente.

Los problemas intestinales, incluidas las amebas, son frecuentes. La hepatitis B es una enfermedad relativamente frecuente. Los problemas respiratorios son frecuentes, sobretudo el asma en los niños debido a la polución. La gripe aviar no es ajena al país ni los brotes de cólera como el declarado en el norte del país este pasado otoño.

Precauciones higiénicas

El agua corriente no es potable. Hay varias marcas de agua mineral y de agua potable fiables, de las que se dispone de bidones en casa.

Las playas pueden tener un tipo de pulga de picor persistente que puede desembocar por ello en infecciones.

No se conocen problemas serios de salubridad en la carne ni en el pescado siempre que se actúe con prudencia. Los productos frescos deben someterse a las precauciones habituales de lavado exhaustivo comunes en un país tropical.

Servicios médicos y farmacéuticos

La infraestructura sanitaria de nivel internacional es muy limitada y se trata de un verdadero problema en Vietnam. Existe una extensa red local de hospitales que nunca frecuentan extranjeros, porque produce lógica aprensión en las personas habituadas a los entornos sanitarios europeos.

En Saigón y Hanoi se encuentran clínicas con nivel internacional aceptable, aunque se trata de pequeños establecimientos con una disponibilidad de aparatos modernos limitada. Ante cualquier situación grave, optan por la evacuación hacia Bangkok (el más cercano) o Singapur.

El hospital internacional en Saigón Sur abierto en 2004 y llamado a aliviar la necesidad de evacuación hacia Bangkok (una hora de avión) o Singapur no ha respondido a las expectativas que en él depositaba la comunidad expatriada y adolece de defectos de gestión graves. Nuestras recomendaciones en Saigón son el Family Medical Practice (<http://www.vietnammedicalpractice.com/>) y el Hospital Franco Vietnamita (<http://www.fvhospital.com/>). En menor medida el Internacional SOS (http://www.internationalsos.com/en/about-our-clinics_vietnam_3536.htm)

Las clínicas dentales en Saigón, muchas de capital japonés y coreano, tienen buena fama (<http://www.starlightdental.net/home>).. Lo mismo ocurre con las ópticas y con las clínicas que ofrecen cirugía para reducir la miopía.

La red de farmacias está muy extendida, aunque no respetan las condiciones de

almacenamiento y manipulación necesarias para los medicamentos. La calidad y el origen de los medicamentos son casi siempre inciertos, el porcentaje de falsificaciones es del 50%. Sin embargo, se pueden conseguir medicamentos fiables a través de las clínicas internacionales, a precios elevados, y se empiezan a abrir farmacias dignas de este nombre. No es posible obtener medicamentos que lleven menos de 5 años en el mercado europeo.

8.3.2 ALOJAMIENTO Y HOTELES

Se relacionan aquí los hoteles más destacados en las principales ciudades de Vietnam. La oferta es muy amplia y si bien hasta ahora el segmento intermedio estaba poco desarrollado la situación está cambiando y hay un número creciente de hoteles de cuatro y tres estrellas, extranjeros o vietnamitas.

EN CIUDAD HO CHI MINH:

Hotel Caravelle

www.caravellehotel.com

New World Saigon

www.saigon.newworldhotels.com

Hotel Legend

www.legendssaigon.com

A&EM Hotel

www.legendssaigon.com

Las cadenas Renaissance, Intercontinental, Sofitel, Sheraton, Mowenpick, Nikko y Novotel disponen de hoteles en Saigon

HOTELES EN HANOI

Hotel Meliá

www.meliahanoi.com

Daewo Hotel

<http://hanoidaewoohotel.com.vn/eng/main/main.asp>

Rising Dragon Palace

<http://risingdragonpalacehotel.com/>

Las cadenas Intercontinental, Sheraton, Nikko, Mowenpick y Sofitel disponen de hoteles en Hanoi

Para encontrar hoteles en Haiphong, DaNang, Phan Thiet o Can tho recomendamos:

www.edreams.es

www.asiarooms.com

www.agoda.com

8.3.3 SISTEMA EDUCATIVO. COLEGIOS

Hay varios colegios de nivel internacional desde los 3 años hasta el final del bachillerato aunque con bastantes limitaciones de elección de currículos para los cursos superiores.

Colegio Británico - 16.000 \$/año - bachillerato internacional-www.bisvietnam.com

Colegio Internacional – 16.000 \$/año- www.ishcmc.com

ACG Internacional School-<http://www.acgedu.com/acg-int-school-vietnam/home/welcome-to-acg-international-school-vietnam>

Australian Internacional School- <http://www.aisvietnam.com/>

Liceo Francés: Ecole Française Colette - 3000 a 4000 euros/año- <http://www.lfiduras.com/>

Escuela francesa Antonia - <http://creche-ecoles-college-francaise-europeenne.com.vn/en/home-ecole-antonia.html>

German International School- <http://www.giss.vn>

No hay universidades de nivel internacional salvo la australiana Royal Melbourne Institute of Technology (RMIT).

8.3.4 CORRIENTE ELÉCTRICA

El voltaje y frecuencia es igual al español. Las tomas de corriente son distintas en cada edificio, encontrándose todo tipo de modelos, excepto el de toma de tierra específico de España.

Los cortes de fluido eléctrico son cada vez menos frecuentes pero siguen produciéndose. En las casas unifamiliares es conveniente disponer de un generador con arranque automático, estabilizadores de corriente y unidades UPS para los aparatos sensibles.

El consumo de electricidad con una revisión constante de los precios es una de las cuestiones que debe tenerse en cuenta al elegir el tipo de residencia.

8.4 DIRECCIONES ÚTILES

Representaciones oficiales

EMBAJADA DE VIETNAM EN MADRID

AVENIDA ALFONSO XIII Nº 54

28016 MADRID

Tel: 91 5102867 / 91 4157004

Fax: 91 415 7067

Email: claudiomes@yahoo.com

URL: <http://www.vietnamembassy.es/>

Embajador: Sr. Don Nguyen Ngoc Binh

Otras

OFICINA COMERCIAL DE VIETNAM EN MADRID:

Dirección: Paseo de Castellana nº 166, Escalera 2, 2º piso, izquierda
28046 MADRID

Tel: 91 3450517 / 3450519

Fax: 91 3450496

Contacto: Mr. Thuong Nguyen Duc, Consejero Comercial

Email: es@moit.gov.vn; espa@moit.gov.vn

INSTITUTO ESPAÑOL DE COMERCIO EXTERIOR (ICEX)

Dirección: Pº Castellana 278

28046 MADRID

Tel: 900 349 000

URL: www.icex.es

REPRESENTACIONES OFICIALES ESPAÑOLAS

EMBAJADA DE ESPAÑA EN VIETNAM - CANCELLERIA:

Embajador: D. Alfonso Tena García

Dirección: 4, Le Hong Phong, Ba Dinh District.- Hanoi.

Teléfono desde España: (0084 4) 3771 52 07.

Teléfono: 3771 52 07.

Fax: (0084 4) 3771 52 06.

E-mail: Emb.Hanoi@maec.es; embajadaesp@vnn.vn

OFICINA ECONÓMICA Y COMERCIAL

21 Phung Khac Khoan Street, District 1, Ho Chi Minh City. Planta 5

Tel: +84-8-38250173

Fax +84-8-38250174

E-mail: hochiminhcity@comercio.mineco.es

PRINCIPALES ORGANISMOS DE LA ADMINISTRACIÓN PÚBLICA

Comité Popular de Ciudad Ho Chi Minh

Dirección: 86, Lê Thánh Tôn, Distrito 1, Ciudad Ho Chi Minh

Tel: (+84) 08 38291036 - 08 38292030 - 08 38296999

Fax: (+84) 08 38295675 - 08 38296988

Web: <http://www.hochiminhcity.gov.vn>

Comité Popular de Hải Phòng

Dirección: 18, Hoang Dieu, Hong Bang

Tel: (+84) 080 31274

Fax: (+84) 031 842368

Web: <http://www.haiphong.gov.vn>

Comité Popular de Da Nang

Dirección: 42-44 Bach Dang, Hai Chau

Tel: (+84) 05113 817603 - 05113 893777 - 05113 893999

Fax: (+84) 05113 826343 - 05113 825321

Web: <http://www.danang.gov.vn>

Comité Popular de Ba Ria-Vung Tau

Dirección: 10 Thong Nhat, Ward 1

Tel: (+84) 064 510918 - 064 851737 - 064 852641

Fax: (+84) 064 852324

Web: <http://www.baria-vungtau.gov.vn/>

Comité Popular de Lang Son

Dirección: Hung Vuong, Chi Lang, Lang Son City

Tel: (+84) 025 812605

Fax: (+84) 025 812336

Web: <http://www.langson.gov.vn>

Comité Popular de Hanoi

Dirección: 12 Le Lai St., Hoan Kiem District

Tel: (+84) 04 38253536

Fax: (+84) 04 3338243126

Web: <http://www.hanoi.gov.vn>

State Bank

Dirección: 49 Lý Thái Tá St., Hoan Kiem District

Tel: (84-4) 8254845 8268779

Fax: (84-4) 9349569

Web: <http://www.sbv.gov.vn>

Ministerio de Asuntos Exteriores

Dirección: 1 Ton That Dam, Hanoi

Tel.: (+84-4) 8458201

Fax: (+84-4)8436488

Web: <http://www.mofa.gov.vn/en>

Ministerio de Planeamiento e Inversiones

Dirección: 2 Hoang Van Thu, Hanoi

Tel.: (+84-4) 8455298

Fax: (+84-4) 8234453

Web: <http://www.mpi.gov.vn/>

Ministerio de Finanzas

Dirección: 28 Tran Hung Dao, Hanoi

Tel.: (84-4)2202828

Fax: (84-4)2208020/2208021

Web: <http://www.mof.gov.vn>

Ministerio de Comercio

Dirección: 21 Ngo Quyen, Hanoi

Tel.: (+84-4) 8253915

Fax: (+84-4) 9342136

Web: <http://www.mot.gov.vn>

EUROPEAN CHAMBER OF COMMERCE:

<http://www.eurochamvn.org>

HCM CITY INVESTMENT AND TRADE PROMOTION CENTER:

<http://www.itpc.hochiminhcity.gov.vn>

VIETNAM TRADE PROMOTION AGENCY:

<http://www.vietrade.gov.vn>

VIETNAM CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY:

<http://www.vcci.com.vn>

DEPT. OF PLANNING & INVESTMENT HCM CITY:

<http://www.hcminvest.gov.vn>

OFICINA DE ESTADISTICAS

<http://www.gso.gov.vn>

MINISTRY OF PLANNING AND INVESTMENT:

<http://www.mpi.gov.vn>

MINISTRY OF TRADE:

<http://www.mot.gov.vn>

MINISTRY OF AGRICULTURE AND RURAL DEVELOPMENT:

<http://www.mard.gov.vn>

MINISTRY OF FINANCE:

<http://www.mof.gov.vn>

MINISTRY OF FOREIGN AFFAIRS:

<http://www.mofa.gov.vn>

DEPT. OF CUSTOMS:

<http://www.customs.gov.vn>

WORLD BANK VIETNAM:

<http://www.worldbank.org.vn>

ASIAN DEVELOPMENT BANK VIETNAM:

<http://www.adb.org>

UNITED NATIONS DEVELOPMENT PROGRAM VIETNAM:

<http://www.undp.org.vn>

VIETNAM DEVELOPMENT INFORMATION CENTER:

<http://www.vdic.org.vn>

9 ANEXOS

9.1 CUADRO DE DATOS BÁSICOS

CUADRO 1: DATOS BÁSICOS DEL PAÍS

VIETNAM	2014
Población (millones)	90,72
Tasa de crecimiento de la población	1,08
Población urbana (%)	33,1
Tasa de fertilidad	1,72
Pobreza (%)	9,8 (2013)
Rnta per capita (US\$)	1.908 (2013)
Indice de Gini	42,4 (2012)
Esperanza de vida (años)	73,2
Tasa de escolarización (primaria)	94

GSO, WB, CIA, IMF World Economic Outlook

9.2 CUADRO DE PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS

CUADRO 2: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS (millones de USD)	2012	2013	2014	2015
PIB				
PIB (miles mill. USD, precios corrientes)	155,6	170,5	185,8	198,8
Tasa de variación real (%)	5,2	5,4	6	6,7
Tasa de variación nominal (%)	15,6	9,6	9,8	7
INFLACIÓN				
Media anual (%)		6,5	4,1	0,6
Fin de período (%)	6,8	6	1,8	0,6
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Media anual (%)				
Fin de período (%)	9	7	6,5	n/d
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x millón de habitantes)	88,8	89,6	90,7	91,7
% Desempleo sobre población activa	3,2	3,6	2,1	2,31
DÉFICIT PÚBLICO				
% de PIB	-3,4	-5	-4,4	-3,9
DEUDA PÚBLICA				
en Mill. USD				
en % de PIB (neta)	50	53,3	52,9	52,7
EXPORTACIONES DE BIENES				
en Mill. USD	114,6	132	150,2	162,4
% variación respecto a período anterior	18,3	15,4	13,5	8,1
IMPORTACIONES DE BIENES				
en Mill. USD	114,6	131,3	148	165,6
% variación respecto a período anterior	7,1	15,4	12,7	12
SALDO B. COMERCIAL				
en miles de Mill. USD	0,3	0,9	2,1	-3,2
en % de PIB	0,2	0	1,1	1,6
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				

en miles de Mill. USD	9,4	7,7	9,5	1,3
en % de PIB	5,9	4,5	5,1	6,5
DEUDA EXTERNA				
en miles de Mill. USD	59,1	65,4	71,8	72
en % de PIB	38	38,3	38,6	36,21
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en miles de Mill. USD	4,4	4,5	6,7	9,3
en % de exportaciones de bienes	3,8	3,4	4,4	5,7
RESERVAS INTERNACIONALES				
en miles de Mill. USD	26,1	26,2	34,5	30,07
en meses de importación de bienes	2,7	2,4	2,8	2,2
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en miles de Mill. USD (implementado)	10	11,5	12,5	14,5
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual				
fin de período	20,825	21,095	21,373	22,485

Fuentes: GSO, FMI (International Financial Statistics). EIU y WB. Última actualización: Abril 2016

9.3 INSTITUCIONES INTERNACIONALES Y ECONÓMICAS DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO


CUADRO 3: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

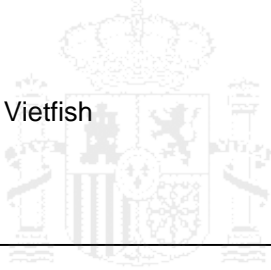
Organización	Fecha de adhesión
OMC (Organización Mundial del Comercio)	2007
ASEAN, Asociación de Países del Sudeste Asiático	1995
APEC	1998
Comisión del Río Mekong (Mekong River Commission - Tailandia, Laos, Camboya, Myanmar y Vietnam)	1995
Fondo Monetario Internacional	1956
Banco Mundial	1956
Banco Asiático de Desarrollo	1966
ASEM	1996


9.4 CALENDARIO GENERAL DE FERIAS DEL PAÍS


CUADRO 4: CALENDARIO DE PRINCIPALES FERIAS DEL PAÍS

Ferias comerciales en Vietnam 2015	Ciudad	Fecha	Descripción
------------------------------------	--------	-------	-------------

	Hcmc - SECC	01.03.2015 - 20.03.2015	Procesamiento, embalaje y materiales: máquinas de procesamiento, envasado de alimentos, envasado, maquinaria de embalaje, impresión y etiquetado, los tratamientos farmacéuticos y cosméticos de aditivos sólidos, ingredientes y materias primas, tecnología de refrigeración en el papel y cajas de equipos de laboratorio, control de calidad y automatización entre otros.
INMEX	Hcmc - TBECC	18.03.2015 - 20.03.2015	Abarca todos los aspectos de la construcción de buques, reparaciones navales, transporte, ingeniería marítima, ingeniería en alta mar, equipos de dragado y logística de puertos.
ANALYTICA	Hcmc - SECC	15.04.2015 - 17.04.2015	Análisis y control de calidad, biotecnología, Vida Sciencs, diagnósticos y tecnología de Laboratorio.
FOOD & HOTEL	Hcmc - SECC	21.04.2015 - 23.04.2015	Alimentos, bebidas y productos y servicios para hoteles. En cuanto a alimentación: alimentos refrigerados y congelados, confitería, productos lácteos, vinos y licores, ... en cuanto a Hoteles: interior y mobiliario, accesorios y accesorios de iluminación, fitness y ocio, foodservice, consumibles y servicios de limpieza, refrigeración y almacenamiento, vajilla,...
MTA	Hcmc - SECC	07.07.2015 - 10.07.2015	Tecnologías de fabricación: dispositivos de medición de ángulos, sistemas de equilibrio, dobladoras, sopladores y secadoras, perforadoras, aparatos de limpieza y sistemas de aire limpio, herramientas de corte, accesorios de fundición, taladros, máquinas de pulir, ...
Shoes&Leather	Hcmc - SECC	15.07.2015 - 17.07.2015	Maquinaria de calzado, maquinaria para piel sintética, maquinaria para la marroquinería , cuero curtiembres, prendas de vestir de cuero, equipo de procesamiento de prendas de vestir, cueros crudos, materiales de zapatos, productos químico , accesorios/componentes, todo tipo de calzado, bolsos y maletas , accesorios, ropa de cuero,...

 <p>Vietfish</p>	Hcmc - SECC	24.08.2015 - 26.08.2015	Empresas del sector de la pesca: productos vivos, frescos o congelados, empresas que llevan a cabo controles de calidad de los productos, métodos de transporte, maquinaria de procesamiento, maquinarias de refrigeración y congelación,...
Vietfood&Beverage&Propac	Hcmc - TBECC	09.09.2015 - 12.09.2015	Empresas de alimentación, bebidas y tecnologías de embalaje: equipos de procesamiento, maquinaria para confitería y panadería, equipos de procesamiento de lácteos, equipos de fabricación de helado, equipos de procesamiento de carne y pescado, componentes para la industria alimentaria , maquinaria de envasado y embotellado, ...
GreenBiz	Hanói - Meliá	01.09.2015 - 30.09.2015	Sector energético sostenible: energía convencional, no convencional, renovable, transmisión de potencia, sistemas de distribución y conservación de la energía, automatización de procesos e instrumentación, calderas y sistemas de vapor, sistemas de manejo de materiales, sistemas de gestión de residuos, vigilancia del medio ambiente, la petroquímica y la ingeniería eléctrica , etc. .
Vietwater	Hanói	13.11.2015 - 16.11.2015	Abastecimiento de agua, saneamiento, gestión de recursos hídricos, eficiencia energética,...
Agroviet	Hcmc - SECC	12.11.2015 - 14.11.2015	Técnicas de producción agrícola, controles de calidad, silvicultura, pesca y artesanía.
Ferias comerciales en Vietnam 2016	Ciudad	Fecha	Descripción
VIETSHIP	Hanói - NCC	Febrero 2016 *	Organizada por Vinashin y gestionado CIS Vietnam. Agrupa empresas de los sectores de construcción naval, reparación de barcos, aprovisionamiento de combustible, operaciones y logística en puerto y equipos de comunicación marítima.

	Hcmc - SECC	01.03.2016 - 03.03.2016	Procesamiento, embalaje y materiales: máquinas de procesamiento, envasado de alimentos, envasado, maquinaria de embalaje, impresión y etiquetado, los tratamientos farmacéuticos y cosméticos de aditivos sólidos, ingredientes y materias primas, tecnología de refrigeración en el papel y cajas de equipos de laboratorio, control de calidad y automatización entre otros.
ILDEX	Hcmc - SECC	23.03.2016 - 25.03.2016	Ganadería, lácteos, procesamiento de la carne y acuicultura: equipos para la cría de cerdos, piensos, ingredientes y aditivos de piensos, equipos de procesamiento de lácteos, sistemas de embalaje, controles de enfermedad,...
MINING	Hanói - ICE	29.03.2016 - 31.03.2016	Sector de la minería y minerales: instrumentos analíticos, excavadoras, materiales y suministros de construcción, máquinas y equipos de flotación, sistemas hidráulicos, vehículos para la mina,...
MTA	Hanói - ICE	26.04.2016 - 28.04.2016	Tecnologías de fabricación: dispositivos de medición de ángulos, sistemas de equilibrio, dobladoras, sopladores y secadoras, perforadoras, aparatos de limpieza y sistemas de aire limpio, herramientas de corte, accesorios de fundición, taladros, máquinas de pulir, ...
Shoes&Leather	Hcmc - SECC	13.07.2016 - 15.07.2016	Maquinaria de calzado, maquinaria para piel sintética, maquinaria para la marroquinería, cuero curtiembres, prendas de vestir de cuero, equipo de procesamiento de prendas de vestir, cueros crudos, materiales de zapatos, productos químicos, accesorios/componentes, todo tipo de calzado, bolsos y maletas, accesorios, ropa de cuero,...
Vietfish	Hcmc - SECC	24.08.2016 - 26.08.2016 *	Empresas del sector de la pesca: productos vivos, frescos o congelados, empresas que llevan a cabo controles de calidad de los productos, métodos de transporte, maquinaria de procesamiento, maquinarias de refrigeración y congelación,...

 <p>Vietfood&Beverage&Propac</p>	Hcmc - TBECC	09.09.2016 - 12.09.2016 *	Empresas de alimentación, bebidas y tecnologías de embalaje: equipos de procesamiento, maquinaria para confitería y panadería, equipos de procesamiento de lácteos, equipos de fabricación de helado, equipos de procesamiento de carne y pescado, componentes para la industria alimentaria, maquinaria de envasado y embotellado, ...
GreenBiz	Hanói - Meliá	01.09.2016 - 30.09.2016 *	Sector energético sostenible: energía convencional, no convencional, renovable, transmisión de potencia, sistemas de distribución y conservación de la energía, automatización de procesos e instrumentación, calderas y sistemas de vapor, sistemas de manejo de materiales, sistemas de gestión de residuos, vigilancia del medio ambiente, la petroquímica y la ingeniería eléctrica, etc. .
Electric & Power & Industrial Automation	Hcmc - SECC	14.09.2016 - 16.09.2016	Sector de la electricidad: cables, generadores, equipos de eficiencia energética, energías renovables, escaleras mecánicas y ascensores, softwares de control de consumo, motores, plantas de automatización y sistemas de monitoreo, sistemas de medición, ...
Vietwater	Hcmc - SECC	12.11.2016 - 14.11.2016 *	Abastecimiento de agua, saneamiento, gestión de recursos hídricos, eficiencia energética,...
	Hanói - ICE	25.11.2016 - 27.11.2016 *	
Vietstock	Hcmc - SECC	19.10.2016 - 21.10.2016	Piensos, ganadería y carnes: procesamiento de alimentos, sistemas de control de calidad, maquinaria agrícola, reciclaje de residuos y equipos de protección ambiental, invernaderos, fertilización, sistemas de riego y drenaje, ...
Agroviet	Hanói	11.11.2016 - 17.11.2016 *	Técnicas de producción agrícola, controles de calidad, silvicultura, pesca y artesanía.